

Mercell Tendering

Supplier Relationship Management

Onboarding, efterlevnad och uppföljning – samlat på ett ställe

När leverantörsinformation inte hanteras i en gemensam, strukturerad översikt får upphandlingsteam svårt att se vilka leverantörer som är godkända, uppfyller kraven eller är lämpliga för kommande upphandlingar.

Onboarding, efterlevnadskontroller och uppföljning av prestation hanteras ofta manuellt, vilket skapar ineffektivitet, ökar riskerna och begränsar insynen. Resultatet blir att tid läggs på att underhålla register i stället för att fatta välgrundade inköpsbeslut och bygga starka leverantörsrelationer.



Effektivare leverantörshantering

Merzell Supplier Relationship Management (SRM) ger ett centraliserat, datadrivet arbetssätt för att hantera leverantörer genom hela upphandlingsprocessen. Genom att samla leverantörsprofiler, efterlevnadsinformation, prestationshistorik och dialog i en säker lösning får upphandlingsteam full överblick över vilka de samarbetar med och hur leverantörerna presterar över tid.

SRM möjliggör för mer välgrundade leverantörsväl, tydligare kommunikation och starkare efterlevnad – från onboarding till utvärdering och tilldelning. Automatiserade arbetsflöden, insikter om prestation och strukturerad dialog minskar administration och risk, samtidigt som de stödjer mer strategiska leverantörsrelationer, bättre sourcingbeslut och förbättrade långsiktiga upphandlingsresultat.

Från ad-hoc och manuella arbetssätt till strukturerad leverantörshantering

Fragmenterat arbetssätt

Leverantörsinformation hanteras i flera olika system

Tidskrävande onboarding och efterlevnadskontroller

Reaktivt leverantörsväl

Ingen överblick över leverantörers prestation

Hög administrativ belastning för att hålla information uppdaterad

Oenhetlig leverantörskommunikation

Med Supplier Relationship Management

Centraliserade leverantörsprofiler i ett och samma system

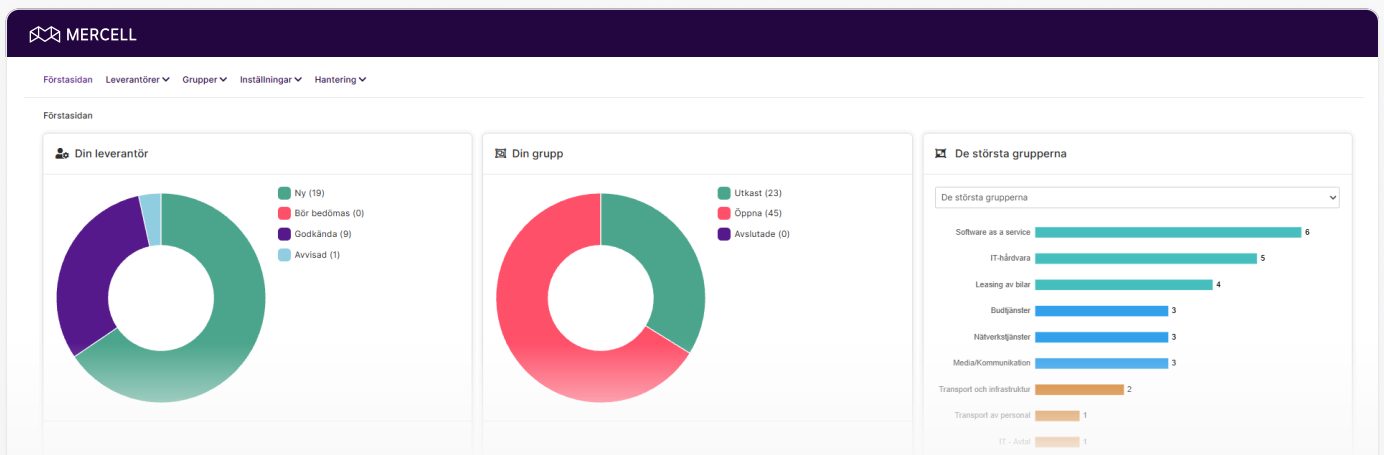
Automatiserade arbetsflöden för onboarding och efterlevnad

Databaserat leverantörsväl baserat på historik och fakta

Insikter om prestation över flera upphandlingar

Automatiska uppdateringar, aviseringar och uppföljning

Strukturerad och spårbar leverantörskommunikation



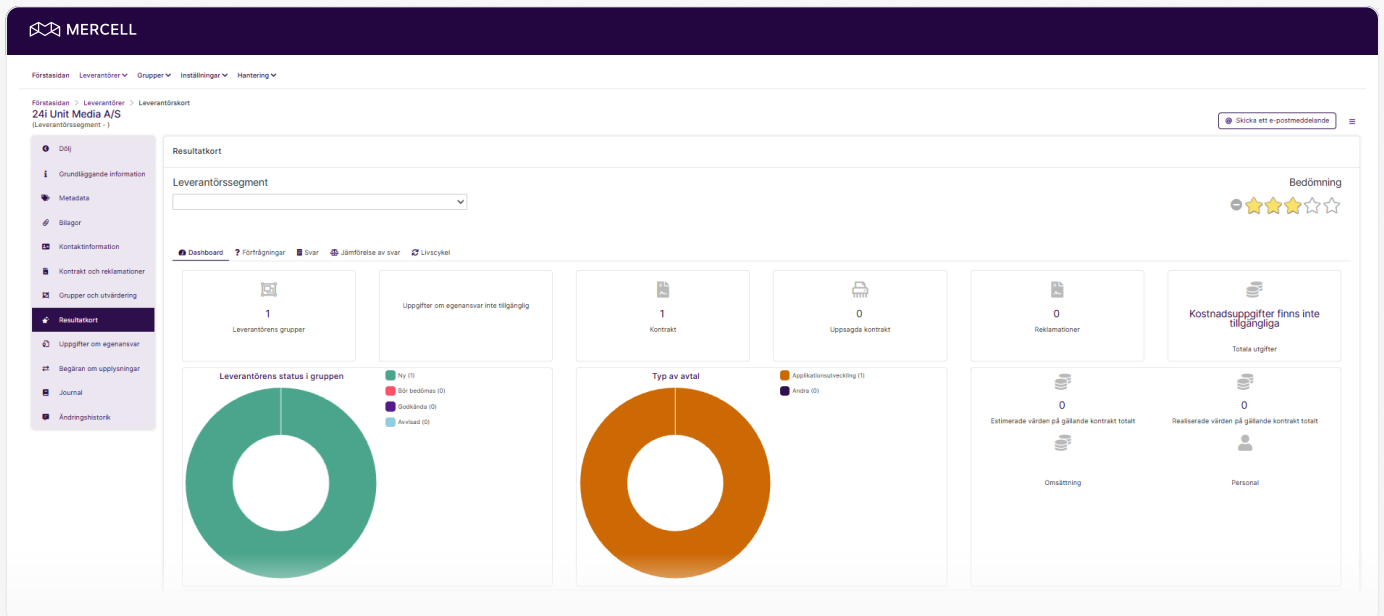


En gemensam och tillförlitlig källa

Leverantörprofiler, certifikat, efterlevnadsdokument och prestationshistorik dupliceras ofta eller blir inaktuella, vilket ökar både administration och risk. Utan en gemensam och tillförlitlig överblick blir det svårt att fatta välgrundade beslut och säkerställa konsekvent uppföljning genom hela upphandlingsprocessen.

Med Supplier Relationship Management kan du:

- Ha ett samlat, centralt leverantörsregister med profiler, certifieringar, efterlevnadsstatus och prestationshistorik
- Automatiskt följa upp och uppdatera leverantörsinformation, med aviseringar vid förändringar eller utgångna dokument
- Segmentera och prioritera leverantörer utifrån kategori, risk eller strategisk betydelse
- Använda samma leverantörsdata genom hela processen – från upphandling till utvärdering och tilldelning – för att minska dubbelarbete och manuell hantering samt säkerställa enhetliga inköp och långsiktig leverantörsuppföljning



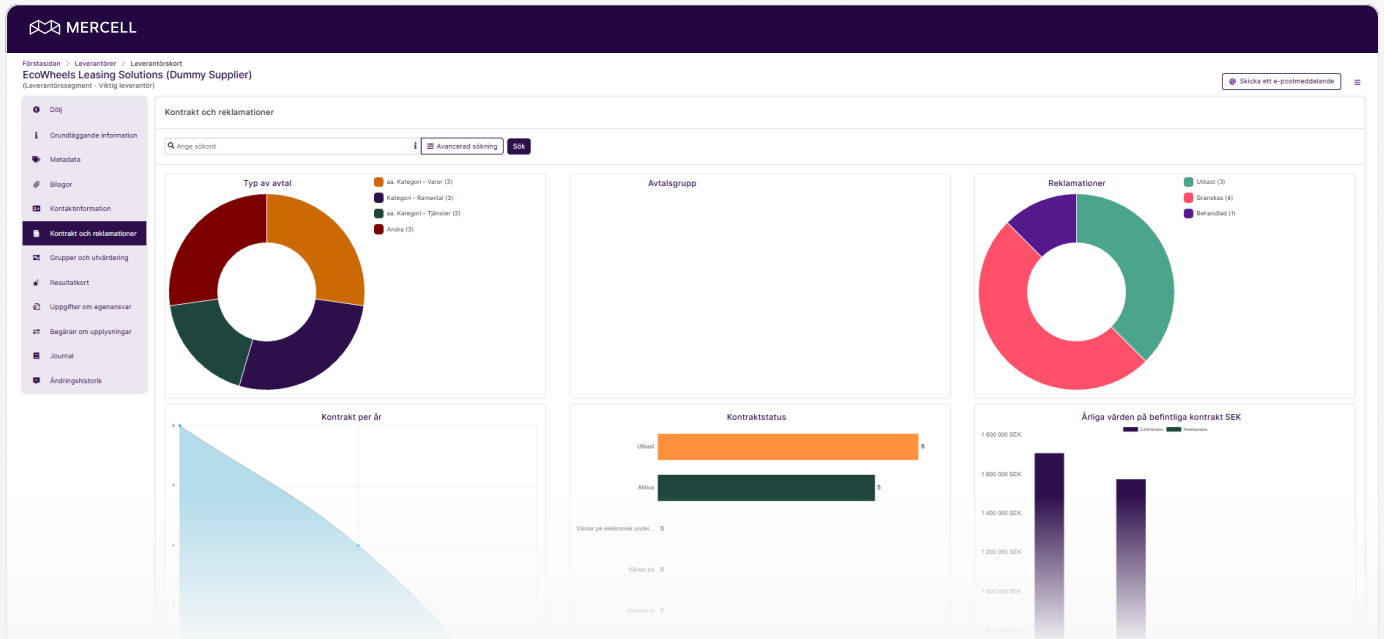


Effektivare leverantörsonboarding och automatiserade processer

Leverantörsonboarding är ofta långsam och inkonsekvent. Manuella kontroller, dubbelregistrering och otydliga krav skapar förseningar innan leverantörer kan delta i upphandlingar. Kvalificeringsbedömningar och efterlevnadsgranskningar upprepas vid varje upphandling, vilket ökar den administrativa belastningen och risken för fel eller saknad dokumentation.

Med Supplier Relationship Management kan du:

- Förkvalificera leverantörer utifrån standardiserade kriterier innan de bjuds in till upphandlingar
- Onboarda leverantörer via strukturerade, vägleda arbetsflöden med tydligt definierade krav
- Automatiskt följa certifikat och efterlevnadsstatus, med aviseringar vid saknad eller utgående information
- Säkerställa att endast kvalificerade leverantörer deltar, vilket minskar manuella kontroller och påskyndar upphandlingsstarten






Förbättrad kommunikation och samarbete

Ostrukturerad leverantörskommunikation bromsar upphandlingsprocessen. Förtydliganden upprepas, svar blir inkonsekventa och upphandlingsteam lägger tid på att jaga information i stället för att driva processen framåt.

Med Supplier Relationship Management kan du:

- Hantera all leverantörskommunikation i en säker kanal
- Dela uppdateringar, förtydliganden och dokument på ett enhetligt sätt med full spårbarhet
- Minska beroendet av e-post och undvika fragmenterade dialoger

 MERCELL

Skicka ett e-postmeddelande ✕


Mottagare

mark.johnson@mercel.com ✕ mark.johnson@mercel.com ✕ mark.johnson@mercel.com ✕ >

Ämne*

Meddelande*

Bilagor

Dra filerna hit eller klicka på området 

Töm

Annullera Skicka ett e-postmeddelande



Sammanhängande leverantörsdata genom hela upphandlingsprocessen

Supplier Relationship Management ger störst värde när leverantörsdata flödar sömlöst mellan planering, upphandling, utvärdering och avtalshantering. När information måste matas in eller verifieras på nytt i varje steg minskar effektiviteten och tilliten till besluten.

Procurement Planning

Procurement Planning hjälper team att samla alla upphandlingsbehov i en gemensam planeringsvy – för bättre överblick, samordning och högre kvalitet i upphandlingarna.

Tendering & Sourcing

Tendering och Sourcing stödjer strukturerad och regelriktig hantering av upphandlingar från annonsering till tilldelning.

Contract Lifecycle Management

Contract Lifecycle Management möjliggör säker, korrekt och styrd avtalshantering genom hela avtalets livscykel.

Supplier Relationship Management

Supplier Management samlar leverantörsinformation och uppföljning för starkare samverkan och tydligare ansvar.

Analytics Kommer snart

Analytics ger insikter i inköps- och avtalskostnader som stöd för välgrundade, datadrivna beslut.

 Bygg starkare leverantörsrelationer

Se Supplier Relationship Management i praktiken

Upptäck hur Supplier Relationship Management ger dig tydlig överblick, kontroll och struktur över hela din leverantörsbas.

[Boka en demo](#)

Om Mercell

Mercell är Europas ledande leverantör av teknik för offentlig upphandling och anbud, med fokus på att stärka kopplingen mellan upphandlande organisationer och leverantörer. Plattformens lösningar effektiviserar hela upphandlingsresan och bidrar till ökad effektivitet och bättre samarbete genom hela upphandlingsprocessen.

Mercell stödjer både små och stora upphandlingsbehov och hjälper kunder att hitta bättre matchningar, säkerställa regelefterlevnad och skapa värde inom offentlig upphandling i hela Europa.