
Enyway ist ein junges, schnell wachsendes, digitales Unternehmen. Unser Credo ist: Wir machen Dinge einfach. Die Energiewende zum Beispiel: von Mensch zu Mensch. Wir glauben die Zukunft der Energie ist keine technische Diskussion, sondern braucht die Menschen im Fokus. Wir wollen Menschen die Marktmacht geben und machen dafür aus dem anonymen Strommarkt einen Marktplatz, auf dem Menschen miteinander ins Geschäft kommen.

Business Developer (w/m)

Wir suchen eine/n Business Development Manager/in zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit mit Leidenschaft für gute Strategien, belastbare Zahlen und vielfältige Aufgaben.

Du willst Gestaltungsraum im Job, bist hands-on und suchst neue Herausforderungen? Dann haben wir genau das Richtige für dich:

Deine Mission

Egal, in welcher Rolle du bei uns arbeitest: dein Fokus ist der Kunde.

- Du leitest strategische Initiativen, basierend auf getesteten Hypothesen, um unsere Marktposition gegenüber dem Wettbewerb langfristig zu stärken
- Du verantwortest die Identifizierung, Initiierung und Etablierung strategischer Partnerschaften
- Du kennst die rechtlichen und finanziellen Rahmenbedingungen neuer Produkte und bewertest deren Erfolg zahlenorientiert
- Du identifizierst neue Kundensegmente, entwickelst Verkaufsstrategien und verantwortest Pioneer Sales im definierten Segment
- Du bist im kontinuierlicher Austausch mit den Marketing- und Produktteams über Marktentwicklung und Trends
- In cross-funktionaler Zusammenarbeit tauchst du immer wieder in neue Themen ein und bringst deine Expertise dort ein, wo sie benötigt wird

Dein Profil

Die Fähigkeit quer zu denken, Spaß an Teamarbeit und Pioniergeist sind ein guter Anfang.

- Dein Studium liegt im Bereich BWL, Wirtschaftswissenschaften oder einer vergleichbaren Richtung und du hast idealerweise 1-3 Jahre relevante Berufserfahrung im digitalen Umfeld bevorzugt E-Commerce
- Du denkst unternehmerisch und hast ein tiefgreifendes Verständnis für digitale Geschäftsmodelle
- Du kommunizierst aktiv und begeisterst mit deinen Präsentationen
- Du bringst ein hoch strukturiertes, analytisches Denkvermögen mit, um unsere Kunden und Marktanforderungen schnell zu verstehen
- Du schätzt eine unabhängige und trotzdem hochgradig kooperative Arbeitsweise mit viel Eigenverantwortung
- Deutsch und Englisch beherrschst du fließend in Wort und Schrift

Das darfst du erwarten

Bei uns gilt das gleiche wie auf unserem Marktplatz: Menschen treffen hier miteinander die Entscheidung. Bei uns hast du 100% Verantwortung für das, was du tust und darfst mit Herausforderungen wachsen. Flache Hierarchien, flexible Arbeitszeiten und Homeoffice, Sabbatical, frisches Obst und mehr ist für uns selbstverständlich. Bei uns findest du Gestaltungsspielraum, anspruchsvolle Flexibilität und hohe Dynamik.

Du hast Lust darauf mit uns die Energiewelt von morgen zu erfinden?! Dann schicke uns deine Bewerbung (Motivationsschreiben und CV inkl. Gehaltsvorstellung, Startdatum)

an

jobs-797@enway.rexx-recruitment.com. Wir freuen uns auf dich!