

## ΒΙΟΓΡΑΦΙΚΟ ΣΗΜΕΙΩΜΑ

ΕΠΩΝΥΜΟ	<b>ΠΟΛΥΚΡΑΤΗΣ</b>
ΟΝΟΜΑ	<b>ΣΤΥΛΙΑΝΟΣ</b>
ΗΜΕΡΟΜΗΝΙΑ ΓΕΝΝΗΣΗΣ	17 Νοεμβρίου 1951
ΤΟΠΟΣ ΓΕΝΝΗΣΗΣ	Πάτρα
ΟΙΚΟΓΕΝΕΙΑΚΗ ΚΑΤΑΣΤΑΣΗ	Έγγαμος – Δύο παιδιά
ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ	Ιθάκης 84, Αθήνα & Αγ.Νικόλαος Μπούρτζι, Χαλκίδα
ΤΗΛΕΦΩΝΟ	6944-334867 / 210-8840661
FAX	210-8259756
e-mail	<a href="mailto:info@eurasco.gr">info@eurasco.gr</a>

### ΣΠΟΥΔΕΣ

1969 Β' Λύκειο Αρρένων Αθηνών.

1970-1974 Ανωτάτη Βιομηχανική Σχολή Πειραιώς- Σχολή Στατιστικής.

1980-1988 Πλήθος σεμιναρίων Marketing, Management και Ανάπτυξης ανθρώπινου δυναμικού και ανάπτυξης και διαχείρισης ανθρωπίνων πόρων ( με εφαρμογές στην ανάπτυξη εργασιών κλάδου ζωής και γενικών ασφαλίσεων)

1989 Απόκτηση διεθνούς τίτλου "Marketing Awareness of Managers and Supervisors " L.I.M.R.A. , Wilmigton Delaware Connecticut, ΗΠΑ.

2000 "Προχωρημένο Πρόγραμμα Χρηματοοικονομικών Σπουδών". Ε.Ι.Α.Σ (Ελληνικό Ίδρυμα Ασφαλιστικών Σπουδών σε συνεργασία με το Ασφαλιστικό Ινστιτούτο Κύπρου). Κάτοχος τίτλου διεθνούς αναγνώρισης C.F.A. (Chartered Financial Advisor)

### ΞΕΝΕΣ ΓΛΩΣΣΕΣ

1969 ΑΓΓΛΙΚΑ (άριστα), Γαλλικά- Ιταλικά (απλή επικοινωνία).

### ΠΡΟΥΠΗΡΕΣΙΑ

1980-1985 Ίδρυτικό μέλος της ασφαλιστικής εταιρείας METROLIFE, Διευθυντής Βορείου Ελλάδος, δημιουργός και διευθυντής Τμήματος Έρευνας και Αγοράς και Marketing Βορείου Ελλάδος.

1986 Διευθυντής Πωλήσεων Κλάδου Ζωής και Συνδιευθυντής της ΟΛΥΜΠΙΑΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ Α.Ε. στην οποία προσεφέρθησαν οργανωτικές υπηρεσίες υποδομής Κλάδου Ζωής (Underwriting, Μηχανογράφηση, Οικονομικές Υπηρεσίες, Στατιστική παρακολούθηση παραγωγής, εξόδων, παραγωγικότητας κλπ.) με στόχο την δημιουργία ίδιας επαγγελματικής οργάνωσης (Agency System) και σκοπό την προετοιμασία και δημιουργία υποδομής της Εταιρείας για την συνεργασία με την γερμανική VICTORIA η οποία και υλοποιήθηκε επιτυχώς και είναι υπό την εποπτεία και καθοδήγηση της Αντασφαλιστικής Εταιρείας Munich Ree.

- 1987 Επιθεωρητής Υποκ/των Β. Ελλάδος της AMERICAN LIFE (ALICO), δημιουργώντας σε χρόνο ρεκόρ τρία Υποκαταστήματα, εκ των οποίων το πρώτο μεταξύ των Υποκ/των της εταιρίας στην Β. Ελλάδα.
- 1988 Δ/ντης Marketing και Πωλήσεων Β. Ελλάδος της ΛΑΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ του Ιδρύματος Μποδοσάκη, οδηγώντας τις μονάδες που εξ' αρχής δημιούργησα να κατέχουν σταθερά το 65% της συνολικής παραγωγής της εταιρίας μέχρι το 1990.
- 1990 Διευθυντής Marketing και Πωλήσεων στην νεοϊδρυθείσα Ασφαλιστική Εταιρία ΖΩΗΣ Α.Ε., η οποία είναι προϊόν συνεργασίας της Λαϊκής Ασφαλιστικής και της Ισπανικής KATALANA OCCIDENTE. Δεύτερο επιτυχημένο εγχείρημα στον Ελληνικό Χώρο συγχώνευσης και συνεργασίας πάλι υπό την καθοδήγηση της Αντασφαλιστικής Εταιρείας Munich Re.  
Επετεύχθη ταχύτατη δημιουργία υποκαταστημάτων και εκτεταμένου δικτύου πανελλαδικά.
- 1994 Από τον Ιούλιο ανάληψη Διεύθυνσης Marketing και Πωλήσεων της ΕΛΛΗΝΟΒΡΕΤΑΝΙΚΗΣ Α.Ε.Α.  
Επιτυγχάνεται σε ελάχιστο χρόνο :
- Πλήρης αναμόρφωση του Συστήματος Αμοιβών Συνεργατών επί το παραγωγικότερο, δημιουργείται περιγραφή θέσης όλων των βαθμίδων, Κανονισμός Εξελίξεως Συνεργατών και Λειτουργίας Γραφείων.
  - Πλήρης αναδιοργάνωση και κωδικοποίηση του Εκπαιδευτικού Συστήματος για όλες τις βαθμίδες με προσανατολισμό στην παραγωγική αποτελεσματικότητα, δημιουργία ελεγκτικού συστήματος και σύστημα αναφοράς όλων των βαθμίδων ημερήσιο (παραγωγοί), εβδομαδιαίο (συντονιστές ομάδων), 15νθήμερο (συντονιστές υποκαταστημάτων), μηνιαίο (περιφερειακοί διευθυντές).
  - Δημιουργία νέων προϊόντων με παράλληλη βελτίωση των υπάρχοντων.
  - Τοποθέτηση βάσεων για την στρατηγική Συγκρατήσεως του Ανθρώπινου Δυναμικού της Εταιρίας.
  - Καταρτίζεται για πρώτη φορά στην εταιρία πενταετές Επιχειρηματικό Σχέδιο (Business Plan) με στόχο τον διπλασιασμό του μεριδίου αγοράς της Εταιρίας, της δημιουργίας του οποίου αποτέλεσα βασικό παράγοντα.
  - Μεταστροφή της επί τριετία φθίνουσας πορείας της νέας παραγωγής και του εν ισχύ χαρτοφυλακίου της Εταιρίας από -4% σε +12%, επιτυγχάνοντας το 1995 αύξηση παραγωγής 48%, χρονική περίοδο κατά την οποία η Ασφαλιστική Αγορά κινήθηκε με ύφεση.
  - Τοποθετήθηκαν οι βάσεις για την δημιουργία νέων Profit Centers (π.χ. Brokerage) και άρχισαν ουσιαστικές επαφές της Εταιρίας με Τράπεζες (Bancassurance). Η εταιρία μετά τις παραπάνω μεταβολές πωλήθηκε επιτυχώς στην ALPHA BANK και στη

συνέχεια AXA Ασφαλιστική, μεγάλο γαλλικό πολυεθνικό όμιλο που δραστηριοποιείται στην Ελλάδα μέχρι και σήμερα.

- 
- 1996 Από τον Μάρτιο του 1996 ασχολήθηκα μέσω της EMCO INVESTMENT CONSULTANTS LTD, offshore εταιρίας με έδρα το Δουβλίνο και με κύριο στόχο την επίτευξη συμφωνιών (Managements Agreements) με μεγάλους Ασφαλιστικούς και Χρηματοοικονομικούς Οίκους της Ευρώπης. Παράλληλα και μέχρι σήμερα δημιουργήθηκε η υποδομή ενός εξειδικευμένου, έμπειρού και ικανότατου δικτύου (Distribution Network) παροχής χρηματοοικονομικών και ασφαλιστικών υπηρεσιών με ιδιαίτερη έμφαση στην προώθηση τραπεζικών προϊόντων και συνθετικών τραπεζοασφαλιστικών προϊόντων (Bancassurance) πανελλαδικής έκτασης και δράσης. Ταυτόχρονα από το ίδιο έτος (το 1996) εκπροσωπώ το γερμανικό πολυεθνικό ασφαλιστικό συγκρότημα Nordstern Colonia Hellas, ως Bancassurance Manager και ενήργησα ως ειδικός σύμβουλος για την προετοιμασία σύναψης συνεργασίας με την ΕΓΝΑΤΙΑ ΤΡΑΠΕΖΑ.
- 1997 Το Μάρτιο του 1997 ανέλαβα ως Γενικός Διευθυντής την ουσιαστική δημιουργία, λειτουργία και ανάπτυξη της ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ ΠΡΑΚΤΟΡΙΑΚΗΣ ΑΘΗΝΩΝ Ε.Π.Ε. θυγατρικής εταιρίας Bancassurance της ΤΡΑΠΕΖΑΣ ΑΘΗΝΩΝ, στην οποία συμμετείχα και στο executive committee, καθελκύνοντας στην Ελληνική Αγορά τα μοναδικά αμιγώς συνθετικά τραπεζοασφαλιστικά προϊόντα ΜΕΡΙΜΝΑ ΖΩΗΣ και ΜΕΡΙΜΝΑ ΖΩΗΣ kid, μέχρι και το 1999, όπου η εταιρία ετέθη σε εκκαθάριση με εκκαθαριστή εμένα, εν όψει της εξαγοράς της ΤΡΑΠΕΖΑΣ ΑΘΗΝΩΝ από την EUROBANK της οποίας την αρχική συμφωνία προετοίμασα προσωπικά. Ταυτόχρονα συνέχισα την συνεργασία με την Τράπεζα EUROBANK ως εξωτερικός συνεργάτης (freelancer) για την ανάπτυξη εναλλακτικών δικτύων και την προώθηση τραπεζικών προϊόντων, κυρίως στεγαστικών δανείων, από όπου προέκυψε η δημιουργία θυγατρικής της EUROBANK με καταστήματα υπό το όνομα Bancassurance Open 24, όπου θα εμφανιστεί με μεγάλο αριθμό καταστημάτων σε όλη την Ελλάδα, ιδίων και franchise.
- 1997 Ίδρυσα την εταιρία EURASCO A.E. της οποίας ήμουν μέτοχος 81% και είχε ως αντικείμενο δραστηριοτήτων την Ασφαλιστική Πρακτόρευση Γενικών Ασφαλίσεων και Ασφαλίσεων Ζωής και την προώθηση, προετοιμασία και αποστολή φακέλων δανείων από δίκτυο συνεργατών προς συνεργαζόμενους τραπεζικούς οργανισμούς (Eurobank, Τράπεζα Αθηνών). Το 1999 η εταιρία σταμάτησε την παραπάνω δραστηριότητα και μετά από αύξηση μετοχικού κεφαλαίου μετετράπη σε Εταιρία Επενδυτικής Διαμεσολάβησης. Το 2000 έγινε συγχώνευση της εταιρίας με άλλη εταιρία επενδυτικής διαμεσολάβησης την ΕΤΑΛ – ΦΡΟΝΤΙΔΑ, στην

οποία ήμουν είμαι μέχρι και το τέλος του 2015, Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος .

Από το 2007 διετέλεσα Γενικός Γραμματέας (αιρετός) στο Διοικητικό Συμβούλιο της Πανελληνίας Ομοσπονδίας Εταιρειών Επενδυτικής Διαμεσολάβησης, ενώ από το διάστημα 2008 μέχρι και 2011 διετέλεσα, με απόφαση του τότε Υπουργού Εθνικής Οικονομίας, τακτικό μέλος της επιτροπής για την αποφυγή ξεπλύματος βρώμικου χρήματος υπό τον Γενικό Γραμματέα της Ένωσης Ελληνικών Τραπεζών και σημερινό Πρόεδρο και αναπληρωματικό μέλος της Συμβουλευτικής Επιτροπής της Επιτροπής Κεφαλαιαγοράς . Την ίδια χρονική περίοδο διετέλεσα σύμβουλος διοίκησης σε μεγάλες χρηματιστηριακές και επενδυτικές εταιρίες, όπως: EUROSEC Α.Χ.Ε.Π.Ε.Υ, KONTALEXIS Α.Χ.Ε.Π.Ε.Υ, ARTION Α.Χ.Ε.Π.Ε.Υ, ΔΥΝΑΜΙΚΗ Α.Χ.Ε.Π.Ε.Υ , ΑΧΟΝ Α.Χ.Ε.Π.Ε.Υ.

#### **ΕΙΔΙΚΗ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΑ ΣΤΟΝ ΤΡΑΠΕΖΙΚΟ ΤΟΜΕΑ:**

Συνίσταται στην ανάμειξή μου στο Πανελλήνιο Πιστωτικό Συνεταιριστικό Κίνημα μέσω του Πιστωτικού Συνεταιρισμού της ΕΤ.ΑΛ ( Εταιρεία Αλληλεγγύης) όπου με ίδια διαθέσιμα τυγχάνω να είμαι ιδρυτικό μέλος της Πανελληνίας Τράπεζας, η οποία ήταν η Εμπορική Τράπεζα των Ελληνικών Συνεταιριστικών Τραπεζών και των Πιστωτικών Συνεταιρισμών, η οποία ιδρύθηκε περί το 2004.

Ασχολήθηκα σχεδόν με το σύνολο των Ελληνικών Συνεταιριστικών Τραπεζών και των Πιστωτικών Συνεταιρισμών, προσφέροντας οργανωτικές, διοικητικές και προϊόντικές υπηρεσίες με αιχμή του δόρατος τη Συνεταιριστική Τράπεζα Εύβοιας με εξαιρετική επιτυχία μέχρι και το 2009. Έκτοτε, με αλλαγές διοικήσεων, κακές διοικητικές επιλογές και διαχειριστικές πρακτικές, υπό τον πλημμελή έλεγχο και εποπτεία της Τράπεζας της Ελλάδος, που η επελθούσα χρηματοοικονομική κρίση επέτεινε, οδηγήθηκαν σε εκκαθάριση.

Σήμερα είμαι Πρόεδρος των Μεριδιούχων της Συνεταιριστικής Τράπεζας Εύβοιας υπό εκκαθάριση και μαζί με άλλους συλλόγους Μεριδιούχων Συνεταιριστικών Τραπεζών υπό εκκαθάριση αλλά και μη, ευρισκόμεθα προ της ιδρύσεως της Πανελληνίας Ομοσπονδίας Μεριδιούχων Συνεταιριστικών Τραπεζών, της οποίας θα αναλάβω την προεδρία, με στόχο την αναβίωση των Πιστωτικών Συνεταιρισμών σε όσες ευρίσκονται σε καθεστώς εκκαθάρισης, διασφαλίζοντας την περιουσία και γενικότερα τα συμφέροντα των μεριδιούχων που ξεπερνούν τις 250.000 πανελλαδικά.