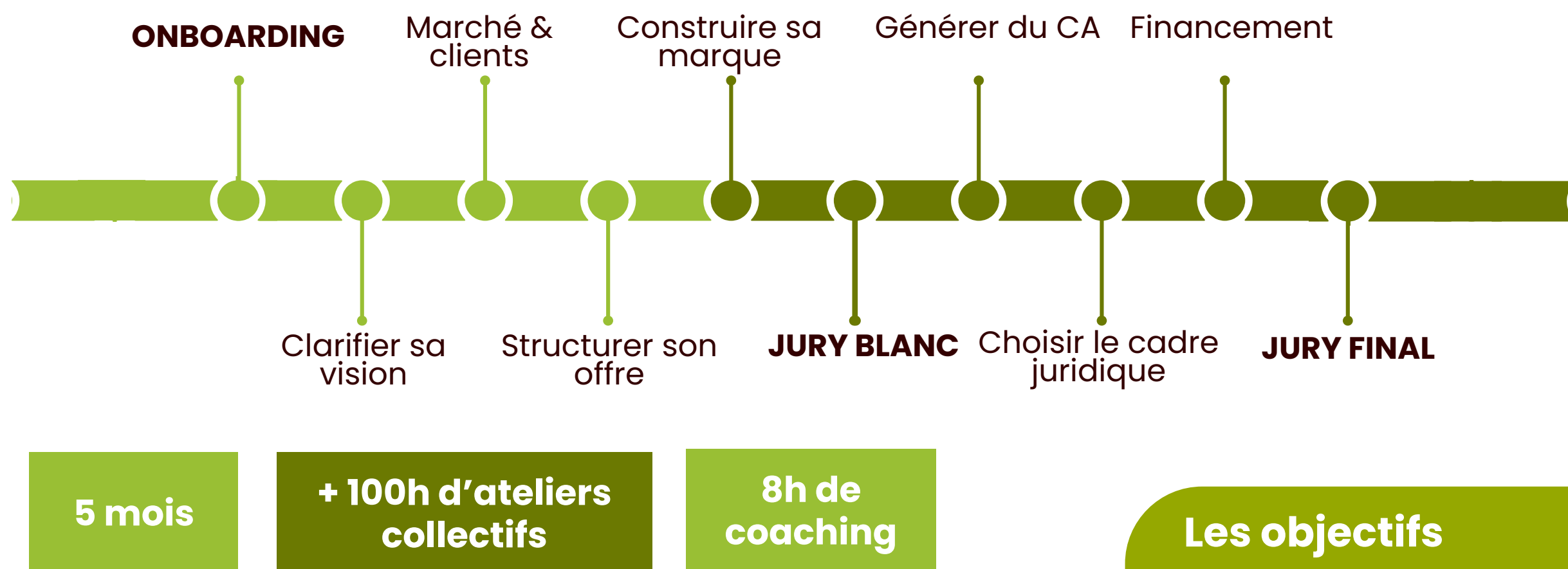


Pour avoir toutes les clés en main pour le lancement de votre entreprise



Les objectifs

- Travailler sa posture d'entrepreneure
- Étudier son marché et ses concurrents
- Mettre en place sa stratégie marketing et commerciale
- Tester son offre sur le marché et réaliser ses premiers rendez-vous clients
- Élaborer son business plan

Être une Première

- Intégrer un réseau national et local d'entrepreneures et profiter des opportunités du réseau
- Échanger avec la communauté en ligne via l'application En Premières
- Participer aux événements du réseau
- Récupérer les supports pédagogiques des ateliers
- Accéder aux experts, mentors et partenaires pour accélérer votre développement.

UNE TEAM D'EXPERTS & UN RÉFÉRENT DE PROMO À VOS PETITS SOINS !



Charlotte FREDOUILLE
Coach en création d'entreprise et mindset entrepreneurial



Corinne HAMMERS
Marketing, marché & clients



Amina CHELYAH
Stratégie commerciale & vente



Raphaëlle CHARLES
Prise de parole, accompagnement 360°



Clélia CESCHI
Identité de marque



Fanny COULOMB
Gestion & Business plan

Et bien plus encore ● ● ●

Un écosystème au service de ta réussite

Structurez votre *business plan* et financez votre création !



Informations pratiques :

- Durée : **5 mois – 100 heures d'accompagnement + 8 heures de coaching**
- Lieu : Pixel – 11 rue Louis Banc, 92400 Courbevoie
– Métro 1 Esplanade de la Défense
- Horaires : **10h à 17h** – 2 jours par semaine
- Format : Ateliers collectifs + coaching individuel

Ce programme est fait pour vous si...

- ✓ Vous n'avez pas encore créé votre entreprise (juridiquement) et vous voulez poser des **bases solides**
- ✓ Vous êtes prête à vous engager **2 jours par semaine sur 5 mois**
- ✓ Vous avez besoin d'un **cadre structurant**, d'un **mentorat** et d'**expertises juridiques** et **financières** pour sécuriser votre lancement

Tarifs :

- **1490€ TTC** (payable en 3 fois)
- Le coût du programme CHOOSE est remboursé si vous poursuivez avec le GO ou GO LIVE

Les modules

- 1** De l'idée à une vision claire et assumée
- 2** Valider votre marché et identifier vos vrais clients
- 3** Structurer une offre qui se vend
- 4** Construire une marque visible et crédible
- 5** Trouver des clients et générer du chiffre d'affaires
- 6** Structurer votre entreprise pour sécuriser votre lancement
- 7** Financer et piloter votre développement
- 8** Préparer le jury final



Prête à créer votre entreprise ?
Réservez votre place

