



**Marc Staller**

Gedankenanstöße & Konzepte für Unternehmer

HEBEL ODER HYPE? · CASE #01

# AMEX

---

CHEAT SHEET FÜR UNTERNEHMER

**Ab wann lohnt sich eine Amex  
(Gold/Platin)?**

# Amex ist kein Trick. Amex ist ein Multiplikator.

Lohnt sich nur, wenn ohnehin anfallende Business-Ausgaben über die Karte laufen — und daraus Cashflow, Punkte und Benefits entstehen.

01



## Cashflow

Ausgaben deutlich später zahlen

02



## Punkte

Membership Rewards auf echte Ausgaben

03



## Partner-Benefits

Tools, Technik, Buchhaltung,  
Office

04



## Reisen

Lounge, Hotel, Versicherung,  
Mietwagen, Upgrades

# Gold vs. Platinum

## BUSINESS GOLD

**175 €**

pro Jahr · 1. Jahr beitragsfrei

Zahlungsziel **bis 50 Tage**

Zusatzkarten **bis 99**

Fremdwährung **2,0 %**

Bargeld **4 %**

Der rationale Einstieg. Lohnt sich über **Umsatz + Cashflow** bei niedrigen Fixkosten.

## BUSINESS PLATINUM

**850 €**

pro Jahr

Zahlungsziel **bis 58 Tage**

Zusatzkarten **bis 99**

Fremdwährung **2,5 %**

Bargeld **4 %**

Die Premium-Karte. Lohnt sich nur über **Umsatz + echte Benefit-Nutzung**.

**Steuer-Hebel:** Die Jahresgebühr ist Betriebsausgabe. Nach Steuer kostet Platinum real eher ~550 €, Gold ~120 €. Das senkt jeden Break-even.

# Cashflow

Es ist der Zahlungsaufschub. Leads heute, Zahlung in bis zu 58 Tagen.

**bis zu 50–58 Tage zinsfrei**

Kauf früh im Abrechnungszyklus →  
maximaler Aufschub

kurz vor Abrechnung → kaum  
Aufschub

## **Ads (Meta / Google / TikTok)**

Budget heute, Cash später

## **Software / SaaS**

planbare Fixkosten zentral

## **Wareneinkauf / Launch**

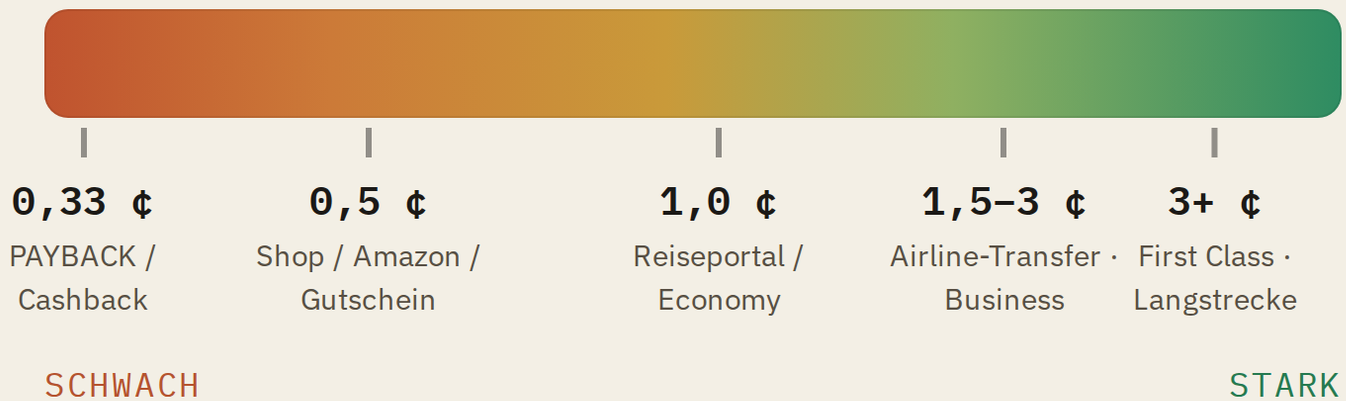
Liquidität schonen

## **Freelancer / Dienstleister**

eine saubere Abrechnung

# Ein Punkt = 0,33 Cent. Oder 3 Cent.

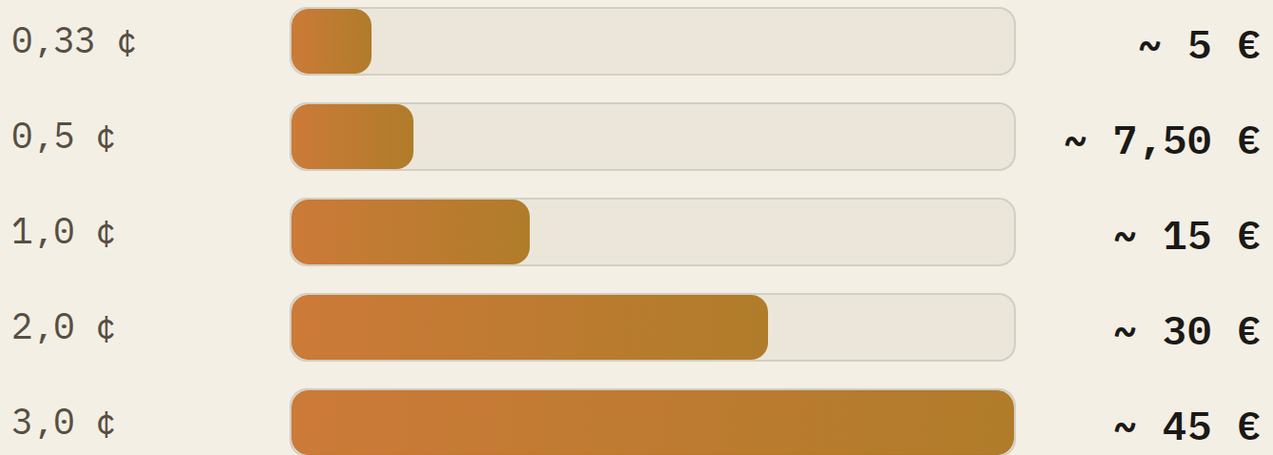
Ein Amex-Punkt hat keinen festen Wert. Die Einlösung entscheidet – Faktor 9.



Punkte als Cashback zu verbrennen ist die schlechteste Option. Der Hebel liegt im **Airline-Transfer** – aber nie blind: erst Verfügbarkeit prüfen, Cent pro Punkt rechnen, dann übertragen.

# Meilen Turbo

1.500 Punkte (mit Turbo) – der Gegenwert hängt allein an der Einlösung.



## 1,5×

Punkte pro Euro mit  
Turbo

## 15 €

Kosten pro Jahr

## ~500 €

Amex-  
Umsatz/Monat – ab  
hier lohnt der Turbo

Turbo-Bonus ist bei **20.000 Extra-Punkten/Jahr gedeckelt** – also voll ausgereizt ab ca. 40.000 € Umsatz. Darüber wieder 1 Punkt pro Euro.

# Gold vs. Platinum, gleicher Umsatz

**3.200 €/Monat über Amex (mit Turbo)**

= 38.400 €/Jahr — genau der Break-even-Punkt der Platinum

	GOLD	PLATINUM
Punkte/Jahr (1,5 ×)	<b>57.600</b>	<b>57.600</b>
Wert bei guter Einlösung (1,5 ¢)	~ 865 €	~ 865 €
Jahresgebühr	<b>175 €</b>	<b>850 €</b>
Membership Rewards Turbo	<b>15 €</b>	<b>15 €</b>
<b>Saldo aus Punkten</b>	<b>+ 675 €</b>	<b>± 0 €</b>
Cashflow	<b>bis 50 Tage</b>	<b>bis 58 Tage</b>

**Fazit:** Bei 3.200 €/Monat ist Gold rund 675 € im Plus — Platinum gerade bei null. Platinum lohnt erst, wenn Benefits und Reisen den Rest tragen.

# Nach Business-Ausgaben pro Monat

<b>unter 1.000 €</b> kaum Business-Ausgaben	<b>Keine Business-Amex</b>
<b>1.000 – 3.000 €</b> solide, planbar	<b>Business Gold</b>
<b>3.000 – 5.000 €</b> wenig Reisen	<b>Business Gold</b>
<b>3.000 – 5.000 €</b> + Reisen / Benefits	<b>Platinum prüfen</b>
<b>5.000 – 10.000 €</b> + Reisen	<b>Platinum interessant</b>
<b>10.000 €+</b> + Benefits genutzt	<b>Platinum oft stark</b>

Wer Platinum wie Gold nutzt, zahlt wahrscheinlich zu viel.

# Lounges

Priority Pass und Lufthansa-Lounges sind zwei verschiedene Systeme — und beides ändert sich 2026.

## Wichtig vor jedem Lounge-Argument

Der Amex-Zugang zu **Lufthansa-Lounges in Deutschland endet am 30.09.2026**. Das war ein separater Benefit — nicht der Priority Pass. Im Priority Pass sind die deutschen LH-Lounges nicht enthalten.

BIS 30.09.2026

Platinum: Priority Pass **plus** Lufthansa Business / Senator Lounges in Deutschland.

AB 01.10.2026

Nur noch Priority Pass — mit **Lücken an FRA Terminal 1 und MUC Terminal 2**, also genau an den großen Hubs.

Heißt: Lounge nur rechnen, wenn du wirklich fliegst — und ab Oktober sinkt der reale Lounge-Wert der Platinum.

# Willkommensbonus

Amex koppelt den Bonus 2026 an den Umsatz der ersten 6 Monate – dauerhaft statt als befristete Aktion. Vor Antrag aktuelle Konditionen prüfen.

## BONUS GOLD

# 50.000

Punkte · ~10.000 € Umsatz in  
6 Monaten

Mindestumsatz ohne  
künstliche Käufe erreichbar?  
Dann mitnehmen.

## BONUS PLATINUM

# bis 200.000

Punkte · ~15.000 € Umsatz in  
6 Monaten

Nur, wenn die Karte auch  
langfristig Sinn ergibt – nicht  
nur wegen des Bonus.

**Mein Tipp:** Bonus nur mitnehmen, wenn der Mindestumsatz ohne künstliche Käufe erreichbar ist. Wenn du die Karte holst, nutze gern meinen Empfehlungslink:

[hier klicken](#)

# Was die Gebühr zurückholt

Nominalwert pro Jahr. Real zählt nur, was du wirklich nutzt.

BUSINESS GOLD ·  
175 €

Dell Technologies **100 €**

GetMyInvoices **25 % Rabatt**

Versicherungspaket **inklusive**  
(Reise, Kfz,  
Ausland)

B4B Marketplace · **inklusive**  
800+ Partner

Amex Offers **variabel**

**Harter Guthaben-** ~  
**Wert** **100 €**

Schon das Dell-Guthaben deckt die Hälfte der Gebühr. Der Rest sind Versicherung und Netzwerk.

BUSINESS  
PLATINUM · 850 €

Reiseguthaben **200 €**

SIXT ride **200 €**  
Fahrtguthaben

Dell Technologies **200 €**

eBuero **300 €**  
Telefonservice

Office Club · **nur 300 €**  
**bei Nutzung**

SIXT+ Auto-Abo **240 €**  
· **nur mit Abo**

eSIMfirst **8 € +**  
Roaming **20 %**

GetMyInvoices **362 €**  
Paket **gratis**

**Nominalwert** ~  
**gesamt / Jahr 1.800 €**

Auf dem Papier deutlich über der Gebühr — aber nur ein Teil ist für die meisten realistisch.

# Versicherungen

Greift bei Zahlung mit der Karte – und deckt auch Zusatzkarten und dein Team ab.

## BUSINESS GOLD

Reisekomfort ✓  
(Flug-/Gepäckverspätung)

Verkehrsmittel-Unfall ✓

Auslandsreise-Kranken ✓

Mietwagen-Vollkasko + ✓  
Diebstahl

Kfz-Schutzbrief ✓

Reiserücktritt & -abbruch –

Solides Reisepaket – die  
Reiserücktrittsversicherung  
fehlt aber.

## BUSINESS PLATINUM

Alles aus Gold ✓

Reiserücktritt & ✓  
Reiseabbruch

Reisegepäck ✓

Mietwagen-Haftpflicht ✓

Privathaftpflicht + ✓  
Prozesskosten

Fahrzeug-Assistance (ab ✓  
50 km, ohne Zahlung)

Volles Paket – die Fahrzeug-  
Assistance greift sogar  
automatisch.

**Hinweis:** Seit 09/2024 greifen die Platinum-Versicherungen nur bei Zahlung mit der Karte, und es gibt Selbstbehalte (z.B. 10% bei Reiserücktritt). Greifbarster Spar-Punkt: die Mietwagen-Vollkasko – spart sonst schnell 15–25 € pro Tag.

# Gleicher Preis, VIP-Behandlung.

Über Consortia-Raten buchst du zum flexiblen Bestpreis des Hotels — bekommst aber Extras obendrauf, die sonst Statusgästen vorbehalten sind.

- ✓ Frühstück für 2 pro Zimmer
- ✓ Zimmer-Upgrade nach Verfügbarkeit
- ✓ VIP-Gaststatus & WLAN
- ✓ Bis zu 100 \$ Hotelguthaben
- ✓ Early Check-in / Late Check-out
- ✓ Zählt für deinen Hotelprogramm-Status

## ÜBER AMEX

Fine Hotels + Resorts (private Platinum) oder die Hotel Collection (Business, leichtere Perks) — direkt im Amex-Reiseportal buchbar.

## ÜBER CONSORTIA-PORTAL

Virtuoso-Reisebüros oder spezialisierte Portale (z.B. cube-travel): gleiche Programme — Four Seasons Preferred, Hyatt Privè, Marriott STARS — gleiche Perks.

# Hier wird Amex teuer

- ✗ **Platinum wie Gold nutzen.**  
850 € Fixkosten ohne Benefit-Nutzung.
- ✗ **Turbo vergessen.** Bei >500 €/Monat verschenkst du Punkte.
- ✗ **Guthaben verfallen lassen.**  
Dell, Office, SIXT & Co. sind echtes Geld.
- ✗ **Benefits schönrechnen.** Nur real genutzten Wert ansetzen.
- ✗ **Auslandskosten ignorieren.**  
2,0% (Gold) / 2,5% (Platinum)  
Fremdwährung + 4% Bargeld.
- ✗ **Punkte als Cashback verbrennen.** 0,33–0,5 statt 1,5–3 Cent.
- ✗ **Ads wegen Punkten erhöhen.**  
Falscher Anreiz, echter Verlust.
- ✗ **Lounge rechnen ohne zu fliegen.** Selbstbetrug — erst recht ab Okt. 2026.
- ✗ **Keine Backup-Karte.** Amex wird nicht überall akzeptiert.

# Je mehr Haken, desto eher Amex

- Über 1.000 € Ausgaben/Monat (Gold-Bereich)
- Über 3.000 € Ausgaben/Monat (Platinum-Bereich)
- Ads laufen oder sind geplant
- Software / Tools regelmäßig
- Cashflow ist dir wichtig
- Du reist regelmäßig & nutzt Lounges
- Guthaben werden wirklich genutzt
- Punkte gehen in Airline-Transfer, nicht Cashback
- Abrechnung wird immer voll gezahlt
- Business und privat sauber getrennt

**0-3**

eher keine Amex

**4-6**

Business Gold prüfen

**7-8**

Gold sinnvoll, Platinum prüfen

**9-10**

Platinum kann stark sein

BUSINESS GOLD

**Umsatz + Cashflow  
+ niedrige Fixkosten**

BUSINESS PLATINUM

**Umsatz + Cashflow  
+ Benefits +  
Reise/Tools**

# Karte über die GmbH? Erst den Anstellungsvertrag.

Behältst du Punkte, Meilen oder Lounge-Zugang privat, während die GmbH die Karte zahlt, kann das Finanzamt das als verdeckte Gewinnausschüttung (vGA) werten – beim beherrschenden Gesellschafter-Geschäftsführer besonders streng.

## 1 • Klar, im Voraus, schriftlich

Private Nutzung von Karte, Punkten und Benefits im Anstellungsvertrag oder per Gesellschafterbeschluss regeln. Rückwirkende Abreden erkennt das Finanzamt nicht an.

## 2 • Betrieblich oder Sachbezug

Entweder Karte rein betrieblich und Punkte fürs Business. Oder private Nutzung als Sachbezug = Teil der Vergütung: dann lohnsteuerpflichtig, aber für die GmbH abziehbar – keine vGA.

## 3 • Fremdüblich & dokumentiert

Gleiche Logik wie beim Dienstwagen: ohne klare Regelung droht die vGA in voller Höhe – selbst wenn der Vorteil der Höhe nach angemessen wäre.

**Kein Steuerrat:** Einzelfall mit deinem Steuerberater klären – er formuliert die Klausel sauber und prüft die Angemessenheit.

**Kein Finanz-, Steuer- oder Rechtsrat.** Konditionen, Boni, Akzeptanz, Versicherungen, Gebühren und Guthaben ändern sich laufend. Zahlen recherchiert für Stand Juni 2026 — vor Veröffentlichung des Videos finale Screenshots direkt von den aktuellen Amex-Seiten ziehen.

AMEX BUSINESS CHEAT SHEET

Stand: Juni 2026