

<b>Buy</b> <b>EUR 33,00</b>  Kurs <b>EUR 21,75</b> <b>Upside 51,7 %</b>	<b>Wertindikatoren:</b> EUR DCF: 33,00 FCF-Value Potential 24e: 27,40	<b>Warburg ESG Risiko Score: 2,3</b> ESG Score (MSCI basiert): 3,0 Bilanz Score: 2,0 Markt Liquidität Score: 2,0	<b>Beschreibung:</b> Führender Lösungsanbieter für Nischenmärkte Adv. Packaging, 3D Integration, LED, MEMS
	<b>Markt Snapshot:</b> EUR Mio. Marktkapitalisierung: 415,4 Aktienanzahl (Mio.): 19,1 EV: 374,4 Freefloat MC: 415,4 Ø Trad. Vol. (30T): 1,52 Mio.	<b>Aktionäre:</b> Freefloat 100,00 % Kempen 10,00 % Universal Investment 9,30 % Teslin 7,50 % Luxempart 4,50 %	<b>Kennzahlen (WRe):</b> 2023e Beta: 1,3 KBV: 2,1 x EK-Quote: 59 %

## Newsflow dürfte sich in H2 verbessern

SÜSS legte am Donnerstag seinen Q2-Bericht vor, nachdem letzte Woche vorläufige Zahlen und eine angepasste GJ-Guidance veröffentlicht wurden.

**Die schwache Profitabilität im Segment MicroOptics führte zu einer Senkung der GJ-Guidance.** Die Kunden arbeiten erhöhte Lagerbestände ab, was zu einer vorübergehend gedämpften Nachfrage und einer niedrigen Auslastung führte. Basierend auf den jüngsten Gesprächen mit Kunden erwartet SÜSS eine Verbesserung der operativen Entwicklung in H2, was zu einem etwas besseren (aber immer noch negativen) H2-Ergebnis führen sollte, obwohl das Unternehmen aufgrund der kurzen Vorlaufzeiten keine vollständige Visibilität hat. Das Management ist weiterhin zuversichtlich, bis Ende des Jahres einen Vertrag über den Verkauf dieses Nicht-Kerngeschäfts unterzeichnen zu können. Das Segment wird die Profitabilität im Jahr 2023 mit fast 2 PP belasten.

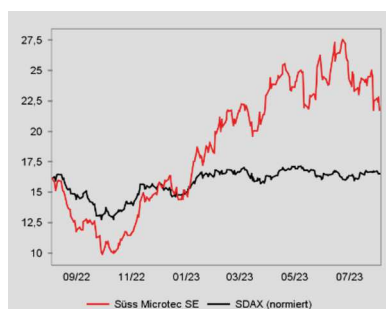
**Margen:** Ohne die schwachen MicroOptics-Margen betrug die Rohertragsmarge in Q2 fast 37%, trotz einer relativ niedrigen Rohertragsmarge von knapp unter 32% im Segment Photomask Solutions. Letzteres ist auf Mixeffekte (strategische Kunden) zurückzuführen. Da der überwiegende Teil des Fotomasken-Auftragsbestandes ein besseres Margenprofil aufweist, sollte sich das Bruttoergebnis in H2 verbessern. **Die EBIT-Marge erreichte in Q2 ohne MicroOptics 11,8%**, gegenüber 6,3% in Q1 und 4,6% in Q2 22, **was unterstreicht, dass SÜSS auf dem besten Weg ist, die Profitabilität im Kerngeschäft Equipment zu verbessern.**

**Die KI-Chance dürfte sich in H2 entfalten:** SÜSS bestätigte, dass es in H2 mit KI-bezogenen Aufträgen rechnet. Während die Nachfrage aus anderen Anwendungen in H2 relativ stabil bleiben dürfte, sollte die Realisierung von KI-bezogenen Aufträgen eine Rückkehr zu einem Auftragsniveau von >EUR 100 Mio. ermöglichen. Wir schätzen, dass **KI eine kurzfristige Chance im mittleren zweistelligen Millionenbereich darstellt.** Temporäre Bonder werden für die Produktion von HBM-Speicher benötigt, der in großen Mengen in Nvidias KI-Chips verwendet wird. Außerdem werden UV-Scanner bei der Verpackung dieser Chips eingesetzt.

**Newsflow dürfte sich umkehren:** Mit der Guidance-Anpassung in der letzten Woche dürften die schlechten Nachrichten nun raus sein. Im Hinblick auf den Amtsantritt des neuen CEO im September, dürfte die neue Guidance ausreichend konservativ formuliert worden sein. Die KI-Anwendungen dürften in H2 zu bedeutenden Aufträgen führen. Es erscheint sehr wahrscheinlich, dass das Unternehmen bis zum Jahresende einen Vertrag über den Verkauf des MicroOptics-Segments unterzeichnen wird, was angesichts der aktuellen Verluste positiv zu werten ist. Darüber hinaus gibt es bei SÜSS deutliche Anzeichen für Auflösung der Lieferengpässe (auch wenn sich diese noch nicht vollständig gelöst haben), was einen starken Start ins GJ 2024 unterstützen sollte.

**Die mittelfristigen Perspektiven sind mehr als intakt.** Der Auftragsbestand (WRe) dürfte bis Jahresende auf rund EUR 400 Mio. ansteigen und damit die Basis für ein deutliches Wachstum im Jahr 2024 bilden. Der Wegfall der Verluste im Bereich MicroOptics und die weitere Verbesserung der Profitabilität sollten zu einer Margenausweitung führen. Angesichts eines **2024 EV/EBIT-Multiplikators von nur 7x** bietet der jüngste Kursrückgang eine **Kaufgelegenheit** vor positiven Nachrichten in H2.

Schätzungsänderungen:							Kommentar zu den Änderungen:	
GJ Ende: 31.12. in EUR Mio.	2023e (alt)	+ / -	2024e (alt)	+ / -	2025e (alt)	+ / -		
<b>Umsatz</b>	350,0	-3,7 %	383,0	0,0 %	401,0	0,0 %	<ul style="list-style-type: none"> <li>Senkung der Schätzungen für das Segment MicroOptics</li> <li>Da das Kerngeschäft Equipment als gut auf Kurs eingeschätzt wird, werden Umsatz und Ergebnis von SÜSS in der oberen Hälfte der Guidance erwartet</li> <li>Unveränderte Erwartung von deutlichem Wachstum und Margenverbesserung in 2024/25</li> </ul>	
<b>EBIT</b>	41,4	-12,2 %	53,3	0,0 %	60,0	0,0 %		



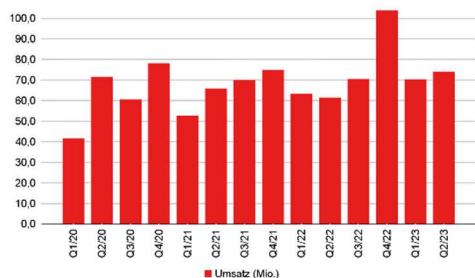
**Rel. Performance vs SDAX:**

1 Monat:	-12,9 %
6 Monate:	11,3 %
Jahresverlauf:	32,4 %
Letzte 12 Monate:	30,3 %

**Unternehmenstermine:**  
09.11.23 Q3

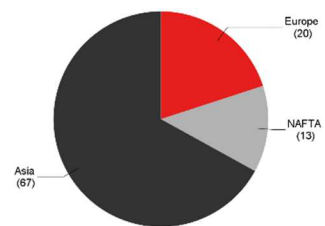
GJ Ende: 31.12. in EUR Mio.	CAGR (22-25e)	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e
<b>Umsatz</b>	10,3 %	213,8	252,1	263,4	299,1	337,0	383,0	401,0
Veränd. Umsatz yoy		4,8 %	17,9 %	4,5 %	13,6 %	12,7 %	13,6 %	4,7 %
<b>Rohertragsmarge</b>		23,3 %	33,2 %	35,8 %	36,8 %	36,6 %	38,1 %	39,9 %
<b>EBITDA</b>	18,7 %	-5,2	28,2	29,6	41,9	46,3	63,3	70,0
Marge		-2,4 %	11,2 %	11,2 %	14,0 %	13,8 %	16,5 %	17,5 %
<b>EBIT</b>		-13,8	20,4	22,6	32,8	36,3	53,3	60,0
Marge		-6,4 %	8,1 %	8,6 %	11,0 %	10,8 %	13,9 %	15,0 %
<b>Nettoergebnis</b>	19,9 %	-16,3	12,3	16,0	24,5	25,7	37,6	42,3
<b>EPS</b>	20,0 %	-0,85	0,65	0,84	1,28	1,34	1,97	2,21
<b>EPS adj.</b>	20,0 %	-0,11	0,78	0,84	1,28	1,34	1,97	2,21
<b>DPS</b>	20,5 %	0,00	0,00	0,16	0,20	0,25	0,30	0,35
Dividendenrendite		n.a.	n.a.	0,7 %	1,3 %	1,1 %	1,4 %	1,5 %
<b>FCFPS</b>		-1,93	2,47	0,77	0,84	0,45	1,20	2,00
<b>FCF / Marktkap.</b>		-19,8 %	19,2 %	3,2 %	5,6 %	2,1 %	5,5 %	8,8 %
<b>EV / Umsatz</b>		1,0 x	0,9 x	1,6 x	0,8 x	1,1 x	0,9 x	0,9 x
<b>EV / EBITDA</b>		n.a.	8,2 x	14,5 x	6,0 x	8,1 x	5,6 x	4,9 x
<b>EV / EBIT</b>		n.a.	11,4 x	19,1 x	7,6 x	10,3 x	6,7 x	5,7 x
<b>KGV</b>		n.a.	19,8 x	28,6 x	11,7 x	16,2 x	11,0 x	10,3 x
<b>KGV ber.</b>	-4,0 %	n.a.	16,5 x	28,6 x	11,7 x	16,2 x	11,0 x	10,3 x
<b>FCF Potential Yield</b>		-4,8 %	13,8 %	5,4 %	12,4 %	8,7 %	12,5 %	14,3 %
<b>Nettoverschuldung</b>		24,0	-13,9	-28,4	-36,3	-41,0	-59,2	-91,8
<b>ROCE (NOPAT)</b>		n.a.	9,3 %	13,0 %	18,3 %	17,1 %	22,7 %	24,1 %
<b>Guidance:</b>		2023: Umsatz: 320 - 340 Mio.; EBIT 9-11%						

**Entwicklung Umsatz**  
in Mio. EUR



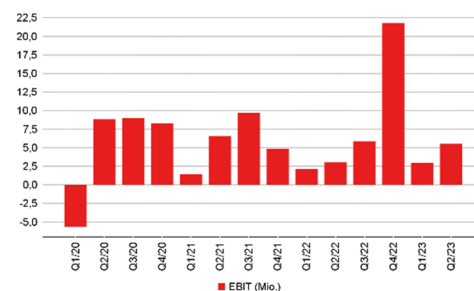
Quelle: Warburg Research

**Umsatz nach Regionen**  
2022; in %



Quelle: Warburg Research

**Entwicklung EBIT**  
in Mio. EUR



Quelle: Warburg Research

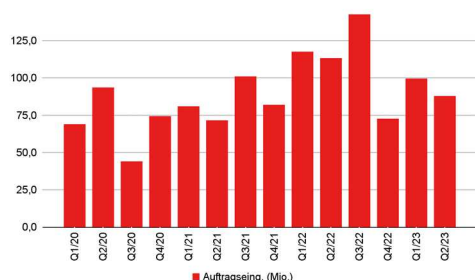
**Unternehmenshintergrund**

- Global führender Hersteller von Systemen für die Nischenmärkte MEMS, Advanced Packaging, 3D-IC und LED mit den Produktsegmenten Lithografie (Mask Aligner, Coater), Bonder und Anlagen zur Fotomaskenreinigung.
- MEMS integrieren sowohl elektronische als auch mechanische Komponenten.
- Advanced Packaging bezeichnet spezielle Verpackungsverfahren als Alternative zum klassischen Wire-bonding („flip chip“) für Halbleiter, bei der diese direkt und ohne Drahtverbindungen mit dem Substrat verbunden werden.
- 3D-Packaging ist ein Ausweg aus der schwieriger werdenden anhaltenden Strukturverkleinerung von Halbleitern. Ein frühes Anwendungsgebiet sind CMOS-Imagesensoren. Dieser Markt bietet enorme Wachstumspotenzial für Süss.
- Der wesentliche Teil der Produktion ist an 2 Standorten im Inland (Garching, Sternenfels) angesiedelt die ausreichend Kapazitäten für das erwartete Wachstum bieten. Das Unternehmen beschäftigt derzeit ca 1100 Mitarbeiter

**Wettbewerbsqualität**

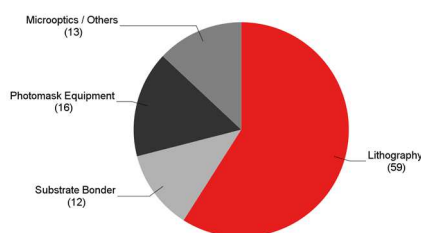
- SÜSS fokussiert sich in allen Segmenten konsequent auf die Kernthemen Präzision, Zuverlässigkeit sowie geringe Total Cost of Ownership und stellt die Produkte auf die Bedürfnisse der Kunden ab.
- Die mittlerweile 60-jährige Unternehmenshistorie und anhaltend hohe Produktqualität hat die Marke SÜSS fest in den adressierten Märkten etabliert.
- Dies und das weltweite Servicenetzwerk macht das Unternehmen insbesondere im Produktionsumfeld zu einem bevorzugten Lieferanten.
- Aufgrund des Nischencharakters der jeweiligen Märkte sieht sich SÜSS in der Regel nur einem moderaten Wettbewerb ausgesetzt. Insbesondere steht das Unternehmen kaum in Konkurrenz zu großen Anbietern der Branche.
- Dies in Kombination mit der hohen Produktkomplexität und langjährigen Kundenbeziehungen als wesentliche Markteintrittsbarrieren sichert dem Unternehmen eine jeweils führende Marktposition.

**Entwicklung Aufträge**  
in Mio. EUR



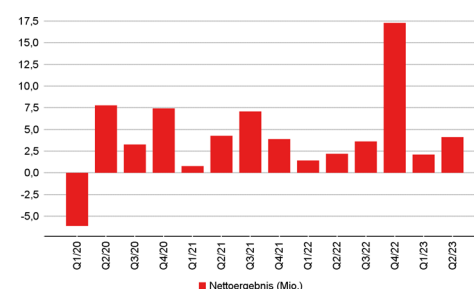
Quelle: Warburg Research

**Umsatz nach Segmenten**  
2022; in %



Quelle: Warburg Research

**Entwicklung Jahresüberschuss**  
in Mio. EUR



Quelle: Warburg Research

DCF Modell

Kennzahlen in EUR Mio.	Detailplanung			Übergangsphase										Term. Value
	2023e	2024e	2025e	2026e	2027e	2028e	2029e	2030e	2031e	2032e	2033e	2034e	2035e	
Umsatz	337,0	383,0	401,0	429,1	459,1	491,2	525,6	551,9	574,0	596,9	620,8	633,2	645,9	
Umsatzwachstum	12,7 %	13,6 %	4,7 %	7,0 %	7,0 %	7,0 %	7,0 %	5,0 %	4,0 %	4,0 %	4,0 %	2,0 %	2,0 %	2,0 %
EBIT	36,3	53,3	60,0	64,4	68,9	73,7	78,8	82,8	86,1	89,5	93,1	95,0	96,9	
EBIT-Marge	10,8 %	13,9 %	15,0 %	15,0 %	15,0 %	15,0 %	15,0 %	15,0 %	15,0 %	15,0 %	15,0 %	15,0 %	15,0 %	
Steuerquote (EBT)	17,7 %	20,2 %	26,2 %	28,5 %	28,5 %	28,5 %	28,5 %	28,5 %	28,5 %	28,5 %	28,5 %	28,5 %	28,5 %	
NOPAT	29,9	42,6	44,3	46,0	49,2	52,7	56,4	59,2	61,6	64,0	66,6	67,9	69,3	
Abschreibungen	10,0	10,0	10,0	12,9	12,9	13,8	14,7	15,5	16,1	16,7	17,4	17,7	18,1	
Abschreibungsquote	3,0 %	2,6 %	2,5 %	3,0 %	2,8 %	2,8 %	2,8 %	2,8 %	2,8 %	2,8 %	2,8 %	2,8 %	2,8 %	
Veränd. Rückstellungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
Liquiditätsveränderung														
- Working Capital	8,5	13,1	2,5	2,1	9,0	9,6	10,3	7,9	6,6	6,9	7,2	3,7	3,8	
- Investitionen	12,6	11,5	11,5	23,7	13,8	14,7	15,8	16,6	17,2	17,9	18,6	19,0	19,4	
Investitionsquote	3,7 %	3,0 %	2,9 %	3,2 %	3,0 %	3,0 %	3,0 %	3,0 %	3,0 %	3,0 %	3,0 %	3,0 %	3,0 %	
- Sonstiges	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
Free Cash Flow (WACC-Modell)	18,8	28,0	40,3	33,0	39,3	42,1	45,0	50,2	53,8	55,9	58,2	62,9	64,2	65
Barwert FCF	18,4	25,0	32,9	24,6	26,7	26,1	25,4	25,9	25,3	24,0	22,8	22,5	20,9	280
Anteil der Barwerte	12,71 %			40,66 %										46,63 %

Modell-Parameter

Herleitung WACC:		Herleitung Beta:	
Fremdkapitalquote	4,00 %	Finanzielle Stabilität	1,10
FK-Zins (nach Steuern)	2,9 %	Liquidität (Akte)	1,30
Marktrendite	8,25 %	Zyklizität	1,60
Risikofreie Rendite	2,75 %	Transparenz	1,10
		Sonstiges	1,40
<b>WACC</b>	<b>9,62 %</b>	<b>Beta</b>	<b>1,30</b>

Wertermittlung (Mio.)

Barwerte bis 2035e	321		
Terminal Value	280		
Zinstr. Verbindlichkeiten	20		
Pensionsrückstellungen	5		
Hybridkapital	0		
Minderheiten	0		
Marktwert v. Beteiligungen	0		
Liquide Mittel	56	Aktienzahl (Mio.)	19,1
<b>Eigenkapitalwert</b>	<b>632</b>	<b>Wert je Aktie (EUR)</b>	<b>33,08</b>

Sensitivität Wert je Aktie (EUR)

Beta	WACC	Ewiges Wachstum							Beta	WACC	Delta EBIT-Marge						
		1,25 %	1,50 %	1,75 %	2,00 %	2,25 %	2,50 %	2,75 %			-1,5 pp	-1,0 pp	-0,5 pp	+0,0 pp	+0,5 pp	+1,0 pp	+1,5 pp
1,49	10,6 %	28,20	28,49	28,80	29,13	29,48	29,85	30,24	1,49	10,6 %	25,84	26,93	28,03	29,13	30,23	31,33	32,43
1,39	10,1 %	29,88	30,23	30,59	30,98	31,40	31,84	32,31	1,39	10,1 %	27,48	28,65	29,82	30,98	32,15	33,32	34,48
1,35	9,9 %	30,80	31,17	31,57	32,00	32,45	32,94	33,45	1,35	9,9 %	28,39	29,59	30,80	32,00	33,20	34,41	35,61
1,30	9,6 %	31,77	32,18	32,62	33,08	33,58	34,11	34,69	1,30	9,6 %	29,35	30,60	31,84	33,08	34,33	35,57	36,81
1,25	9,4 %	32,81	33,25	33,73	34,25	34,79	35,38	36,01	1,25	9,4 %	30,39	31,67	32,96	34,25	35,53	36,82	38,10
1,21	9,1 %	33,91	34,40	34,93	35,49	36,09	36,74	37,44	1,21	9,1 %	31,50	32,83	34,16	35,49	36,82	38,15	39,48
1,11	8,6 %	36,35	36,94	37,58	38,27	39,01	39,81	40,68	1,11	8,6 %	33,97	35,40	36,84	38,27	39,70	41,13	42,57

- Wachstumsannahmen unterhalb der mittel- bis langfristigen Ambition des Unternehmens
- Nachhaltige EBIT-Marge von 15% unterstellt

## Free Cash Flow Value Potential

Das Warburg Research „FCF Value Potential“ bildet die Fähigkeit der Unternehmen zur Generierung von nachhaltigen Zahlungsüberschüssen ab. Dazu wird mit dem „FCF Potential“ ein FCF "ex growth" ausgewiesen, der ein unverändertes Working Capital sowie reine Erhaltungsinvestitionen unterstellt. Die ewige Verrentung des „FCF Potential“ des jeweiligen Jahres mit den gewichteten Kapitalkosten ergibt eine Wertindikation. Auf Basis verschiedener Betrachtungsjahre ergeben sich somit unterschiedliche Wertindikationen, was dem von uns als Bewertungsmodell präferierten DCF-Modell ein Timing-Element hinzufügt.

Angaben in EUR Mio.	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	
Jahresüberschuss vor Anteilen Dritter	-16,3	12,3	16,0	24,5	25,7	37,6	42,3	
+ Abschreibung + Amortisation	8,6	7,8	7,1	9,1	10,0	10,0	10,0	
- Zinsergebnis (netto)	-0,4	-0,4	-0,5	-0,3	0,1	0,0	0,0	
- Erhaltungsinvestitionen	2,7	2,7	2,8	2,9	3,0	3,0	3,0	
+ Sonstiges	0,0	14,2	2,6	0,0	0,0	0,0	0,0	
<b>= Free Cash Flow Potential</b>	<b>-10,0</b>	<b>32,0</b>	<b>23,3</b>	<b>31,0</b>	<b>32,6</b>	<b>44,6</b>	<b>49,3</b>	
FCF Potential Yield (on market EV)	-4,8 %	13,8 %	5,4 %	12,4 %	8,7 %	12,5 %	14,3 %	
WACC	9,62 %	9,62 %	9,62 %	9,62 %	9,62 %	9,62 %	9,62 %	
<b>= Enterprise Value (EV)</b>	<b>210,4</b>	<b>232,3</b>	<b>430,1</b>	<b>249,4</b>	<b>374,7</b>	<b>356,5</b>	<b>344,0</b>	
<b>= Fair Enterprise Value</b>	<b>n.a.</b>	<b>332,9</b>	<b>242,5</b>	<b>322,4</b>	<b>338,8</b>	<b>463,6</b>	<b>512,6</b>	
- Nettoverschuldung (Liquidität)	-41,3	-41,3	-41,3	-41,3	-46,1	-64,3	-96,8	
- Pensionsverbindlichkeiten	5,0	5,0	5,0	5,0	5,0	5,0	5,0	
- Sonstige	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
- Marktwert Anteile Dritter	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
+ Marktwert wichtiger Beteiligungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
<b>= Faire Marktkapitalisierung</b>	<b>n.a.</b>	<b>369,2</b>	<b>278,8</b>	<b>358,7</b>	<b>379,9</b>	<b>522,9</b>	<b>604,4</b>	
Aktienanzahl (Durchschnittlich)	19,1	19,1	19,1	19,1	19,1	19,1	19,1	
<b>= Fairer Wert je Aktie (EUR)</b>	<b>n.a.</b>	<b>19,31</b>	<b>14,58</b>	<b>18,77</b>	<b>19,87</b>	<b>27,35</b>	<b>31,62</b>	
Premium (-) / Discount (+) in %					-8,6 %	25,8 %	38,7 %	
<b>Sensitivität fairer Wert je Aktie (EUR)</b>								
	12,62 %	n.a.	15,18	11,58	14,77	15,67	21,60	25,26
	11,62 %	n.a.	16,33	12,41	15,87	16,83	23,20	27,02
	10,62 %	n.a.	17,69	13,40	17,19	18,22	25,09	29,11
WACC	<b>9,62 %</b>	<b>n.a.</b>	<b>19,31</b>	<b>14,58</b>	<b>18,77</b>	<b>19,87</b>	<b>27,35</b>	<b>31,62</b>
	8,62 %	n.a.	21,35	16,07	20,74	21,95	30,19	34,76
	7,62 %	n.a.	23,90	17,93	23,21	24,55	33,75	38,69
	6,62 %	n.a.	27,23	20,35	26,43	27,93	38,38	43,81

- Steigender Umsatz und Ergebnisqualität führen zu höheren Wertindikationen in kommenden Jahren

Wertermittlung							
	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e
KBV	1,5 x	1,8 x	2,9 x	1,6 x	2,1 x	1,8 x	1,6 x
Buchwert je Aktie (bereinigt um iAV)	5,52	5,92	6,95	8,01	9,16	10,87	12,78
EV / Umsatz	1,0 x	0,9 x	1,6 x	0,8 x	1,1 x	0,9 x	0,9 x
EV / EBITDA	n.a.	8,2 x	14,5 x	6,0 x	8,1 x	5,6 x	4,9 x
EV / EBIT	n.a.	11,4 x	19,1 x	7,6 x	10,3 x	6,7 x	5,7 x
EV / EBIT adj.*	445,7 x	10,1 x	19,1 x	8,3 x	10,3 x	6,7 x	5,7 x
Kurs / FCF	n.a.	5,2 x	31,2 x	17,8 x	48,5 x	18,1 x	11,4 x
KGV	n.a.	19,8 x	28,6 x	11,7 x	16,2 x	11,0 x	10,3 x
KGV ber.*	n.a.	16,5 x	28,6 x	11,7 x	16,2 x	11,0 x	10,3 x
Dividendenrendite	n.a.	n.a.	0,7 %	1,3 %	1,1 %	1,4 %	1,5 %
FCF Potential Yield (on market EV)	-4,8 %	13,8 %	5,4 %	12,4 %	8,7 %	12,5 %	14,3 %
*Adjustiert um:	-						

Unternehmensspezifische Kennzahlen							
	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e
Auftragseing.	219,2	281,1	335,6	446,2	400,5	0,0	0,0
Auftragsbestand	93,2	120,1	193,3	346,4	409,9	0,0	0,0

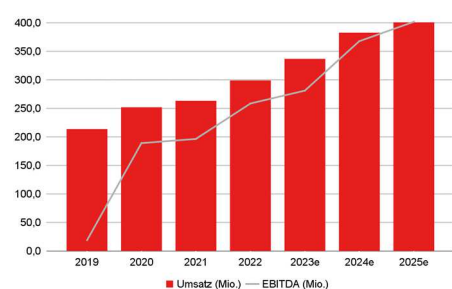
GuV							
In EUR Mio.	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e
<b>Umsatz</b>	<b>213,8</b>	<b>252,1</b>	<b>263,4</b>	<b>299,1</b>	<b>337,0</b>	<b>383,0</b>	<b>401,0</b>
Veränd. Umsatz yoy	4,8 %	17,9 %	4,5 %	13,6 %	12,7 %	13,6 %	4,7 %
Herstellungskosten	164,1	168,4	169,2	189,1	213,7	237,1	241,0
<b>Bruttoergebnis</b>	<b>49,7</b>	<b>83,7</b>	<b>94,2</b>	<b>110,1</b>	<b>123,3</b>	<b>145,9</b>	<b>160,0</b>
Bruttomarge	23,3 %	33,2 %	35,8 %	36,8 %	36,6 %	38,1 %	39,9 %
Forschung und Entwicklung	20,2	19,8	22,1	25,0	34,5	36,5	40,0
Vertriebskosten	22,9	23,5	24,9	28,5	25,0	26,5	28,0
Verwaltungskosten	18,9	20,8	22,9	23,3	27,5	29,0	30,5
Sonstige betriebliche Aufwendungen	3,2	3,4	5,9	12,2	4,5	0,6	1,5
Sonstige betriebliche Erträge	1,7	4,3	4,2	11,8	4,5	0,0	0,0
Unregelmäßige Erträge/Aufwendungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>EBITDA</b>	<b>-5,2</b>	<b>28,2</b>	<b>29,6</b>	<b>41,9</b>	<b>46,3</b>	<b>63,3</b>	<b>70,0</b>
Marge	-2,4 %	11,2 %	11,2 %	14,0 %	13,8 %	16,5 %	17,5 %
Abschreibungen auf Sachanlagen	7,3	7,1	6,4	8,1	9,0	9,0	9,0
<b>EBITA</b>	<b>-12,5</b>	<b>21,1</b>	<b>23,2</b>	<b>33,8</b>	<b>37,3</b>	<b>54,3</b>	<b>61,0</b>
Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände	1,2	0,7	0,7	1,0	1,0	1,0	1,0
Goodwill-Abschreibung	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>EBIT</b>	<b>-13,8</b>	<b>20,4</b>	<b>22,6</b>	<b>32,8</b>	<b>36,3</b>	<b>53,3</b>	<b>60,0</b>
Marge	-6,4 %	8,1 %	8,6 %	11,0 %	10,8 %	13,9 %	15,0 %
<b>EBIT adj.</b>	<b>0,5</b>	<b>23,0</b>	<b>22,6</b>	<b>30,0</b>	<b>36,3</b>	<b>53,3</b>	<b>60,0</b>
Zinserträge	0,0	0,0	0,0	0,3	0,3	0,2	0,2
Zinsaufwendungen	0,4	0,4	0,5	0,6	0,2	0,2	0,2
Sonstiges Finanzergebnis	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>EBT</b>	<b>-14,1</b>	<b>20,0</b>	<b>22,1</b>	<b>32,5</b>	<b>36,4</b>	<b>53,3</b>	<b>60,0</b>
Marge	-6,6 %	7,9 %	8,4 %	10,9 %	10,8 %	13,9 %	15,0 %
Steuern gesamt	2,1	7,7	6,1	8,0	10,8	15,7	17,7
<b>Jahresüberschuss aus fortgef. Geschäftstätigkeit</b>	<b>-16,3</b>	<b>12,3</b>	<b>16,0</b>	<b>24,5</b>	<b>25,7</b>	<b>37,6</b>	<b>42,3</b>
Ergebnis aus eingest. Geschäftsbereichen (nach St.)	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Jahresüberschuss vor Anteilen Dritter</b>	<b>-16,3</b>	<b>12,3</b>	<b>16,0</b>	<b>24,5</b>	<b>25,7</b>	<b>37,6</b>	<b>42,3</b>
Minderheitenanteile	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Nettoergebnis</b>	<b>-16,3</b>	<b>12,3</b>	<b>16,0</b>	<b>24,5</b>	<b>25,7</b>	<b>37,6</b>	<b>42,3</b>
Marge	-7,6 %	4,9 %	6,1 %	8,2 %	7,6 %	9,8 %	10,5 %
Aktienanzahl (Durchschnittlich)	19,1	19,1	19,1	19,1	19,1	19,1	19,1
<b>EPS</b>	<b>-0,85</b>	<b>0,65</b>	<b>0,84</b>	<b>1,28</b>	<b>1,34</b>	<b>1,97</b>	<b>2,21</b>
EPS adj.	-0,11	0,78	0,84	1,28	1,34	1,97	2,21

\*Adjustiert um:

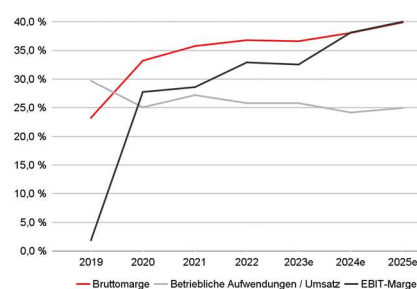
Guidance: 2023: Umsatz: 320 - 340 Mio.; EBIT 9-11%

Kennzahlen							
	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e
Betriebliche Aufwendungen / Umsatz	29,7 %	25,1 %	27,2 %	25,8 %	25,8 %	24,2 %	24,9 %
Operating Leverage	n.a.	n.a.	2,3 x	3,4 x	0,9 x	3,4 x	2,7 x
EBITDA / Interest expenses	n.m.	66,6 x	63,5 x	74,2 x	231,7 x	316,6 x	350,0 x
Steuerquote (EBT)	-15,2 %	38,3 %	27,5 %	24,6 %	29,5 %	29,5 %	29,5 %
Ausschüttungsquote	0,0 %	0,0 %	19,1 %	15,6 %	18,6 %	15,3 %	15,8 %
Umsatz je Mitarbeiter	228.174	263.139	237.760	248.246	280.833	306.400	612.214

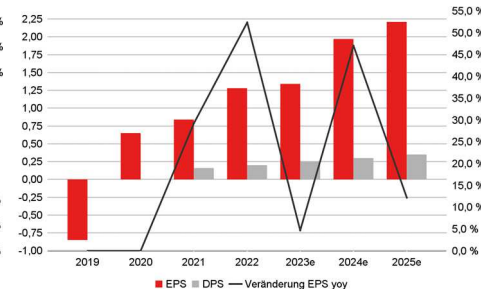
Umsatz, EBITDA  
in Mio. EUR



Operative Performance  
in %



Ergebnis je Aktie



Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

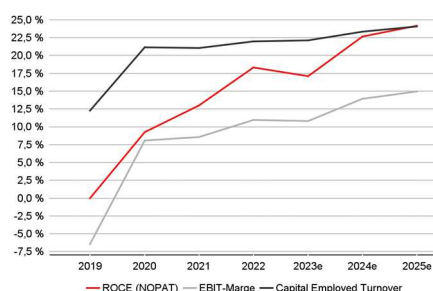
**Bilanz**

In EUR Mio.	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e
<b>Aktiva</b>							
Immaterielle Vermögensgegenstände	19,9	23,4	24,0	24,6	24,7	24,7	24,7
davon übrige imm. VG	4,2	5,0	5,6	5,9	6,0	6,0	6,0
davon Geschäfts- oder Firmenwert	15,7	18,3	18,4	18,6	18,6	18,6	18,6
Sachanlagen	33,9	40,4	44,5	48,9	51,4	52,9	54,4
Finanzanlagen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstiges langfristiges Vermögen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Anlagevermögen</b>	<b>53,8</b>	<b>63,7</b>	<b>68,5</b>	<b>73,4</b>	<b>76,0</b>	<b>77,5</b>	<b>79,0</b>
Vorräte	75,0	73,0	99,5	150,5	124,8	136,8	138,3
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	50,2	48,0	47,4	57,0	60,0	63,0	65,9
Liquide Mittel	10,3	40,8	52,1	61,3	64,5	82,0	114,6
Sonstiges kurzfristiges Vermögen	10,6	5,9	11,6	11,0	11,0	11,0	11,0
<b>Umlaufvermögen</b>	<b>146,1</b>	<b>167,7</b>	<b>210,7</b>	<b>279,8</b>	<b>260,3</b>	<b>292,8</b>	<b>329,8</b>
<b>Bilanzsumme (Aktiva)</b>	<b>199,9</b>	<b>231,4</b>	<b>279,2</b>	<b>353,3</b>	<b>336,4</b>	<b>370,4</b>	<b>408,8</b>
<b>Passiva</b>							
Gezeichnetes Kapital	19,1	19,1	19,1	19,1	19,1	19,1	19,1
Kapitalrücklage	106,6	119,0	135,0	156,5	156,5	156,5	156,5
Gewinnrücklagen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstige Eigenkapitalkomponenten	-0,3	-1,6	2,8	2,2	24,1	56,8	93,4
Buchwert	125,4	136,5	156,9	177,7	199,7	232,4	269,0
Anteile Dritter	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Eigenkapital</b>	<b>125,4</b>	<b>136,5</b>	<b>156,9</b>	<b>177,7</b>	<b>199,7</b>	<b>232,4</b>	<b>269,0</b>
Rückstellungen gesamt	10,2	10,9	11,2	11,8	11,8	11,8	11,8
davon Pensions- u. ä. langfr. Rückstellungen	6,0	6,4	5,3	5,0	5,0	5,0	5,0
Finanzverbindlichkeiten (gesamt)	28,3	20,5	18,3	20,0	18,4	17,7	17,7
Kurzfristige Finanzverbindlichkeiten	10,4	1,4	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2
Verbindl. aus Lieferungen und Leistungen	10,0	9,8	24,4	27,1	13,8	15,7	17,6
Sonstige Verbindlichkeiten	26,0	53,7	68,4	116,7	92,7	92,7	92,7
<b>Verbindlichkeiten</b>	<b>74,5</b>	<b>94,9</b>	<b>122,3</b>	<b>175,5</b>	<b>136,7</b>	<b>137,9</b>	<b>139,8</b>
<b>Bilanzsumme (Passiva)</b>	<b>199,9</b>	<b>231,4</b>	<b>279,2</b>	<b>353,3</b>	<b>336,4</b>	<b>370,4</b>	<b>408,8</b>

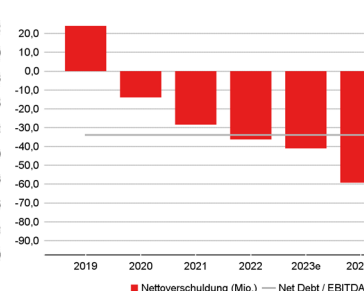
**Kennzahlen**

	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e
<b>Kapitaleffizienz</b>							
Operating Assets Turnover	1,5 x	2,0 x	2,0 x	2,0 x	2,1 x	2,2 x	2,2 x
Capital Employed Turnover	1,4 x	2,1 x	2,1 x	2,1 x	2,1 x	2,2 x	2,3 x
ROA	-30,3 %	19,4 %	23,4 %	33,4 %	33,8 %	48,5 %	53,5 %
<b>Kapitalverzinsung</b>							
ROCE (NOPAT)	n.a.	9,3 %	13,0 %	18,3 %	17,1 %	22,7 %	24,1 %
ROE	-12,2 %	9,4 %	10,9 %	14,7 %	13,6 %	17,4 %	16,9 %
Adj. ROE	-1,6 %	11,4 %	10,9 %	14,7 %	13,6 %	17,4 %	16,9 %
<b>Bilanzqualität</b>							
Nettoverschuldung	24,0	-13,9	-28,4	-36,3	-41,0	-59,2	-91,8
Nettofinanzverschuldung	18,0	-20,3	-33,8	-41,3	-46,1	-64,3	-96,8
Net Gearing	19,2 %	-10,2 %	-18,1 %	-20,4 %	-20,5 %	-25,5 %	-34,1 %
Net Fin. Debt / EBITDA	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Buchwert je Aktie	6,6	7,1	8,2	9,3	10,4	12,2	14,1
Buchwert je Aktie (bereinigt um iAV)	5,5	5,9	7,0	8,0	9,2	10,9	12,8

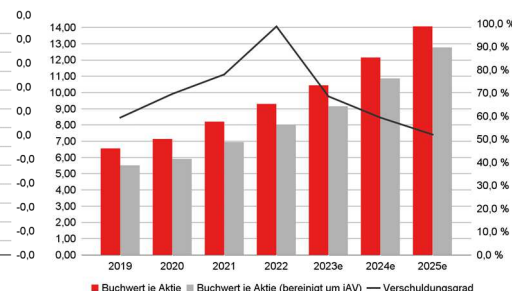
**Entwicklung ROCE**



**Nettoverschuldung in Mio. EUR**



**Buchwert je Aktie in EUR**



Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research



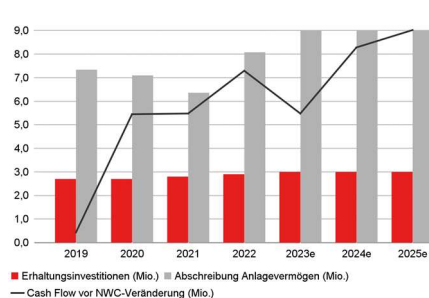
Cash flow

In EUR Mio.	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e
Jahresüberschuss/ -fehlbetrag	-16,3	12,3	16,0	24,5	25,7	37,6	42,3
Abschreibung Anlagevermögen	7,3	7,1	6,4	8,1	9,0	9,0	9,0
Amortisation Goodwill	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände	1,2	0,7	0,7	1,0	1,0	1,0	1,0
Veränderung langfristige Rückstellungen	0,1	0,4	-1,2	-0,5	0,0	0,0	0,0
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge/Aufwendungen	5,2	9,1	7,8	8,2	-6,0	0,0	0,0
<b>Cash Flow vor NWC-Veränderung</b>	<b>-2,4</b>	<b>29,5</b>	<b>29,7</b>	<b>41,3</b>	<b>29,7</b>	<b>47,6</b>	<b>52,3</b>
Veränderung Vorräte	4,6	9,8	-29,5	-52,8	25,7	-12,0	-1,5
Veränderung Forderungen aus L+L	-25,0	2,1	1,9	-11,1	-3,0	-3,0	-2,9
Veränderung Verb. aus L+L + erh. Anzahlungen	-8,0	13,7	22,3	46,5	-31,2	1,9	1,9
Veränderung sonstige Working Capital Posten	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Veränderung Working Capital (gesamt)	-28,4	25,6	-5,4	-17,4	-8,5	-13,1	-2,5
<b>Cash Flow aus operativer Tätigkeit [1]</b>	<b>-30,8</b>	<b>55,1</b>	<b>24,3</b>	<b>23,9</b>	<b>21,2</b>	<b>34,5</b>	<b>49,8</b>
Investitionen in iAV	3,4	1,1	1,2	1,1	1,1	1,0	1,0
Investitionen in Sachanlagen	5,7	8,0	8,5	10,5	11,5	10,5	10,5
Zugänge aus Akquisitionen	0,0	-3,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Finanzanlageninvestitionen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Erlöse aus Anlageabgängen	0,0	0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Cash Flow aus Investitionstätigkeit [2]</b>	<b>-6,1</b>	<b>-11,2</b>	<b>-9,6</b>	<b>-7,9</b>	<b>-12,6</b>	<b>-11,5</b>	<b>-11,5</b>
Veränderung Finanzverbindlichkeiten	16,4	-13,3	-3,8	-3,7	-1,6	-0,7	0,0
Dividende Vorjahr	0,0	0,0	0,0	-3,1	-3,8	-4,8	-5,7
Erwerb eigener Aktien	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Kapitalmaßnahmen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstiges	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Cash Flow aus Finanzierungstätigkeit [3]</b>	<b>16,4</b>	<b>-13,3</b>	<b>-3,8</b>	<b>-6,8</b>	<b>-5,4</b>	<b>-5,5</b>	<b>-5,7</b>
<b>Veränderung liquide Mittel [1]+[2]+[3]</b>	<b>-20,5</b>	<b>30,7</b>	<b>10,9</b>	<b>9,3</b>	<b>3,2</b>	<b>17,5</b>	<b>32,6</b>
Effekte aus Wechselkursänderungen	0,1	-0,2	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Endbestand liquide Mittel</b>	<b>10,3</b>	<b>40,8</b>	<b>51,7</b>	<b>61,3</b>	<b>54,6</b>	<b>72,1</b>	<b>104,6</b>

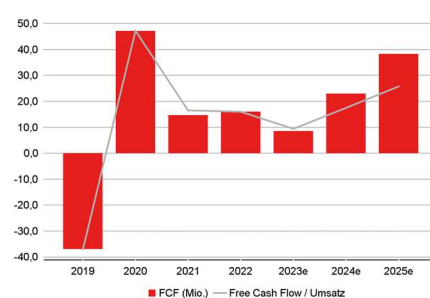
Kennzahlen

	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e
<b>Kapitalfluss</b>							
FCF	-36,9	47,2	14,7	16,0	8,6	23,0	38,3
Free Cash Flow / Umsatz	-17,3 %	18,7 %	5,6 %	5,4 %	2,5 %	6,0 %	9,6 %
Free Cash Flow Potential	-10,0	32,0	23,3	31,0	32,6	44,6	49,3
Free Cash Flow / Jahresüberschuss	226,9 %	382,4 %	91,9 %	65,4 %	33,4 %	61,2 %	90,5 %
Zinserträge / Avg. Cash	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,5 %	0,5 %	0,3 %	0,2 %
Zinsaufwand / Avg. Debt	2,5 %	1,7 %	2,4 %	2,9 %	1,0 %	1,1 %	1,1 %
<b>Verwaltung von Finanzmitteln</b>							
Investitionsquote	4,2 %	3,6 %	3,7 %	3,9 %	3,7 %	3,0 %	2,9 %
Maint. Capex / Umsatz	1,3 %	1,1 %	1,1 %	1,0 %	0,9 %	0,8 %	0,7 %
CAPEX / Abschreibungen	105,6 %	117,1 %	136,4 %	127,6 %	126,0 %	115,0 %	115,0 %
Avg. Working Capital / Umsatz	46,1 %	37,9 %	33,0 %	32,0 %	31,7 %	30,7 %	31,3 %
Forderungen LuL / Verbindlichkeiten LuL	501,1 %	487,7 %	194,0 %	210,3 %	434,8 %	401,3 %	374,4 %
Vorratumschlag	2,2 x	2,3 x	1,7 x	1,3 x	1,7 x	1,7 x	1,7 x
Receivables collection period (Tage)	86	69	66	70	65	60	60
Payables payment period (Tage)	22	21	53	52	24	24	27
Cash conversion cycle (Tage)	210	151	155	157	152	154	152

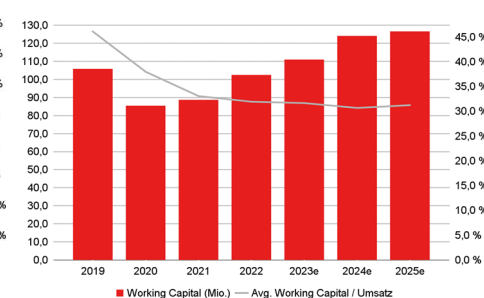
Investitionen und Cash Flow in Mio. EUR



Free Cash Flow Generation



Working Capital



Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research

Quelle: Warburg Research



**RECHTSHINWEIS / DISCLAIMER**

Dieser Research Report („Anlageempfehlung“) wurde von der Warburg Research GmbH, einer 100%-Tochter der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA, erstellt; und wird von der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA weitergegeben. Er ist ausschließlich für den Empfänger bestimmt und darf nicht ohne deren vorherige Zustimmung an ein anderes Unternehmen weitergegeben werden, unabhängig davon, ob es zum gleichen Konzern gehört oder nicht. Er enthält ausgewählte Informationen und erhebt nicht den Anspruch auf Vollständigkeit. Die Anlageempfehlung stützt sich auf allgemein zugängliche Informationen und Daten („Information“), die als zuverlässig gelten. Die Warburg Research GmbH hat die Information jedoch nicht auf ihre Richtigkeit oder Vollständigkeit geprüft und übernimmt für die Richtigkeit und Vollständigkeit der Information keine Haftung. Etwaige unvollständige oder unrichtige Informationen begründen keine Haftung der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA oder der Warburg Research GmbH für Schäden gleich welcher Art, und M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH haften nicht für indirekte und/oder direkte Schäden und/oder Folgeschäden. Insbesondere übernehmen M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH keine Haftung für in diesen Anlageempfehlungen enthaltene Aussagen, Planungen oder sonstige Einzelheiten bezüglich der untersuchten Unternehmen, deren verbundener Unternehmen, Strategien, Markt- und/oder Wettbewerbslage, konjunkturelle und/oder gesetzliche Rahmenbedingungen usw. Obwohl die Anlageempfehlung mit aller Sorgfalt zusammengestellt wurde, können Fehler oder Unvollständigkeiten nicht ausgeschlossen werden. M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH, deren Anteilseigner und Angestellte übernehmen keine Haftung für die Richtigkeit oder Vollständigkeit der Aussagen, Einschätzungen, Empfehlungen oder Schlüsse, die aus in dieser Analyse enthaltenen Informationen abgeleitet werden. Soweit eine Anlageempfehlung im Rahmen einer bestehenden vertraglichen Beziehung, z.B. einer Finanzberatung oder einer ähnlichen Dienstleistung, ausgehändigt wird, ist die Haftung der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und der Warburg Research GmbH auf grobe Fahrlässigkeit und Vorsatz begrenzt. Sollten wesentliche Angaben unterlassen worden sein, haften M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH für einfache Fahrlässigkeit. Der Höhe nach ist die Haftung von M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH auf Ersatz von typischen und vorhersehbaren Schäden begrenzt. Die Anlageempfehlung stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf oder Verkauf eines Wertpapiers dar. Es ist möglich, dass Gesellschafter, Geschäftsleitung oder Angestellte der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA, der Warburg Research GmbH oder mit ihr verbundenen Unternehmen in verantwortlicher Stellung, z.B. als Mitglied des Aufsichtsrats, in den in der Analyse genannten Gesellschaften tätig sind. Die in dieser Anlageempfehlung enthaltenen Meinungen können ohne Ankündigung geändert werden. Die in diesem Research-Bericht zum Ausdruck gebrachten Ansichten spiegeln die persönlichen Ansichten des Research-Analysten über die jeweiligen Wertpapiere und Emittenten korrekt wider. Sofern im Research-Bericht nicht anders angegeben, war, ist oder wird kein Teil der Vergütung des Research-Analysten direkt oder indirekt mit den spezifischen Empfehlungen oder Ansichten im Research-Bericht verbunden sein. Alle Rechte vorbehalten.

**URHEBERRECHTE**

Das Werk einschließlich aller Teile ist urheberrechtlich geschützt. Jede Verwendung außerhalb der Grenzen des Urheberrechtsgesetzes ist ohne Zustimmung unzulässig und strafbar. Dies gilt insbesondere für Vervielfältigungen, Übersetzungen, Mikroverfilmungen, die Einspeicherung und Verarbeitung in elektronischen Medien des gesamten Inhalts oder von Teilen.

**ERKLÄRUNG GEMÄß § 85 WPHG/MAR/MIFID II EINSCHL. DELEGIERTE VERORDNUNGEN (EU) 2016/958 UND (EU) 2017/565**

Die Bewertung, die der Anlageempfehlung für das hier analysierte Unternehmen zugrunde liegt, stützt sich auf allgemein anerkannte und weit verbreitete Methoden der fundamentalen Analyse, wie z.B. DCF-Modell, Free Cash Flow Value Potential, NAV, Peer-Gruppen- Vergleich oder Sum-of-the-parts-Modell (siehe auch <http://www.mmwarburg.de/disclaimer/disclaimerG.htm#Bewertung>). Das Ergebnis dieser fundamentalen Bewertung wird angepasst, um der Einschätzung des Analysten bezüglich der zu erwartenden Entwicklung der Anlegerstimmung und deren Auswirkungen auf den Aktienkurs Rechnung zu tragen.

Unabhängig von der verwendeten Bewertungsmethode besteht das Risiko, dass das Kursziel nicht erreicht wird, z.B. aufgrund unvorhergesehener Veränderungen der Nachfrage nach den Produkten des Unternehmens, Änderungen des Managements, der Technologie, der konjunkturellen Entwicklung, der Zinsentwicklung, der operativen und/oder Materialkosten, des Wettbewerbsdrucks, des Aufsichtsrechts, des Wechselkurses, der Besteuerung etc.. Bei Anlagen in ausländischen Märkten und Instrumenten gibt es weitere Risiken, etwa aufgrund von Wechselkursänderungen oder Änderungen der politischen und sozialen Bedingungen.

Diese Ausarbeitung reflektiert die Meinung des jeweiligen Verfassers zum Zeitpunkt ihrer Erstellung. Eine Änderung der der Bewertung zugrundeliegenden fundamentalen Faktoren kann nachträglich dazu führen, dass die Bewertung nicht mehr zutreffend ist. Ob und in welchem zeitlichen Abstand eine Aktualisierung dieser Ausarbeitung erfolgt, ist vorab nicht festgelegt worden.

Es wurden zusätzliche interne und organisatorische Vorkehrungen zur Prävention oder Behandlung von Interessenkonflikten getroffen. Hierzu zählt unter anderem die räumliche Trennung der Warburg Research GmbH von M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und die Schaffung von Vertraulichkeitsbereichen. Dadurch wird der Austausch von Informationen verhindert, die Interessenkonflikte der Warburg Research GmbH in Bezug auf den analysierten Emittenten oder dessen Finanzinstrumenten begründen können.

Die Analysten der Warburg Research GmbH beziehen keine Vergütung - weder direkt noch indirekt - aus Investmentbanking-Geschäften von M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA oder eines Unternehmens der Warburg-Gruppe.

Alle Preise von Finanzinstrumenten, die in dieser Anlageempfehlung angegeben werden, sind Schlusskurse des dem jeweiligen ausgewiesenen Veröffentlichungsdatums vorangegangenen Börsenhandelstages, soweit nicht ausdrücklich ein anderer Zeitpunkt genannt wird.

M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH unterliegen der Aufsicht durch die BaFin – Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht. M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA unterliegt darüber hinaus der Aufsicht der Europäischen Zentralbank (EZB).

---

**QUELLEN**

Wenn nicht anders angegeben von Warburg Research, stammen alle **kursrelevanten Daten und Consensus Schätzungen** von FactSet.

Der **Warburg ESG Risk Score** basiert auf Informationen von © 2020 MSCI ESG Research LLC. Mit Genehmigung reproduziert. Obwohl die Informationsanbieter von Warburg Research, einschließlich und ohne Einschränkung MSCI ESG Research LLC und ihre verbundenen Unternehmen (die "ESG-Parteien"), Informationen (die "Informationen") aus Quellen beziehen, die sie für zuverlässig halten, gewährleistet oder garantiert keine der ESG-Parteien die Originalität, Richtigkeit und/oder Vollständigkeit der hierin enthaltenen Daten und schließt ausdrücklich alle ausdrücklichen oder stillschweigenden Gewährleistungen aus, einschließlich derer der Marktgängigkeit und Eignung für einen bestimmten Zweck. Die Informationen dürfen nur für Ihren internen Gebrauch verwendet werden, dürfen in keiner Form reproduziert oder weiterverbreitet werden und dürfen nicht als Grundlage oder Bestandteil von Finanzinstrumenten oder Produktindizes verwendet werden. Ferner darf keine der Informationen an sich dazu verwendet werden, zu bestimmen, welche Wertpapiere gekauft oder verkauft werden oder wann sie gekauft oder verkauft werden. Keine der ESG-Parteien haftet für Fehler oder Auslassungen im Zusammenhang mit den hierin enthaltenen Daten oder für direkte, indirekte, konkrete, Straf-, Folge- oder sonstige Schäden (einschließlich entgangener Gewinne), selbst wenn auf die Möglichkeit hingewiesen wurde.

---

### Zusätzliche Informationen für Kunden in den USA

1. Dieser Research Report (der „Report“) ist ein Produkt der Warburg Research GmbH, Deutschland, einer 100%-Tochter der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA, Deutschland (im Folgenden zusammen als „Warburg“ bezeichnet). Warburg ist der Arbeitgeber des jeweiligen Research-Analysten, der den Report erstellt hat. Der Research-Analyst hat seinen Wohnsitz außerhalb der USA und ist keine mit einem US-regulierten Broker-Dealer verbundene Person und unterliegt damit auch nicht der Aufsicht eines US-regulierten Broker-Dealers.

2. Zur Verteilung in den USA ist dieser Report ausschließlich an „große institutionelle US-Investoren“ gerichtet, wie in Rule 15a-6 gemäß dem U.S. Securities Exchange Act von 1934 beschrieben.

3. CIC (Crédit Industriel et Commercial) und M.M. Warburg & CO haben ein Research Distribution Agreement abgeschlossen, das CIC Market Solutions die exklusive Verbreitung des Research-Produkts der Warburg Research GmbH in Frankreich, den USA und Kanada sichert.

4. Die Research Reports werden in den USA von CIC („CIC“) gemäß einer Vereinbarung nach SEC Rule 15a-6 mit CIC Market Solutions Inc. („CICI“), einem in den USA registrierten Broker-Dealer und einem mit CIC verbundenen Unternehmen, verbreitet und ausschließlich an Personen verteilt, die als „große institutionelle US-Investoren“ gemäß der Definition in SEC Rule 15a-6 des Securities Exchange Act von 1934 gelten.

5. Personen, die keine großen institutionellen US-Investoren sind, dürfen sich nicht auf diese Kommunikation stützen. Die Verteilung dieses Research Reports an eine Person in den USA stellt weder eine Empfehlung zur Durchführung von Transaktionen mit den hierin besprochenen Wertpapieren noch eine Billigung der hierin zum Ausdruck gebrachten Meinungen dar.

### Hinweis gem. § 85 WpHG und Art. 20 MAR auf mögliche Interessenkonflikte in Bezug auf analysierte Unternehmen:

- 1- Warburg Research oder mit diesem verbundene Unternehmen oder ein für die Erstellung der Analyse verantwortlicher Mitarbeiter dieser Unternehmen halten an dem Grundkapital des analysierten Unternehmens eine **Beteiligung von mehr als 5%**.
- 2- Warburg Research oder mit diesem verbundene Unternehmen waren innerhalb der vorangegangenen zwölf Monate an der Führung eines **Konsortiums** für eine Emission im Wege eines öffentlichen Angebots von solchen Finanzinstrumenten beteiligt, die selbst oder deren Emittenten Gegenstand der Anlageempfehlung sind.
- 3- Mit Warburg Research verbundene Unternehmen **betreuen Finanzinstrumente**, die selbst oder deren Emittenten Gegenstand der Anlageempfehlung sind, an einem Markt durch das Einstellen von Kauf- oder Verkaufsaufträgen.
- 4- MMWB, Warburg Research oder ein verbundenes Unternehmen hat mit dem Emittenten eine Vereinbarung über die Erbringung von **Investmentbanking- und/oder Wertpapierdienstleistungen** getroffen und die betreffende Vereinbarung war die vorausgegangenen 12 Monate in Kraft oder es ergab sich für diesen Zeitraum auf ihrer Grundlage die Verpflichtung zur Zahlung oder zum Erhalt einer Leistung oder Entschädigung - vorausgesetzt, dass diese Offenlegung nicht die Offenlegung vertraulicher Geschäftsinformationen zur Folge hat.
- 5- Das die Analyse erstellende Unternehmen oder ein mit ihm verbundenes Unternehmen hat mit dem analysierten Unternehmen eine **Vereinbarung zu der Erstellung der Anlageempfehlung** getroffen.
- 6a- Warburg Research oder mit diesem verbundene Unternehmen halten an dem gesamten emittierten Aktienkapital des analysierten Unternehmens eine **Nettokaufposition von mehr als 0,5%**.
- 6b- Warburg Research oder mit diesem verbundene Unternehmen halten an dem gesamten emittierten Aktienkapital des analysierten Unternehmens eine **Nettoverkaufsposition von mehr als 0,5%**.
- 6c- Der **Emittent hält Anteile von über 5%** des gesamten emittierten Kapitals von Warburg Research oder mit diesem verbundenen Unternehmen.
- 7- Das die Analyse erstellende Unternehmen, mit diesem verbundene Unternehmen oder ein Mitarbeiter dieser Unternehmen hat **sonstige bedeutende Interessen** im Bezug auf das analysierte Unternehmen, wie z.B. die Ausübung von Mandaten beim analysierten Unternehmen.

Unternehmen	Disclosure	Link zu historischen Kurszielen und Ratingänderungen (letzte 12 Monate)
SÜSS MicroTec	5	<a href="https://www.mmwarburg.com/disclaimer/disclaimer_de/DE000A1K0235.htm">https://www.mmwarburg.com/disclaimer/disclaimer_de/DE000A1K0235.htm</a>

**ANLAGEEMPFEHLUNG**

Anlageempfehlung: Erwartete Entwicklung des Preises des Finanzinstruments bis zum angegebenen Kursziel, nach Meinung des dieses Finanzinstrument betreuenden Analysten.

-K-	<b>Kaufen:</b>	Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten steigt.
-H-	<b>Halten:</b>	Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten weitestgehend stabil bleibt.
-V-	<b>Verkaufen:</b>	Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten fällt.
“-“	<b>Empfehlung ausgesetzt:</b>	Die Informationslage lässt eine Beurteilung des Unternehmens momentan nicht zu.

**WARBURG RESEARCH GMBH - ANALYSIERTES UNIVERSUM NACH ANLAGEEMPFEHLUNG**

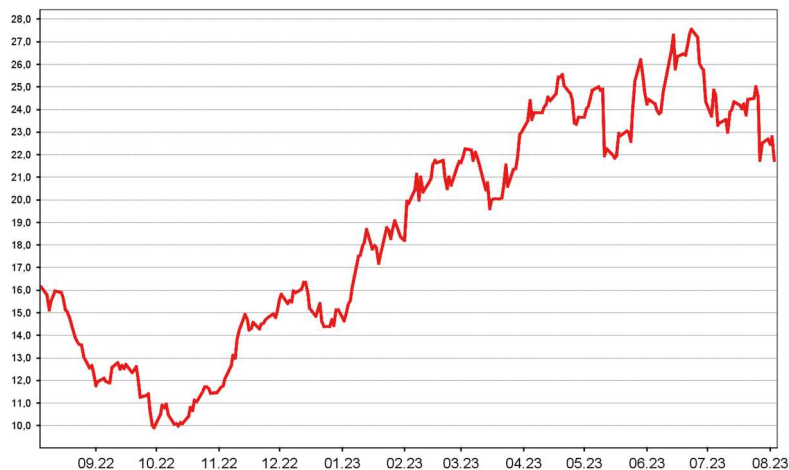
Empfehlung	Anzahl Unternehmen	% des Universums
Kaufen	152	73
Halten	44	21
Verkaufen	7	3
Empf. ausgesetzt	4	2
<b>Gesamt</b>	<b>207</b>	<b>100</b>

**WARBURG RESEARCH GMBH - ANALYSIERTES UNIVERSUM NACH ANLAGEEMPFEHLUNG ...**

... unter Berücksichtigung nur der Unternehmen, für die in den vergangenen zwölf Monaten wesentliche Wertpapierdienstleistungen erbracht wurden.

Empfehlung	Anzahl Unternehmen	% des Universums
Kaufen	43	88
Halten	4	8
Verkaufen	0	0
Empf. ausgesetzt	2	4
<b>Gesamt</b>	<b>49</b>	<b>100</b>

**KURS- UND EMPFEHLUNGSHISTORIE [SÜSS MICROTEC] AM [04.08.2023]**



Im Chart werden Markierungen angezeigt, wenn die Warburg Research GmbH in den vergangenen 12 Monaten das Rating geändert hat. Jede Markierung repräsentiert das Datum und den Schlusskurs am Tag der Ratinganpassung.

**EQUITIES**

**Matthias Rode** +49 40 3282-2678  
Head of Equities mrode@mmwarburg.com

**RESEARCH**

**Michael Heider** +49 40 309537-280  
Head of Research mheider@warburg-research.com

**Henner Rüschemeyer** +49 40 309537-270  
Head of Research hrueschmeier@warburg-research.com

**Stefan Augustin** +49 40 309537-168  
Cap. Goods, Engineering saugustin@warburg-research.com

**Jan Bauer** +49 40 309537-155  
Renewables jbauer@warburg-research.com

**Christian Cohrs** +49 40 309537-175  
Industrials & Transportation ccohrs@warburg-research.com

**Dr. Christian Ehmann** +49 40 309537-167  
BioTech, Life Science cehmann@warburg-research.com

**Felix Ellmann** +49 40 309537-120  
Software, IT fellmann@warburg-research.com

**Jörg Philipp Frey** +49 40 309537-258  
Retail, Consumer Goods jfrey@warburg-research.com

**Marius Fuhrberg** +49 40 309537-185  
Financial Services mfuhrberg@warburg-research.com

**Fabio Hölscher** +49 40 309537-240  
Automobiles, Car Suppliers fhoelscher@warburg-research.com

**Philipp Kaiser** +49 40 309537-260  
Real Estate, Construction pkaiser@warburg-research.com

**Thilo Kleibauer** +49 40 309537-257  
Retail, Consumer Goods tkleibauer@warburg-research.com

**Hannes Müller** +49 40 309537-255  
Software, IT hmueller@warburg-research.com

**Andreas Pläsier** +49 40 309537-246  
Banks, Financial Services aplaesier@warburg-research.com

**Malte Schaumann** +49 40 309537-170  
Technology mschaumann@warburg-research.com

**Oliver Schwarz** +49 40 309537-250  
Chemicals, Agriculture oschwarz@warburg-research.com

**Simon Stippig** +49 40 309537-265  
Real Estate, Telco sstippig@warburg-research.com

**Cansu Tatar** +49 40 309537-248  
Cap. Goods, Engineering ctatar@warburg-research.com

**Marc-René Tonn** +49 40 309537-259  
Automobiles, Car Suppliers mtonn@warburg-research.com

**Robert-Jan van der Horst** +49 40 309537-290  
Technology rvanderhorst@warburg-research.com

**Andreas Wolf** +49 40 309537-140  
Software, IT awolf@warburg-research.com

**INSTITUTIONAL EQUITY SALES**

**Marc Niemann** +49 40 3282-2660  
Head of Equity Sales, Germany mniemann@mmwarburg.com

**Klaus Schilling** +49 69 5050-7400  
Head of Equity Sales, Germany kschilling@mmwarburg.com

**Tim Beckmann** +49 40 3282-2665  
United Kingdom tbeckmann@mmwarburg.com

**Lea Bogdanova** +49 69 5050-7411  
United Kingdom, Ireland lbogdanova@mmwarburg.com

**Jens Buchmüller** +49 69 5050-7415  
Scandinavia, Austria jbuchmueller@mmwarburg.com

**Matthias Fritsch** +49 40 3282-2696  
United Kingdom mfritsch@mmwarburg.com

**Maximilian Martin** +49 69 5050-7413  
Austria, Poland mmartin@mmwarburg.com

**Rudolf Alexander Michaelis** +49 40 3282-2649  
Germany rmichaelis@mmwarburg.com

**Roman Alexander Niklas** +49 69 5050-7412  
Switzerland rniklas@mmwarburg.com

**Charlotte Wernicke** +49 40 3282-2669  
Roadshow/Marketing cwernicke@mmwarburg.com

**Juliane Niemann** +49 40 3282-2694  
Roadshow/Marketing jniemann@mmwarburg.com

**SALES TRADING**

**Oliver Merkel** +49 40 3282-2634  
Head of Sales Trading omerckel@mmwarburg.com

**Rico Müller** +49 40 3282-2685  
Sales Trading rmueller@mmwarburg.com

**Bastian Quast** +49 40 3282-2701  
Sales Trading bquast@mmwarburg.com

**DESIGNATED SPONSORING**

**Marcel Magiera** +49 40 3282-2662  
Designated Sponsoring mmagiera@mmwarburg.com

**Sebastian Schulz** +49 40 3282-2631  
Designated Sponsoring sschulz@mmwarburg.com

**Jörg Treptow** +49 40 3282-2658  
Designated Sponsoring jtreptow@mmwarburg.com

**MACRO RESEARCH**

**Carsten Klude** +49 40 3282-2572  
Macro Research cklude@mmwarburg.com

**Dr. Christian Jasperneite** +49 40 3282-2439  
Investment Strategy cjasperneite@mmwarburg.com

**Our research can be found under:**

Warburg Research [research.mmwarburg.com/en/index.html](http://research.mmwarburg.com/en/index.html)  
Bloomberg [RESP MMWA GO](https://www.bloomberg.com/quote/RESP:MMWA)  
FactSet [www.factset.com](http://www.factset.com)

Refinitiv [www.refinitiv.com](http://www.refinitiv.com)  
Capital IQ [www.capitaliq.com](http://www.capitaliq.com)

**For access please contact:**

**Andrea Schaper** +49 40 3282-2632  
Sales Assistance aschaper@mmwarburg.com

**Kerstin Muthig** +49 40 3282-2703  
Sales Assistance kmuthig@mmwarburg.com