



Małgorzata Ciężadło-Boryczka

Dzień dobry.

Od lat pracuję w branży narzędzi, elektronarzędzi, spawalnictwa, wodno-kanalizacyjnej i osprzętu w tej dziedzinie. Mogę śmiało powiedzieć że jest to moje hobby, po prostu to lubię.

Drogi pracodawco, może warto by to było wykorzystać i zaprosić mnie na rozmowę kwalifikacyjną.

Posiadam orzeczenie o stopniu niepełnosprawności

Kontakt

E-mail:

malgosia.boryczka@gmail.com

Telefon:

605 960 782

Miejscowość:

Tarnów

Umiejętności

- **Prawo jazdy A**
- **B**
- **B+E**
- **Komunikatywność**
- **Kreatywność**
- **Otwartość na nowe wyzwania**
- **Praca pod presją**
- **Zainteresowanie branżą narzędziowo-budowlaną**

Języki

angielski: poziom podstawowy

Doświadczenie zawodowe

05.2023 – obecnie [2 lata 11 mies.]

Sprzedawca / Wod-Kan sp. j. / Tarnów

Krótki opis stanowiska:

Doradztwo techniczne

Dbalność o stany magazynowe

Przygotowanie ofert handlowych

Organizacja dni otwartych

02.2023 – 05.2023 [4 mies.]

Obsługa administracyjna sekcji przewozów / Grupa Azoty KOLTAR Sp.z o.o.

/ Tarnów

06.2021 – 01.2023 [1 rok 8 mies.]

Pracownik ochrony - dozorca / Karabela Małopolska sp.z o.o. / Tarnów

Krótki opis stanowiska:

Miejsce pracy - BWA Biuro Wystaw Artystycznych (Park Strzelecki)

09.2017 – 02.2021 [3 lata 6 mies.]

Referent narzędziowy / ZWRI Sp.z o.o. sp.k. (dział montażowy konstrukcji stalowych)

/ Tarnów

Krótki opis stanowiska:

Dbalność o stan magazynowy/techniczny narzędzi, elektronarzędzi, spawarek oraz osprzętu; Organizacja dokumentacji oraz narzędzi; Dokonywanie zamówień gazów technicznych i kontrola ich stanów.

05.2005 – 04.2019 [14 lat]

Właściciel firmy / F.H. Teri Małgorzata Ciężadło Boryczka / Tarnów

Krótki opis stanowiska:

Zaopatrzenie techniczne przemysłu; Przygotowanie i nadzór nad realizacją zapotrzebowań wewnętrznych; Reprezentowanie firmy wobec jej klientów; Dbalność o jakość obsługi klienta zgodną ze standardami firmy; Nawiązywanie i utrzymanie długotrwałych relacji biznesowych z nowymi i dotychczasowymi klientami; Budowanie ofert zgodnie z potrzebami klienta; Doradztwo w zakresie oferowanych produktów.

02.2016 – 03.2016 [2 mies.]

Specjalista ds. marketingu / "ELSAM" Edward Grzybowski / Kraków

Krótki opis stanowiska:

Kompleksowa obsługa klienta; Dbalność o szybką realizację składanych zamówień

03.2005 – 05.2005 [3 mies.]

Dyrektor ds. handlowych w branży narzędziowej / CHEMEX Sp z o.o. / Tarnów

Krótki opis stanowiska:

Zarządzanie przyznanym regionem sprzedaży; Organizowanie spotkań i podróży służbowych; Dbanie o prawidłowy obieg dokumentów firmowych.

08.2004 – 02.2005 [7 mies.]

Sprzedawca / LIDER / Tarnów

Krótki opis stanowiska:

Sprzedawca w branży budowlano-narzędziowej; Nawiązywanie i utrzymywanie długotrwałych relacji biznesowych z nowymi i dotychczasowymi klientami; Budowanie ofert zgodnie z potrzebami klienta; Doradztwo w zakresie oferowanych produktów.

01.2004 – 07.2004 [7 mies.]

Sprzedawca / "TARMET" A. Curyło A. Mathea / Tarnów

Krótki opis stanowiska:

Sprzedawca w branży budowlano-narzędziowej; Utrzymywanie relacji z istniejącymi partnerami biznesowymi; Rozwój powierzonego regionu sprzedaży; Raportowanie wyników.

10.2001 – 12.2003 [2 lata 3 mies.]

Przedstawiciel Handlowy / FHU Tęcza Rafał Curyło / Tarnów

Krótki opis stanowiska:

Przedstawiciel Handlowy w branży narzędziowej; Prezentowanie/ofrowanie produktów; Nawiązywanie współpracy z nowymi klientami; Dbanie o dobry wizerunek firmy.

Wykształcenie

09.2024 – 01.2026 [1 rok 5 mies.]

Centrum Nauki i Biznesu "ŻAK"

Specjalizacja: Technik BHP

Poziom wykształcenia: średnie

09.2000 – 06.2004 [3 lata 10 mies.]

C.K.U. im ks. Stefana Wyszyńskiego

Specjalizacja: sprzedawca

Poziom wykształcenia: średnie

Szkolenia, kursy, certyfikaty

11.2025

Uprawnienia UDT na wózek widłowy

Organizator: Akademia Skilla