Un écosystème au service de ta réussite

Fais ton chiffre d'affaires et paye-toi !

Play Premières

KICK-OFF
PILOTAGE FINANCIER
STRATÉGIE DE COMM
STRATÉGIE COMMERCIALE
JURIDIQUE & RH
POINT & PITCH
PROSPECTION
FINANCEMENT
BIEN RECRUTER
NÉGOCIATION & CLÔTURE

3 mois Modèle économique, communication & stratégie commerciale

3 mois Prospection, financement, recrutement & négociation

UNE TEAM D'EXPERTS & UN RÉFÉRENT DE PROMO À VOS PETITS SOINS !


Caroline FOISSAC #ESS


Danièle AMAR #vente


Delphine BOURDIER #management


Laure LAPÈGUE #branding


Laurence CASSOT #coaching


Isabelle AGOSTINI #businessmodel

Nos expert.es passent ton projet au peigne fin pour lever les freins et révéler tout son potentiel !

Si tu lis cette plaquette, c'est qu'on pense que ton projet peut décoller !

Les objectifs

- **Booster** la mise en marché et le chiffre d'affaires
- **Ventes :** adapter sa stratégie commerciale, ses cibles et son réseau de distribution.
- **Marketing :** affiner sa proposition de valeur, sa stratégie prix et maîtriser les leviers digitaux clés.
- **Posture entrepreneuriale :** renforcer son leadership, sa confiance et son alignement.
- **Finances** : consolider son business plan et identifier ses premiers financements.

Être une première

- Intégrer un réseau national d'entrepreneures et profiter des opportunités du réseau
- Échanger avec la communauté en ligne via l'application En Premières
- Participer à MakeHerDay, le rendez-vous du réseau pour développer ses connexions et faire rayonner son projet

Prête à pérenniser ton entreprise ?

prends rendez-vous !

45H

d'ateliers collectifs + 6h de RDV individuels

Accélérez vos ventes, validez votre business model et pérennisez votre entreprise en 6 mois

Play Premières

Objectifs du programme :

- **Booster** la mise en marché et le développement du chiffre d'affaires
- Ventes : activer et adapter son business plan à ses cibles et à son réseau de distribution
- **Marketing** : valider sa proposition de valeur et sa stratégie prix, maîtriser les fondamentaux du marketing digital et les outils clés (SEO, CRM, growth hacking, acquisition client)
- **Posture entrepreneuriale** : développer son leadership, renforcer son assurance et son alignement
- **Finances** : valider les hypothèses de son business plan et identifier ses premiers financements

Profils des participants :

- Créatrices et équipes mixtes déjà en activité, avec des produits ou services à commercialiser
- Inscription engageante : disponibilité requise sur toute la durée du parcours
- Formations ouvertes à tous.tes : contacte-nous pour tout besoin d'accès ou de pédagogie

Infos pratiques :

- Lieu de formation : Darwin Écosystème, 87 quai des Queyries, Bordeaux
- Durée : 6 mois, 12 ateliers de 3h, 1 à 2 co-développements, 6h de RDV individuels + 3h de RDV experts

Méthode :

- Ateliers collectifs en présentiel dans les locaux des Premières NA
- RDV individuels planifiés avec ta responsable d'accompagnement
- Expert.es reconnu.es : commercial, gestion, stratégie, marketing...

Tarifs :

- 1 200 € pour l'ensemble du programme, prise en charge possible par les OPCO
- + 60 € d'adhésion obligatoire à l'association des Premières NA

Le plus by Les Premières

- Intégrer un réseau national d'entrepreneures et profiter des opportunités du réseau
- Échanger avec la communauté en ligne via l'application En Premières
- Participer à MakeHerDay, le rendez-vous national annuel du réseau pour développer ses connexions et faire rayonner son projet

Les modules

1 Modèle éco & stratégie

- Offre & valeur
- Rentabilité & prix
- Stratégie globale

2 Marketing & com

- Plan marketing
- Acquisition web
- SEO

3 Commercial & CA

- Plan d'action
- Prospection
- Négociation

4 Pilotage d'activité

- Recrutement & RH
- Financement
- Indicateurs

Prête à pérenniser ton entreprise ?
prends rendez-vous !

12 ateliers de 3h en 6 mois