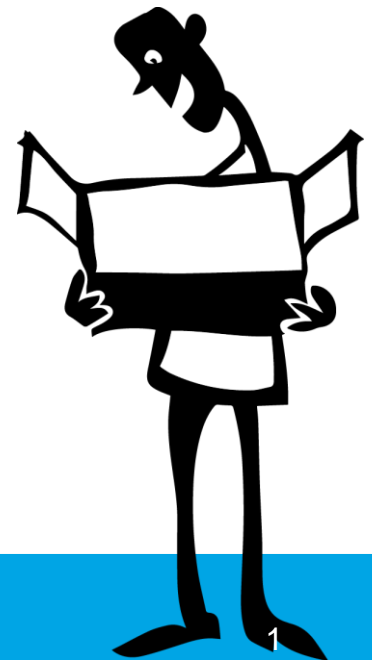


Osavuosisikatsaus tammi-maaliskuu 2018

Vuosi 2018 käynnistyi hyvin

Toimitusjohtaja Juha Näkki
3.5.2018

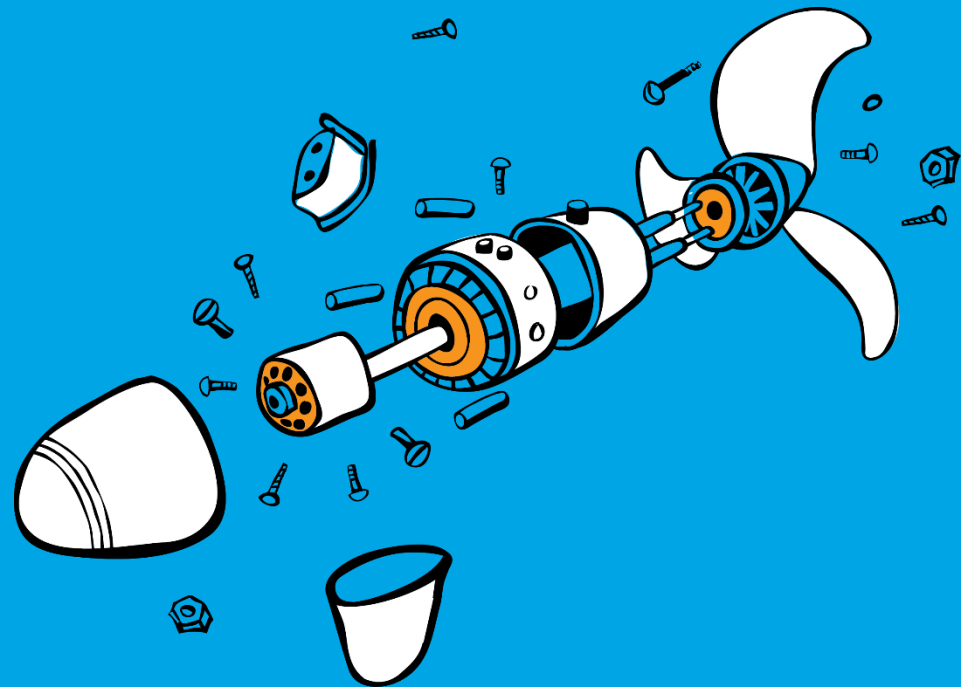


Sisällysluettelo

- Keskeiset asiat ensimmäisellä neljänneksellä
- Q1/2018 taloudellinen kehitys
- Etteplanin tavoitteet



Keskeiset asiat ensimmäisellä neljänneksellä



Keskeiset asiat 1-3/2018

- + Liikevaihto kasvoi 8,9 %:a vertailukelpoisilla valuuttakursseilla.
- + Orgaaninen kasvu oli 7,5 %:a vertailukelpoisilla valuuttakursseilla.
- + Kannattavuus ja kassavirta paranivat.
- + Suunnittelupalvelut-palvelualue kehittyi erinomaisesti.
- + Kiinaan myydyt tunnit kasvoivat yli 40 prosenttia.
- + Päivitimme taloudellista ohjeistustamme.
- Johdettujen palvelumallien (Managed Services) osuus liikevaihdosta laski.
- Sulautetut järjestelmät ja IoT -palvelualueen kannattavuus jäi vielä odotuksistamme projektiliiketoiminnan haasteiden takia.
- Teknisen dokumentoinnin liiketoimintaa rasitti erään merkittävän projektin viivästyminen edelleen ja haasteet eräissä asiakkuuksissa Saksassa.

Toimintaympäristö jatkoi positiivista kehitystään

- Toimintaympäristömme kehittyi positiivisesti, ja markkinatilanne on hyvä kaikilla markkina-alueillamme.
 - Vallitseva poliittinen tilanne on lisännyt epävarmuutta markkinoilla hieman.
- Palveluidemme kysynnässä asiakastoimialoittain ei tapahtunut merkittäviä muutoksia, mutta asiakaskohtaiset erot olivat edelleen huomattavia.
- Yritykset suuntaavat investointejaan digitaalisiin palveluihin.
- Ulkoistustrendi ja palvelujen hankinnan keskittäminen jatkuu.
- Kilpailu työntekijöistä hyvässä markkinatilanteessa ja tiettyjen alojen erityisosaajien vaikeutunut saatavuus vaikuttivat koko alan kehitykseen kaikilla markkina-alueilla.

Markkinoiden kehitys Etteplanin päämarkkinoilla tammi-maaliskuussa 2018

- Suomen markkinatilanne jatkui edelleen hyvällä tasolla.
- Ruotsissa markkinakysyntä jatkui erittäin hyvällä tasolla.
- Saksassa, Alankomaissa ja Puolassa suunnittelupalveluiden kysyntä jatkui hyvällä tasolla.
- Kiinassa kysyntä oli hyvällä tasolla ja palvelumarkkinoiden avautuminen jatkui.

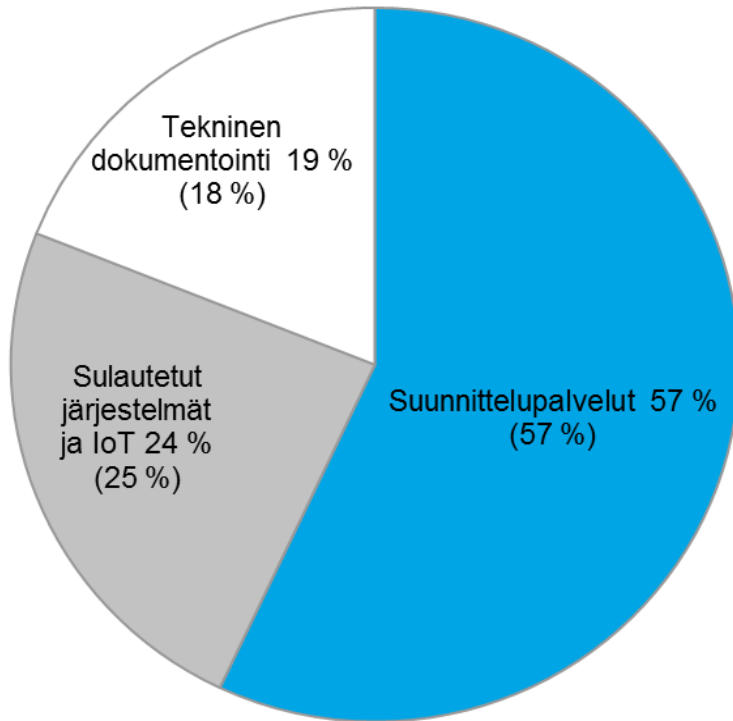
Kiinan liiketoimintamme mielenkiintoisessa vaiheessa:

- Palvelumarkkinoiden avautuminen etenee myös kiinalaisiin asiakkaisiin, mikä moninkertaistaa markkinoiden potentiaalin.
- Solmimme sopimuksen merkittävän kiinalaisen valtiomisteisen yhtiön kanssa.
- Sopimuksen myötä avaamme kuudennen toimipisteemme Kiinassa Qingdaon, Shandongin maakuntaan.
- Jatkamme investointejamme Kiinaan.

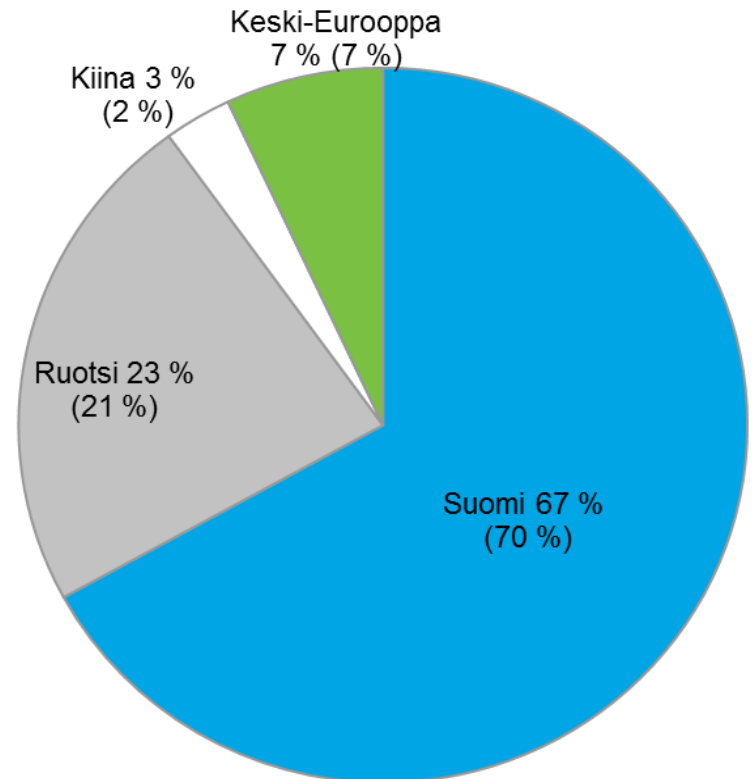


Liikevaihdon jakauma 1-3/2018

Liikevaihto palvelualueittain

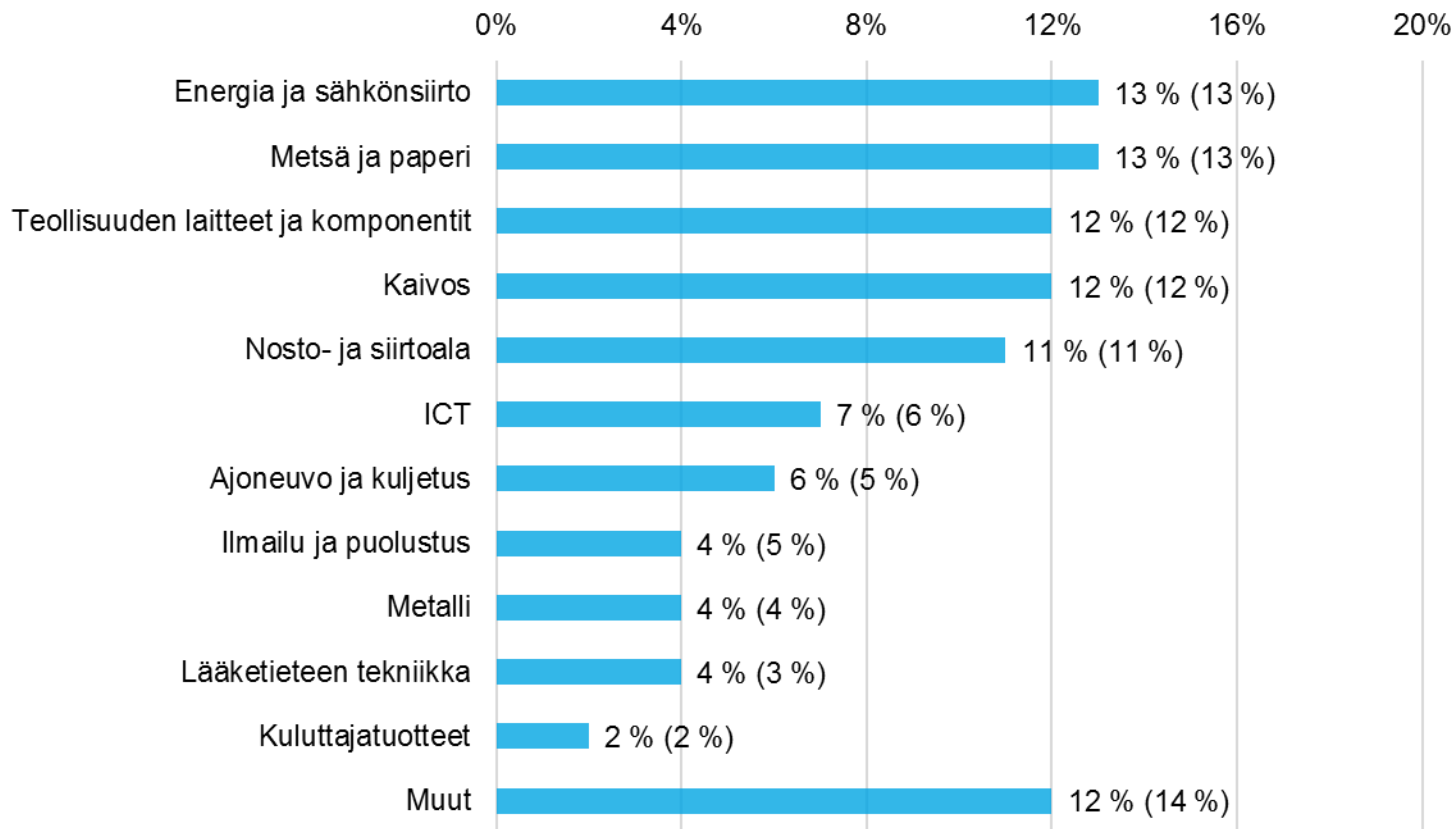


Liikevaihto maittain



Liikevaihto 1-3/2018

Liikevaihto asiakasryhmittäin



Avainluvut 1-3/2018

(1 000 EUR)	1-3/2018	1-3/2017	Muutos %
Liikevaihto	58 964	54 802	7,6
Operatiivinen liikevoitto	4 871	4 329	12,5
Operatiivinen liikevoitto, %	8,3	7,9	
Liikevoitto (EBIT)	4 415	3 827	15,4
EBIT, %	7,5	7,0	
Laimentamaton osakekohtainen tulos, EUR	0,13	0,12	8,3
Omavaraisuusaste, %	43,0	42,1	
Liiketoiminnan rahavirta	3 278	1 904	
ROCE, %	20,6	18,1	
Henkilöstö kauden lopussa	2 868	2 628	9,1

Näkymät

Markkinanäkymät 2018

- Etteplanin liiketoimintaan vaikuttaa keskeisimmin globaali kone- ja metallituoteteollisuuden kehitys. Toimintaympäristömme kehittyy tällä hetkellä hyvin kaikilla markkina-alueilla. Keski-Euroopan markkinoiden kehityksen odotetaan säilyvän ennallaan. Ruotsin markkinoiden suotuisan tilanteen odotetaan jatkuvan. Suomen markkinatilanne on hyvä. Aasian palvelumarkkinoiden kasvun arvioidaan jatkuvan.

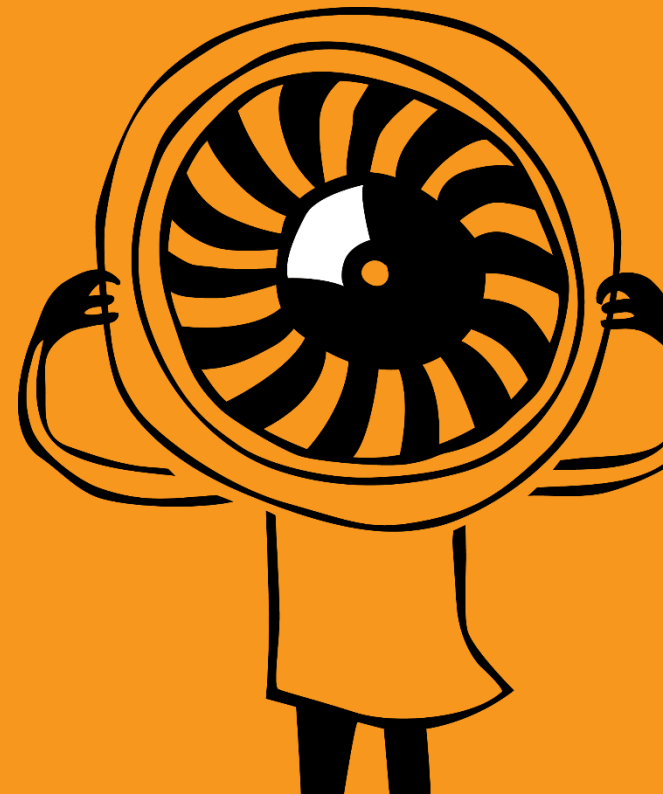
Taloudellinen ohjeistus vuodelle 2018, päivitetty 3.5.2018

- Odotamme koko vuoden 2018 liikevaihdon ja liikevoiton kasvavan selvästi vuoteen 2017 verrattuna.

Aiempi ohjeistus vuodelle 2018, päivitetty 8.2.2018

- Odotamme koko vuoden 2018 liikevaihdon ja liikevoiton kasvavan vuoteen 2017 verrattuna.

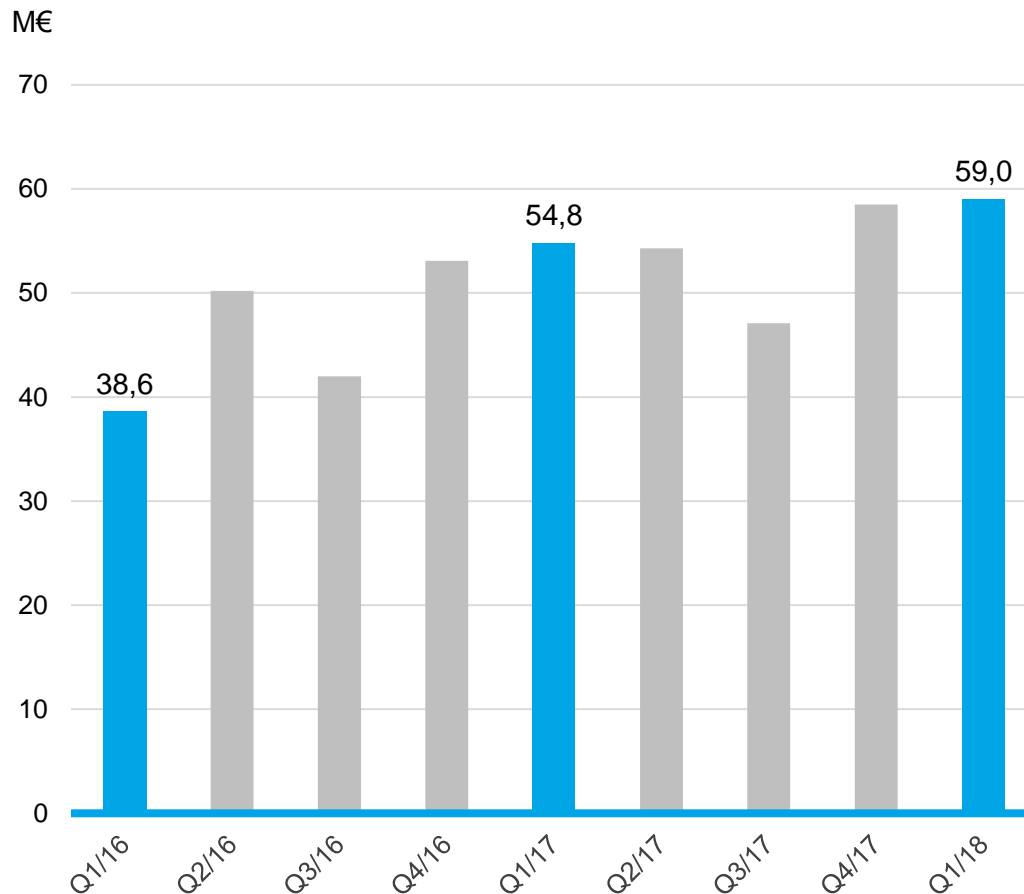
Q1/2018 taloudellinen kehitys



Liikevaihto

1-3/2018: 59,0 miljoonaa euroa (1-3/2017: 54,8 miljoonaa euroa)

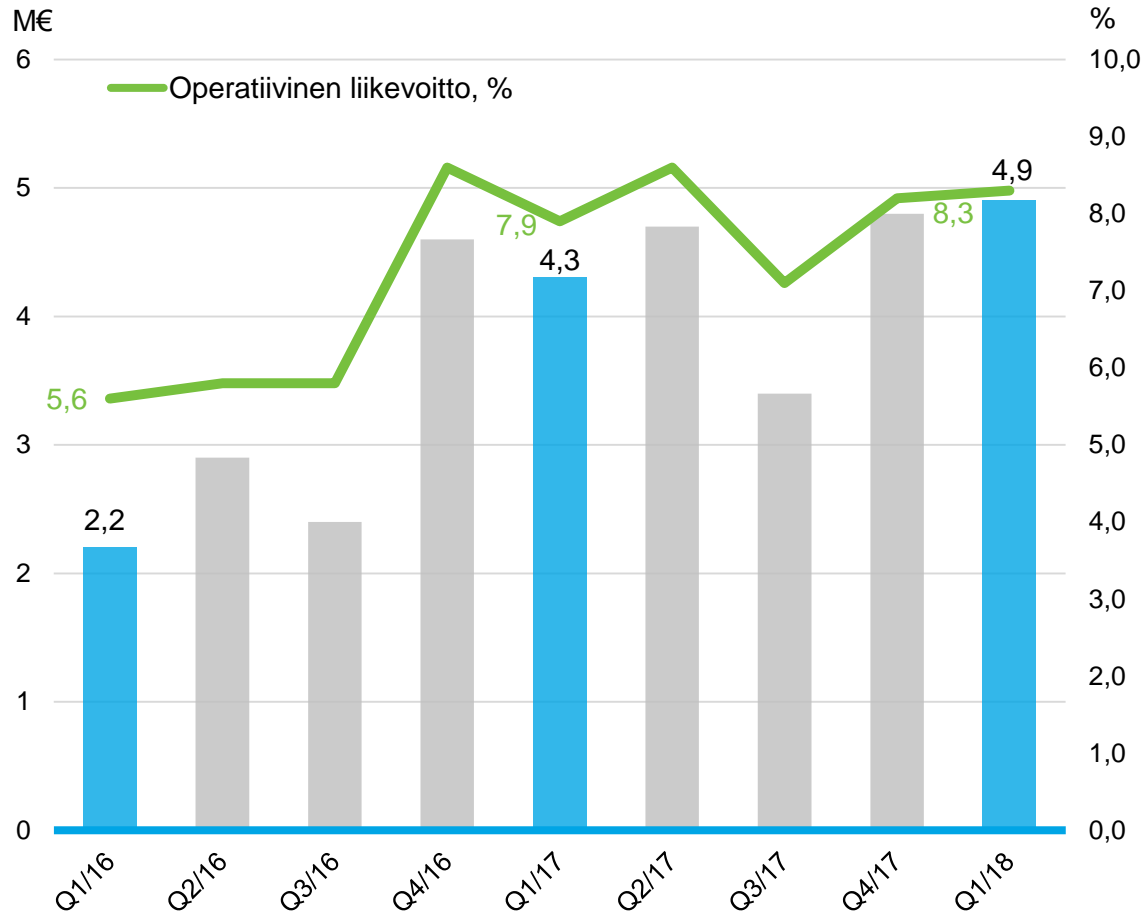
- Liikevaihto kasvoi 7,6 %, (vertailukelpoisilla kursseilla 8,9 %).
Orgaaninen kasvu oli 6,2 %, (vertailukelpoisilla kursseilla 7,5 %).
- Myynti avainasiakkaille kasvoi 4,0 %.
- Vahva orgaaninen kasvu jatkui hyvässä markkinatilanteessa. Palvelutarjonta ja vahva markkina-asema tukivat kasvua.
- Pääsiäisen ajoittuminen vähensi työpäivien lukumäärää.
- Sulautetut järjestelmät ja IoT-palvelualueen haasteet sekä merkittävän teknisen dokumentoinnin projektitoimituksen viivästyminen vaikuttivat kasvuun.



Operatiivinen liikevoitto

1-3/2018: 4,9 miljoonaa euroa, 8,3 % (1-3/2017: 4,3 miljoonaa euroa, 7,9 %)

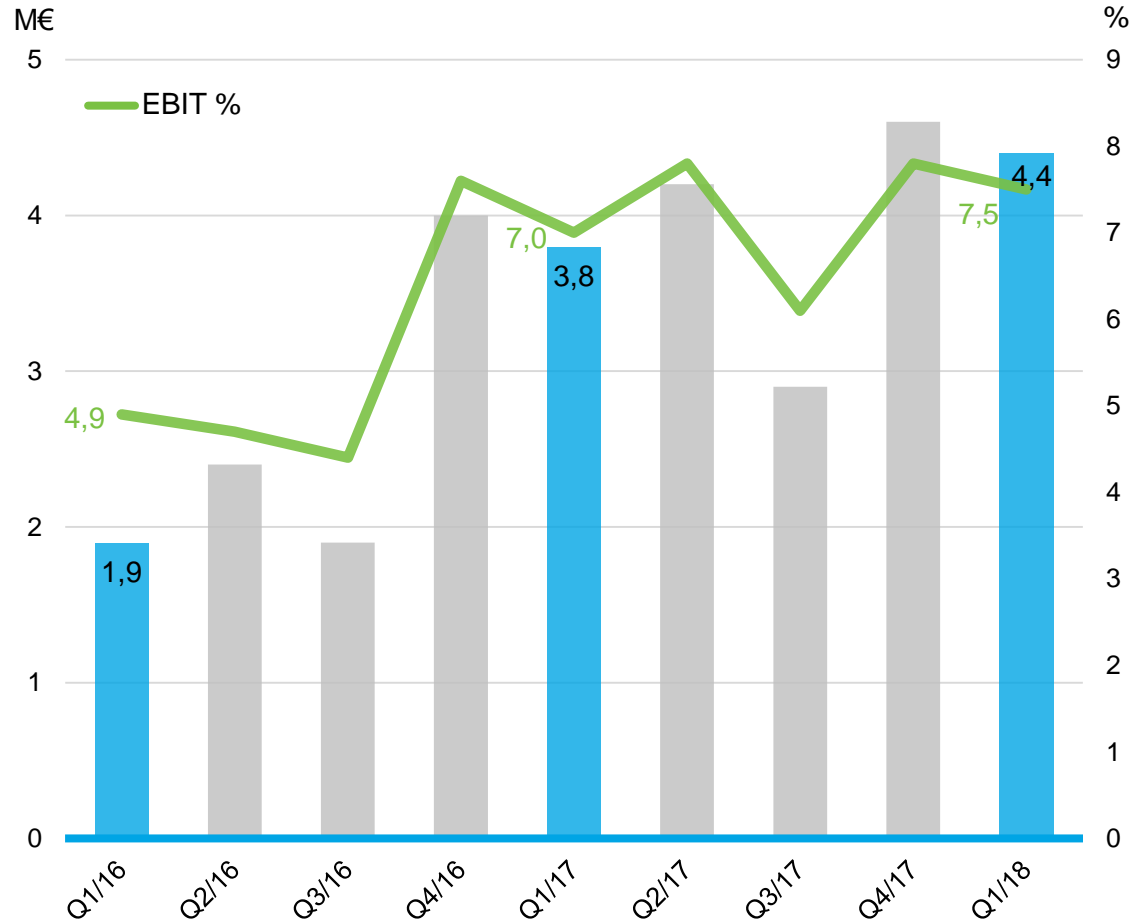
- Operatiivinen liikevoitto parani 12,5 %.
- Q1 sisältää poikkeuksellisia eriä -0,2 (-0,4) miljoonaa euroa.
- Sulautetut järjestelmät ja IoT-palvelualueen haasteet jatkuivat. Tehostamistoimenpiteiden vaikutus alkoi näkyä ja kannattavuus parani kauden loppua kohti.
- Merkittävän teknisen dokumentoinnin projektitoimituksen viivästyminen edelleen ja haasteet eräissä teknisen dokumentoinnin asiakkuuksissa Saksassa heikensivät kannattavuutta.



Liikevoitto (EBIT) ja EBIT %

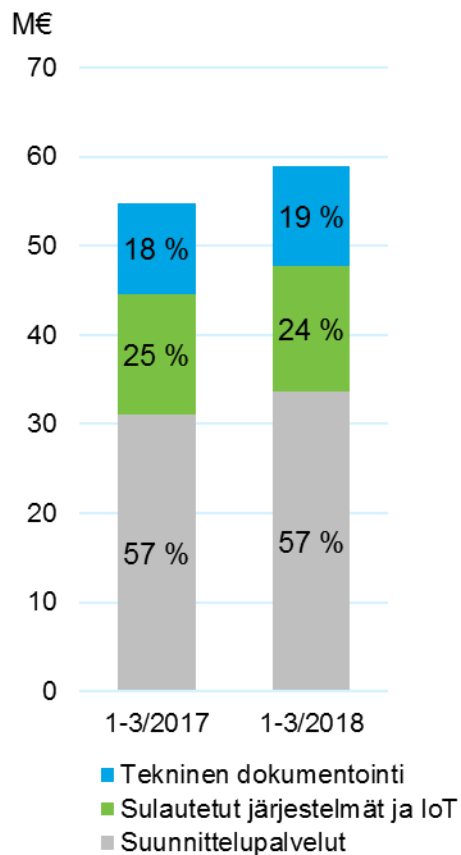
1-3/2018: 4,4 miljoonaa euroa, 7,5 % (1-3/2017: 3,8 miljoonaa euroa, 7,0 %)

- Yritysjärjestelyihin liittyvät poistot olivat 0,5 miljoonaa euroa.

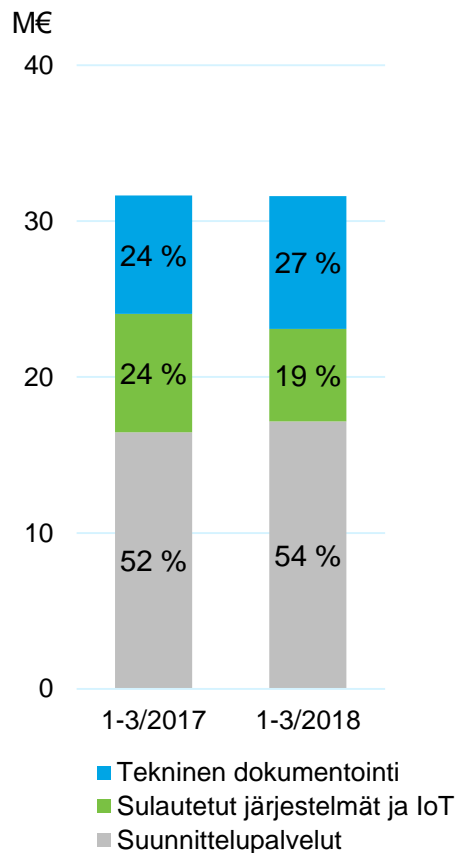


Kehitys palvelualueittain 1-3/2018

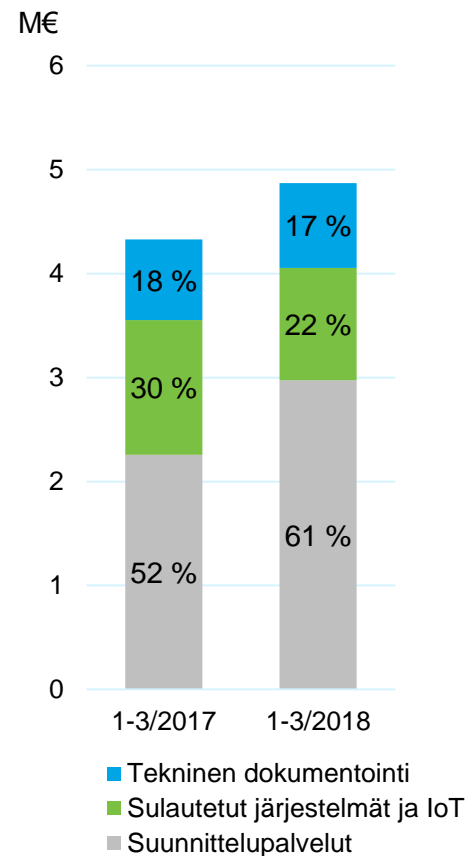
Liikevaihto



Liikevaihto Johdetuista palvelumalleista



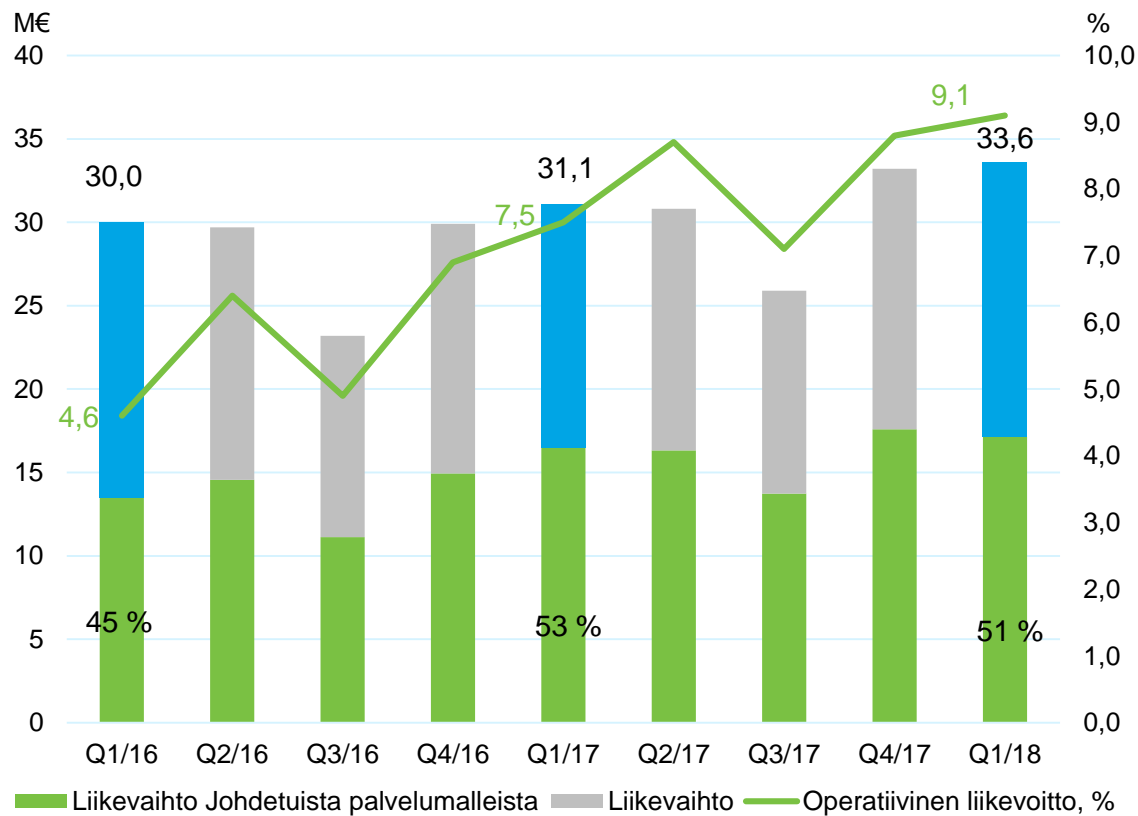
Operatiivinen liikevoitto



Suunnittelupalvelut

Liikevaihto 1-3/2018: 33,6 miljoonaa euroa (1-3/2017: 31,1 miljoonaa euroa)

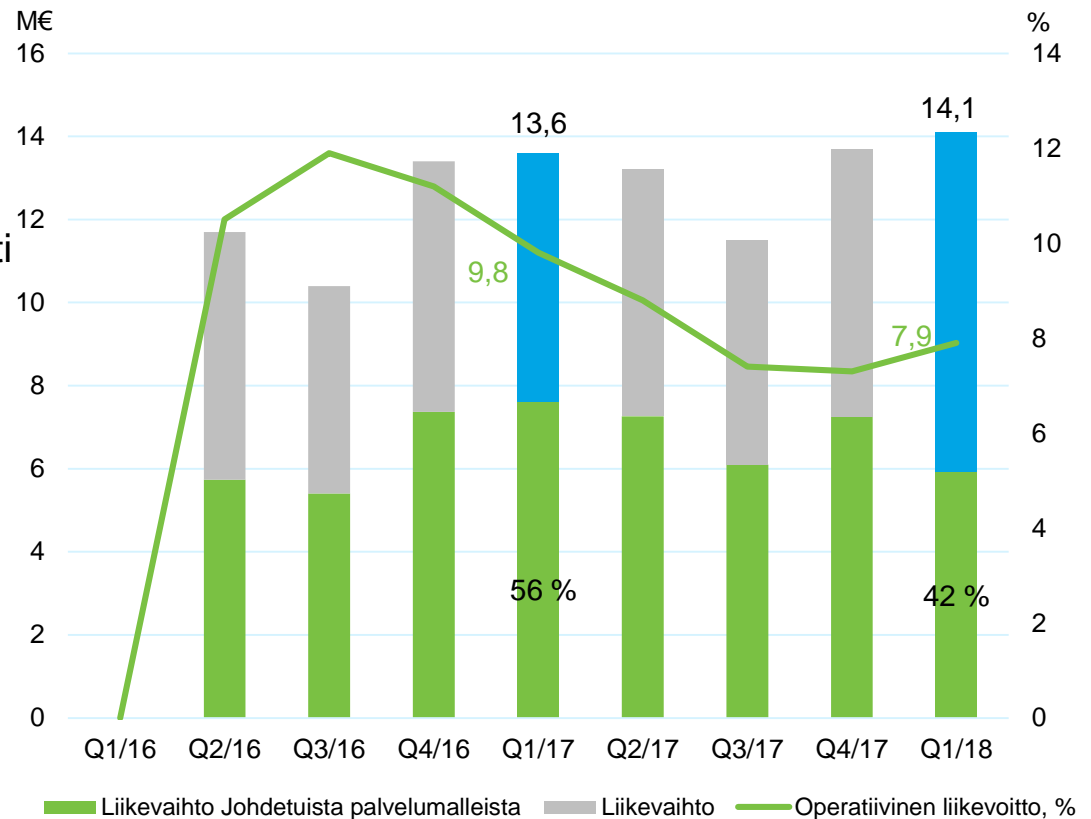
- Liikevaihto kasvoi 8,3 %.
- Operatiivinen liikevoitto oli 3,1 (2,3) miljoonaa euroa eli 9,1 (7,5) % liikevaihdosta.
- Erinomainen kehitys jatkui hyvässä markkinatilanteessa.
- Hyvä kapasiteetin käyttöaste paransi kannattavuutta.
- Teollisuuden investoinnit pysyivät hyvällä tasolla: uusien tuotekehitys- ja laitesuunnitteluhankkeiden sekä laitossuunnittelu-investointien kysyntä jatkui hyvänä.



Sulautetut järjestelmät ja IoT

Liikevaihto 1-3/2018: 14,1 miljoonaa euroa (1-3/2017 13,6 miljoonaa euroa)

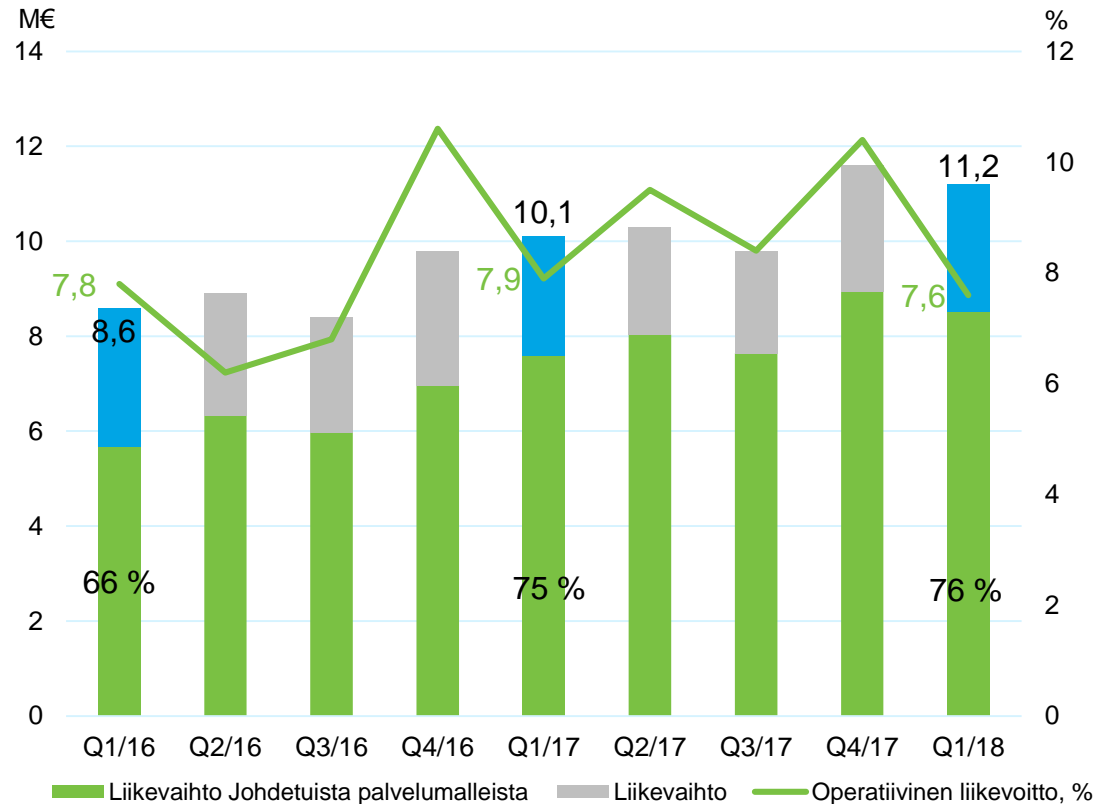
- Liikevaihto kasvoi 4,0 %.
- Operatiivinen liikevoitto oli 1,1 (1,3) miljoonaa euroa, eli 7,9 (9,8) % liikevaihdosta.
- Osaajien vaikeutunut saatavuus hidasti kasvua.
- Joidenkin asiakkaiden vuoden 2017 loppupuolella heikentynyt kysyntätilanne vaikutti liikevaihdon kehitykseen ja kannattavuuteen edelleen Q1 2018 alkupuolella.
- Vuonna 2017 alkaneet projektiliiketoiminnan haasteet jatkuivat. Projektiliiketoiminnan tehostamistoimenpiteiden vaikutus alkoi näkyä, ja kannattavuus parani katsauskauden loppua kohti.
- Johdettujen palvelumallien osuus laski tehostamistoimenpiteiden takia.



Tekninen dokumentointi

Liikevaihto 1-3/2018: 11,2 miljoonaa euroa (1-3/2017: 10,1 miljoonaa euroa)

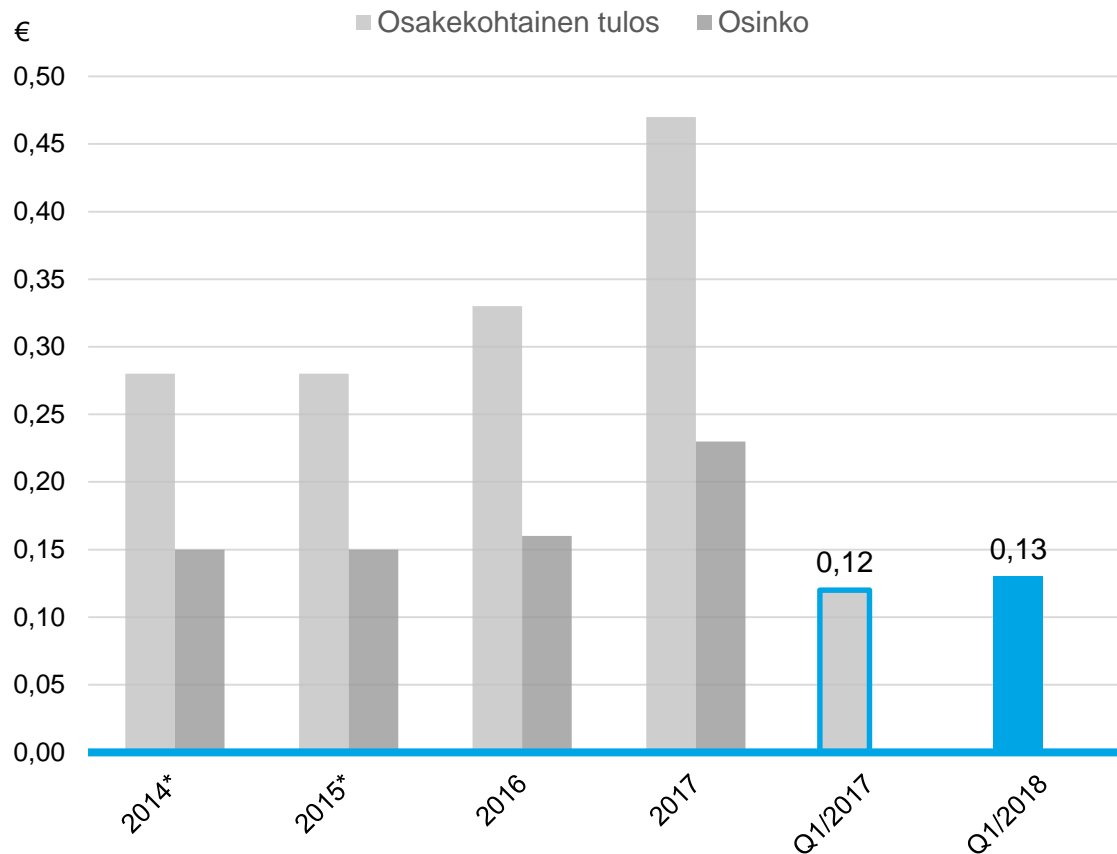
- Liikevaihto kasvoi 10,8 %.
- Operatiivinen liikevoitto oli 0,8 (0,8) miljoonaa euroa, eli 7,6 (7,9) % liikevaihdosta.
- palvelualueen hyvä kehitys jatkui.
- Orgaaninen kasvu oli vahvaa ulkoistusliiketoiminnan menestyksen ansiosta.
- Merkittävän teknisen dokumentoinnin projektitoimituksen viivästyminen edelleen ja haasteet eräissä asiakkuuksissa Saksassa heikensivät kannattavuutta.



Osakekohtainen tulos ja osingot

Osakekohtainen tulos 1-3/2018: 0,13 euroa (1-3/2017: 0,12 euroa)

- Vuodelta 2017 jaettiin osinkona 0,23 euroa/osake. Osakkeen maksupäivä oli 16.4.2018.

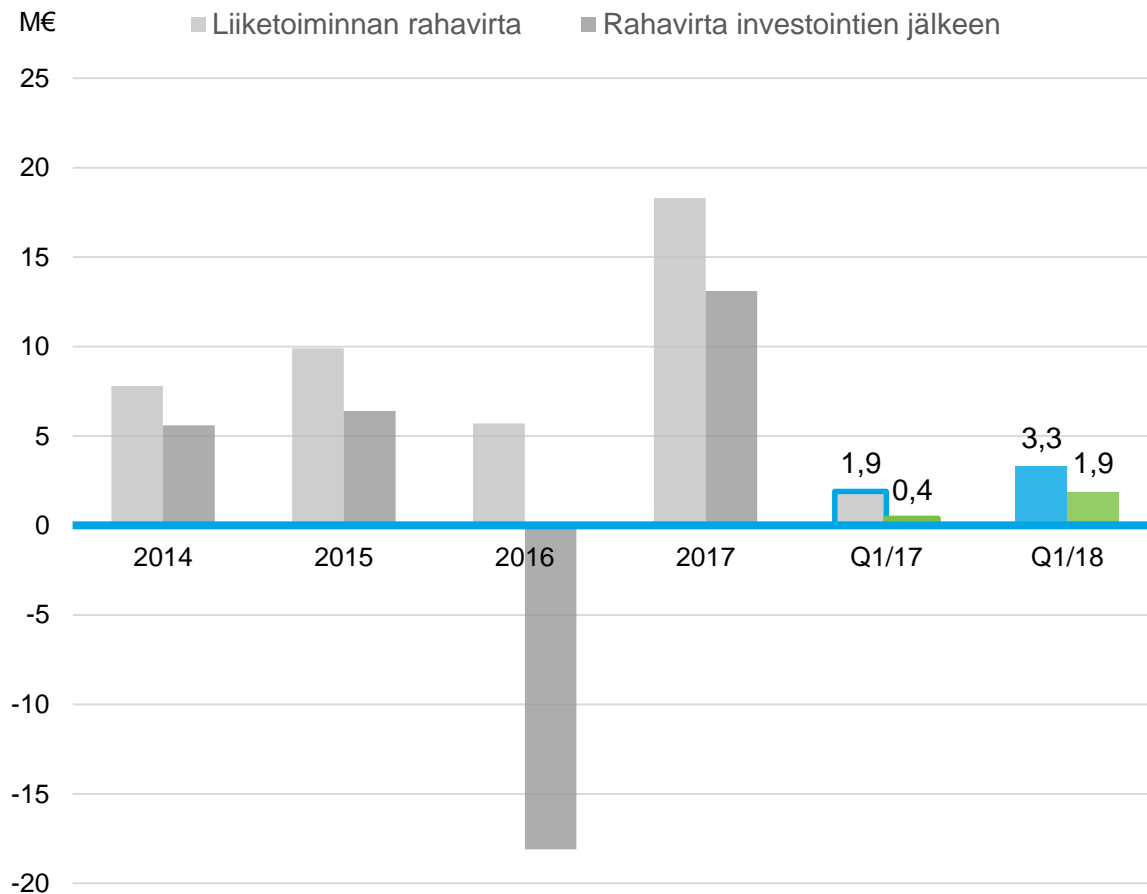


*Vertailukausien osakekohtaiset tulokset ovat osakeantioikaistuja. Osakeantikerroin oli 1,050.

Rahavirta

Liiketoiminnan rahavirta 1-3/2018: 3,3 miljoonaa euroa (1-3/2017: 1,9 miljoonaa euroa)

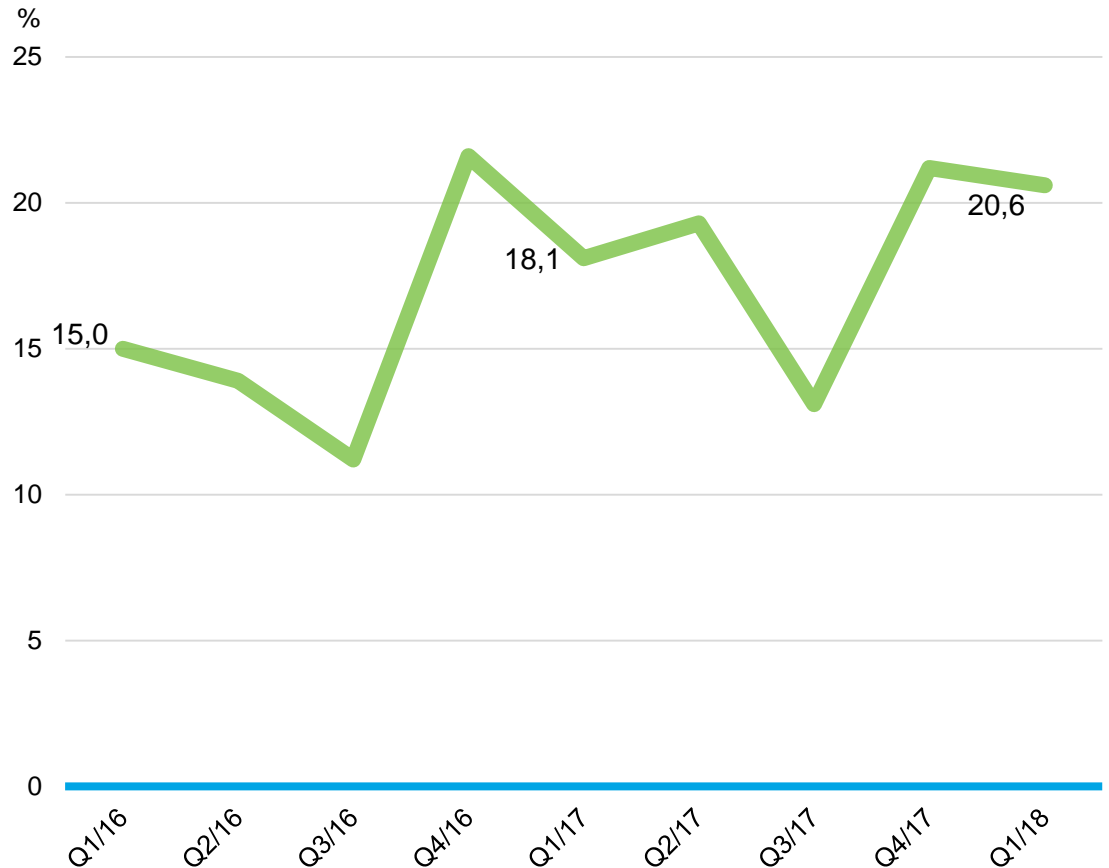
- Rahavirta parani edelleen käyttöpääoman optimoinnin ja asiakkaiden maksuaikojen paremman jakautumisen ansiosta.
- Rahavirta kertyy vuosineljänneksittäin epätasaisesti liiketoiminnan kausivaihtelun vuoksi.



Sitoutuneen pääoman tuotto (ROCE), %

1-3/2018: 20,6 % (1-3/2017: 18,1 %)

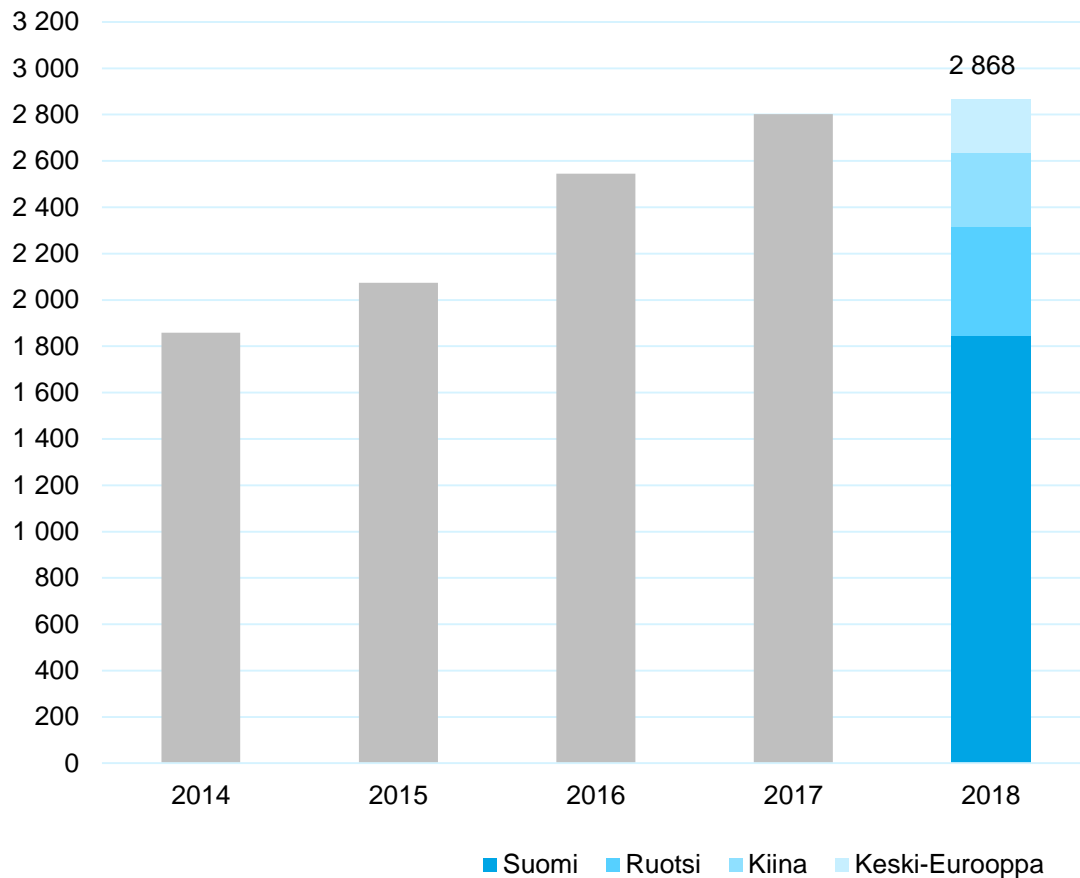
- Suunnitteluliiketoiminta ei sido merkittäviä pääomia, joten sitoutuneen pääoman tuoton tulisi olla vähintään 20 %.



Henkilöstömäärä kauden lopussa

1-3/2018: 2 868 (1-3/2017: 2 628)

- Henkilöstön määrä kasvoi 9,1 % vertailukauteen nähden.
- Katsauskauden lopussa konsernin palveluksessa Suomen ulkopuolella työskenteli 1 021 (31.3.2017: 875) henkilöä.



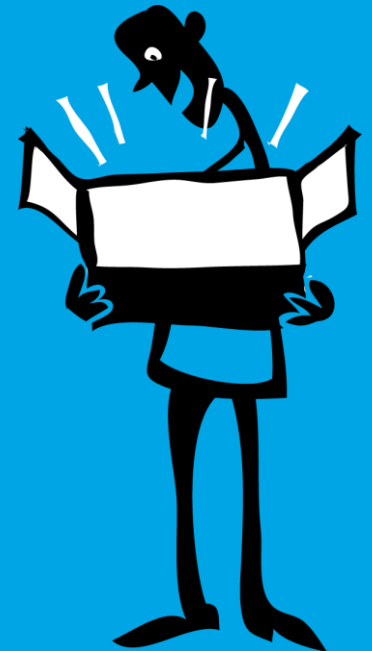
Tuloslaskelma

(MEUR)	1-3/2018	1-3/2017	Muutos %	1-12/2017
Liikevaihto	59,0	54,8	7,6	214,8
Liiketoiminnan muut tuotot	0,1	0,1		0,4
Materiaalit ja palvelut	-5,2	-4,6		-20,4
Henkilöstökulut	-40,5	-38,2		-145,0
Liiketoiminnan muut kulut	-7,7	-6,9		-29,0
Poistot	-1,3	-1,3		-5,3
Liikevoitto (EBIT)	4,4	3,8	15,4	15,5
Rahoitustuotot	0,4	0,2		0,5
Rahoituskulut	-0,5	-0,4		-1,3
Voitto ennen veroja	4,3	3,6	18,0	14,7
Tuloverot	-1,0	-0,7		-3,2
Katsauskauden voitto	3,3	2,9	14,4	11,6

Tase

(MEUR)	31.3.2018	31.3.2017	31.12.2017
Liikearvo	58,9	58,2	59,0
Muut pitkäaikaiset varat	22,3	22,3	22,3
Pitkäaikaiset varat yhteensä	81,2	80,5	81,3
Vaihto-omaisuus	0,3	0,4	0,3
Myyntisaamiset ja muut saamiset	51,0	49,7	52,8
Rahavarat	9,0	3,7	10,1
Lyhytaikaiset varat yhteensä	60,3	53,8	63,2
VARAT YHTEENSÄ	141,5	134,3	144,4
Oma pääoma yhteensä	59,9	55,8	57,9
Pitkäaikaiset velat yhteensä	22,7	25,8	23,8
Lyhytaikaiset velat yhteensä	58,8	52,6	62,7
OMA PÄÄOMA JA VELAT YHTEENSÄ	141,5	134,3	144,4

Etteplanin tavoitteet



Etenemme kohti tavoitteitamme

TALOUDELLISET TAVOITTEET

15 %

Keskimääräinen
vuotuinen
liikevaihdon kasvu

1-3/2018: 7,6 %

10 %

Operatiivinen
liikevoitto

1-3/2018: 8,3 %

65 %

Johdettujen palvelu-
mallien osuus
liikevaihdosta vuoteen
2019 mennessä

1-3/2018: 53 %

>30 %

Omavaraisuusaste

1-3/2018: 43,0 %

TOIMENPITEET

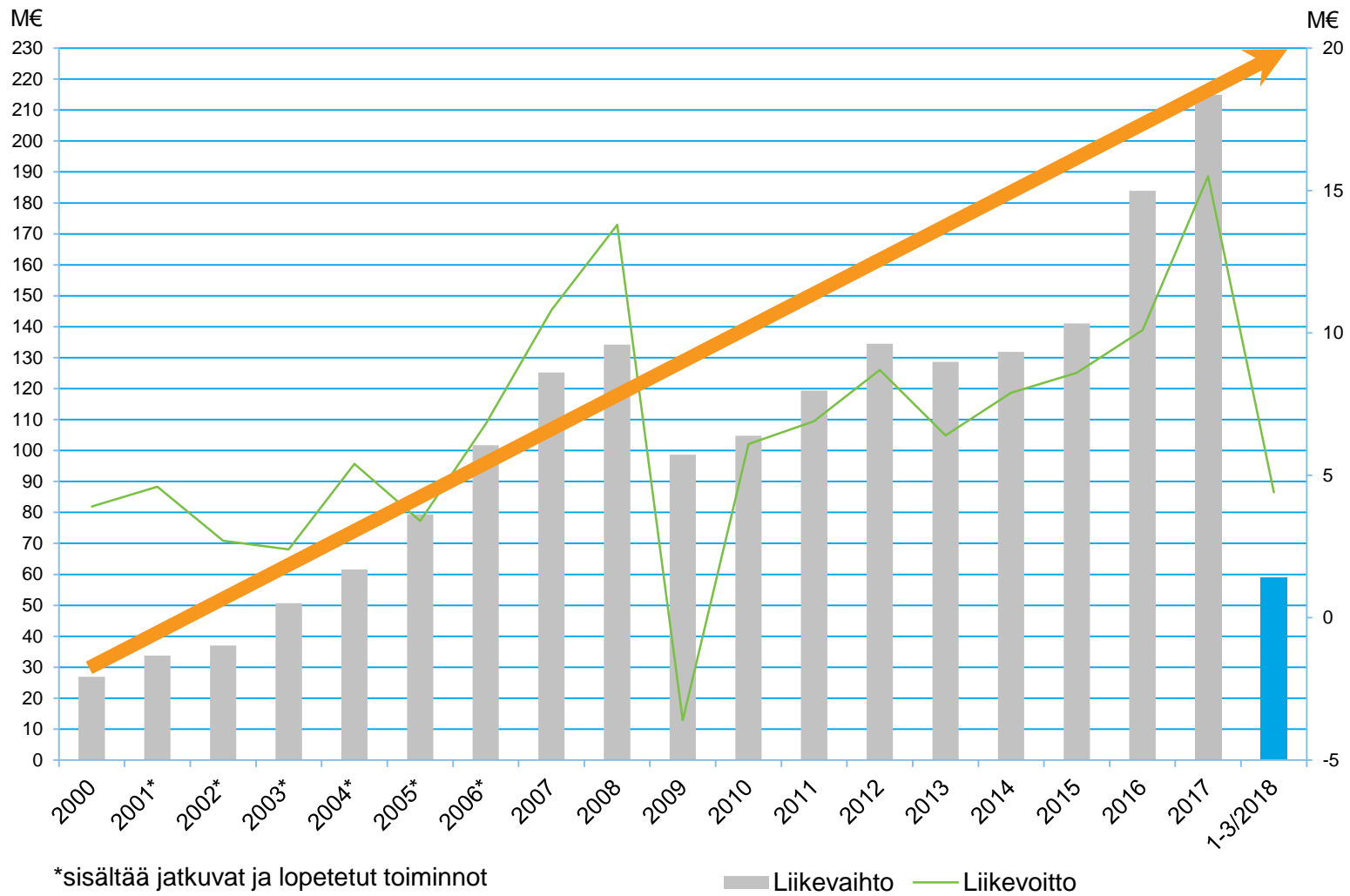
- Kasvu avainasiakkuuksissa
- Orgaaninen kasvu palvelumalleista
- Kasvua tukevat yritysjärjestelyt

- Liiketoimintamallin muutos kohti Johdettuja palvelumalleja
- Markkinajohtajuus

- Palvelumallit
- Teknologiaratkaisut
- Projektiliiketoiminta

- Tavoitetta tukevat rahoitusjärjestelyt
- Kassavirran vahvistaminen

Liikevaihto ja liikevoitto (EBIT) 2000-2018



Sijoittajasuhdekontaktit



Per-Anders Gådin
CFO
Puh. +46 70 399 7929

Juha Näkki
Toimitusjohtaja
Puh. 010 307 2077

Outi Torniainen
Viestintä- ja markkinointijohtaja
Puh. 040 5121 375



Engineering with a difference