

[Otključajte svoj prodajni potencijal] Syllabus

Informacije o instruktoru

Instruktor

1. "Coaching by
Aida"

Email

coachingbyaida@gmail.com

Lokacija i dostupnost

Grbavička 39, 71 000 Sarajevo,
B&H

www.coachingbyaida.com

Fb: Coaching by Aida

Aida Sujoldžić

Biografija instruktora

Aida Sujoldžić je diplomirani psiholog, sa više od 15 godina profesionalnog iskustva u privatnom i NVO sektoru u upravljanju ljudskim potencijalima, općem i tehničkom upravljanju projektima, menadžmentu, marketingu, mentoringu i coachingu. U januaru 2014.godine je pokrenula praksu Coaching by Aida koja ima za cilj izgradnju potencijala i poboljšanje efikasnosti pojedinaca, bez obzira da li je posrijedi tim, menadžer, menadžerica ili neko sa uočenom potrebom za ličnim razvojem. Na specifičan i jedinstven način Aida spaja ključne aspekte razvoja 21.vijek-a-emotivnu i duhovnu inteligenciju, vještine vođenja i kontinuirano učenje.

Više informacija možete naći na www.coachingbyaida.com

Opšte informacije o kursu

Opis kursa

Coaching na temu 'Otključajte svoj prodajni potencijal' obuhvata vitalne segmente prodaje koji se odnose na misaone zakone prodaje, identifikaciju aktuelnog prodajnog potencijala, savladavanje straha od neuspjeha postavljanjem ciljeva pomoću AIDA principa, faktore koji uzrokuju kupovinu i ključ su profesionalne prodaje (empatija, slušanje, facijalna ekspresija), te tehnike koje olakšavaju prodaju (fascilitativna pitanja, načela uvjeravanja i utvrđivanje potreba).

U narednih 12 mjeseci možete udvostručiti svoj dohodak ukoliko postanete 10% bolji u svakom od tih vitalnih segmenata prodaje.

Vrijeme je sada-prijavite se na ovaj coaching seminar i budite jedan od onih 20% koji donose 80% rezultata!

Očekivanja i ciljevi

Sticanje i primjena znanja o vitalnim funkcijama unutrašnje i vanjske igre uspjeha u prodaji, odnosno funkcijama koje utječu na sva područja prodaje, bez obzira na vrstu proizvoda ili usluge.

