Des métiers évolutifs

DU CAP AU BAC +5

Du CAP aux diplômes d'ingénieur ou d'écoles de commerce, de nombreuses formations peuvent mener aux métiers du commerce de gros.
Les domaines d'activité sont très variés et accessibles **quel que soit le niveau d'études ou d'expérience.**

LES DIPLÔMES PHARES

- CAP Conducteur routier de marchandises
- BAC Pro Logistique
- BTS Gestion des transports et logistique associée (anciennement BTS transport-logistique)
- BTS Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques
- BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client.

TOUT AU LONG DE LA CARRIÈRE

Les entreprises du commerce de gros recrutent des candidats de tous horizons (en réorientation, en reconversion professionnelle,...). Elles offrent à leurs salariés de réelles possibilités d'évolution, les encouragent à se former pour développer des compétences techniques, managériales, etc.

Des Certificats de Qualification Professionnelle (CQP) permettent aux salariés d'acquérir des compétences spécifiques aux grossistes.

L'ALTERNANCE

L'alternance permet de se former aux métiers du secteur en alternant phase pratique en entreprise et théorique en école. C'est une véritable passerelle vers l'emploi et l'insertion professionnelle.

90 %

des alternants trouvent un emploi
dans les 6 mois

Photos : Nicolas Kalogeropoulos - CGF

Confédération des Grossistes de France

LE COMMERCE DE GROS :

un secteur qui recrute, des métiers qui évoluent

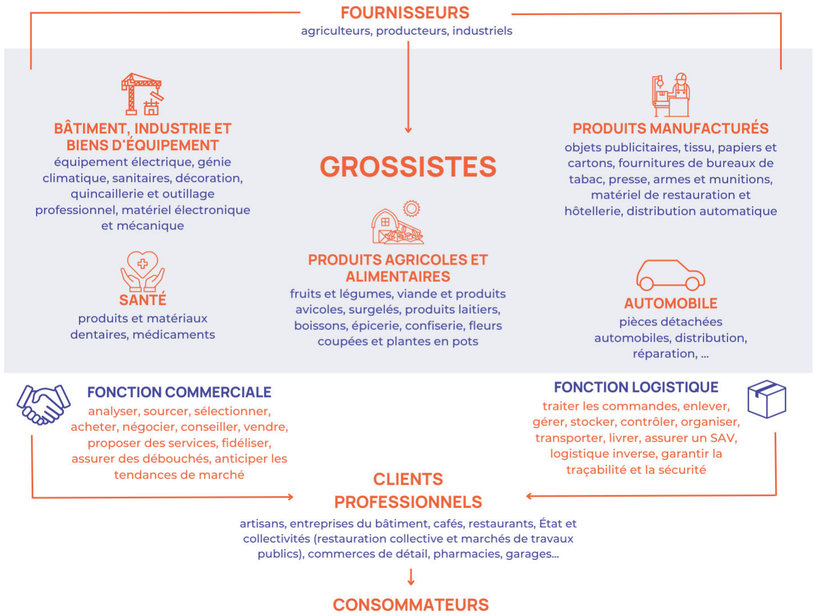
+ de 75 000 recrutements par an
BMO

1 million de salariés
INSEE

+ de 160 000 entreprises
INSEE

Le commerce de gros, c'est quoi ?

Les principales activités des entreprises du commerce de gros consistent à **sélectionner et acheter des produits à des fournisseurs puis à entreposer, vendre et livrer ces mêmes produits à un client** (distributeurs professionnels, commerces, autres grossistes, intermédiaires, Etat et collectivités). Le rôle de conseil est central : **le grossiste est un "apporteur de solutions"** proposant un service complet à ses clients professionnels.



Des métiers au contact des autres

LES MÉTIERS COMMERCIAUX

Les professionnels du commerce de gros ont à cœur de **créer des relations de qualité avec leurs clients**. La majorité sont des commerciaux qui ont pour principale mission d'**apporter un conseil technique à leurs clients professionnels**.

QUELS MÉTIERS ?

Acheteur-vendeur, commercial grands comptes, commercial itinérant, manager d'équipe commerciale itinérante/sédentaire, responsable d'unité commerciale, spécialiste efficacité commerciale, spécialiste produit, vendeur conseil à distance ou espace de vente, chef de marché, responsable e-commerce...

LES MÉTIERS SUPPORT

Les métiers support sont divers au sein des entreprises du commerce de gros. Les petites et moyennes entreprises privilégient les profils **multi-compétences et opérationnels** pour travailler dans des structures à taille humaine.

QUELS MÉTIERS ?

Comptable, gestionnaire RH/paie, responsable marketing, chargé de communication, chef de projet informatique, responsable développement durable...

LES MÉTIERS DU TRANSPORT ET DE LA LOGISTIQUE

Les professionnels du transport et de la logistique offrent les **meilleures conditions de livraison, assurent la qualité des produits et le bon déroulement des opérations techniques.** A travers de nombreuses optimisations quotidiennes, **ces professionnels limitent l'impact environnemental de leur activité.** Pour certains de ces métiers, des pré-requis peuvent parfois être nécessaires comme le permis C (poids lourds) pour les chauffeurs-livreurs ou le CACES (habilitation pour les chariots élévateurs) pour les magasiniers.

QUELS MÉTIERS ?

Magasinier, préparateur de commande, chauffeur-livreur, responsable d'exploitation, manager logistique, gestionnaire des stocks...

LES MÉTIERS QUALITÉ, HYGIÈNE, SÉCURITÉ ET ENVIRONNEMENT

Ces professionnels sont les garants de la qualité et de la conformité des produits **aux exigences réglementaires et aux attentes des clients**.

QUELS MÉTIERS ?

Chargé de qualité produit, responsable sécurité, hygiène, environnement,...