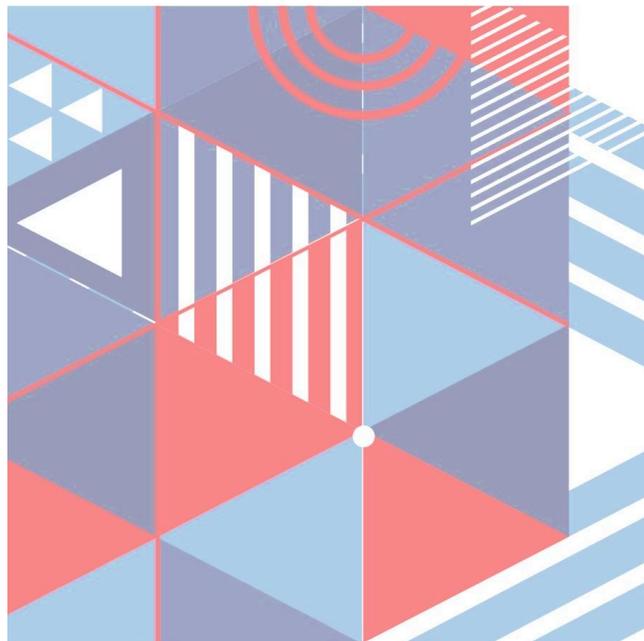


## RAPPORT ANNUEL VENDEE UP

ANNÉE 2018



# Contenu

- **Chiffres clé 2018**
  - **Dons**
  - **Royalties**
  - **Prêt**
  
- **Gouvernance**
  
- **Processus projet Dons**
  
- **Processus projet Prêt / Royalties**
  
- **Infos**

# Chiffres clé 2018

## Dons

<b>DONS</b>	<b>2018</b>
Montant total de projets reçus	43 000,00 €
Montant total de dossiers retenus	41 000,00 €
Montant total collecté	29 653,00 €
Nombre de projets reçus et étudiés	10
Nombre de projets retenus	9
Nombre total de contributeurs	458
Nombre moyen de contributions/projet	50,89
Contribution Moyenne/projet	3 294,78 €

## Royalties

Montant total investi	0
Nombre de projet reçus et étudiés	0
Nombre de projet retenus	0
Montant total des projets reçus	0

## Prêt

Montant total des projets reçus	40 000,00 €
Montant total de dossiers retenus	40 000,00 €
Montant total collecté	40 000,00 €
Nombre de projet reçus et étudiés	1
Nombre de projet retenus	1
Nombre total de contributeurs	30
Nombre moyen de contributions/projet	2030
Contribution Moyenne/projet	1 333,33 €

# Liste des projets financés

## Dons

SOUTENEZ LE RVBC DANS LA FORMATION DES JEUNES  
VENDEE PARTICIPATIVE BIODIVERSITE  
FETE UNE AUTRE TERRE 2018  
LA PETITE DISTRIB  
O BELL ENDROIT  
LE JOURNAL DES INITIAITVES POSITIVES AVEC DEMAIN VENDEE  
OBJECTIF GOLDEN GLOBE RACE 2018  
LE LUDYLAB

## Royalties

## Prêt

DEVELOPPEMENT DU MARAIS SALANT SEL DE VIE

# Indicateurs de performance

## Prêts

Indicateurs généraux	2018
Montant prêté	40 000,00 €
Nombre de projets financés	1
Montant moyen prêté	40 000,00 €
Taux d'intérêts annuel moyen	5,50%
Durée moyenne initiale	60
Age moyen des prêts	14
Capital remboursé	8 377,00 €
Part du capital remboursé	20,94%

Indicateurs d'incidents	2018
Capital en retard de paiement	0
Taux de retard de paiement	0,00%
Capital en défaut de remboursement	0
Taux de défaut de remboursement (en volume)	0,00%
Taux de défaut de remboursement (en nombre)	0,00%

## Gouvernance



**GUIBERT Emmanuel**

**Dirigeant – Fondateur, Intermédiaire  
en Financement Participatif**



**RIPOCHE Aurélie**

**Conseillère Projet  
Responsable communication**



**BAUDOUIN Laurence**

**Suivi Financier  
Gestion Back office**

# Processus Projets Dons

## ❖ En 4 Etapes

### Etape n°1 :

1. Soumission du projet sur la plateforme avec informations sommaires
2. Prise de contact avec le porteur de projet avec rdv téléphonique et/ou physique. Gestion du projet par une personne de l'équipe Opération/Finance
3. Demande des pièces constitutives du dossier :
  - a. Présentation du projet
  - b. Présentation du plan d'affaires et du prévisionnel, et pièces justificatives du dirigeant et de la société.
4. Instruction du projet par le chef de projet.

### Etape n°2 : analyse du dossier

1. Revue du dossier par le comité directeur, validation ou pas de l'éligibilité du projet
2. Information du porteur de projet et demande des documents complémentaires pour la mise en ligne du projet (descriptif, visuel, vidéos, justificatif d'obtention d'autres financements)
3. Travail du chef de projet – responsable Aurélie – Porteur de projet sur la campagne de campagne avant la mise en ligne du projet.

### Etape n°3 : Lancement de la campagne sur une période de 30-90J

### Etape n°4 : clôture de la campagne.

# Processus Projets Prêts / Royalties

## ❖ En 5 Etapes



### Etape 1 : Test d'éligibilité au financement par le prêt

Pour soumettre votre demande d'éligibilité à Vendée Up l'entreprise doit transmettre :

- Son business plan
- Son numéro SIREN
- Les dernières liasses fiscales (si existantes)
- Le montant du prêt
- La durée du prêt
- Le Prévisionnel Financier,

L'analyse d'éligibilité est réalisée sous 3 jours ouvrés, basée sur les informations transmises ci-dessus.

Suite à l'analyse d'éligibilité Vendée Up vous contactez directement et vous informez de l'éligibilité ou non de votre entreprise.

## **Etape 2 : Analyse la demande de prêt**

Le comité des risques analyse la demande d'emprunt en contactant l'entreprise afin de connaître l'équipe (expériences, fonctions, motivations...), comprendre sa situation économique et financière, son positionnement sur son marché, son projet de financement et l'affectation du prêt demandé.

Lors de l'analyse du comité des risques il est demandé à l'entreprise de fournir :

- Extrait KBIS de moins de 3 mois (obligatoire)
- Carte nationale d'identité ou passeport du dirigeant ou du représentant légal (obligatoire)
- Statuts à jour de la société
- RIB
- Justificatif de domicile du dirigeant
- Délégation de pouvoir (obligatoire si le dirigeant de l'entreprise ne dépose pas le projet lui-même)

## **Etape 3 : Notation de l'entreprise et détermination du taux d'intérêt**

Le comité des risques après avoir réalisé l'analyse de l'entreprise et évalué sa capacité de remboursement attribue une note et détermine le taux d'intérêt qui sera appliqué au prêt demandé.

La notation de l'entreprise est déterminée à partir des éléments suivants :

- la solidité financière passée
- la cohérence du prévisionnel financier
- l'expérience et le savoir-faire de l'équipe
- le marché de l'entreprise

La notation de l'entreprise (A, B, C ou D) couplée à la durée d'emprunt (de 12 à 60 mois) détermine le taux d'intérêt auquel le prêt sera proposé aux prêteurs sur la plateforme Vendée Up

## **Etape n°4 : Lancement de la campagne sur une période de 30-90J**

## **Etape n°5 : clôture de la campagne.**

# Suivez-nous

[www.vendee-up.fr](http://www.vendee-up.fr)



<https://twitter.com/@VendeeUp>



<https://www.facebook.com/vendeeup.crowdfunding>



[https://www.vendee-up.fr/fr/menu\\_item\\_pages/a-propos#](https://www.vendee-up.fr/fr/menu_item_pages/a-propos#)