

# CONCLURE UNE VENTE

Évaluez votre capacité à conclure une vente de 1 à 10

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

Pourquoi vous êtes-vous attribué cette note ?

---

---

---

---

---

---

Dans quels domaines excellez-vous pour conclure une vente et sur quels points devez-vous travailler ?

---

---

---

---

---

---

Quels avantages espérez-vous retirer en améliorant votre capacité à conclure une vente ?

---

---

---

---

---

---

Écrivez une action spécifique que vous entreprendrez quotidiennement pour développer votre capacité à conclure une vente

---

---

---

---

---

---

Liste de contrôle pour la pratique quotidienne de la conclusion d'une vente

L	M	M	J	V	S	D
---	---	---	---	---	---	---

Nom du vendeur: \_\_\_\_\_ Date complétée: \_\_\_\_\_

Signature du gestionnaire: \_\_\_\_\_