

INDUSTRY AUTOMATION, ENERGY SOLUTIONS E LIGHT CONSULTING

Un nuovo modello di business: Telmotor si impone sul mercato

UN APPROCCIO INNOVATIVO, INCENTRATO SU TRE BUSINESS UNIT, RENDE L'AZIENDA UN VERO PARTNER DEI CLIENTI

Approccio innovativo e capacità di guardare alle sfide future: sono queste le caratteristiche che hanno permesso a Telmotor - azienda bergamasca fondata nel 1973 - di porsi come una realtà di riferimento nei comparti dell'automazione, della distribuzione di energia e dell'illuminazione, gestendo soluzioni integrate ad ampio raggio per il mondo dell'industria, delle infrastrutture e del terziario. E i dati sono lì a confermarlo: il gruppo è ormai una realtà consolidata che ha chiuso il 2017 con 144 milioni di fatturato, +10% rispetto all'esercizio precedente. Numeri che acquistano ancora maggiore valore se si pensa che è il terzo anno consecutivo di crescita a doppia cifra.

ALL'AVANGUARDIA

Merito, oltre che di una proposta all'avanguardia, anche di un modello di business innovativo, funzionale e coerente con la domanda del mercato, frutto della sapiente unione di competenze tecniche e soluzioni integrate e, per questo, in grado di fare davvero la differenza. Il tutto ruota attorno alle tre diverse Business Unit che compongono l'azienda: Industry Automation, Energy Solutions e Light Consulting. Questa impostazione permette di avere una visione continuamente innovativa: Telmotor, infatti, è capace



La sede Punto di riferimento a livello nazionale per il settore

di essere molto più di un "semplice" distributore, ponendosi invece come un prezioso partner e un consulente per i propri clienti in ogni fase del processo di acquisto. Un aspetto, questo, che emerge anche dall'innovativo approccio multicanale che coinvolge ogni punto di contatto tra l'azienda e il cliente: dal banco del punto vendita fino al servizio di consulenza, per arrivare fino all'online shop. "Ci vogliamo proporre come una realtà innovativa nel ruolo di distributore di prodotti, consolidando sempre più le rela-

zioni con i clienti" spiega Paolo Sottocornola, direttore commerciale di Telmotor. "Dalla consulenza pre-vendita fino al servizio post-vendita, che comprende assistenza, messa in servizio, test funzionale, start-up e puntamenti in ambito illuminotecnico. E ancora tanti altri servizi aggiuntivi: Academy, abbonamenti, manutenzione e ricambi. Un cambio di paradigmi in cui Telmotor non è più semplice fornitore, ma partner del cliente in un progetto comune. Insieme per trovare la migliore soluzione, insieme per raggiungere i mede-

simi obiettivi, insieme per guardare con sempre maggior fiducia al futuro". Un "tratto distintivo" che è il punto di forza e il valore aggiunto dell'azienda, su cui si intende continuare a puntare anche nei prossimi anni.

Telmotor
Via Zanica 91 Bergamo
Settore:
Top Automazione
Fatturato 2017:
143.156.286


1973

■ L'azienda bergamasca è stata fondata nel 1973


10%

■ Il fatturato del 2017 si è chiuso con un aumento del 10%

IL PROFILO | Nove sedi e 320 dipendenti

Acquisizioni recenti e crescita costante

Una realtà in costante crescita: anche questo è Telmotor, azienda bergamasca di proprietà della famiglia Sottocornola, con oltre 40 anni di esperienza nel settore dedicato ai prodotti e alle soluzioni per l'automazione, l'illuminazione e la distribuzione di energia. Oggi l'impresa può contare su ben nove sedi sparse in tutta Italia (tra cui una a Roma), con 320 dipendenti, e su acquisizioni di primo piano che hanno contraddistinto gli ultimi anni della storia aziendale.

POSIZIONAMENTO STRATEGICO

Si sottolinea, in particolare, l'espansione del modello Telmotor nel territorio lombardo e veneto. Basti pensare all'acquisizione di due storici marchi attivi nella distribuzione di materiale elettrico: la veronese Cusinati e la veneziana G Elettrica Srl. Un ulteriore passo in un percorso di crescita avviato dall'azienda da diversi anni, sintomo di una strategia di sviluppo vincente, con l'obiettivo di diventare il punto di riferimento nel settore della distribuzione di materiale elettrico. Non va dimenticato, infine, che Telmotor è da anni certificata come unico Distributore Solution Partner di Siemens per le Divisioni Digital Factory e Process Industries and Drives.


LE CASE HISTORY | In industrie, ma anche in musei, ospedali e residenze private

Soluzioni di assoluta qualità su tutto il territorio lombardo

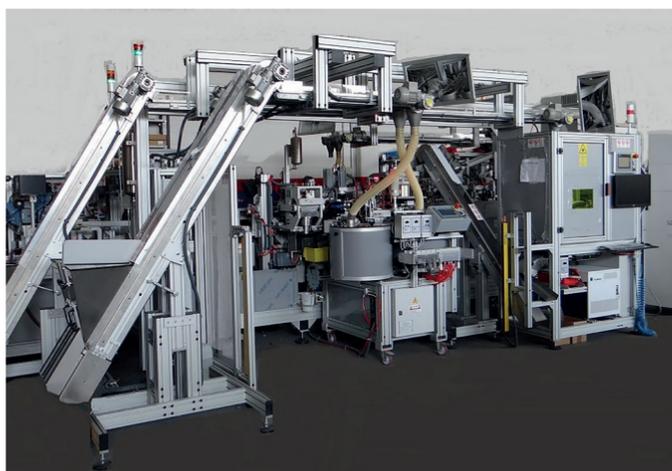
MOLTO INTENSA LA COLLABORAZIONE CON IMPORTANTI REALTÀ LOCALI

Installazioni e lavori di assoluta eccellenza, capaci di rappresentare, più di mille parole, la proposta innovativa di Telmotor. Le ultime realizzazioni firmate dall'azienda bergamasca riescono infatti a definire al meglio l'approccio che da sempre è il valore aggiunto di questa realtà, in un mix perfetto di modernità ed efficienza.

TRA BERGAMO E BRESCIA

Qualche esempio? Per quanto riguarda il comparto di Industry Automation, a Bergamo Telmotor ha supportato PM Impianti nell'installazione dei motori Siemens nell'ultima versione della linea automatica per l'assemblaggio di tubi flessibili, mentre insieme a Sarel sono state valutate le soluzioni più idonee per la realizzazione del nuovo avvolgitore assiale. Con Milani S.r.l. e Dieffe Automazione si è dato vita invece ad un connubio tra la meccanica tradizionale e le innovazioni tecnologiche attraverso il completo restyling degli impianti rad-drizzafilo Serie "RT".

Sul territorio bresciano va segnalato che, insieme a A.M.I., è stata sviluppata una macchina innovativa che semplifica l'assemblaggio e la saldatura di



Pm Impianti Macchine di ultima generazione

recinzioni mobili per cantiere. Per l'azienda Nuova Elettrica di Chiari si è invece data una risposta concreta alle necessità della ditta attraverso un prodotto innovativo, affidabile e di elevata qualità, in grado di garantire le migliori prestazioni di taglio con precisione millimetrica.

NON SOLO CONSULENZA

Per quanto riguarda gli interventi di Light Consulting, da sottolineare la consulenza a studi di progettazione per soluzioni illuminotecniche dedicate a studi professionali (Fru-

goni, Studio Pedrol-Venier & Associati) e in campo museale (Accademia di Carrara e Gamedec), ma anche i progetti di relamping in aziende quali Serioplast e Daminelli Srl, scuole La Traccia e anche in RSA, ospedali e residenze private.

Molto intenso anche il lavoro in ambito di Energy Solutions, sviluppatosi soprattutto attraverso la consulenza a studi di progettazione e fornitura di progetti e soluzioni in ambito di media e bassa tensione, componenti elettrici e soluzioni di building automation.

FORMAZIONE | Quest'anno il calendario si è arricchito di nuovi temi e percorsi

Incontri, corsi e workshop: così si "esporta" il know-how

LA PROPOSTA DELL'ACADEMY PER TUTTI I PROFESSIONISTI DEL SETTORE

Una vera e propria scuola di aggiornamento professionale, dedicata tanto al personale interno quanto ai clienti partner, per continuare con tutti i professionisti che si occupano in vario modo delle tre aree in cui si muove la proposta di Telmotor, ovvero Industry Automation, Energy Solutions e Light Consulting. Tutto questo è Telmotor Academy, caratterizzata da un proprio brand, riconoscibile e strutturato, che avvalorava la volontà e l'impegno dell'azienda nel garantire la migliore formazione tecnica nel settore. Anche in questo caso, Telmotor rivela quindi il suo approccio innovativo, con una accademia aperta a tutti coloro che vogliono incrementare il proprio know-how attraverso una ricca proposta di corsi, workshop e percorsi formativi.

GRANDE RISCONTRO

Basti pensare che solo nel 2017 sono stati ben 260 gli appuntamenti - tra corsi, eventi e workshop - svolti nel corso dell'anno, con il coinvolgimento di 4.500 partecipanti. E il 2018, fino a questo momento, non è stato certo da meno, anzi: l'offerta formativa è stata infatti

ampliata ulteriormente e nuovi importanti percorsi didattici sono stati proposti a clienti e partner, garantendo sempre la presenza in cattedra di docenti preparati e qualificati. Da segnalare, nel ricco calendario, per il mondo Industry Automation, i corsi base di programmazione PLC Siemens S7-300 / S7-1200 / S7-1500, il corso avanzato di programmazione Step 7 TIA professional, il corso base Reti, il corso Safety, il corso base pannelli operatore. Per la Business Unit Light Consulting vengono proposti

corsi legati ai fondamentali di illuminotecnica, ma anche workshop che contestualizzano l'illuminazione nei diversi ambienti. Infine, nel settore della distribuzione di Energia, Building and Home Automation l'Academy propone corsi legati a temi quali l'efficienza energetica, gli aggiornamenti normativi relativi ai quadri elettrici e un workshop tecnico sulle cabine di trasformazione. L'elenco completo dei corsi, futuri e passati, è disponibile sul sito dell'azienda, all'indirizzo www.telmotor.it/academy.



L'Academy Tanti corsi, eventi e workshop