Mipise

EMPOWERING
TOMORROW'S
FINANCE

OFFRE STAGE REMUNERE PROSPECTION COMMERCIALE : 3 à 6 mois – 2021 – DEBUT ASAP

Commercial – Solutions financières

MIPISE est une Startup en pleine croissance, partenaire des acteurs de la finance alternative et de l'économie collaborative et solidaire. Mipise propose un stage de prospection commerciale formateur au sein d'une équipe dynamique

L'entreprise :

Mipise est le leader de la création de plateformes de *crowdfunding* en marque blanche depuis 8 ans. Mipise a ouvert une nouvelle branche d'activité très prometteuse, il y a 2 ans qui consiste à souscrire de manière facilitée par le biais d'un processus entièrement digitalisé à des fonds de Private Equity

MIPISE compte actuellement 14 salariés et dans le cadre de son développement commercial recherche un(e) stagiaire pour 3 mois minimum

Description du poste :

Vous travaillerez sous la responsabilité d'un des dirigeants fondateurs et du responsable commercial de l'activité (29 ans). Vous serez notamment en charge de l'aide à la prospection commerciale et vous participerez au comité hebdomadaire commercial

Il s'agit d'un poste de confiance très formateur :

- Vous travaillerez avec l'équipe pour générer des leads
- Vous décrocherez le téléphone pour vérifier qu'un besoin existe et qu'une présentation détaillée a du sens pour chacun
- Vous convaincrez alors de prendre RV en vue de cette présentation
- Vous participerez au salon international IPEM du Private Equity qui se tiendra début juillet à Cannes pendant 3 jours

Profil recherché :

Vous devrez avoir de nombreuses qualités pour ce poste de confiance :

- Une assez grande autonomie car vous travaillerez une grande partie du temps en télétravail,
- Du dynamisme, de la ténacité, de la rigueur, de l'organisation, de la flexibilité, de la capacité à rendre compte, de l'écoute, de l'empathie, une bonne communication écrite et orale, un esprit start-up et la bonne humeur !

Ayez présent à l'esprit qu'en matière de vente, ce n'est pas seulement le produit que l'on achète mais aussi le vendeur !

Vous avez une formation École de commerce ou bien une formation Universitaire ou d'École d'ingénieur avec option commerciale ainsi qu'une première expérience réussie en matière de vente de service ou de suite logicielle. Vous savez ce qu'est un fonds d'investissement/une société de gestion

Vous maitrisez bien les outils informatiques (Word, Excel, PowerPoint). Vous êtes *digital native*

Vous souhaiterez peut-être rejoindre ensuite notre société en évolution composé d'équipes jeunes, ambitieuses, respectueuses des uns et des autres

Rémunération et localisation :

Vous aurez la rémunération légale d'un stagiaire et un bonus incitatif en fonction des résultats. Nous vous formerons et nous ferons tout pour que vous réussissiez !

Ce poste est en télétravail avec des réunions ponctuelles sur Paris (75002). Votre résidence doit être en Ile de France

Merci d'envoyer votre candidature uniquement par mail à : contact@mipise.com en mentionnant la référence « candidature STAGE/2021 » dans l'objet du mail

Merci de nous joindre votre CV et une courte lettre de motivation en pièces jointes de votre mail.
Vous passerez deux à trois entretiens d'une demi-heure en visio-conférence