

Buy EUR 21,00	Wertindikatoren: EUR	Warburg ESG Risiko Score: 2,3	Beschreibung: Führender Lösungsanbieter für Nischenmärkte Advanced Packaging, 3D Integration, LED, MEMS
	DCF: 21,00	ESG Score (MSCI basiert): 3,0	
Kurs EUR 16,48 Upside 27,4 %	FCF-Value Potential 22e: 19,40	Bilanz Score: 2,0	Kennzahlen (WRe): 2020e
		Markt Liquidität Score: 2,0	
	Markt Snapshot: EUR Mio.	Aktionäre:	
	Marktkapitalisierung: 314,8	Freefloat: 100,0 %	Beta: 1,3
	Aktienanzahl (Mio.): 19,1	Universal Investment: 14,7 %	KBV: 2,3 x
	EV: 320,1	Luxempart: 13,3 %	EK-Quote: 64 %
	Freefloat MC: 314,8	Lupus Alpha: 5,2 %	Net Debt / EBITDA: 0,2 x
	Ø Trad. Vol. (30T): 1,79 Mio.	Kempen: 5,0 %	

Kursrückgang aufgrund geringerer Aufträge stellt Kaufgelegenheit dar

Berichtete Kennzahlen Q3/2020:										Kommentar zu den Kennzahlen:	
GJ Ende: 31.12. in EUR Mio.	Q3 20	Q3 20e	Q3 19	yoy	9M 20	9M 20e	9M 19	yoy			
Auftragseing.	44,1	50,0	66,0	-33 %	206,7	212,6	157,7	31 %			Der Auftragseingang blieb in Q3 hinter den Erwartungen zurück, aber dies sollte nur eine vorübergehende Situation sein (Quartalsvolatilität ist nicht ungewöhnlich), da die Pipeline weiterhin stark und die Kundenaktivität hoch ist.
Umsatz	60,6	60,6	37,1	64 %	173,9	173,9	131,1	33 %			Hohe Profitabilität in Q3 ist weitgehend das Ergebnis einer hohen Rohertragsmarge von 40% im Quartal.
EBIT	9,0	9,0	-4,9	n.a.	12,2	12,2	-5,7	n.a.			Der FCF erreichte in Q3 EUR 10,6 Mio. und in 9M EUR 28 Mio. und verbesserte sich damit deutlich von EUR -29 Mio. in 9M 2019.
Marge	14,8 %	14,9 %	-13,2 %		7,0 %	7,0 %	-4,3 %				

Der geringere Auftragseingang erweist sich als Belastung für den heutigen Aktienkurs. Da dies nur vorübergehender Natur sein dürfte, stellen niedrigere Kursniveaus eine Kaufgelegenheit dar.

Der Auftragseingang erreichte in Q3 EUR 44 Mio., was mit dem Niveau von H1 2019 vergleichbar ist. Er liegt zwar unter der WR-Schätzung von EUR 50 Mio., entspricht aber der Guidance für einen Gesamt-Auftragseingang in H2 von >EUR 90 Mio. Nach den starken Aufträgen in Q2 (EUR 94 Mio.) waren vorübergehend niedrigere Niveaus erwartet worden, da das Unternehmen einen Großauftrag verzeichnete, der sich normalerweise über mehrere Quartale erstreckt hätte. Im Fotomaskengeschäft erreichten die Aufträge nur EUR 3 Mio. nach jeweils EUR 16 Mio. in Q1/2. Hohe ASPs und Aufträge für nicht mehr als 1-3 Systeme pro Quartal führen zu einer typischerweise hohen Volatilität des Auftragseingangs. Auch im Substrat-Bonder-Geschäft blieben die Aufträge nach dem Rekordniveau in Q2 auf niedrigem Niveau.

Die Halbleiterinvestitionen werden auf einem hohen Niveau bleiben. Es gibt keine Anzeichen für eine Änderung der allgemeinen Nachfragetrends. Für die kommenden zwei Quartale prognostiziert SÜSS Aufträge in Höhe von EUR 100-110 Mio. und damit über dem Auftragsniveau von H2. Unsere Annahme für Aufträge im GJ 2020 in Höhe von ~EUR 260 Mio. bleibt weitgehend unverändert, was einer Quartals-Run-Rate von ~EUR 65 Mio. entspricht. Vor allem das Bonder-Segment (niedriger Auftragseingang in Q3) dürfte ab 2021 das Wachstum antreiben, dank der zunehmenden Verbreitung von 3D-ICs, Hybrid-Bonden und permanentem Bonden. Neue Märkte wie Imprint-Lithographie, das disruptive Jet Coating oder MEMS-Wafer-Reinigung dürften ab 2021 ebenfalls zum Umsatz beitragen. Daher dürften eine Reihe von Treibern Rückenwind für künftiges Wachstum geben, und ein oder zwei Quartale mit niedrigeren Aufträgen sind kein Grund zur Sorge. Dies wird durch die Wachstumserwartung des Managements für 2021 mit einem durchschnittlichen Auftragseingang von >EUR 65 Mio. voll und ganz untermauert. Kurzfristig könnte auch eine Rückkehr zu einer Auftrags-Run-Rate von >EUR 60 Mio. erreicht werden, da SÜSS weiterhin eine hohe Kundenaktivität mit Druck auf die Auftragszeiten (typischerweise ein positives Zeichen) verzeichnet. Die Guidance für den Auftragseingang spiegelt eine gewisse allgemeine pandemiebedingte Vorsicht und eine oft eingeschränkte Visibilität hinsichtlich des tatsächlichen Zeitplans wider.

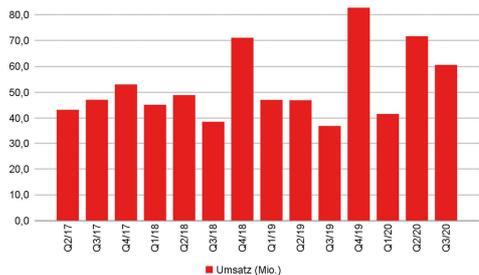
(Fortsetzung auf der nächsten Seite)

	GJ Ende: 31.12. in EUR Mio.	CAGR (19-22e)	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e	
		9,7 %								
Rel. Performance vs CDAX: 1 Monat: 8,9 % 6 Monate: 67,3 % Jahresverlauf: 45,8 % Letzte 12 Monate: 58,3 % Unternehmenstermine:	Umsatz		177,6	166,5	203,9	213,8	253,5	264,5	282,5	
	Veränd. Umsatz yoy		19,6 %	-6,2 %	22,5 %	4,8 %	18,6 %	4,3 %	6,8 %	
	Rohertragsmarge		33,0 %	35,7 %	33,0 %	23,3 %	33,0 %	34,0 %	34,7 %	
	EBITDA		-	15,3	18,0	15,7	-5,2	28,1	34,0	39,3
	EBIT		-	11,1	13,9	10,9	-13,8	19,9	25,7	30,5
	Marge			6,3 %	8,3 %	5,3 %	-6,4 %	7,9 %	9,7 %	10,8 %
	EBIT adj.			14,2	13,9	10,9	0,5	24,4	25,7	30,5
	Marge			8,0 %	8,3 %	5,3 %	0,2 %	9,6 %	9,7 %	10,8 %
	Nettoergebnis		-	5,0	6,7	4,8	-16,3	12,4	17,6	21,0
	EPS		-	0,26	0,35	0,25	-0,85	0,65	0,92	1,10
EPS adj.		-	0,38	0,35	0,69	-0,11	0,89	0,92	1,10	
DPS		-	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	
Dividendenrendite			n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	
FCFPS			-0,47	0,15	-0,26	-1,93	1,18	0,99	1,33	
FCF / Marktkap.			-6,5 %	1,3 %	-2,0 %	-19,8 %	7,2 %	6,0 %	8,0 %	
EV / Umsatz			0,6 x	1,2 x	1,1 x	1,0 x	1,3 x	1,1 x	1,0 x	
EV / EBITDA			7,4 x	11,2 x	14,8 x	n.a.	11,4 x	8,9 x	7,0 x	
EV / EBIT adj.			7,9 x	14,5 x	21,4 x	445,7 x	13,1 x	11,7 x	9,0 x	
KGV			28,1 x	34,4 x	53,5 x	n.a.	25,4 x	17,9 x	15,0 x	
FCF Potential Yield			9,4 %	3,2 %	3,1 %	2,0 %	7,8 %	7,8 %	9,9 %	
Nettoverschuldung			-26,3	-28,2	-23,1	24,0	5,3	-13,7	-39,0	
ROCE (NOPAT)			5,8 %	6,9 %	4,5 %	n.a.	8,6 %	12,2 %	14,4 %	
Guidance:	2020: Umsatz: EUR 240 - 260m; EBIT 5,5 - 7,5%									

Die starke Q3-Profitabilität war, wie erwartet, hauptsächlich das Ergebnis einer hohen Rohertragsmarge von >40%, die zuletzt in Q2 2018 erreicht wurde. Eine Verbesserung der Rohertragsmarge wurde in allen Segmenten verzeichnet, was darauf hindeutet, dass die eingeleiteten Effizienzmaßnahmen zusammen mit den Auswirkungen eines positiven Produktmixes erste Früchte tragen. SÜSS betrachtet seine kürzlich angehobene GJ-Margenprognose (EBIT 5,5-7,5%) als konservativ. Wir gehen weiterhin davon aus, dass SÜSS seine Ziele letztlich übertreffen wird, da ein hoher Q4-Umsatz wieder zu einer zweistelligen EBIT-Marge führen sollte.

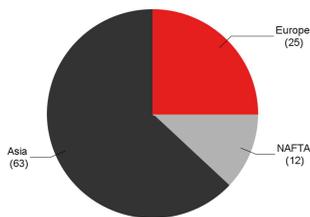
Trotz des geringeren Auftragseingangs im Quartal als erwartet, **wird der Investment Case als völlig intakt angesehen.** Das Unternehmen ist auf gutem Wege, künftiges Wachstum und die erwartete Margenerholung zu erreichen. **Daher sind niedrigere Aktienkursniveaus eine klare Kaufgelegenheit.**

Entwicklung Umsatz in Mio. EUR



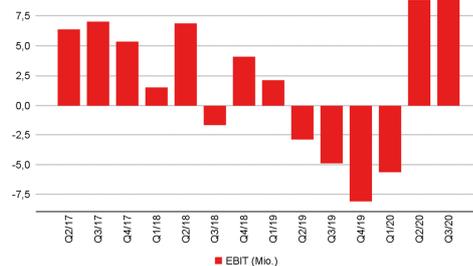
Quelle: Warburg Research

Umsatz nach Regionen 2019; in %



Quelle: Warburg Research

Entwicklung EBIT in Mio. EUR



Quelle: Warburg Research

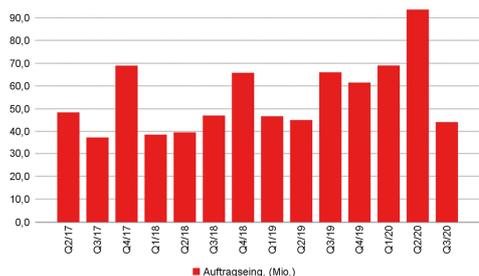
Unternehmenshintergrund

- Global führender Hersteller von Systemen für die Nischenmärkte MEMS, Advanced Packaging, 3D-IC und LED mit den Produktsegmenten Lithografie (Mask Aligner, Coater), Bonder und Anlagen zur Fotomaskenreinigung.
- MEMS integrieren sowohl elektronische als auch mechanische Komponenten. Anwendungsfelder sind bspw. Drucksensoren (z.B. in Reifendruckkontrollsystem) oder Lage- oder Beschleunigungssensoren (z.B. Smartphones, Tablet PCs)
- Advanced Packaging bezeichnet spezielle Verpackungsverfahren als Alternative zum klassischen Wire-bonding („flip chip“) für Halbleiter, bei der diese direkt und ohne Drahtverbindungen mit dem Substrat verbunden werden.
- 3D-Packaging ist ein Ausweg aus der schwieriger werdenden anhaltenden Strukturverkleinerung von Halbleitern. Ein frühes Anwendungsgebiet sind CMOS-Imagesensoren. Dieser Markt bietet enorme Wachstumspotenzial für Süss.
- Der wesentliche Teil der Produktion ist an 2 Standorten im Inland (Garching, Sternenfels) angesiedelt die ausreichend Kapazitäten für das erwartete Wachstum bieten. Das Unternehmen beschäftigt derzeit ca. 900 Mitarbeiter

Wettbewerbsqualität

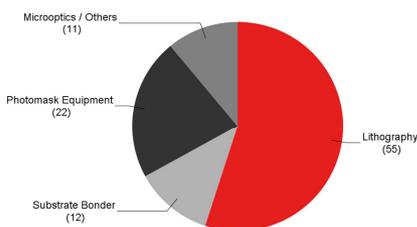
- SÜSS fokussiert sich in allen Segmenten konsequent auf die Kernthemen Präzision, Zuverlässigkeit sowie geringe Total Cost of Ownership und stellt die Produkte auf die Bedürfnisse der Kunden ab.
- Die mittlerweile 60-jährige Unternehmenshistorie und anhaltend hohe Produktqualität hat die Marke SÜSS fest in den adressierten Märkten etabliert.
- Dies und das weltweite Servicenetzwerk macht das Unternehmen insbesondere im Produktionsumfeld zu einem bevorzugten Lieferanten.
- Aufgrund des Nischencharakters der jeweiligen Märkte sieht sich SÜSS in der Regel nur einem moderaten Wettbewerb ausgesetzt. Insbesondere steht das Unternehmen kaum in Konkurrenz zu großen Anbietern der Branche.
- Dies in Kombination mit der hohen Produktkomplexität und langjährigen Kundenbeziehungen als wesentliche Markteintrittsbarrieren sichert dem Unternehmen eine jeweils führende Marktposition.

Entwicklung Aufträge in Mio. EUR



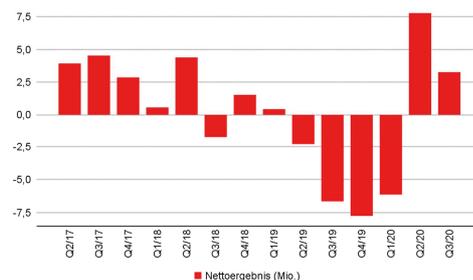
Quelle: Warburg Research

Umsatz nach Segmenten 2019; in %



Quelle: Warburg Research

Entwicklung Jahresüberschuss in Mio. EUR



Quelle: Warburg Research

DCF Modell

Kennzahlen in EUR Mio.	Detailplanung			Übergangsphase										Term. Value
	2020e	2021e	2022e	2023e	2024e	2025e	2026e	2027e	2028e	2029e	2030e	2031e	2032e	
Umsatz	253,5	264,5	282,5	305,1	329,5	349,3	366,7	385,1	404,3	420,5	433,1	441,8	448,4	
Umsatzwachstum	18,6 %	4,3 %	6,8 %	8,0 %	8,0 %	6,0 %	5,0 %	5,0 %	5,0 %	4,0 %	3,0 %	2,0 %	1,5 %	1,5 %
EBIT	19,9	25,7	30,5	35,1	39,5	41,9	44,0	46,2	48,5	50,5	52,0	53,0	53,8	
EBIT-Marge	7,9 %	9,7 %	10,8 %	11,5 %	12,0 %	12,0 %	12,0 %	12,0 %	12,0 %	12,0 %	12,0 %	12,0 %	12,0 %	
Steuerquote (EBT)	14,0 %	15,6 %	15,7 %	28,5 %	28,5 %	28,5 %	28,5 %	28,5 %	28,5 %	28,5 %	28,5 %	28,5 %	28,5 %	
NOPAT	17,1	21,7	25,7	25,1	28,3	30,0	31,5	33,0	34,7	36,1	37,2	37,9	38,5	
Abschreibungen	8,2	8,3	8,8	9,2	9,2	9,8	10,3	10,8	11,3	11,8	12,1	12,4	12,6	
Abschreibungsquote	3,2 %	3,1 %	3,1 %	3,0 %	2,8 %	2,8 %	2,8 %	2,8 %	2,8 %	2,8 %	2,8 %	2,8 %	2,8 %	
Veränd. Rückstellungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
Liquiditätsveränderung														
- Working Capital	-6,4	0,6	-1,1	7,8	8,5	6,9	6,1	6,4	6,7	5,7	4,4	3,0	2,3	
- Investitionen	11,0	10,0	10,0	19,8	9,9	10,5	11,0	11,6	12,1	12,6	13,0	13,3	13,5	
Investitionsquote	4,4 %	3,8 %	3,5 %	3,2 %	3,0 %	3,0 %	3,0 %	3,0 %	3,0 %	3,0 %	3,0 %	3,0 %	3,0 %	
Sonstiges	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
Free Cash Flow (WACC-Modell)	20,6	19,4	25,6	6,7	19,1	22,3	24,6	25,9	27,1	29,6	31,9	34,0	35,3	36
Barwert FCF	21,5	18,7	22,9	5,5	14,5	15,7	16,0	15,6	15,1	15,2	15,1	14,9	14,3	217
Anteil der Barwerte	14,93 %			33,63 %										51,44 %

Modell-Parameter

Herleitung WACC:		Herleitung Beta:	
Fremdkapitalquote	8,00 %	Finanzielle Stabilität	1,10
FK-Zins (nach Steuern)	2,9 %	Liquidität (Akte)	1,30
Marktrendite	7,00 %	Zyklizität	1,60
Risikofreie Rendite	1,50 %	Transparenz	1,10
		Sonstiges	1,40
WACC	8,19 %	Beta	1,30

Wertermittlung (Mio.)

Barwerte bis 2032e	205		
Terminal Value	217		
Zinstr. Verbindlichkeiten	28		
Pensionsrückstellungen	6		
Hybridkapital	0		
Minderheiten	0		
Marktwert v. Beteiligungen	0		
Liquide Mittel	14	Aktienzahl (Mio.)	19,1
Eigenkapitalwert	402	Wert je Aktie (EUR)	21,06

Sensitivität Wert je Aktie (EUR)

Beta	WACC	Ewiges Wachstum							Beta	WACC	Delta EBIT-Marge						
		0,75 %	1,00 %	1,25 %	1,50 %	1,75 %	2,00 %	2,25 %			-1,5 pp	-1,0 pp	-0,5 pp	+0,0 pp	+0,5 pp	+1,0 pp	+1,5 pp
1,50	9,2 %	17,31	17,56	17,82	18,10	18,40	18,72	19,06	1,50	9,2 %	15,19	16,16	17,13	18,10	19,07	20,04	21,01
1,40	8,7 %	18,53	18,82	19,14	19,48	19,84	20,23	20,65	1,40	8,7 %	16,37	17,41	18,44	19,48	20,51	21,54	22,58
1,35	8,4 %	19,20	19,52	19,87	20,24	20,64	21,07	21,53	1,35	8,4 %	17,03	18,10	19,17	20,24	21,31	22,38	23,45
1,30	8,2 %	19,92	20,27	20,65	21,06	21,50	21,98	22,50	1,30	8,2 %	17,74	18,85	19,95	21,06	22,17	23,28	24,39
1,25	7,9 %	20,68	21,08	21,50	21,95	22,44	22,97	23,55	1,25	7,9 %	18,50	19,65	20,80	21,95	23,10	24,25	25,40
1,20	7,7 %	21,51	21,94	22,41	22,91	23,46	24,05	24,70	1,20	7,7 %	19,33	20,52	21,72	22,91	24,11	25,30	26,49
1,10	7,2 %	23,36	23,89	24,47	25,10	25,78	26,53	27,36	1,10	7,2 %	21,21	22,51	23,80	25,10	26,39	27,69	28,98

- Wachstumsannahmen unterhalb des Unternehmensziels von EUR 400 Mio. in 2025
- Nachhaltige EBIT-Marge von 12% unterstellt...
- ... nachdem die operative Marge im Kerngeschäft (exkl. Tamarack) bereits 11% in 2018 erreicht hat

Free Cash Flow Value Potential

Das Warburg Research „FCF Value Potential“ bildet die Fähigkeit der Unternehmen zur Generierung von nachhaltigen Zahlungsüberschüssen ab. Dazu wird mit dem „FCF Potential“ ein FCF "ex growth" ausgewiesen, der ein unverändertes Working Capital sowie reine Erhaltungsinvestitionen unterstellt. Die ewige Verrentung des „FCF Potential“ des jeweiligen Jahres mit den gewichteten Kapitalkosten ergibt eine Wertindikation. Auf Basis verschiedener Betrachtungsjahre ergeben sich somit unterschiedliche Wertindikationen, was dem von uns als Bewertungsmodell präferierten DCF-Modell ein Timing-Element hinzufügt.

Angaben in EUR Mio.	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e	
Jahresüberschuss vor Anteilen Dritter	5,0	6,7	4,8	-16,3	12,4	17,6	21,0	
+ Abschreibung + Amortisation	4,2	4,1	4,8	8,6	8,2	8,3	8,8	
- Zinsergebnis (netto)	-0,6	-0,2	-0,1	-0,4	-0,5	-0,4	-0,3	
- Erhaltungsinvestitionen	2,2	2,4	2,5	2,7	2,7	2,7	2,7	
+ Sonstiges	3,1	-2,0	0,0	14,2	6,5	0,0	0,0	
= Free Cash Flow Potential	10,7	6,5	7,3	4,2	24,9	23,6	27,4	
FCF Potential Yield (on market EV)	9,4 %	3,2 %	3,1 %	2,0 %	7,8 %	7,8 %	9,9 %	
WACC	8,19 %	8,19 %	8,19 %	8,19 %	8,19 %	8,19 %	8,19 %	
= Enterprise Value (EV)	113,2	202,1	232,5	210,4	320,3	301,4	276,0	
= Fair Enterprise Value	130,5	79,8	88,7	50,9	304,4	287,9	334,8	
- Nettoverschuldung (Liquidität)	18,0	18,0	18,0	18,0	-0,7	-19,7	-45,0	
- Pensionsverbindlichkeiten	6,0	6,0	6,0	6,0	6,0	6,0	6,0	
- Sonstige	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
- Marktwert Anteile Dritter	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
+ Marktwert wichtiger Beteiligungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
= Faire Marktkapitalisierung	106,4	55,7	64,7	26,9	299,1	301,6	373,8	
Aktienanzahl (Durchschnittlich)	19,1	19,1	19,1	19,1	19,1	19,1	19,1	
= Fairer Wert je Aktie (EUR)	5,57	2,91	3,38	1,41	15,65	15,78	19,55	
Premium (-) / Discount (+) in %					-5,0 %	-4,3 %	18,7 %	
Sensitivität fairer Wert je Aktie (EUR)								
	11,19 %	3,74	1,80	2,14	0,69	11,39	11,75	14,87
	10,19 %	4,23	2,10	2,48	0,88	12,53	12,83	16,13
	9,19 %	4,83	2,46	2,88	1,12	13,93	14,15	17,66
WACC	8,19 %	5,57	2,92	3,39	1,41	15,66	15,79	19,57
	7,19 %	6,52	3,50	4,03	1,78	17,88	17,89	22,01
	6,19 %	7,78	4,27	4,89	2,27	20,81	20,66	25,24
	5,19 %	9,52	5,33	6,07	2,95	24,88	24,51	29,71

- Steigender Umsatz und Ergebnisqualität führen zu höheren Wertindikationen in kommenden Jahren

Wertermittlung							
	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e
KBV	1,1 x	1,8 x	1,8 x	1,5 x	2,3 x	2,0 x	1,7 x
Buchwert je Aktie (bereinigt um iAV)	5,49	5,69	6,42	5,52	6,33	7,52	8,92
EV / Umsatz	0,6 x	1,2 x	1,1 x	1,0 x	1,3 x	1,1 x	1,0 x
EV / EBITDA	7,4 x	11,2 x	14,8 x	n.a.	11,4 x	8,9 x	7,0 x
EV / EBIT	10,2 x	14,5 x	21,4 x	n.a.	16,1 x	11,7 x	9,0 x
EV / EBIT adj.*	7,9 x	14,5 x	21,4 x	445,7 x	13,1 x	11,7 x	9,0 x
Kurs / FCF	n.a.	79,7 x	n.a.	n.a.	13,9 x	16,6 x	12,4 x
KGV	28,1 x	34,4 x	53,5 x	n.a.	25,4 x	17,9 x	15,0 x
KGV ber.*	19,2 x	34,4 x	19,4 x	n.a.	18,5 x	17,9 x	15,0 x
Dividendenrendite	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
FCF Potential Yield (on market EV)	9,4 %	3,2 %	3,1 %	2,0 %	7,8 %	7,8 %	9,9 %
*Adjustiert um:	-						

Unternehmensspezifische Kennzahlen							
	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e
Auftragseing.	161,0	200,3	191,0	219,2	262,0	0,0	0,0
Auftragsbestand	101,0	133,0	0,0	93,2	0,0	0,0	0,0

GuV

In EUR Mio.	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e
Umsatz	177,6	166,5	203,9	213,8	253,5	264,5	282,5
Veränd. Umsatz yoy	19,6 %	-6,2 %	22,5 %	4,8 %	18,6 %	4,3 %	6,8 %
Herstellungskosten	119,0	107,0	136,7	164,1	169,8	174,6	184,5
Bruttoergebnis	58,6	59,5	67,3	49,7	83,7	89,9	98,0
<i>Bruttomarge</i>	<i>33,0 %</i>	<i>35,7 %</i>	<i>33,0 %</i>	<i>23,3 %</i>	<i>33,0 %</i>	<i>34,0 %</i>	<i>34,7 %</i>
Forschung und Entwicklung	14,1	15,2	18,3	20,2	20,0	20,5	21,0
Vertriebskosten	20,5	19,6	21,9	22,9	21,5	22,0	24,0
Verwaltungskosten	13,6	13,4	15,9	18,9	20,5	21,0	21,8
Sonstige betriebliche Aufwendungen	3,5	3,8	3,5	3,2	2,9	0,8	0,8
Sonstige betriebliche Erträge	4,3	6,3	3,2	1,7	1,1	0,0	0,0
Unregelmäßige Erträge/Aufwendungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
EBITDA	15,3	18,0	15,7	-5,2	28,1	34,0	39,3
<i>Marge</i>	<i>8,6 %</i>	<i>10,8 %</i>	<i>7,7 %</i>	<i>-2,4 %</i>	<i>11,1 %</i>	<i>12,8 %</i>	<i>13,9 %</i>
Abschreibungen auf Sachanlagen	2,9	2,8	3,6	7,3	6,5	6,5	7,0
EBITA	12,4	15,1	12,1	-12,5	21,6	27,5	32,3
Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände	1,3	1,2	1,2	1,2	1,7	1,8	1,8
Goodwill-Abschreibung	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
EBIT	11,1	13,9	10,9	-13,8	19,9	25,7	30,5
<i>Marge</i>	<i>6,3 %</i>	<i>8,3 %</i>	<i>5,3 %</i>	<i>-6,4 %</i>	<i>7,9 %</i>	<i>9,7 %</i>	<i>10,8 %</i>
EBIT adj.	14,2	13,9	10,9	0,5	24,4	25,7	30,5
Zinserträge	0,1	0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Zinsaufwendungen	0,7	0,2	0,2	0,4	0,5	0,4	0,3
Sonstiges Finanzergebnis	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
EBT	10,5	13,8	10,7	-14,1	19,4	25,3	30,2
<i>Marge</i>	<i>5,9 %</i>	<i>8,3 %</i>	<i>5,3 %</i>	<i>-6,6 %</i>	<i>7,7 %</i>	<i>9,6 %</i>	<i>10,7 %</i>
Steuern gesamt	5,5	7,0	6,0	2,1	7,0	7,7	9,2
Jahresüberschuss aus fortgef. Geschäftstätigkeit	5,0	6,7	4,8	-16,3	12,4	17,6	21,0
Ergebnis aus eingest. Geschäftsbereichen (nach St.)	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Jahresüberschuss vor Anteilen Dritter	5,0	6,7	4,8	-16,3	12,4	17,6	21,0
Minderheitenanteile	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Nettoergebnis	5,0	6,7	4,8	-16,3	12,4	17,6	21,0
<i>Marge</i>	<i>2,8 %</i>	<i>4,0 %</i>	<i>2,3 %</i>	<i>-7,6 %</i>	<i>4,9 %</i>	<i>6,6 %</i>	<i>7,4 %</i>
Aktienanzahl (Durchschnittlich)	19,1	19,1	19,1	19,1	19,1	19,1	19,1
EPS	0,26	0,35	0,25	-0,85	0,65	0,92	1,10
EPS adj.	0,38	0,35	0,69	-0,11	0,89	0,92	1,10

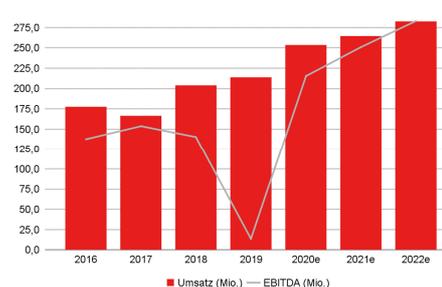
*Adjustiert um:

Guidance: 2020: Umsatz: EUR 240 - 260m; EBIT 5,5 - 7,5%

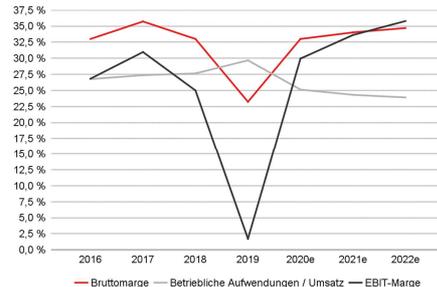
Kennzahlen

	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e
Betriebliche Aufwendungen / Umsatz	26,7 %	27,4 %	27,7 %	29,7 %	25,2 %	24,3 %	23,9 %
Operating Leverage	6,3 x	-4,0 x	-1,0 x	n.a.	n.a.	6,7 x	2,8 x
EBITDA / Interest expenses	21,2 x	86,8 x	90,3 x	n.m.	56,2 x	84,9 x	131,1 x
Steuerquote (EBT)	52,4 %	51,2 %	55,4 %	-15,2 %	36,0 %	30,5 %	30,5 %
Ausschüttungsquote	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
Umsatz je Mitarbeiter	249.063	254.235	231.740	228.174	387.023	403.817	431.298

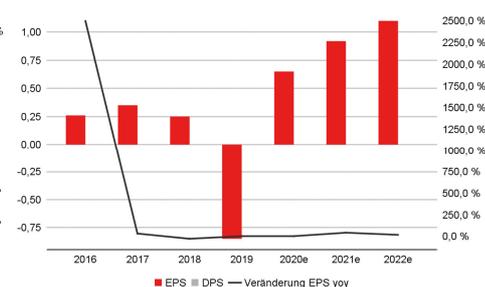
Umsatz, EBITDA
in Mio. EUR



Operative Performance
in %



Ergebnis je Aktie



Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

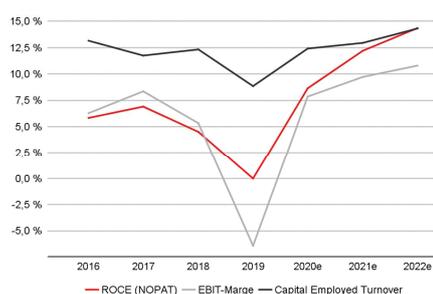
Bilanz

In EUR Mio.	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e
Aktiva							
Immaterielle Vermögensgegenstände	19,4	18,2	17,7	19,9	18,8	17,5	16,2
davon übrige imm. VG	3,3	2,5	1,9	4,2	3,0	1,7	0,4
davon Geschäfts- oder Firmenwert	15,8	15,6	15,7	15,7	15,7	15,7	15,7
Sachanlagen	20,6	23,3	26,2	33,9	41,9	44,9	47,4
Finanzanlagen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstiges langfristiges Vermögen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Anlagevermögen	39,9	41,5	43,9	53,8	60,7	62,4	63,6
Vorräte	73,8	97,9	93,5	75,0	87,4	91,2	97,4
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	24,1	19,6	25,1	50,2	38,9	36,2	34,8
Liquide Mittel	35,6	36,5	30,7	10,3	26,6	37,6	57,4
Sonstiges kurzfristiges Vermögen	6,2	6,4	6,4	10,6	5,9	5,9	5,9
Umlaufvermögen	139,7	160,5	155,7	146,1	158,8	170,8	195,5
Bilanzsumme (Aktiva)	179,6	202,0	199,6	199,9	219,5	233,3	259,1
Passiva							
Gezeichnetes Kapital	19,1	19,1	19,1	19,1	19,1	19,1	19,1
Kapitalrücklage	103,8	110,3	122,9	106,6	106,6	106,6	106,6
Gewinnrücklagen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstige Eigenkapitalkomponenten	1,4	-2,4	-1,5	-0,3	14,2	35,6	61,0
Buchwert	124,4	127,0	140,4	125,4	139,9	161,3	186,7
Anteile Dritter	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Eigenkapital	124,4	127,0	140,4	125,4	139,9	161,3	186,7
Rückstellungen gesamt	10,0	7,4	10,3	10,2	10,2	10,2	10,2
davon Pensions- u. ä. langfr. Rückstellungen	4,8	4,7	5,1	6,0	6,0	6,0	6,0
Finanzverbindlichkeiten (gesamt)	4,5	3,5	2,5	28,3	25,9	17,9	12,4
davon kurzfristige Finanzverbindlichkeiten	1,0	1,0	1,0	10,4	8,0	0,0	0,0
Verbindl. aus Lieferungen und Leistungen	3,4	7,3	9,0	10,0	11,8	12,3	13,2
Sonstige Verbindlichkeiten	37,4	56,8	37,3	26,0	31,6	31,6	36,6
Verbindlichkeiten	55,3	75,0	59,1	74,5	79,6	72,1	72,5
Bilanzsumme (Passiva)	179,6	202,0	199,6	199,9	219,5	233,3	259,1

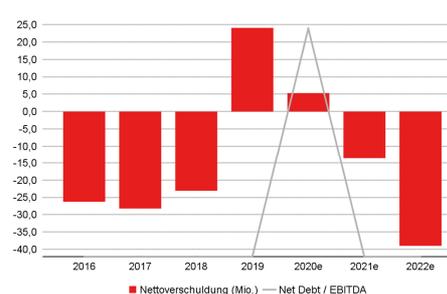
Kennzahlen

	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e
Kapitaleffizienz							
Operating Assets Turnover	1,9 x	1,8 x	1,7 x	1,5 x	1,8 x	1,8 x	1,9 x
Capital Employed Turnover	1,8 x	1,7 x	1,7 x	1,4 x	1,7 x	1,8 x	1,9 x
ROA	12,5 %	16,2 %	10,9 %	-30,3 %	20,5 %	28,1 %	33,0 %
Kapitalverzinsung							
ROCE (NOPAT)	5,8 %	6,9 %	4,5 %	n.a.	8,6 %	12,2 %	14,4 %
ROE	4,1 %	5,3 %	3,6 %	-12,2 %	9,4 %	11,7 %	12,1 %
Adj. ROE	5,9 %	5,3 %	9,9 %	-1,6 %	12,8 %	11,7 %	12,1 %
Bilanzqualität							
Nettoverschuldung	-26,3	-28,2	-23,1	24,0	5,3	-13,7	-39,0
Nettofinanzverschuldung	-31,1	-33,0	-28,2	18,0	-0,7	-19,7	-45,0
Net Gearing	-21,1 %	-22,2 %	-16,4 %	19,2 %	3,8 %	-8,5 %	-20,9 %
Net Fin. Debt / EBITDA	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Buchwert je Aktie	6,5	6,6	7,3	6,6	7,3	8,4	9,8
Buchwert je Aktie (bereinigt um iAV)	5,5	5,7	6,4	5,5	6,3	7,5	8,9

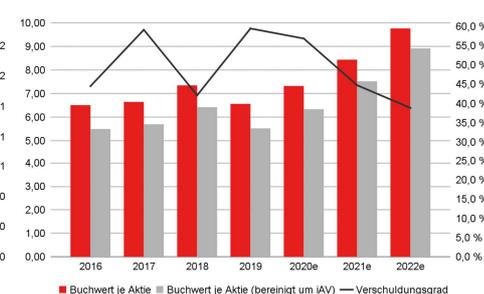
Entwicklung ROCE



Nettoverschuldung in Mio. EUR



Buchwert je Aktie in EUR



Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

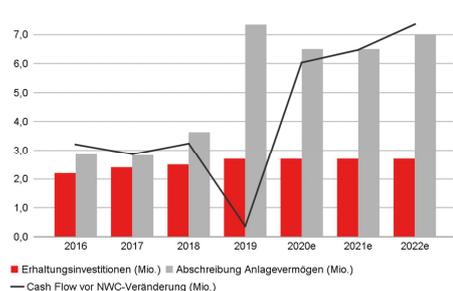
Cash flow

In EUR Mio.	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e
Jahresüberschuss/ -fehlbetrag	5,0	6,7	4,8	-16,3	12,4	17,6	21,0
Abschreibung Anlagevermögen	2,9	2,8	3,6	7,3	6,5	6,5	7,0
Amortisation Goodwill	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände	1,3	1,2	1,2	1,2	1,7	1,8	1,8
Veränderung langfristige Rückstellungen	-0,4	0,3	0,2	0,1	0,0	0,0	0,0
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge/Aufwendungen	3,8	-0,4	2,9	5,2	6,7	3,7	4,4
Cash Flow vor NWC-Veränderung	12,5	10,7	12,7	-2,4	27,3	29,6	34,2
Veränderung Vorräte	-6,1	-28,2	-29,8	4,6	-12,4	-3,8	-6,2
Veränderung Forderungen aus L+L	-10,7	2,9	-1,9	-25,0	11,3	2,7	1,4
Veränderung Verb. aus L+L + erh. Anzahlungen	-1,1	23,9	1,7	-8,0	7,4	0,5	5,9
Veränderung sonstige Working Capital Posten	0,0	0,0	19,3	0,0	0,0	0,0	0,0
Veränderung Working Capital (gesamt)	-17,9	-1,3	-10,8	-28,4	6,4	-0,6	1,1
Cash Flow aus operativer Tätigkeit [1]	-5,4	9,4	1,9	-30,8	33,7	29,0	35,3
Investitionen in iAV	0,5	0,5	0,6	3,4	0,5	0,5	0,5
Investitionen in Sachanlagen	3,2	6,0	6,3	5,7	10,5	9,5	9,5
Zugänge aus Akquisitionen	0,0	0,0	0,0	0,0	-3,9	0,0	0,0
Finanzanlageninvestitionen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Erlöse aus Anlageabgängen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Cash Flow aus Investitionstätigkeit [2]	-3,6	-6,5	-6,9	-6,1	-14,9	-10,0	-10,0
Veränderung Finanzverbindlichkeiten	-4,6	-1,0	-1,0	16,4	-2,4	-8,0	-5,5
Dividende Vorjahr	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Erwerb eigener Aktien	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Kapitalmaßnahmen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstiges	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Cash Flow aus Finanzierungstätigkeit [3]	-4,6	-1,0	-1,0	16,4	-2,4	-8,0	-5,5
Veränderung liquide Mittel [1]+[2]+[3]	-13,6	1,9	-6,0	-20,5	16,3	11,0	19,8
Effekte aus Wechselkursänderungen	0,2	-1,0	0,2	0,1	0,0	0,0	0,0
Endbestand liquide Mittel	35,7	36,5	30,7	10,3	26,6	37,6	57,4

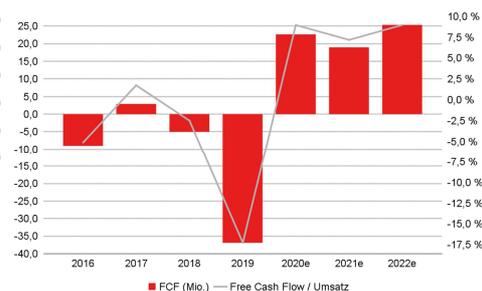
Kennzahlen

	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e
Kapitalfluss							
FCF	-9,0	2,9	-5,0	-36,9	22,6	19,0	25,3
Free Cash Flow / Umsatz	-5,1 %	1,7 %	-2,5 %	-17,3 %	8,9 %	7,2 %	9,0 %
Free Cash Flow Potential	10,7	6,5	7,3	4,2	24,9	23,6	27,4
Free Cash Flow / Jahresüberschuss	-180,3 %	43,1 %	-105,1 %	226,9 %	182,2 %	108,0 %	120,6 %
Zinserträge / Avg. Cash	0,2 %	0,2 %	0,1 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
Zinsaufwand / Avg. Debt	10,6 %	5,2 %	5,8 %	2,5 %	1,8 %	1,8 %	2,0 %
Verwaltung von Finanzmitteln							
Investitionsquote	2,1 %	3,9 %	3,4 %	4,2 %	4,4 %	3,8 %	3,5 %
Maint. Capex / Umsatz	1,2 %	1,4 %	1,2 %	1,3 %	1,1 %	1,0 %	1,0 %
CAPEX / Abschreibungen	87,8 %	159,2 %	143,2 %	105,6 %	134,7 %	120,5 %	113,6 %
Avg. Working Capital / Umsatz	35,8 %	42,6 %	39,5 %	46,1 %	40,5 %	37,7 %	35,2 %
Forderungen LuL / Verbindlichkeiten LuL	717,2 %	269,4 %	278,4 %	501,1 %	329,7 %	294,3 %	263,6 %
Vorratumschlag	1,6 x	1,1 x	1,5 x	2,2 x	1,9 x	1,9 x	1,9 x
Receivables collection period (Tage)	50	43	45	86	56	50	45
Payables payment period (Tage)	10	25	24	22	25	26	26
Cash conversion cycle (Tage)	196	215	222	210	186	184	172

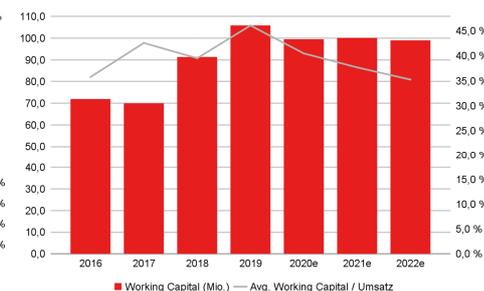
Investitionen und Cash Flow in Mio. EUR



Free Cash Flow Generation



Working Capital



Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

RECHTSHINWEIS / DISCLAIMER

Dieser Research Report („Anlageempfehlung“) wurde von der Warburg Research GmbH, einer 100%-Tochter der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA, erstellt; und wird von der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA weitergegeben. Er ist ausschließlich für den Empfänger bestimmt und darf nicht ohne deren vorherige Zustimmung an ein anderes Unternehmen weitergegeben werden, unabhängig davon, ob es zum gleichen Konzern gehört oder nicht. Er enthält ausgewählte Informationen und erhebt nicht den Anspruch auf Vollständigkeit. Die Anlageempfehlung stützt sich auf allgemein zugängliche Informationen und Daten („Information“), die als zuverlässig gelten. Die Warburg Research GmbH hat die Information jedoch nicht auf ihre Richtigkeit oder Vollständigkeit geprüft und übernimmt für die Richtigkeit und Vollständigkeit der Information keine Haftung. Etwaige unvollständige oder unrichtige Informationen begründen keine Haftung der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA oder der Warburg Research GmbH für Schäden gleich welcher Art, und M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH haften nicht für indirekte und/oder direkte Schäden und/oder Folgeschäden. Insbesondere übernehmen M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH keine Haftung für in diesen Anlageempfehlungen enthaltene Aussagen, Planungen oder sonstige Einzelheiten bezüglich der untersuchten Unternehmen, deren verbundener Unternehmen, Strategien, Markt- und/oder Wettbewerbslage, konjunkturelle und/oder gesetzliche Rahmenbedingungen usw. Obwohl die Anlageempfehlung mit aller Sorgfalt zusammengestellt wurde, können Fehler oder Unvollständigkeiten nicht ausgeschlossen werden. M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH, deren Anteilseigner und Angestellte übernehmen keine Haftung für die Richtigkeit oder Vollständigkeit der Aussagen, Einschätzungen, Empfehlungen oder Schlüsse, die aus in dieser Analyse enthaltenen Informationen abgeleitet werden. Soweit eine Anlageempfehlung im Rahmen einer bestehenden vertraglichen Beziehung, z.B. einer Finanzberatung oder einer ähnlichen Dienstleistung, ausgehändigt wird, ist die Haftung der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und der Warburg Research GmbH auf grobe Fahrlässigkeit und Vorsatz begrenzt. Sollten wesentliche Angaben unterlassen worden sein, haften M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH für einfache Fahrlässigkeit. Der Höhe nach ist die Haftung von M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH auf Ersatz von typischen und vorhersehbaren Schäden begrenzt. Die Anlageempfehlung stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf oder Verkauf eines Wertpapiers dar. Es ist möglich, dass Gesellschafter, Geschäftsleitung oder Angestellte der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA, der Warburg Research GmbH oder mit ihr verbundenen Unternehmen in verantwortlicher Stellung, z.B. als Mitglied des Aufsichtsrats, in den in der Analyse genannten Gesellschaften tätig sind. Die in dieser Anlageempfehlung enthaltenen Meinungen können ohne Ankündigung geändert werden. Alle Rechte vorbehalten.

URHEBERRECHTE

Das Werk einschließlich aller Teile ist urheberrechtlich geschützt. Jede Verwendung außerhalb der Grenzen des Urheberrechtsgesetzes ist ohne Zustimmung unzulässig und strafbar. Dies gilt insbesondere für Vervielfältigungen, Übersetzungen, Mikroverfilmungen, die Einspeicherung und Verarbeitung in elektronischen Medien des gesamten Inhalts oder von Teilen.

ERKLÄRUNG GEMÄß § 85 WPHG/MAR/MIFID II EINSCHL. DELEGIERTE VERORDNUNGEN (EU) 2016/958 UND (EU) 2017/565

Die Bewertung, die der Anlageempfehlung für das hier analysierte Unternehmen zugrunde liegt, stützt sich auf allgemein anerkannte und weit verbreitete Methoden der fundamentalen Analyse, wie z.B. DCF-Modell, Free Cash Flow Value Potential, NAV, Peer-Gruppen- Vergleich oder Sum-of-the-parts-Modell (siehe auch <http://www.mmwarburg.de/disclaimer/disclaimerG.htm#Bewertung>). Das Ergebnis dieser fundamentalen Bewertung wird angepasst, um der Einschätzung des Analysten bezüglich der zu erwartenden Entwicklung der Anlegerstimmung und deren Auswirkungen auf den Aktienkurs Rechnung zu tragen.

Unabhängig von der verwendeten Bewertungsmethode besteht das Risiko, dass das Kursziel nicht erreicht wird, z.B. aufgrund unvorhergesehener Veränderungen der Nachfrage nach den Produkten des Unternehmens, Änderungen des Managements, der Technologie, der konjunkturellen Entwicklung, der Zinsentwicklung, der operativen und/oder Materialkosten, des Wettbewerbsdrucks, des Aufsichtsrechts, des Wechselkurses, der Besteuerung etc.. Bei Anlagen in ausländischen Märkten und Instrumenten gibt es weitere Risiken, etwa aufgrund von Wechselkursänderungen oder Änderungen der politischen und sozialen Bedingungen.

Diese Ausarbeitung reflektiert die Meinung des jeweiligen Verfassers zum Zeitpunkt ihrer Erstellung. Eine Änderung der der Bewertung zugrundeliegenden fundamentalen Faktoren kann nachträglich dazu führen, dass die Bewertung nicht mehr zutreffend ist. Ob und in welchem zeitlichen Abstand eine Aktualisierung dieser Ausarbeitung erfolgt, ist vorab nicht festgelegt worden.

Es wurden zusätzliche interne und organisatorische Vorkehrungen zur Prävention oder Behandlung von Interessenkonflikten getroffen. Hierzu zählt unter anderem die räumliche Trennung der Warburg Research GmbH von M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und die Schaffung von Vertraulichkeitsbereichen. Dadurch wird der Austausch von Informationen verhindert, die Interessenkonflikte der Warburg Research GmbH in Bezug auf den analysierten Emittenten oder dessen Finanzinstrumenten begründen können.

Die Analysten der Warburg Research GmbH beziehen keine Vergütung - weder direkt noch indirekt - aus Investmentbanking-Geschäften von M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA oder eines Unternehmens der Warburg-Gruppe.

Alle Preise von Finanzinstrumenten, die in dieser Anlageempfehlung angegeben werden, sind Schlusskurse des dem jeweiligen ausgewiesenen Veröffentlichungsdatums vorangegangenen Börsenhandelstages, soweit nicht ausdrücklich ein anderer Zeitpunkt genannt wird.

M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH unterliegen der Aufsicht durch die BaFin – Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht. M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA unterliegt darüber hinaus der Aufsicht der Europäischen Zentralbank (EZB).

QUELLEN

Wenn nicht anders angegeben von Warburg Research, stammen alle **kursrelevanten Daten und Consensus Schätzungen** von FactSet.

Der **Warburg ESG Risk Score** basiert auf Informationen von © 2020 MSCI ESG Research LLC. Mit Genehmigung reproduziert. Obwohl die Informationsanbieter von Warburg Research, einschließlich und ohne Einschränkung MSCI ESG Research LLC und ihre verbundenen Unternehmen (die "ESG-Parteien"), Informationen (die "Informationen") aus Quellen beziehen, die sie für zuverlässig halten, gewährleistet oder garantiert keine der ESG-Parteien die Originalität, Richtigkeit und/oder Vollständigkeit der hierin enthaltenen Daten und schließt ausdrücklich alle ausdrücklichen oder stillschweigenden Gewährleistungen aus, einschließlich derer der Marktgängigkeit und Eignung für einen bestimmten Zweck. Die Informationen dürfen nur für Ihren internen Gebrauch verwendet werden, dürfen in keiner Form reproduziert oder weiterverbreitet werden und dürfen nicht als Grundlage oder Bestandteil von Finanzinstrumenten oder Produktindizes verwendet werden. Ferner darf keine der Informationen an sich dazu verwendet werden, zu bestimmen, welche Wertpapiere gekauft oder verkauft werden oder wann sie gekauft oder verkauft werden. Keine der ESG-Parteien haftet für Fehler oder Auslassungen im Zusammenhang mit den hierin enthaltenen Daten oder für direkte, indirekte, konkrete, Straf-, Folge- oder sonstige Schäden (einschließlich entgangener Gewinne), selbst wenn auf die Möglichkeit hingewiesen wurde.

Zusätzliche Informationen für Kunden in den USA

1. Dieser Research Report (der „Report“) ist ein Produkt der Warburg Research GmbH, Deutschland, einer 100%-Tochter der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA, Deutschland (im Folgenden zusammen als „Warburg“ bezeichnet). Warburg ist der Arbeitgeber des jeweiligen Research-Analysten, der den Report erstellt hat. Der Research-Analyst hat seinen Wohnsitz außerhalb der USA und ist keine mit einem US-regulierten Broker-Dealer verbundene Person und unterliegt damit auch nicht der Aufsicht eines US-regulierten Broker-Dealers.
2. Zur Verteilung in den USA ist dieser Report ausschließlich an „große institutionelle US-Investoren“ gerichtet, wie in Rule 15a-6 gemäß dem U.S. Securities Exchange Act von 1934 beschrieben.
3. CIC (Crédit Industriel et Commercial) und M.M. Warburg & CO haben ein Research Distribution Agreement abgeschlossen, das CIC Market Solutions die exklusive Verbreitung des Research-Produkts der Warburg Research GmbH in Frankreich, den USA und Kanada sichert.
4. Die Research Reports werden in den USA von CIC („CIC“) gemäß einer Vereinbarung nach SEC Rule 15a-6 mit CIC Market Solutions Inc. („CICI“), einem in den USA registrierten Broker-Dealer und einem mit CIC verbundenen Unternehmen, verbreitet und ausschließlich an Personen verteilt, die als „große institutionelle US-Investoren“ gemäß der Definition in SEC Rule 15a-6 des Securities Exchange Act von 1934 gelten.
5. Personen, die keine großen institutionellen US-Investoren sind, dürfen sich nicht auf diese Kommunikation stützen. Die Verteilung dieses Research Reports an eine Person in den USA stellt weder eine Empfehlung zur Durchführung von Transaktionen mit den hierin besprochenen Wertpapieren noch eine Billigung der hierin zum Ausdruck gebrachten Meinungen dar.

Hinweis gem. § 85 WpHG und Art. 20 MAR auf mögliche Interessenkonflikte in Bezug auf analysierte Unternehmen:

- 1- Warburg Research oder mit diesem verbundene Unternehmen oder ein für die Erstellung der Analyse verantwortlicher Mitarbeiter dieser Unternehmen halten an dem Grundkapital des analysierten Unternehmens eine **Beteiligung von mehr als 5%**.
- 2- Warburg Research oder mit diesem verbundene Unternehmen waren innerhalb der vorangegangenen zwölf Monate an der Führung eines **Konsortiums** für eine Emission im Wege eines öffentlichen Angebots von solchen Finanzinstrumenten beteiligt, die selbst oder deren Emittenten Gegenstand der Anlageempfehlung sind.
- 3- Mit Warburg Research verbundene Unternehmen **betreuen Finanzinstrumente**, die selbst oder deren Emittenten Gegenstand der Anlageempfehlung sind, an einem Markt durch das Einstellen von Kauf- oder Verkaufsaufträgen.
- 4- MMWB, Warburg Research oder ein verbundenes Unternehmen hat mit dem Emittenten eine Vereinbarung über die Erbringung von **Investmentbanking- und/oder Wertpapierdienstleistungen** getroffen und die betreffende Vereinbarung war die vorausgegangenen 12 Monate in Kraft oder es ergab sich für diesen Zeitraum auf ihrer Grundlage die Verpflichtung zur Zahlung oder zum Erhalt einer Leistung oder Entschädigung - vorausgesetzt, dass diese Offenlegung nicht die Offenlegung vertraulicher Geschäftsinformationen zur Folge hat.
- 5- Das die Analyse erstellende Unternehmen oder ein mit ihm verbundenes Unternehmen hat mit dem analysierten Unternehmen eine **Vereinbarung zu der Erstellung der Anlageempfehlung** getroffen.
- 6a- Warburg Research oder mit diesem verbundene Unternehmen halten an dem gesamten emittierten Aktienkapital des analysierten Unternehmens eine **Nettokaufposition von mehr als 0,5%**.
- 6b- Warburg Research oder mit diesem verbundene Unternehmen halten an dem gesamten emittierten Aktienkapital des analysierten Unternehmens eine **Nettoverkaufsposition von mehr als 0,5%**.
- 6c- Der **Emittent hält Anteile von über 5%** des gesamten emittierten Kapitals von Warburg Research oder mit diesem verbundenen Unternehmen.
- 7- Das die Analyse erstellende Unternehmen, mit diesem verbundene Unternehmen oder ein Mitarbeiter dieser Unternehmen hat **sonstige bedeutende Interessen** im Bezug auf das analysierte Unternehmen, wie z.B. die Ausübung von Mandaten beim analysierten Unternehmen.

Unternehmen	Disclosure	Link zu historischen Kurszielen und Ratingänderungen (letzte 12 Monate)
SÜSS MicroTec	5	http://www.mmwarburg.com/disclaimer/disclaimer_de/DE000A1K0235.htm

ANLAGEEMPFEHLUNG

Anlageempfehlung: Erwartete Entwicklung des Preises des Finanzinstruments bis zum angegebenen Kursziel, nach Meinung des dieses Finanzinstrument betreuenden Analysten.

-K-	Kaufen:	Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten steigt.
-H-	Halten:	Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten weitestgehend stabil bleibt.
-V-	Verkaufen:	Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten fällt.
“-“	Empfehlung ausgesetzt:	Die Informationslage lässt eine Beurteilung des Unternehmens momentan nicht zu.

WARBURG RESEARCH GMBH - ANALYSIERTES UNIVERSUM NACH ANLAGEEMPFEHLUNG

Empfehlung	Anzahl Unternehmen	% des Universums
Kaufen	134	65
Halten	56	27
Verkaufen	9	4
Empf. ausgesetzt	6	3
Gesamt	205	100

WARBURG RESEARCH GMBH - ANALYSIERTES UNIVERSUM NACH ANLAGEEMPFEHLUNG ...

... unter Berücksichtigung nur der Unternehmen, für die in den vergangenen zwölf Monaten wesentliche Wertpapierdienstleistungen erbracht wurden.

Empfehlung	Anzahl Unternehmen	% des Universums
Kaufen	37	82
Halten	6	13
Verkaufen	0	0
Empf. ausgesetzt	2	4
Gesamt	45	100

KURS- UND EMPFEHLUNGSHISTORIE [SÜSS MICROTEC] AM [10.11.2020]



Im Chart werden Markierungen angezeigt, wenn die Warburg Research GmbH in den vergangenen 12 Monaten das Rating geändert hat. Jede Markierung repräsentiert das Datum und den Schlusskurs am Tag der Ratinganpassung.

EQUITIES

Matthias Rode +49 40 3282-2678
Head of Equities mrode@mmwarburg.com

RESEARCH

Michael Heider +49 40 309537-280
Head of Research mheider@warburg-research.com

Henner Rüschemier +49 40 309537-270
Head of Research hrueschmeier@warburg-research.com

Stefan Augustin +49 40 309537-168
Cap. Goods, Engineering saugustin@warburg-research.com

Jan Bauer +49 40 309537-155
Renewables jbauer@warburg-research.com

Jonas Blum +49 40 309537-240
Telco, Media, Construction jblum@warburg-research.com

Christian Cohrs +49 40 309537-175
Industrials & Transportation ccohrs@warburg-research.com

Dr. Christian Ehmann +49 40 309537-167
BioTech, Life Science cehmann@warburg-research.com

Felix Ellmann +49 40 309537-120
Software, IT fellmann@warburg-research.com

Jörg Philipp Frey +49 40 309537-258
Retail, Consumer Goods jfrey@warburg-research.com

Marius Fuhrberg +49 40 309537-185
Financial Services mfuhrberg@warburg-research.com

Mustafa Hidir +49 40 309537-230
Automobiles, Car Suppliers mhidir@warburg-research.com

Ulrich Huwald +49 40 309537-255
Health Care, Pharma uhuwald@warburg-research.com

Philipp Kaiser +49 40 309537-260
Real Estate pkaiser@warburg-research.com

Thilo Kleibauer +49 40 309537-257
Retail, Consumer Goods tkleibauer@warburg-research.com

Eggert Kuls +49 40 309537-256
Engineering ekuls@warburg-research.com

Andreas Pläsier +49 40 309537-246
Banks, Financial Services aplaesier@warburg-research.com

Malte Schaumann +49 40 309537-170
Technology mschaumann@warburg-research.com

Oliver Schwarz +49 40 309537-250
Chemicals, Agriculture oschwarz@warburg-research.com

Simon Stippig +49 40 309537-265
Real Estate sstippig@warburg-research.com

Cansu Tatar +49 40 309537-248
Cap. Goods, Engineering ctatar@warburg-research.com

Marc-René Tonn +49 40 309537-259
Automobiles, Car Suppliers mtonn@warburg-research.com

Robert-Jan van der Horst +49 40 309537-290
Technology rvanderhorst@warburg-research.com

Andreas Wolf +49 40 309537-140
Software, IT awolf@warburg-research.com

INSTITUTIONAL EQUITY SALES

Marc Niemann +49 40 3282-2660
Head of Equity Sales, Germany mniemann@mmwarburg.com

Klaus Schilling +49 40 3282-2664
Head of Equity Sales, Germany kschilling@mmwarburg.com

Tim Beckmann +49 40 3282-2665
United Kingdom tbeckmann@mmwarburg.com

Lea Bogdanova +49 69 5050-7411
United Kingdom, Ireland lbogdanova@mmwarburg.com

Jens Buchmüller +49 69 5050-7415
Scandinavia, Austria jbuchmueller@mmwarburg.com

Alexander Eschweiler +49 40 3282-2669
Germany, Luxembourg aeschweiler@mmwarburg.com

Matthias Fritsch +49 40 3282-2696
United Kingdom mfritsch@mmwarburg.com

Maximilian Martin +49 69 5050-7413
Austria, Poland mmartin@mmwarburg.com

Christopher Seedorf +49 69 5050-7414
Switzerland cseedorf@mmwarburg.com

Sophie Hauer +49 69 5050-7417
Roadshow/Marketing shauer@mmwarburg.com

Juliane Niemann +49 40 3282-2694
Roadshow/Marketing jniemann@mmwarburg.com

SALES TRADING

Oliver Merckel +49 40 3282-2634
Head of Sales Trading omerckel@mmwarburg.com

Elyaz Dust +49 40 3282-2702
Sales Trading edust@mmwarburg.com

Michael Ilgenstein +49 40 3282-2700
Sales Trading milgenstein@mmwarburg.com

Marcel Magiera +49 40 3282-2662
Sales Trading mmagiera@mmwarburg.com

Bastian Quast +49 40 3282-2701
Sales Trading bquast@mmwarburg.com

Jörg Treptow +49 40 3282-2658
Sales Trading jtreptow@mmwarburg.com

MACRO RESEARCH

Carsten Klude +49 40 3282-2572
Macro Research cklude@mmwarburg.com

Dr. Christian Jasperneite +49 40 3282-2439
Investment Strategy cjasperneite@mmwarburg.com

Our research can be found under:

Warburg Research research.mmwarburg.com/en/index.html
Bloomberg MMWA GO
FactSet www.factset.com

Thomson Reuters www.thomsonreuters.com
Capital IQ www.capitaliq.com

For access please contact:

Andrea Schaper +49 40 3282-2632
Sales Assistance aschaper@mmwarburg.com

Kerstin Muthig +49 40 3282-2703
Sales Assistance kmuthig@mmwarburg.com