BEAUTY TECH

N° 1 · 2026/2027 · EDIZIONE GRATUITA · DA SCARICARE E CONDIVIDERE

LA GUIDA PRATICA PER ESTETISTE E TITOLARI

Apri il tuo centro estetico

Dalla piantina alle tecnologie: come progettare, arredare, attrezzare e finanziare il tuo centro, passo dopo passo.

- 3 piantine pronte: 65, 90 e 140 m²
- Le tecnologie EbeautyTech, cabina per cabina
- La cabina tipo quotata e gli arredi Vismara
- Numeri, bandi e i 10 passi



www.ebeautytech.it Showroom · Via Ada Cudazzo 63, Lecce WhatsApp +39 351 770 5333

EDITORIALE

Un centro si progetta prima di aprirlo

Ho aperto il mio primo centro a 16 anni, senza una guida. Oggi, dopo 35 anni di cabina e centinaia di centri seguiti, so che la differenza tra un centro che fatica e uno che cresce si decide **prima** dell'apertura: sulla piantina, nella scelta delle tecnologie e nel modo in cui si finanzia l'investimento.

Questa rivista nasce per questo. Non è un catalogo: è il metodo che usiamo ogni giorno con le estetiste che vengono nel nostro showroom di Lecce con una planimetria in mano e un sogno in testa. Troverai schemi, tabelle e piantine, perché un progetto si capisce meglio quando lo si vede.

Leggila con la tua piantina accanto. Alla fine avrai chiaro quante cabine puoi ricavare, quali tecnologie metterci, quanto spazio serve a ciascuna e con quale formula puoi partire anche **senza anticipo**.

E quando sei pronta, vieni a trovarci: il progetto del tuo centro, da noi, è gratuito.

Emanuela De Lorenzi
CEO E FONDATRICE EBEAUTYGROUP · ESTETISTA DAL 1991



La consulenza è il primo servizio del centro: qui nasce il percorso di ogni cliente.

COME USARE QUESTA GUIDA

Hai solo un'idea	Parti dal **percorso in 10 passi** (pag. 4) e dalle configurazioni (pag. 24).
Hai già il locale	Vai alle **piantine** (pag. 6-10) e confronta i tuoi metri con le nostre metrature minime.
Devi scegliere le tecnologie	Capitolo 5 (pag. 16-23): ogni tecnologia è abbinata alla sua cabina.
Devi finanziarlo	Capitolo 7 (pag. 25-26): i numeri del centro e i bandi per regione.
Vuoi acquistare da noi	Capitolo 8 (pag. 27-28): la formula Valore Garantito, consegna, formazione e garanzia.

SOMMARIO

Dentro questo numero

01	**Il percorso in 10 passi** Dalla piantina all'apertura in 20-24 settimane	4
02	**Dalla piantina al layout** Ambienti, metrature minime, 3 piantine pronte e la cabina tipo	6
03	**Requisiti e autorizzazioni** La checklist che il Comune e la ASL ti chiederanno	11
04	**Gli ambienti e l'arredo Vismara** Reception, consulenza, cabine, pedicure: lo stile e i pezzi giusti	12
05	**Le tecnologie, cabina per cabina** Hydronium, Vision, Mirror 3D, E-Pilnovus Pro, Multishape, E-Press, Iridium, la zona EMS, Aquatech, Autoclave	16
06	**Tre configurazioni chiavi in mano** Start, Plus, Top: cosa serve e dove va	24
07	**Quanto rende e come si finanzia** Centro tradizionale vs centro tecnologico e i bandi regione per regione	25
08	**Acquistare da EbeautyTech** La formula Valore Garantito e cosa succede dopo la firma: consegna, formazione, garanzia	27
09	**I primi 90 giorni** Il piano di apertura e il co-marketing di quartiere	29
10	**La checklist finale** Pronta ad aprire? Spunta tutto prima di tagliare il nastro	30



Il tuo centro, raccontato bene: anche la comunicazione fa parte del progetto.

3
piantine pronte
65 · 90 · 140 m²

10
tecnologie
spiegate e posizionate

10
passi
dall'idea all'apertura

0 €
di anticipo con la
formula Valore Garantito

IL METODO EBEAUTYTECH

Ogni centro che seguiamo nasce dalla stessa sequenza: **piantina → layout → tecnologie → finanza → formazione → apertura**. È l'ordine di questa rivista. Saltare un passaggio è il modo più sicuro per comprare la macchina sbagliata o per scoprire, a lavori finiti, che la cabina laser non ha la presa giusta.

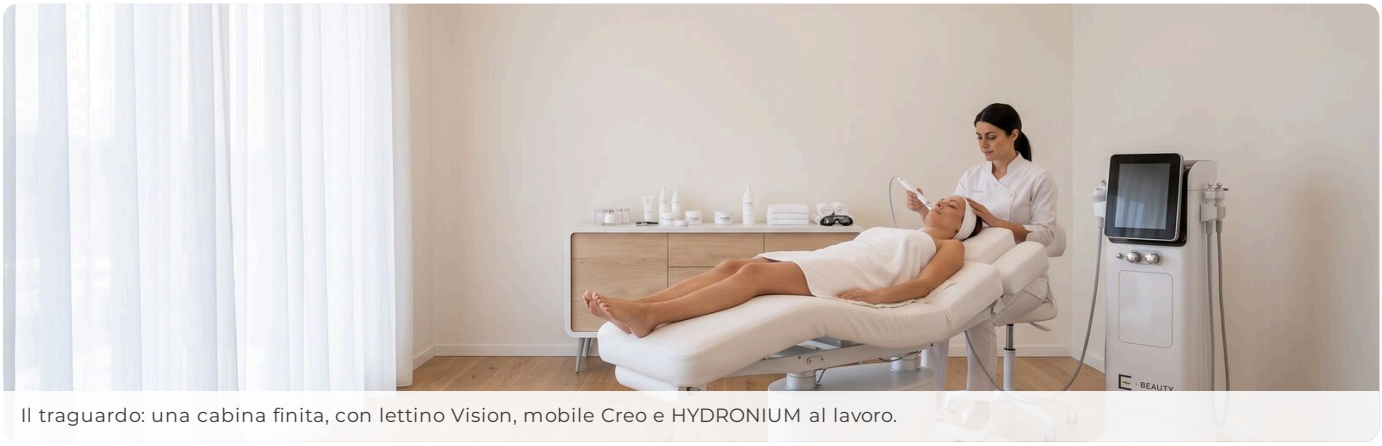
CAPITOLO 01 · IL METODO

Il percorso in 10 passi

Dall'idea al taglio del nastro servono in media 20-24 settimane. Questa è la sequenza che seguiamo con ogni centro: ogni passo prepara il successivo.

	PASSO	COSA SUCCEDE	QUANDO	CHI
1	**Idea e numeri**	Decidi il posizionamento (estetica avanzata, viso, corpo, laser) e fai il primo conto: clienti al giorno, scontrino medio, costi fissi.	Settimane 1-2	Tu + EbeautyTech
2	**Locale e piantina**	Scegli il locale con la planimetria catastale in mano: altezze, finestre, scarichi, potenza elettrica disponibile, accesso.	Settimane 2-4	Tu + agenzia/proprietario
3	**Layout del centro**	Dalla piantina ricaviamo cabine, consulenza, pedicure, reception e locali di servizio. Qui si decide tutto.	Settimane 4-5	EbeautyTech (progetto gratuito)
4	**Tecnologie e arredi**	Abbiniamo a ogni cabina la sua tecnologia e l'arredo Vismara. Preventivo unico e piano di consegna.	Settimana 5	EbeautyTech
5	**Finanza agevolata**	Scelta dello strumento: bando regionale o misura nazionale, con il consulente. Preparazione della domanda.	Settimane 5-10	Tu + consulente + EbeautyTech
6	**Pratiche e impianti**	Impresa (P.IVA, camera di commercio), SCIA al SUAP, progetto impianti elettrico e idrico, DVR, privacy.	Settimane 6-12	Commercialista, tecnico, RSPP
7	**Lavori**	Ristrutturazione, pareti, impianti certificati, pavimento, luci. Con le quote della cabina tipo (pag. 10) non si sbaglia una presa.	Settimane 8-16	Impresa edile e impiantisti
8	**Arredi e tecnologie**	Consegna e montaggio arredi; consegna, installazione e collaudo delle tecnologie con verbale di prova e accettazione.	Settimane 16-19	EbeautyTech + Vismara
9	**Formazione**	Corso sulle tecnologie in Academy o nel tuo centro: protocolli, sicurezza, vendita dei percorsi.	Settimane 18-20	EbeautyTech Academy
10	**Lancio**	Pre-apertura social, open day, pacchetti di lancio, co-marketing di quartiere. Si apre.	Settimane 18-22	Tu + EbeautyTech

I tempi sono indicativi e dipendono da lavori, bando scelto e disponibilità del locale. Con un locale già pronto il percorso si accorcia a 10-12 settimane.

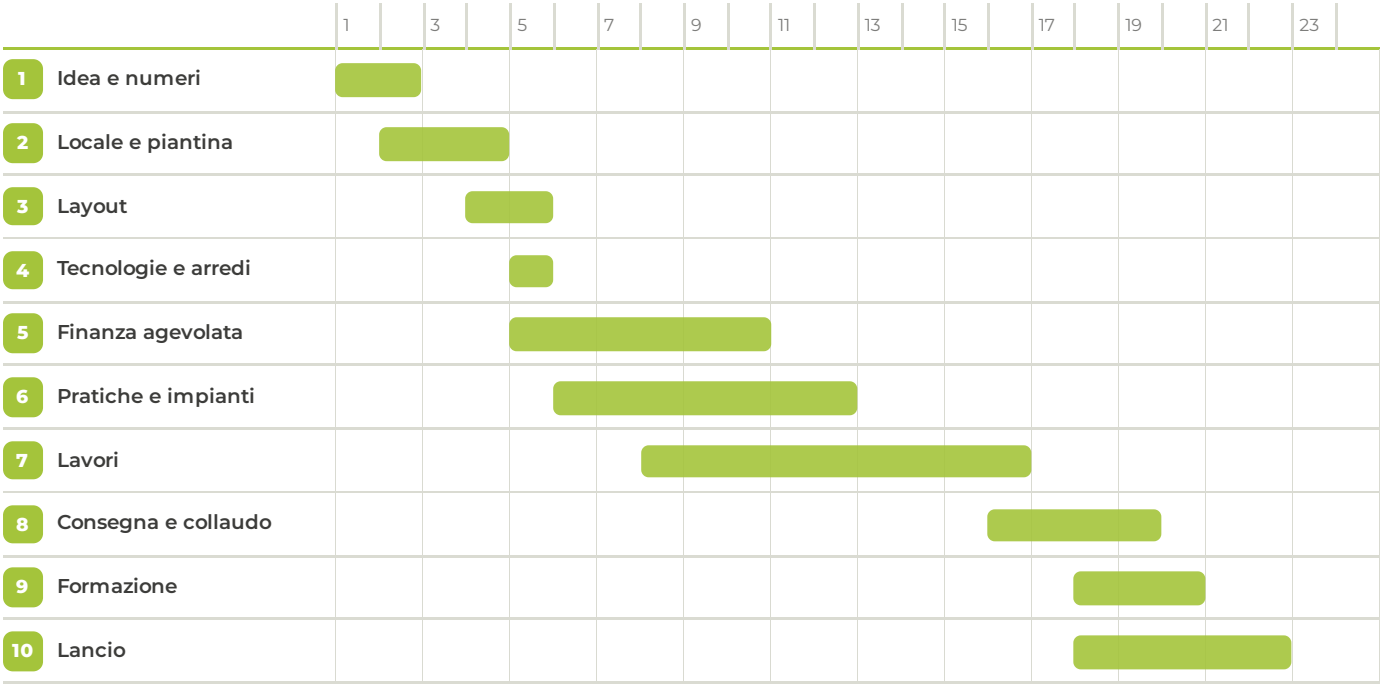


Il traguardo: una cabina finita, con lettino Vision, mobile Creo e HYDRONIUM al lavoro.

CAPITOLO 01 · IL CALENDARIO

Il calendario tipo (24 settimane)

Le barre si sovrappongono apposta: mentre la pratica del bando cammina, i lavori partono; mentre i lavori finiscono, la formazione inizia. È così che si risparmiano mesi di affitto a vuoto.



I 3 ERRORI CHE ALLUNGANO I TEMPI

1. **Comprare le tecnologie prima del layout.** La macchina arriva e non c'è la presa, l'acqua o lo spazio per girarle intorno.
2. **Fare i lavori senza le quote della cabina.** Prese, punti luce e scarico vanno decisi con il lettino già posizionato sulla carta.
3. **Lasciare la formazione per dopo.** Si apre senza protocolli e i primi 30 giorni, i più importanti, vanno persi.



Moodboard, piantina e listino: il progetto del centro è un lavoro di tavolo prima che di cantiere.

CAPITOLO 02 · DALLA PIANTINA AL LAYOUT

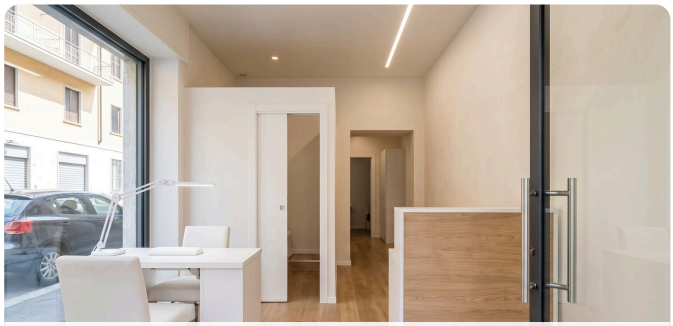
Quanto spazio serve davvero

Prima di innamorarti di un locale, misuralo con questa tabella. Le metrature sono quelle che usiamo nei nostri progetti: sotto questi numeri si lavora male, sopra si paga affitto per metri che non rendono.

AMBIENTE	START	PLUS	TOP	COSA CI VA DENTRO
Ingresso, reception e attesa	9-12 m²	12-18 m²	25-28 m²	Banco reception, 3-4 sedute, esposizione prodotti, vetrina
Consulenza e analisi	4-5 m²	6-8 m²	12-14 m²	Scrivania, 2 sedie, VISION; dal Plus anche MIRROR 3D
Cabina viso	11 m²	12 m²	13 m²	Lettino Vision, mobile Creo H2O, tecnologia viso, sgabello · minimo 2,70 × 3,50 m
Cabina corpo	— (condivisa)	12 m²	13 m²	Lettino Vision, mobile Creo, Multishape, E-Press · minimo 2,70 × 3,50 m
Cabina laser	— (condivisa)	12 m²	13 m²	Lettino, mobile, E-Pilnovus Pro, occhiali, cartello, interblocco · minimo 2,70 × 3,50 m
Nail e pedicure	6 m²	10 m²	11 m²	Poltrona Tahiti, tavolo Nail Nat Led, Aquatech
Zona EMS / fitness	—	—	11 m²	Tappeto, tuta EMS, specchio
Bagno clienti	3,5-4 m²	4 m²	6,5 m²	Accessibile; antibagno se richiesto dal regolamento comunale
Spogliatoio e WC staff	— (condiviso)	4 m²	6,5 m²	Armadietti, sedia, lavabo
Sterilizzazione e magazzino	5,5 m²	4 m²	9 m²	Banco, autoclave, scaffali, lavello
Disimpegni	10 m²	14 m²	17 m²	Larghezza minima 1,00-1,20 m, senza ostacoli
Totale	**≈ 65 m²**	**≈ 90 m²**	**≈ 140 m²**	**2 · 3 · 4 cabine di trattamento**

LE 7 REGOLE D'ORO DEL LAYOUT

1. **Cabine in fila sul lato più tranquillo**, lontano dalla vetrina e dal bagno.
2. **Consulenza vicino alla reception**: è la stanza che vende i percorsi.
3. **Un lettino per cabina, al centro**, con 60 cm liberi su tre lati.
4. **Laser in cabina chiusa**, senza finestre dirette, con cartello e interblocco.
5. **Acqua in cabina viso e in sterilizzazione** (mobile Creo H2O con lavabo).
6. **Magazzino e sterilizzazione fuori dalla vista** della cliente ma a 10 passi dalle cabine.
7. **Una porta scorrevole tra reception e disimpegno**: separa l'attesa dalle cabine senza rubare spazio al corridoio.

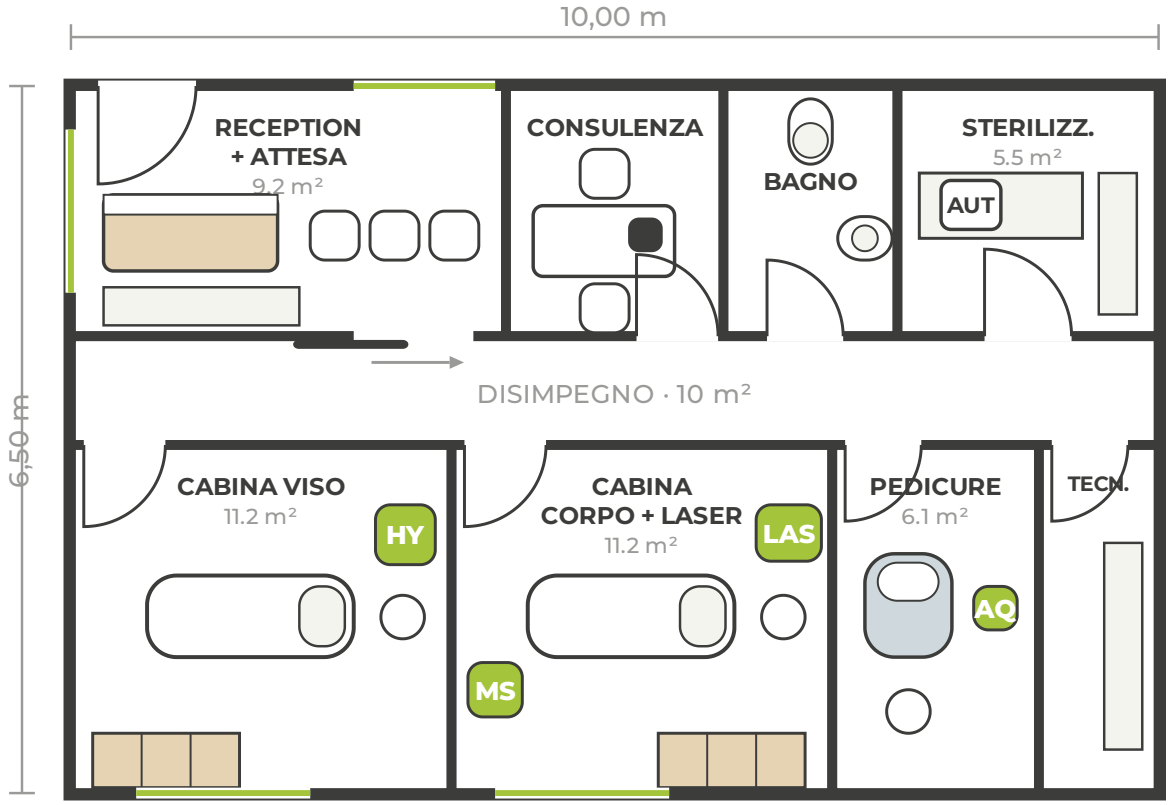


Ingresso e reception: il primo ambiente che la cliente vede deve già raccontare il livello del centro.

CAPITOLO 02 · PIANTINA 1

Start · 65 m² · 2 cabine

Il centro per chi parte da sola o con una collaboratrice. Una cabina viso dedicata e una cabina corpo che ospita anche il laser: due tecnologie in una cabina da 3,50 × 3,20 m (11,2 m²) funzionano se il lettino è al centro e le macchine hanno il loro angolo. Le cabine vengono prima di tutto: reception e servizi prendono quello che resta.



AMBIENTE	ARREDO VISMARA	TECNOLOGIA EBEAUTYTECH
Reception + attesa	Reception Air, 3 sedute, scaffale retail	—
Consulenza	Scrivania, 2 sedie	VISION
Cabina viso	Lettino Vision, Creo H2O	HYDRONIUM
Cabina corpo + laser	Lettino Vision, Creo 1350	E-PILNOVUS PRO · MULTISHAPE
Pedicure	Poltrona Tahiti, sgabello, carrello	AQUATECH
Sterilizzazione	Banco, lavello, scaffale	AUTOCLAVE 18 l

HY	HYDRONIUM (viso)	MS	MULTISHAPE (corpo)
LAS	E-PILNOVUS PRO (laser)	EP	E-PRESS (pressoterapia)
LED	IRIDIUM PRO (fototerapia)	AQ	AQUATECH (fresa ad acqua)
3D	ANALIZZATORE MIRROR 3D	AUT	Autoclave classe B

Scala indicativa. Quote esterne 10,00 × 6,50 m. Pareti divisorie in cartongesso da 10 cm con isolamento acustico.

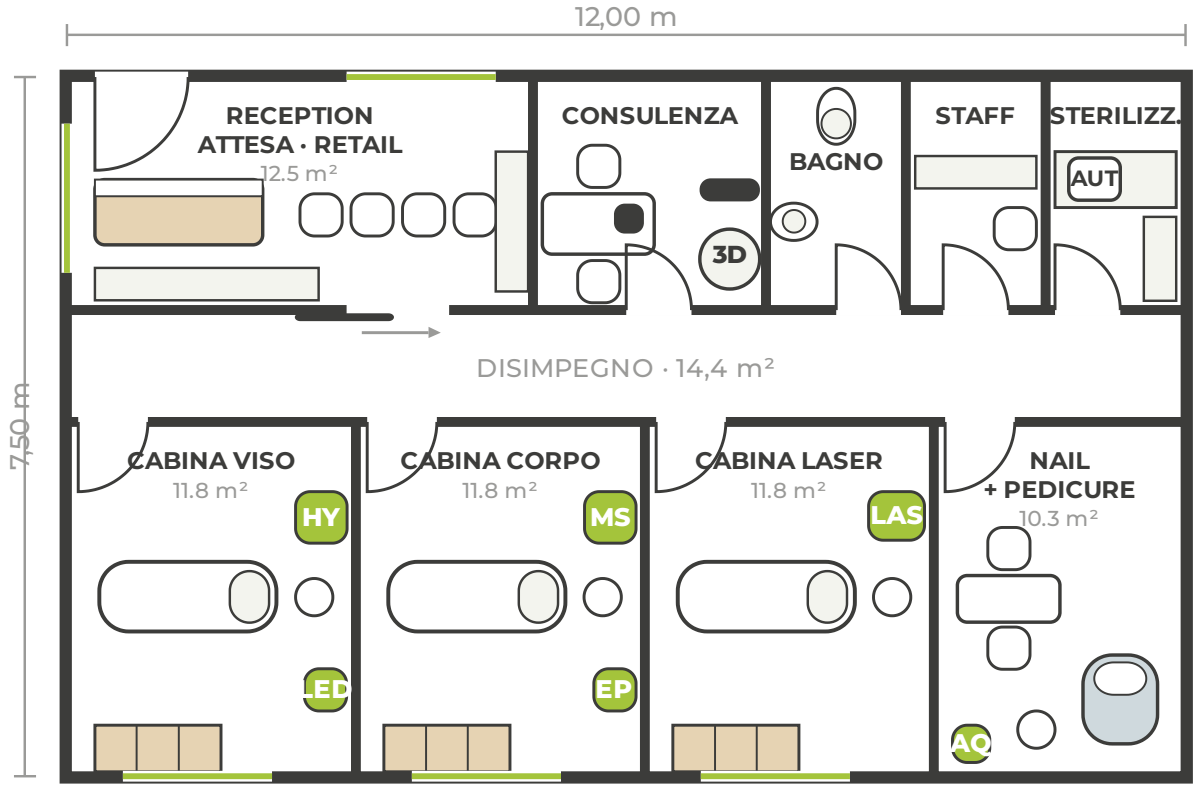
PERCHÉ FUNZIONA

La cabina condivisa lavora a turni (laser la mattina, corpo il pomeriggio) e raddoppia la resa dei suoi 11 m². La consulenza è accanto alla reception, dove si vendono i percorsi. Sterilizzazione e magazzino sono a cinque passi dalle cabine ma fuori dalla vista della cliente.

CAPITOLO 02 · PIANTINA 2

Plus · 90 m² · 3 cabine

La configurazione più richiesta: tre cabine specializzate (viso, corpo, laser) da 3,10 × 3,80 m (11,8 m²), la stanza di consulenza con VISION e MIRROR 3D, nail e pedicure insieme. Due operatrici lavorano in contemporanea senza intralciarsi.



AMBIENTE	ARREDO VISMARA	TECNOLOGIA EBEAUTYTECH
Reception + attesa + retail	Reception Air, 4 sedute, espositore	—
Consulenza e analisi	Scrivania, 2 sedie	VISION · MIRROR 3D
Cabina viso	Lettino Vision, Creo H2O	HYDRONIUM · IRIDIUM PRO
Cabina corpo	Lettino Vision, Creo 1350	MULTISHAPE · E-PRESS
Cabina laser	Lettino Vision, Creo 900	E-PILNOVUS PRO
Nail + pedicure	Nail Nat Led, poltrona Tahiti	AQUATECH
Staff + sterilizzazione	Armadietti, banco, lavello	AUTOCLAVE 18 l

HY	HYDRONIUM (viso)	MS	MULTISHAPE (corpo)
LAS	E-PILNOVUS PRO (laser)	EP	E-PRESS (pressoterapia)
LED	IRIDIUM PRO (fototerapia)	AQ	AQUATECH (fresa ad acqua)
3D	ANALIZZATORE MIRROR 3D	AUT	Autoclave classe B

Scala indicativa. Quote esterne 12,00 × 7,50 m. Il disimpegno da 1,20 m permette il passaggio di carrelli e tecnologie su ruote.

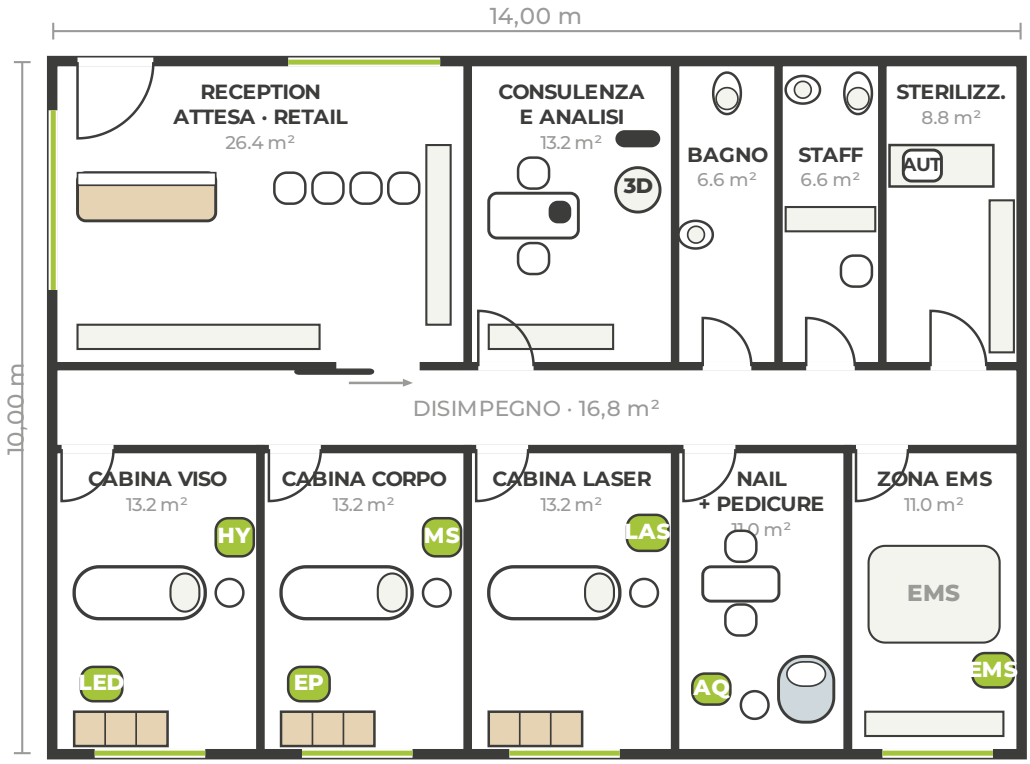
PERCHÉ FUNZIONA

Tre cabine specializzate permettono a due operatrici di lavorare in parallelo senza spostare macchine. La stanza di consulenza con VISION e MIRROR 3D è il motore dei percorsi; nail e pedicure aggiungono una terza voce di fatturato con clienti nuove. Lo spogliatoio staff separa il lavoro dalla cliente.

CAPITOLO 02 · PIANTINA 3

Top · 140 m² · 4 cabine + zona EMS

Il centro di estetica avanzata completo: viso, corpo, laser, nail e pedicure, più una zona EMS per i percorsi di rimodellamento. Consulenza e analisi (VISION + MIRROR 3D) hanno una stanza vera, perché qui si vendono i percorsi da 10-12 sedute.



AMBIENTE	ARREDO VISMARA	TECNOLOGIA EBEAUTYTECH
Reception + attesa + retail	Reception Air, 4-5 sedute, retail wall	—
Consulenza e analisi	Scrivania, 2 sedie, espositore	VISION · MIRROR 3D
Cabina viso	Lettino Vision, Creo H2O	HYDRONIUM · IRIDIUM PRO
Cabina corpo	Lettino Vision, Creo 1350	MULTISHAPE · E-PRESS
Cabina laser	Lettino Vision, Creo 900	E-PILNOVUS PRO
Nail + pedicure	Nail Nat Led, poltrona Tahiti	AQUATECH
Zona EMS	Tappeto, specchio, scaffale	EMS
Staff + sterilizzazione	Armadietti, WC, banco, lavello	AUTOCLAVE 18 l

HY	HYDRONIUM (viso)	MS	MULTISHAPE (corpo)
LAS	E-PILNOVUS PRO (laser)	EP	E-PRESS (pressoterapia)
LED	IRIDIUM PRO (fototerapia)	AQ	AQUATECH (fresa ad acqua)
3D	ANALIZZATORE MIRROR 3D	AUT	Autoclave classe B

Scala indicativa. Quote esterne 14,00 × 10,00 m. Con 4-5 operatrici in contemporanea serve un secondo bagno e lo spogliatoio staff.

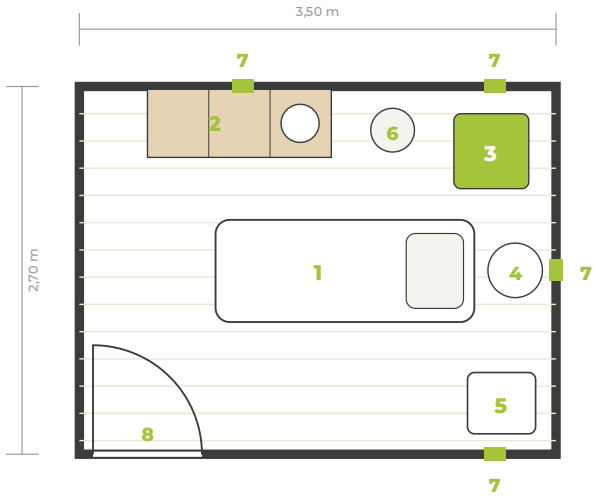
PERCHÉ FUNZIONA

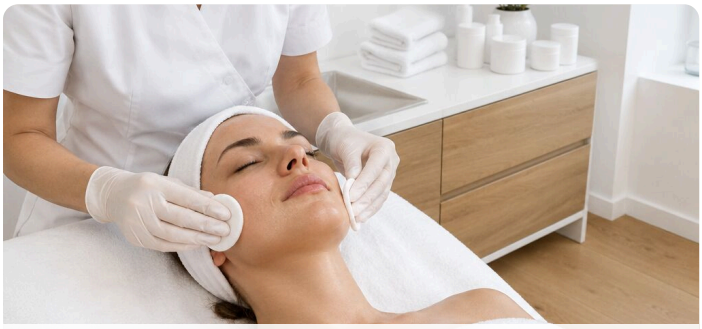
Quattro cabine più la zona EMS: il servizio da 20 minuti ad alta rotazione riempie le fasce orarie vuote e porta nel centro un pubblico nuovo. La reception da 26 m² ospita attesa e parete retail; il blocco servizi (bagni, staff, sterilizzazione) è concentrato in fondo, lontano dalle cabine.

CAPITOLO 02 · LA CABINA TIPO

La cabina tipo: 3,50 × 2,70 m

È la cabina che disegniamo più spesso: 9,45 m², la misura minima sotto cui non scendiamo mai (almeno 2,70 di larghezza per 3,50 di lunghezza), in cui lettino, mobile e tecnologia stanno comodi. Con queste quote in mano, impiantista e cartongessista non possono sbagliare.





La cabina finita: lettino al centro, mobile con lavabo alle spalle, prodotti a portata di mano.

	ELEMENTO	POSIZIONE E REGOLA
1	Lettino Vismara VISION	Al centro, con la testa verso la tecnologia e 60 cm liberi su tre lati. 4 motori con telecomando: altezza, schienale, mover, braccioli.
2	Mobile Vismara CREO H2O	Sulla parete di fondo: lavabo con leva clinica, cassetti push/pull, frontali rovere naturale.
3	Tecnologia EbeautyTech	A lato testa, sul lato della mano dominante. 60 × 55 cm di ingombro + 50 cm per manovrarla.
4	Sgabello operatore	Su ruote, regolabile in altezza, alla testa del lettino: dal lato opposto alla porta, così non lo urti entrando.
5	Carrello di servizio	Prodotti del trattamento, consumabili, contenitore rifiuti. Mai vicino alla porta: sta sul lato opposto, a portata di mano dallo sgabello.
6	Lampada a braccio	Luce fredda 4000-5000 K per viso e laser; dimmerabile per i trattamenti rilassanti.
7	Prese dedicate	4 prese 16 A su linea protetta, mai vicino alla porta: una dietro la testa del lettino, due ai lati della testa (tecnologia e lampada) e una dietro il mobile. Il laser vuole la sua linea dedicata.
8	Porta scorrevole o a 80 cm	Dal lato dei piedi del lettino. Apertura verso l'interno se a battente, senza niente nel raggio dell'anta; chiusura con serratura per la cabina laser.

IMPIANTO ELETTRICO

Linea dedicata per cabina (16 A), differenziale, prese a 90 cm da terra: dietro la testa del lettino, ai lati e dietro il mobile, mai accanto alla porta. Per la cabina laser: linea dedicata, interblocco porta e segnalazione luminosa esterna.

ACQUA E ARIA

Carico e scarico per il mobile Creo H2O (cabina viso, pedicure, sterilizzazione). Ricambio d'aria: finestra apribile o VMC; climatizzazione per cabina con temperatura impostabile.

LUCE E FINITURE

Luce generale 300 lux dimmerabile + lampada a braccio. Pareti lavabili, parquet rovere a doghe larghe posate dritte o microcemento. Niente nicchie ad arco: linee dritte, pulite.

CAPITOLO 03 · REQUISITI E AUTORIZZAZIONI

La checklist delle pratiche

Ogni Comune ha il suo regolamento e ogni ASL le sue indicazioni: questa tabella è la mappa, il tuo tecnico la bussola. Il consiglio di sempre: parla con lo sportello SUAP **prima** di firmare il contratto d'affitto.

PRATICA	COSA SERVE	QUANDO	CHI LA SEGUE
Qualifica professionale	Abilitazione di estetista (L. 1/1990) del titolare o del direttore tecnico.	Prima della SCIA	Tu
Impresa	Apertura P.IVA, iscrizione Camera di Commercio, INPS/INAIL, PEC, firma digitale.	Settimane 6-8	Commercialista
SCIA al SUAP	Segnalazione certificata di inizio attività al Comune con planimetria, relazione tecnica e requisiti igienico-sanitari.	Prima dell'apertura	Tecnico abilitato
Requisiti igienico-sanitari	Altezze minime, aerazione, bagno (con antibagno dove richiesto), pavimenti e pareti lavabili, lavabo in cabina: segui il **regolamento comunale** e le indicazioni ASL della tua zona.	Progetto	Tecnico + ASL
Impianti certificati	Dichiarazione di conformità elettrica e idrica (D.M. 37/2008). Indispensabile anche per la consegna e la garanzia delle tecnologie.	Fine lavori	Impiantisti
Sicurezza sul lavoro	DVR (D.Lgs. 81/2008), nomina RSPP, formazione, medico competente se previsto. Per il laser: valutazione del rischio ROA e DPI (occhiali UNI EN 207).	Prima dell'apertura	RSPP / consulente
Tecnologie a norma	Dichiarazione di conformità al D.M. 206/2015 e marcatura CE di ogni apparecchio; manuale d'uso in italiano; registro manutenzioni.	Alla consegna	EbeautyTech
Privacy e consensi	Informativa GDPR, scheda anamnesi e consenso informato per ogni trattamento tecnologico.	Prima del primo cliente	Tu + consulente
Sterilizzazione	Autoclave classe B, protocollo scritto, tracciabilità dei cicli, kit monouso dove previsto.	Prima dell'apertura	Tu
Insegna e vetrina	Autorizzazione comunale per insegna e, se richiesto, occupazione suolo pubblico.	Settimane 12-16	Comune

IL DOCUMENTO CHE MOLTI DIMENTICANO

Il certificato di conformità degli impianti. Senza, non si può consegnare una tecnologia in sicurezza e la garanzia non copre i guasti causati dall'impianto. Chiedilo all'impiantista in fase di preventivo, non a lavori finiti.

LASER: LA CABINA È UN LUOGO DI LAVORO SPECIALE

Il D.Lgs. 81/2008 tratta il laser come sorgente di radiazioni ottiche artificiali (ROA): serve la valutazione del rischio nel DVR, la formazione dell'operatrice, occhiali certificati per operatrice e cliente, cartello di pericolo e accesso controllato. Lo prevediamo nel layout, non dopo.

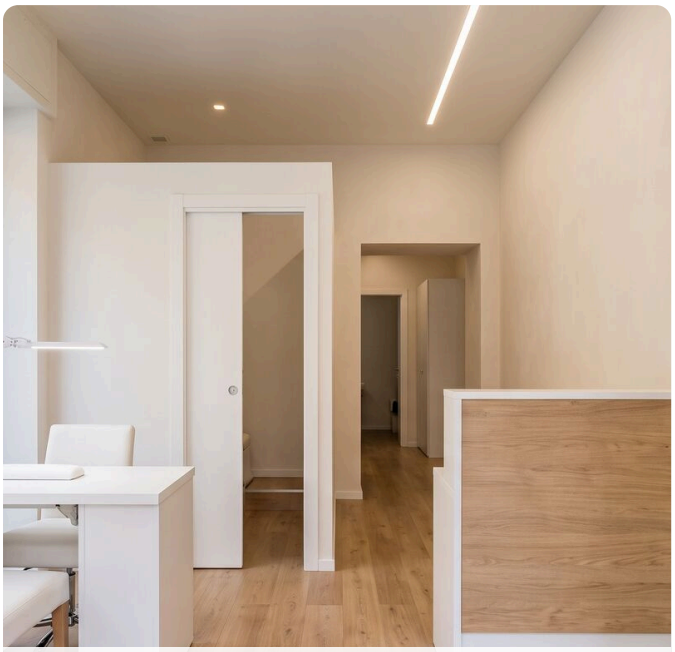


Pareti e piani lavabili, prodotti chiusi, strumenti sterilizzati: i requisiti igienico-sanitari si vedono anche a occhio nudo.

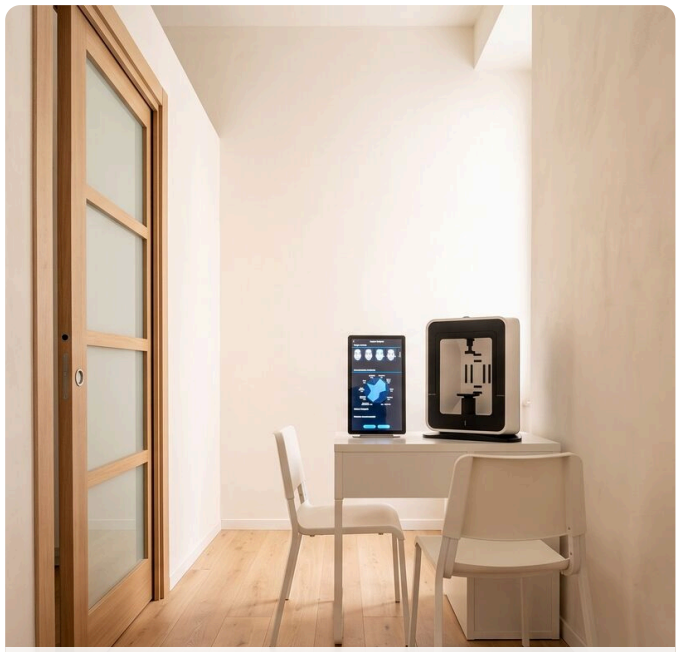
CAPITOLO 04 · GLI AMBIENTI

Gli ambienti, uno per uno

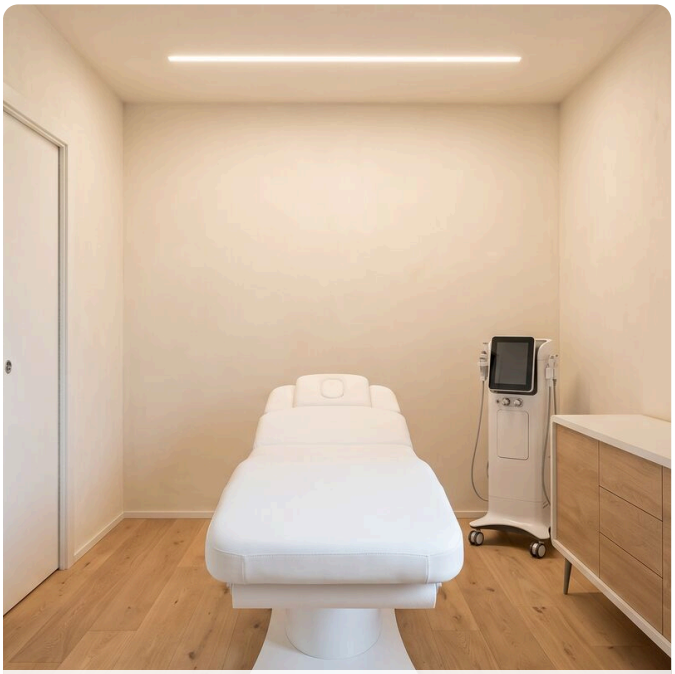
Bianco, rovere naturale, luce calda e linee dritte: è lo stile dei centri che progettiamo. Ogni ambiente ha un compito preciso e un arredo che lo svolge.



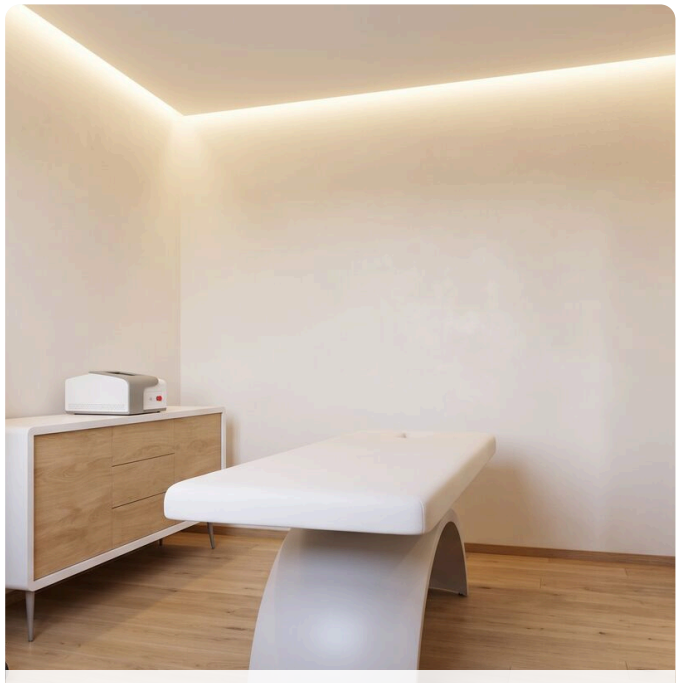
Ingresso e reception. Reception Air con frontale rovere, vetrina luminosa, sedute per l'attesa e la parete retail dei prodotti.



Consulenza e analisi. Una stanza piccola ma dedicata: scrivania, VISION per l'analisi della pelle e, dal Plus, il MIRROR 3D.



Cabina viso. Lettino Vision al centro, mobile Creo H2O con lavabo, HYDRONIUM alla testa del lettino.



Cabina corpo. Lettino, mobile Creo 1350, MULTISHAPE su ruote e E-PRESS sul piano: due tecnologie, una cabina.

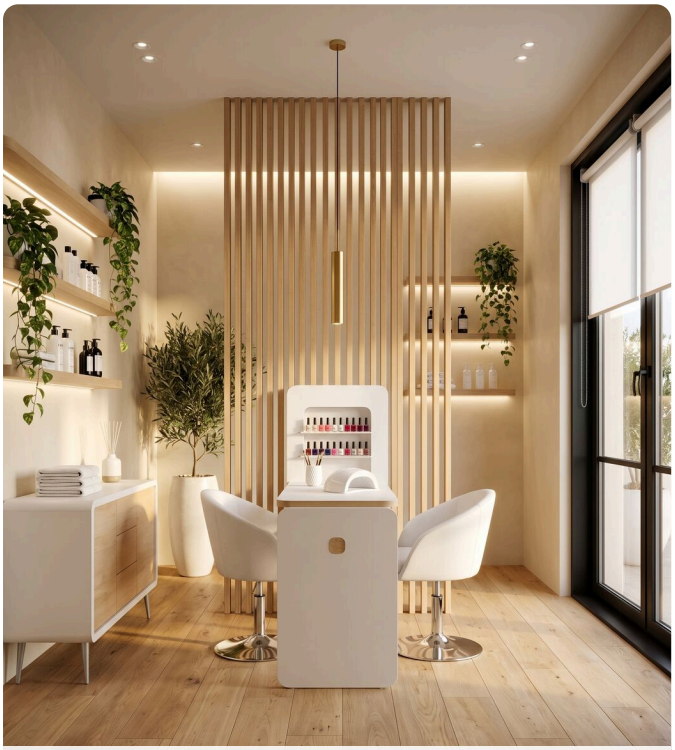
CAPITOLO 04 · GLI AMBIENTI



Cabina laser. Porta chiudibile, nessuna finestra diretta, E-PILNOVUS PRO con la sua linea elettrica dedicata, occhiali a portata di mano.



Pedicure. Poltrona Tahiti con vaschetta estraibile, carrello con AQUATECH e manipolo inox, sgabello: un ambiente compatto che rende tutto l'anno.



Nail. Tavolo Nail Nat Led con aspirazione e luce integrata, due poltroncine, scaffali a parete.



Pedicure (vista 2). Poltrona Tahiti in skai blu petrolio su base bianca con vaschetta estraibile; accanto, AQUATECH sul carrello con il manipolo sempre a portata di mano.

LA REGOLA DELLA LUCE

Luce calda (3000 K) in reception, attesa e cabine corpo; luce neutra-fredda (4000-5000 K) in consulenza, cabina viso, laser e pedicure, dove serve vedere bene la pelle. Sempre dimmerabile.

CAPITOLO 04 · L'ARREDO VISMARA

L'arredo Vismara che usiamo

Vismara Professional, collezione Signature Eight: arredi italiani che reggono dieci anni di lavoro. Sei pezzi bastano per arredare un intero centro con lo stesso linguaggio.

	MODELLO	CARATTERISTICHE	DOVE VA
	**Lettino VISION**	Lettino elettrico a doppia colonna, 4 motori (altezza, schienale 0-45°, mover, braccioli) con telecomando; materasso in skai sagomato a onda con foro facciale; basamento bianco opaco senza gambe né ruote.	Tutte le cabine di trattamento
	**Mobile CREO 900 / 1350**	Struttura bianco opaco ad angoli arrotondati, frontali in rovere naturale, ante e cassetti push/pull senza maniglie, piedini in alluminio satinato.	Cabine corpo e laser
	**Mobile CREO H2O**	Lo stesso mobile con lavabo da appoggio (destro o sinistro) e miscelatore a leva clinica.	Cabina viso, pedicure, sterilizzazione
	**Poltrona TAHITI**	Poltrona pedicure in skai blu petrolio su base bianca, vaschetta estraibile, poggiapiedi regolabile.	Zona pedicure
	**RECEPTION AIR**	Banco reception bianco con frontale in rovere e teca in vetro per l'esposizione; novità 2026.	Ingresso
	**Tavolo NAIL NAT LED**	Tavolo manicure bianco con luce LED integrata e vano per l'aspirazione.	Zona nail

PERCHÉ UN LETTINO ELETTRICO

Il lettino è lo strumento che usi 8 ore al giorno. Il Vision si regola col telecomando mentre la cliente è sdraiata, si abbassa per far salire chi ha difficoltà, e con le tecnologie corpo evita di lavorare piegata. Un lettino manuale costa meno il primo giorno e di più ogni giorno dopo.

FINITURE: UNA SOLA PALETTE

Bianco opaco, rovere naturale, skai bianco (blu petrolio solo in pedicure), alluminio satinato. Un centro con una palette coerente sembra più grande, più pulito e più caro di quello che è costato.



Cabina corpo con lettino elettrico e mobile a frontali rovere: la stessa palette in ogni ambiente.

CAPITOLO 04 · LO STILE

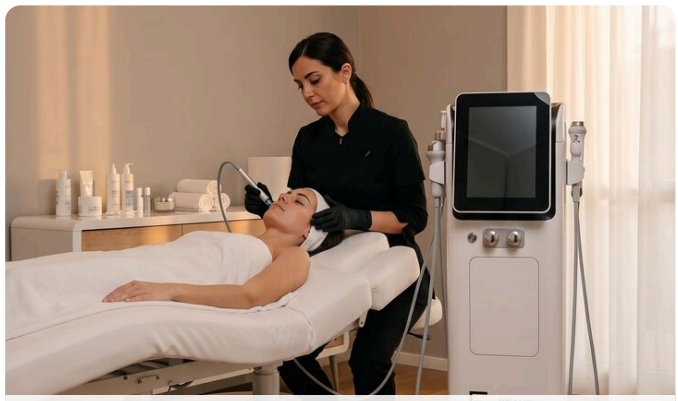
Lo stile EbeautyTech in 8 regole

Bianco, rovere, luce e linee dritte. Non è una questione di gusto: un centro coerente comunica pulizia, ordine e valore prima ancora che la cliente si sieda.

ELEMENTO	COSA FACCIAMO	COSA EVITIAMO
Pavimento	Parquet rovere a doghe larghe posate dritte, oppure microcemento chiaro opaco	Spina di pesce, piastrelle lucide, gres scuro
Pareti	Bianco caldo lavabile; una parete in listelli di rovere in reception o pedicure	Carta da parati, colori saturi, nicchie ad arco
Arredo	Vismara: bianco opaco + rovere naturale, un solo modello di lettino per tutte le cabine	Lettini diversi per cabina, mobili di recupero
Luce	Taglio di luce a soffitto, lampada a braccio in cabina, 3000 K nelle zone relax e 4000-5000 K dove si lavora sulla pelle	Faretti freddi in attesa, neon a vista
Tessili	Asciugamani bianchi, lenzuolini monouso, plaid in cabina corpo	Colori e fantasie diverse per cabina
Verde	Ulivo in vaso in reception, piante ricadenti sugli scaffali	Fiori finti, piante sofferenti
Tecnologie	Sempre in vista e complete, mai nascoste dietro il lettino: sono il motivo per cui la cliente ha scelto te	Macchine coperte da teli, cavi a terra
Retail	Scaffale luminoso in reception con la linea cosmetica del centro e i prodotti dei percorsi	Prodotti nei cassetti



Il piano del mobile Creo: prodotti bianchi, verde e legno.



Luce calda in cabina, tecnologia in vista.

CAPITOLO 05 · LE TECNOLOGIE

Le tecnologie, cabina per cabina

Ogni tecnologia EbeautyTech ha una cabina, un tempo di seduta e una configurazione in cui entra. Questa è la mappa; nelle pagine seguenti, le schede.

TECNOLOGIA	DOVE VA	COSA FA	SEDUTA	DA
HYDRONIUM	Cabina viso	Trattamento viso completo in 7 funzioni: pulizia profonda, idratazione, veicolazione attivi, radiofrequenza	50-60 min	Start
VISION	Consulenza	Analisi della pelle in 1 minuto con report e confronto nel tempo	5-10 min	Start
ANALIZZATORE MIRROR 3D	Consulenza e analisi	Scansione 3D del corpo a 360°: forma, misure e composizione corporea	3-5 min	Plus
E-PILNOVUS PRO	Cabina laser	Epilazione laser a diodo con triplo raffreddamento	15-60 min	Start
MULTISHAPE	Cabina corpo	Piattaforma corpo multifunzione: rimodellamento, tonificazione, cellulite	40-60 min	Start
E-PRESS	Cabina corpo	Pressoterapia a 4 programmi con infrarosso ed elettrostimolazione	30-45 min	Plus
IRIDIUM PRO / IRIDIUM	Cabina viso	Fototerapia LED a 7 luci: completa i trattamenti viso	10-20 min	Plus
EMS	Zona EMS	Elettrostimolazione total body con tuta: allenamento e tonificazione in 20 minuti	20 min	Top
AQUATECH	Pedicure / nail	Fresa ad acqua con micromotore brushless per l'estetica del piede e della mano	30-50 min	Start
STERILIZZAZIONE AUTOCLAVE	Sterilizzazione	Autoclave classe B da 18 litri, 12 programmi	ciclo 20-45 min	Start

COME SCEGLIERE LA PRIMA TECNOLOGIA

Non con il catalogo, ma con la tua agenda: guarda i tre servizi che vendi di più e prendi la tecnologia che li **trasforma in percorsi** (viso → HYDRONIUM, cerette → E-PILNOVUS PRO, corpo → MULTISHAPE). La seconda tecnologia si sceglie con i numeri della prima.

TUTTE A MARCHIO EBEAUTYTECH

Le tecnologie arrivano con etichetta e marchio EbeautyTech, dichiarazione di conformità al D.M. 206/2015, marcatura CE, manuale in italiano, formazione in Academy e assistenza con ricambi originali. Un solo interlocutore, prima e dopo.



Ogni percorso parte da una misura: MIRROR 3D e VISION trasformano la consulenza in un dato che la cliente può vedere.

CAPITOLO 05 · CABINA VISO

HYDRONIUM

7 manipoli, 1 trattamento: il viso completo in 50 minuti.

È la tecnologia con cui apriamo quasi tutti i centri, perché trasforma il trattamento viso manuale in un **percorso tecnologico** da 6-8 sedute, con un risultato visibile dalla prima. Sette funzioni in un'unica torre su ruote, touch screen, manipoli a portata di mano.

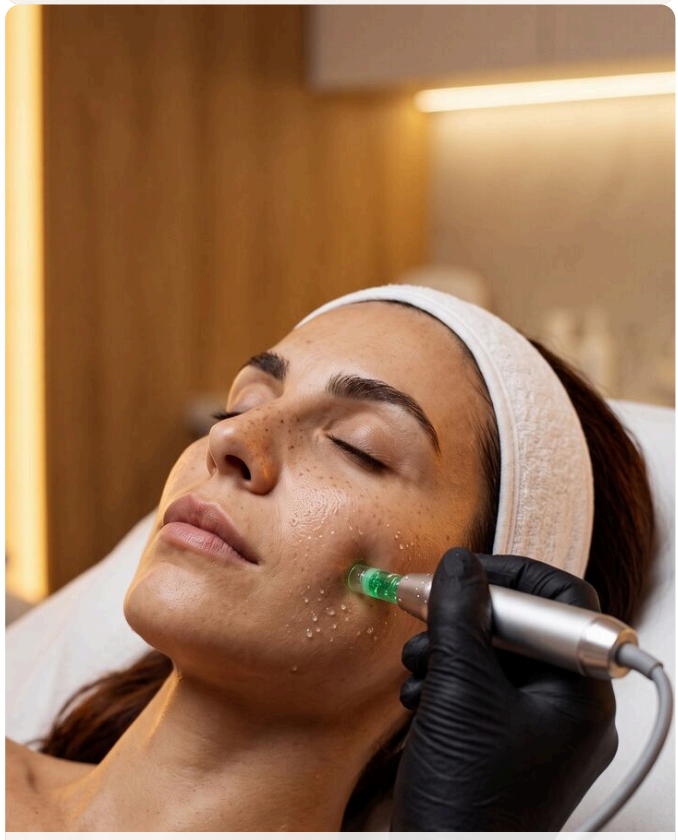
	FUNZIONE	COSA FA
1	Vacuum peeling	Idrodermoabrasione: pulizia profonda e rinnovamento della superficie cutanea
2	Ionoforesi	Una leggera corrente favorisce il passaggio dei principi attivi
3	Mesoporazione transdermica	Porta le sostanze cosmetiche dove servono, senza aghi
4	Radiofrequenza viso	Calore controllato negli strati profondi: compattezza e tono
5	Ultrasuoni	Veicolazione e micro-massaggio dei tessuti
6	Ossigeno	Spray di ossigeno e attivi: effetto luminosità immediato
7	Termostimolazione	Manipolo caldo/freddo: freddo 5-20 °C, caldo 35-42 °C

PERCHÉ IN CABINA VISO

Sostituisce 3-4 apparecchi singoli e il loro ingombro. Con VISION in consulenza, ogni percorso parte da un'analisi e finisce con un confronto: la cliente vede il risultato e rinnova.



HYDRONIUM nella cabina viso, alla testa del lettino Vision.



Il manipolo di mesoporazione al lavoro.

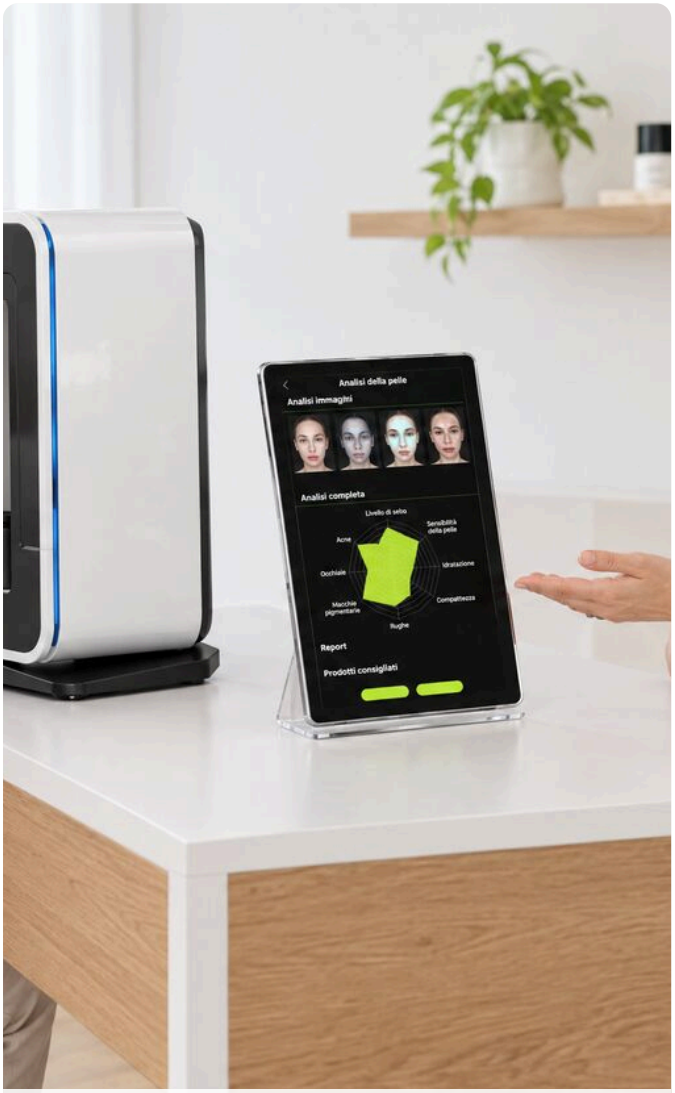
CAPITOLO 05 · CONSULENZA E ANALISI

VISION

L'analisi della pelle che vende il percorso.

Un modulo ruota intorno al viso della cliente (nessun poggiamento): quattro scatti, un minuto, e sul tablet compaiono macchie, pori, rughe, sensibilità, idratazione. Il report si confronta nel tempo: è il motivo per cui la cliente torna alla seduta 6.

SCHEDA	VALORE
Moduli di analisi	5
Parametri misurati	10
Scatti per analisi	4
Tempo di analisi	circa 1 minuto
Confronto	fino a 10 analisi
Report	PDF consegnabile alla cliente
Certificazione	CE



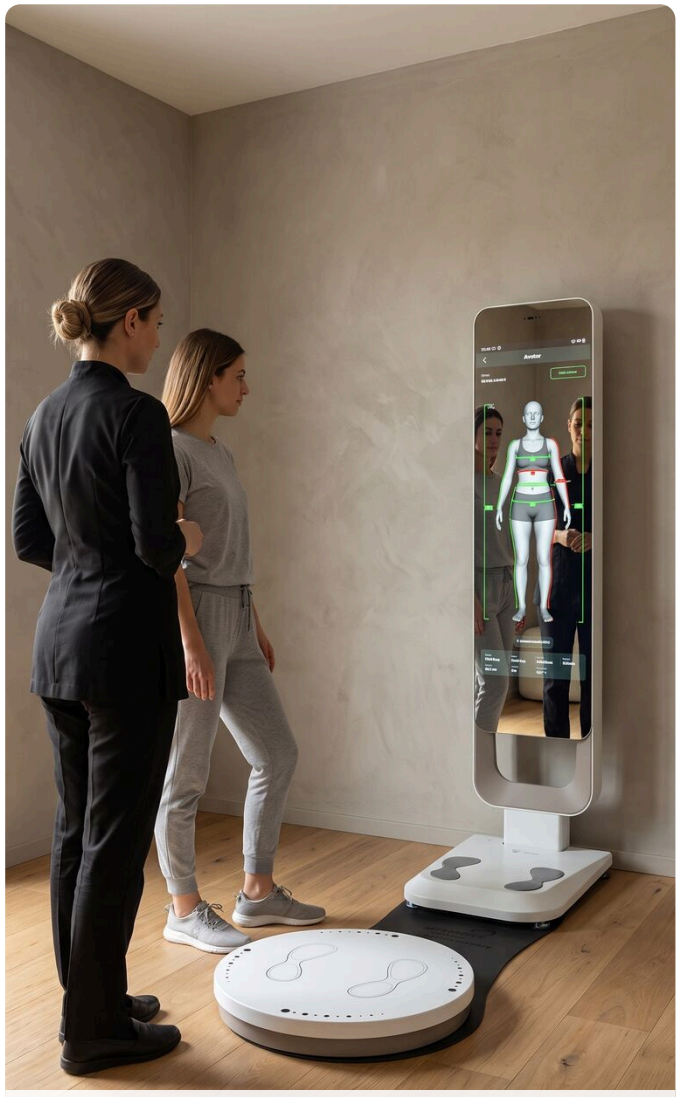
VISION sul tavolo della consulenza: l'analisi dura un minuto.

ANALIZZATORE MIRROR 3D

Lo specchio che misura il corpo.

La cliente sale sulla pedana, lo specchio la scansiona a 360° e restituisce l'avatar 3D con misure e composizione corporea. È lo strumento di consulenza dei percorsi corpo (MULTISHAPE, E-PRESS, EMS): si parte dai numeri, si rimisura ogni 4 sedute.

SCHEDA	VALORE
Scansione	360° con pedana rotante
Rileva	forma, misure, composizione corporea
Elettrodi	sotto i piedi, sulla pedana
App	Youjoy: storico e confronti
Tempo	3-5 minuti
Dove	stanza di consulenza (da Plus)



MIRROR 3D nella stanza di consulenza e analisi.

CAPITOLO 05 · CABINA LASER

E-PILNOVUS PRO

L'epilazione laser che fa il fatturato della cabina.

Il laser a diodo è la tecnologia con il ritorno più rapido: trasforma la ceretta mensile in un **percorso da 8-10 sedute** prepagato. Il triplo raffreddamento rende la seduta confortevole, il manipolo touch velocizza il lavoro su gambe e schiena.

SCHEDA TECNICA	VALORE
Tecnologia	Laser a diodo
Raffreddamento	Triplo, fino a -5 °C sulla pelle
Manipolo	Touch screen
Potenza in uscita	1600 W o 2400 W
Potenza in entrata	4000 W (mod. 1600) · 6000 W (mod. 2400)
Dimensioni	60 × 52 cm, h 127 cm
Peso	86 kg
Conformità	D.M. 206/2015 (scheda 21/B), marcatura CE





E-PILNOVUS PRO nella cabina laser: porta chiudibile, nessuna finestra diretta.

CHECKLIST PER UNA CABINA LASER A NORMA

	PUNTO	COSA SERVE
1	Macchinario e certificazioni	Dichiarazione di conformità al D.M. 206/2015 e manuale d'uso in italiano.
2	Qualifica del personale	Abilitazione da estetista + attestato di formazione sull'uso del macchinario.
3	Valutazione rischi	Rischio ottico (ROA) nel DVR, cartelli, occhiali UNI EN 207 per operatrice e cliente, accesso controllato.
4	Anamnesi e consenso	Scheda di anamnesi firmata prima di ogni seduta: fototipo, farmaci fotosensibilizzanti, controindicazioni.

Lo prevediamo nel layout (pag. 7-10): cabina chiusa, linea elettrica dedicata, interblocco, cartello e occhiali già in dotazione. La formazione ROA fa parte del corso Academy sul macchinario.

CAPITOLO 05 · CABINA CORPO

MULTISHAPE

Una torre, tutto il corpo.

Rimodellamento, tonificazione e trattamento della cellulite con vacuum fino a 80 kPa e manipoli dedicati per zona. Percorsi da 8-12 sedute, da abbinare all'E-PRESS per il drenaggio e al MIRROR 3D per misurare i risultati.

SCHEDA TECNICA	VALORE
Tipo	Piattaforma corpo multifunzione su ruote
Vacuum	fino a 80 kPa (600 mmHg)
Comandi	Touch screen + pedale
Dimensioni	45 × 45 cm, h 130 cm
Zone	addome, glutei, cosce, braccia, schiena



IL PERCORSO CORPO TIPO

SEDUTA	COSA SI FA
1	Consulenza con ANALIZZATORE MIRROR 3D: misure e obiettivo
2-9	MULTISHAPE sulla zona scelta + E-PRESS drenante, 1-2 volte a settimana
5	Rimisurazione intermedia e aggiustamento del protocollo
10	Rimisurazione finale, confronto 3D e proposta del mantenimento

E-PRESS

Pressoterapia, infrarosso ed EMS in un solo corpo macchina.

Compatta, sta sul piano del mobile o su un carrello: è la tecnologia che riempie i buchi di agenda, perché lavora da sola mentre tu sei nell'altra cabina. Quattro programmi, infrarosso e dieci elettrodi di elettrostimolazione.

SCHEDA TECNICA	VALORE
Programmi	4 (A · B · C · D)
Pressione	20-40 kPa
Infrarosso	fino a 65 °C
EMS integrata	10 elettrodi · 10/20/30/40 Hz
Dotazione	gambali, 2 bracciali, fascia addominale
Conformità	D.M. 206/2015



E-PRESS con gambali e bracciali sul lettino Vismara.

CAPITOLO 05 · CABINA VISO · LA LUCE LED

IRIDIUM PRO

Fototerapia LED a 7 luci, a braccio.

Completa ogni trattamento viso: lenitiva dopo il laser, rigenerante dopo HYDRONIUM, purificante nei percorsi acne. Il pannello a cinque moduli copre viso e décolleté; la cliente resta sul lettino e tu passi alla cabina accanto.

SCHEDA TECNICA	VALORE
Luci	7 (400 · 423 · 462 · 490 · 522 · 623 · 400-700 nm)
Potenza	120 W
Pannello	5 moduli, area 67,5 × 34 cm
Modalità	continua, impulsi, automatica; parametri salvabili
Seduta	5-89 min
Touch	10”
Dimensioni	45 × 45 cm, h 148 cm · 55 kg

IRIDIUM (portatile)

SCHEDA TECNICA	VALORE
LED	144, 7 luci
Potenza	120 W
Timer	1-20 min
Dimensioni	50 × 32 × 33 cm · 4,2 kg
Dotazione	alimentatore e occhialini

LE 7 LUCI, A COSA SERVONO

LUCE	USO IN CABINA
400-423 nm · viola	purificante, pelli impure
462 nm · blu	seboregolatrice
490 nm · ciano	lenitiva, dopo il laser
522 nm · verde	uniformante, macchie
623 nm · rossa	rigenerante, anti-età
400-700 nm · bianca	luminosità, chiusura del trattamento



IRIDIUM PRO: il pannello a braccio si porta sul viso senza spostare la cliente.

QUALE DEI DUE, E DOVE

	IRIDIUM PRO	IRIDIUM
Dove	Cabina viso principale, accanto a HYDRONIUM	Seconda cabina, mani e décolleté, trattamenti in sequenza
Spazio	45 × 45 cm a terra, braccio sopra il lettino	Si appoggia sul mobile Creo
Quando	Dalla configurazione Plus	Da subito, anche nello Start

PROTOCOLLO TIPO: VISO COMPLETO IN CABINA

MINUTI	FASE
0-10	Detersione e analisi con VISION (prima seduta)
10-50	HYDRONIUM: vacuum peeling, ionoforesi, mesoporazione, radiofrequenza
50-65	IRIDIUM PRO: luce rossa rigenerante o ciano lenitiva
65-70	Prodotti di chiusura e prenotazione della seduta successiva

CAPITOLO 05 · LA ZONA EMS

EMS

Venti minuti di tuta, un allenamento completo.

L'elettrostimolazione total body con tuta è il servizio che porta nel centro estetico il mondo del fitness: tonificazione e rimodellamento in sedute da 20 minuti, in una zona dedicata di circa 11 m² con tappeto e specchio. Non è una cabina: è una stanza con regole sue, che nella piantina Top (pag. 9) sta accanto alla cabina corpo.

LA SEDUTA EMS	VALORE
Durata	20 minuti: riscaldamento, lavoro, defaticamento
Frequenza	1-2 sedute a settimana, cicli da 8-12 sedute
Operatrice	Sempre presente: guida gli esercizi e regola l'intensità
Spazio	≈ 11 m² con tappeto, specchio, scaffale per le tute e panca
Si abbina a	ANALIZZATORE MIRROR 3D per misurare i risultati; MULTISHAPE ed E-PRESS nel percorso corpo

	ELEMENTO	POSIZIONE E REGOLA
1	Tappeto 2 × 1 m	Al centro, con 60 cm liberi intorno: antiscivolo e lavabile, è la postazione di lavoro.
2	Specchio a parete	2,2 m, a tutta altezza: la cliente controlla la postura, tu correggi l'esecuzione.
3	Centralina EMS	Vicino allo specchio, a portata dell'operatrice: regola l'intensità dei gruppi muscolari durante la seduta.
4	Scaffale tute e biancheria	Tute e gilet per taglia, biancheria intima monouso, spray per inumidire gli elettrodi.
5	Panca	Per cambiarsi e per gli esercizi da seduta; uno spogliatoio o il bagno vicino completano la zona.
6	Presa dedicata	16 A su linea protetta, a 90 cm da terra, per centralina e ricarica.
7	Porta da 80 cm	Con chiusura: la seduta si svolge in privato, a porta chiusa.
8	Ricambio d'aria	Finestra apribile o VMC e clima regolabile: in 20 minuti si suda come in un'ora di palestra.



La zona EMS tipo: 3,60 × 3,05 m (≈ 11 m²). I numeri corrispondono alla tabella.

QUANDO INSERIRLA

Dalla configurazione Top, o come primo passo verso un centro fitness & beauty. Richiede una zona dedicata e una formazione specifica, inclusa nel corso Academy sulla tecnologia.

IL PERCORSO EMS TIPO

FASE	COSA SUCCEDE
Misura	Prima seduta con ANALIZZATORE MIRROR 3D: circonferenze e composizione corporea
Ciclo	8-12 sedute da 20 minuti, 1-2 a settimana, intensità crescente
Abbinamento	MULTISHAPE ed E-PRESS nelle stesse settimane, per il percorso corpo
Controllo	Nuova misura al MIRROR 3D, confronto e rinnovo del percorso

LA ZONA EMS IN NUMERI (ESEMPIO DIDATTICO)

	VALORE
Seduta + cambio	30 minuti: 2 clienti l'ora
Un pomeriggio di 4 ore	8 sedute con una sola operatrice
Percorso tipo	10 sedute in 5-8 settimane
Dotazione	Una tuta per taglia (S, M, L), biancheria monouso, 2 centraline se lavori in coppia

CAPITOLO 05 · ESTETICA DEL PIEDE E STERILIZZAZIONE

AQUATECH

La fresa ad acqua per l'estetica del piede.

Lavora a secco con spray d'acqua a 360°: niente polvere, niente strumenti taglienti, un servizio di pedicure tecnologico che si vende tutto l'anno e porta nuove clienti ai percorsi viso e corpo. Il corso Academy «Estetica del piede con AQUATECH» insegna il metodo completo.

SCHEDA TECNICA	VALORE
Micromotore	brushless, 5.000-40.000 giri/min
Manipolo	inox, 189 g, con LED
Frese	gambo 2,35 mm, portafrese reversibile
Spray	360°, regolabile
Serbatoio	400 ml (circa 85 minuti)
Comandi	touch con doppio display, 3 memorie, pedale
Dimensioni	47,3 × 22,3 × 13,9 cm · 4,5 kg



Estetica del piede con AQUATECH: la fresa ad acqua lavora senza polvere.



AQUATECH sulla poltrona Tahiti: spray a 360° e nessuna polvere.

STERILIZZAZIONE AUTOCLAVE

Il cuore invisibile del centro.

Un'autoclave di classe B da 18 litri, con 12 programmi, sterilizza strumenti e frese tra una cliente e l'altra. Va in un locale dedicato con banco, lavello e scaffale: lo trovi in tutte e tre le piantine.

SCHEDA TECNICA	VALORE
Classe	B
Capacità	18 litri (disponibili da 8 a 21)
Programmi	12, display LCD
Potenza	2,4 kW
Piano d'appoggio minimo	54 × 41,5 cm



CAPITOLO 06 · TRE CONFIGURAZIONI

Start, Plus, Top: cosa serve e dove va

Le tre configurazioni corrispondono alle tre piantine del capitolo 2. Non sono pacchetti chiusi: sono il punto di partenza da cui costruiamo il tuo preventivo, con il progetto gratuito del layout.

	START	PLUS	TOP
Metri	≈ 65 m²	≈ 90 m²	≈ 140 m²
Cabine	2 (viso · corpo+laser)	3 (viso · corpo · laser)	4 + zona EMS
Operatrici in contemporanea	1-2	2-3	4-5
Consulenza	VISION	VISION + MIRROR 3D	VISION + MIRROR 3D
Cabina viso	HYDRONIUM	HYDRONIUM + IRIDIUM PRO	HYDRONIUM + IRIDIUM PRO
Cabina corpo	MULTISHAPE (in cabina condivisa)	MULTISHAPE + E-PRESS	MULTISHAPE + E-PRESS
Cabina laser	E-PILNOVUS PRO (in cabina condivisa)	E-PILNOVUS PRO	E-PILNOVUS PRO
Piede e mani	AQUATECH	AQUATECH + tavolo nail	AQUATECH + tavolo nail
Fitness	—	—	EMS
Sterilizzazione	AUTOCLAVE 18 l	AUTOCLAVE 18 l	AUTOCLAVE 18 l
Arredo Vismara	2 Vision, 1 Creo H2O, 1 Creo 1350, Tahiti, Reception Air	3 Vision, Creo H2O, Creo 1350, Creo 900, Tahiti, Nail Nat Led, Reception Air	4 Vision, Creo H2O, 2 Creo 1350, Creo 900, Tahiti, Nail Nat Led, Reception Air
Formazione inclusa	Corso tecnologie in Academy	Corso tecnologie + gestione del centro	Corso tecnologie + gestione + vendita in cabina
Per chi	Chi apre da sola o rinnova un centro esistente	Chi vuole il centro di estetica avanzata completo	Chi punta a un centro beauty & fitness con staff

SI PUÒ PARTIRE PIÙ PICCOLI?

Sì: la configurazione Start si può avviare con una sola tecnologia (di solito HYDRONIUM o E-PILNOVUS PRO) e aggiungere le altre con i numeri dei primi sei mesi. Il layout, però, va fatto subito per il centro completo: le prese e l'acqua si mettono una volta sola.

PREVENTIVO IN 48 ORE

Mandaci la piantina su WhatsApp al **+39 351 770 5333** o vieni in showroom a Lecce: in 48 ore ricevi layout, dotazione e preventivo con le formule di pagamento del capitolo 7.



HYDRONIUM



E-PILNOVUS PRO



ANALIZZATORE MIRROR 3D

CAPITOLO 07 · QUANTO RENDE

Centro tradizionale o centro tecnologico?

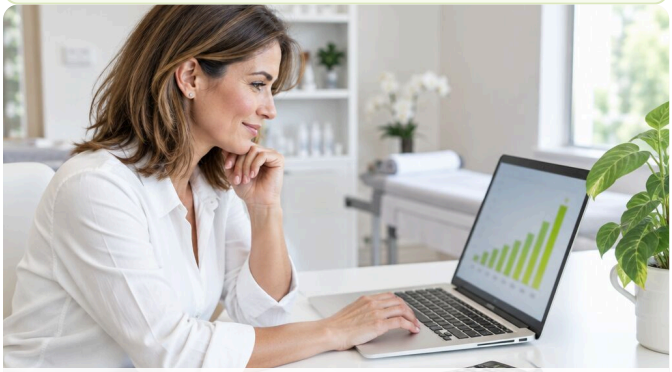
Stesso numero di clienti, stessa operatrice, stessa agenda: cambia cosa si vende. L'esempio è didattico e volutamente prudente; i tuoi numeri li costruiamo insieme sul business plan.

	CENTRO TRADIZIONALE	CENTRO CON TECNOLOGIE EBEAUTYTECH
Servizi principali	Cerette, manicure, pulizia viso manuale	**Percorsi laser, viso HYDRONIUM, corpo MULTISHAPE, pedicure AQUATECH**
Scontrino medio (esempio)	35 €	**90 €**
Clienti al giorno (esempio)	8	**8**
Incasso al giorno	280 €	**720 €**
Incasso al mese (22 giorni)	6.160 €	**15.840 €**
Vendita	Seduta per seduta	**Percorsi prepagati da 6-10 sedute: cassa anticipata**
Fidelizzazione	Dipende dalla simpatia	**Dipende dal risultato misurato (VISION, MIRROR 3D)**
Tempo dell'operatrice	Sempre con le mani sulla cliente	**Tecnologie che lavorano da sole (E-PRESS, IRIDIUM, EMS) mentre tu sei in un'altra cabina**

COME SI DISTRIBUISCE L'INVESTIMENTO

VOCE	QUOTA INDICATIVA
Lavori edili e impianti	30-40%
Arredi e reception (Vismara)	15-20%
Tecnologie EbeautyTech	35-45%
Avvio: insegna, sito, marketing, scorte	5-10%

Percentuali indicative su un centro Plus. Le tecnologie sono la voce che **produce** fatturato: per questo si scelgono per prime e si dimensionano sul business plan.



I numeri prima dei muri: scontrino medio, clienti al giorno, costi fissi.

IL MESE TIPO DI UN CENTRO PLUS (ESEMPIO DIDATTICO)

VOCE	TRADIZIONALE	CON TECNOLOGIE
Incasso del mese	6.160 €	15.840 €
Consumabili e cosmetici (10%)	- 616 €	- 1.584 €
Affitto	- 1.200 €	- 1.200 €
Utenze	- 300 €	- 350 €
Collaboratrice (apprendista)	- 900 €	- 900 €
Rata tecnologie	—	- 833 €
Marketing, software, assicurazioni	- 400 €	- 500 €
Risultato del mese = il tuo compenso	**≈ 2.740 €**	**≈ 10.470 €**

Esempio costruito voce per voce con costi fissi prudenti; la rata delle tecnologie è indicativa. Il compenso della titolare non è un costo fisso: è il risultato del mese. I tuoi numeri si costruiscono sul business plan, insieme.

CAPITOLO 07 · LA FINANZA AGEVOLATA

Il bando giusto per la tua regione

Non esiste «il bando»: esiste quello aperto nella tua regione, con i tuoi requisiti. Questa è la mappa aggiornata al momento della stampa; finestre e regole cambiano, per questo la verifica la facciamo insieme.

DOVE	STRUMENTO	COSA COPRE	PER CHI
Puglia	NIDI – Nuove Iniziative d'Impresa (Puglia Sviluppo)	Per le imprese femminili copre il piano di investimento fino a 100.000 € tra contributo a fondo perduto e prestito agevolato; in banca va dimostrata solo l'IVA. Fino a 10.000 € in più per scorte e cosmetici.	Estetiste che aprono un nuovo centro in Puglia
Sud Italia	Resto al Sud 2.0 (Invitalia)	Contributi a fondo perduto per nuove imprese nelle regioni del Mezzogiorno, con requisiti di età e condizione occupazionale.	Under 35 e categorie previste dal bando
Tutta Italia	ON – Oltre Nuove Imprese a Tasso Zero (Invitalia)	Finanziamento a tasso zero più quota a fondo perduto per imprese di giovani e donne.	Imprese femminili e under 35
Tutta Italia	Nuova Sabatini	Contributo in conto interessi sull'acquisto o il leasing di beni strumentali nuovi, tecnologie comprese.	Tutte le PMI
Tutta Italia	Microcredito	Finanziamento fino a 75.000 € con garanzia pubblica, senza garanzie reali.	Nuove imprese e piccole attività
La tua regione	Bandi regionali per nuove imprese	Ogni regione apre finestre proprie (Lazio, Lombardia, Campania, Sicilia, Sardegna…): ti indichiamo quella giusta e il consulente con cui prepararla.	Verifica con noi la finestra aperta

COME LAVORIAMO CON UN BANDO (ESEMPIO PUGLIA / NIDI)

	FASE	COSA FACCIAMO
1	1ª erogazione	Acconto sulla fornitura: si ordinano arredi e tecnologie.
2	2ª erogazione (SAL)	Montiamo arredi e tecnologie estetiche nel centro, con collaudo.
3	3ª erogazione (saldo)	Si completa la fornitura (tecnologie fitness comprese) e si chiude il piano.

Ti prepariamo al colloquio con l'ente (progetto, numeri, domande possibili) e consegniamo a stato avanzamento. I lavori edili e gli impianti vanno affidati alla tua impresa di fiducia: un piano ha sempre più di un fornitore.

ATTENZIONE AI TEMPI

Tra domanda, istruttoria e prima erogazione passano mesi: per questo nel calendario (pag. 5) la pratica parte alla settimana 5 e i lavori possono iniziare mentre cammina. Per questo il consulente per il bando va scelto prima del locale, e il piano di investimento va scritto con i preventivi veri in mano.



Il colloquio con l'ente si prepara insieme: progetto, numeri, domande possibili.

CAPITOLO 08 · LA FORMULA DI ACQUISTO EBEAUTYTECH

Valore Garantito: la tecnologia subito, l'anticipo mai

È la formula di acquisto EbeautyTech, costruita sul modello delle case automobilistiche: una rata mensile, nessun anticipo, e a fine piano la libertà di tenere, rinnovare o restituire. È un accordo diretto tra te e noi, separato da qualunque bando: serve a far lavorare la tecnologia **da subito**, così che sia lei a pagarsi la rata.

	VALORE GARANTITO
Anticipo	Zero
Durata	Da 6 a 48 rate mensili, a tua scelta
Nella rata	La tecnologia, il corso Academy sul macchinario e la polizza furto/incendio
Formula	Vendita rateale con riserva di proprietà: la tecnologia è nel tuo centro dal primo giorno
A fine piano	Scegli: la tieni, la rinnovi con il modello nuovo o la restituisci
Per chi	Chi vuole la tecnologia subito senza immobilizzare liquidità, chi rinnova una tecnologia o ne aggiunge una al centro

UN ESEMPIO DI RAGIONAMENTO

Una cabina laser che fa 3 sedute al giorno a 60 € incassa 180 € al giorno, quasi 4.000 € al mese. Qualunque sia la rata, è una frazione di quella cifra. La domanda giusta non è «quanto costa», ma «quante sedute servono per coprirla».

Acquisto diretto o Valore Garantito?

	ACQUISTO DIRETTO	VALORE GARANTITO
Anticipo	Tutto alla consegna	Zero
Proprietà	Tua dal primo giorno	Riserva di proprietà fino all'ultima rata; la tecnologia lavora nel tuo centro dal primo giorno
Include	Tecnologia, consegna, collaudo e formazione	Tecnologia, consegna, collaudo, corso Academy e polizza furto/incendio nella rata
A fine piano	—	Tieni, rinnovi con il modello nuovo o restituisci
Ideale per	Chi ha la liquidità e vuole chiudere subito	Chi vuole partire ora senza immobilizzare capitale, o rinnovare una tecnologia



La tecnologia lavora dal primo giorno: è lei a pagarsi la rata.

I crediti formativi Academy

	CREDITI FORMATIVI
Come si maturano	Con ogni acquisto di tecnologie: dal 2% della spesa, con percentuale che cresce con l'importo
Come si usano	Nei corsi EbeautyTech Academy: tecnologie, tecniche (microneedling, estetica del piede, cosmesi, laminazione), gestione del centro, video e social
Il corso sul macchinario	Costa pochi crediti la prima volta: è parte della consegna
Dove	In Academy a Lecce (Via Ada Cudazzo 63) o nel tuo centro

CAPITOLO 08 · DOPO LA FIRMA

Consegna, formazione, garanzia

Il momento in cui si vede la differenza tra un fornitore e un partner è il giorno della consegna. Questo è quello che succede, in ordine.

	FASE	COSA SUCCEDE	CHI
1	Verifica impianti	Prima della consegna chiediamo il certificato di conformità elettrica: le tecnologie si installano solo su impianti a norma.	Tu + impiantista
2	Consegna nel centro	Le tecnologie arrivano direttamente nel tuo centro, già a marchio EbeautyTech, con manuale in italiano e dichiarazioni di conformità.	EbeautyTech
3	Installazione e prova	Installiamo, accendiamo e proviamo ogni tecnologia con te. Si firma il **verbale di prova e accettazione**.	EbeautyTech
4	Formazione	Corso sul macchinario in Academy o in cabina: protocolli, parametri, sicurezza, vendita del percorso. Attestato.	EbeautyTech Academy
5	Garanzia	12 mesi dall'installazione sulle tecnologie estetiche (per il fitness, estendibile di altri 12). Copre se si usano consumabili e ricambi originali e se la manutenzione la facciamo noi.	EbeautyTech
6	Assistenza e manutenzione	Interventi, ricambi e manutenzioni registrati sul manuale d'uso e timbrati: il registro che la ASL e la tua assicurazione vogliono vedere.	Assistenza tecnica EbeautyTech



EbeautyTech Academy, Lecce: i corsi sulle tecnologie e sulla gestione del centro.

EBEAUTYTECH ACADEMY

Corsi sulle tecnologie (HYDRONIUM, E-PILNOVUS PRO, MULTISHAPE, VISION, MIRROR 3D, E-PRESS), corsi di tecnica (microneedling, estetica del piede con AQUATECH, cosmesi professionale, laminazione), il corso «Gestione del centro estetico», video maker e social. I corsi in sede ripartono da fine febbraio 2027; il workshop **«Come aprire un centro estetico con la finanza agevolata»** si tiene la domenica e il lunedì dopo la fiera di Bari.

IL GIORNO DELLA CONSEGNA: COSA DEVE ESSERE PRONTO

	PRIMA CHE ARRIVIAMO
1	Certificato di conformità dell'impianto elettrico e prese dedicate funzionanti
2	Cabina libera e pulita, pavimento finito, porta montata
3	Acqua collegata dove serve (Creo H2O, sterilizzazione)
4	Tu e chi userà la tecnologia presenti per la prova e la firma del verbale

CAPITOLO 09 · I PRIMI 90 GIORNI

Il piano di apertura

Un centro nuovo non si riempie da solo. Il piano dei primi 90 giorni comincia due mesi prima dell'apertura, mentre i lavori sono ancora in corso. Obiettivi indicativi per un centro Plus.

QUANDO	FASE	COSA FARE	OBIETTIVO
-60 giorni	Pre-apertura	Scheda Google Business, pagina Instagram e Facebook del centro, video del cantiere «sta nascendo», lista d'attesa su WhatsApp.	Prime 100 persone in lista
-30 giorni	Pre-vendita	Pacchetti di lancio sui tre percorsi principali (laser, viso, corpo) a prezzo di apertura; prenotazioni aperte per la settimana 1.	Agenda della prima settimana piena
Giorno 0	Open day	Analisi gratuita con VISION e MIRROR 3D per chi entra; foto e video dell'evento; prima collaborazione con un bar o un negozio vicino.	60-80 analisi, 20-30 percorsi
+30 giorni	Co-marketing	Accordi con farmacie, palestre, centri di fisioterapia e bar della zona: analisi gratuita per i loro clienti, sconto incrociato.	4-6 partner attivi
+60 giorni	Risultati	Foto prima/dopo (con consenso), recensioni Google, programma «porta un'amica».	30 recensioni, 20 referral
+90 giorni	Numeri	Rimisurazione delle clienti dei percorsi corpo e viso, rinnovi, analisi dei servizi che rendono di più. Si decide la prossima tecnologia.	Tasso di rinnovo > 60%

LE TECNOLOGIE COME STRUMENTO DI MARKETING

VISION e MIRROR 3D non sono solo analisi: sono il motivo per cui una persona entra nel tuo centro la prima volta («vieni a misurarti gratis») e il motivo per cui torna («vediamo quanto è cambiato»). Usale all'open day, nel co-marketing e a ogni rinnovo.

IL CO-MARKETING DI QUARTIERE, IN PRATICA

PARTNER	COSA OFFRI	COSA RICEVI
Farmacia	Analisi VISION gratuita ai suoi clienti	Espositore con i tuoi voucher
Palestra	Misurazione MIRROR 3D agli iscritti	Percorsi corpo per i loro clienti
Fisioterapista	Pressoterapia E-PRESS a prezzo partner	Invii reciproci
Bar / negozi	Voucher open day alla cassa	Visibilità nel quartiere



Reception e retail: i prodotti in vista completano il percorso iniziato in cabina.

CAPITOLO 10 · LA CHECKLIST FINALE

Pronta ad aprire?

Stampa questa pagina e spunta tutto. Quando le sei caselle sono piene, il centro è pronto davvero: non solo bello, ma a norma, finanziato, formato e già prenotato.

PROGETTO

- [ ] Piantina quotata del locale
- [ ] Layout con cabine, consulenza, pedicure, servizi
- [ ] Cabina tipo con posizione di lettino, mobile, tecnologia, prese
- [ ] Preventivo arredi + tecnologie con piano di consegna

PRATICHE

- [ ] P.IVA e iscrizione Camera di Commercio
- [ ] SCIA al SUAP con relazione tecnica
- [ ] Certificato di conformità impianti
- [ ] DVR e valutazione rischio ROA (laser)
- [ ] Privacy, anamnesi e consensi informati

FINANZA

- [ ] Strumento scelto: bando regionale o nazionale (o mezzi propri)
- [ ] Business plan con scontrino medio e clienti al giorno
- [ ] Calendario delle erogazioni allineato ai lavori

CABINE

- [ ] Lettino Vision e mobile Creo in ogni cabina
- [ ] Formula di acquisto delle tecnologie definita (diretta o Valore Garantito)
- [ ] Tecnologia installata e collaudata, verbale firmato
- [ ] Occhiali, cartello e interblocco nella cabina laser
- [ ] Autoclave in funzione, protocollo di sterilizzazione scritto

PERSONE

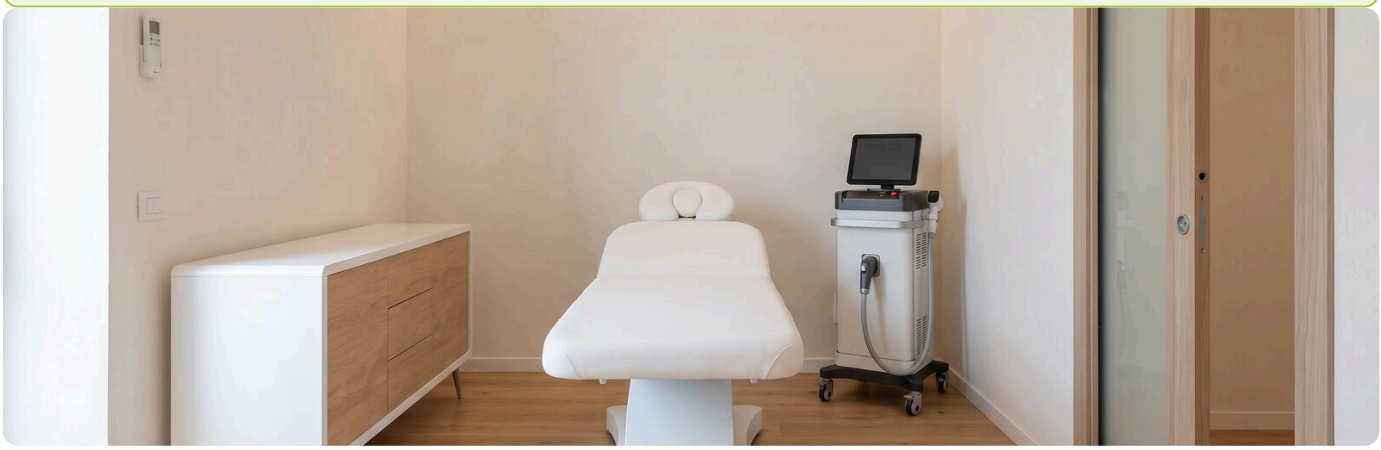
- [ ] Corso Academy sulle tecnologie frequentato
- [ ] Protocolli e listino dei percorsi stampati
- [ ] Script di consulenza con VISION / MIRROR 3D
- [ ] Regolamento interno e turni

LANCIO

- [ ] Google Business, Instagram e Facebook attivi
- [ ] Lista d'attesa e pacchetti di lancio
- [ ] Open day fissato, partner di quartiere contattati
- [ ] Foto e video del centro finito

IL PROSSIMO PASSO

Mandaci la piantina del tuo locale (anche una foto della planimetria catastale) su WhatsApp al **+39 351 770 5333** o scrivi a **info@ebeautytech.it**: in 48 ore ricevi il layout con le cabine, la dotazione consigliata e il preventivo con le formule di pagamento. Il progetto è gratuito.



GLOSSARIO

Le parole del progetto

Diciotto termini che incontrerai parlando con il Comune, la ASL, il consulente del bando e con noi. Quando un termine ti è chiaro, la riunione dura la metà.

TERMINE	CHE COSA SIGNIFICA
SCIA	Segnalazione Certificata di Inizio Attività: la pratica che si presenta al SUAP del Comune per aprire. Si allega la relazione tecnica del locale.
SUAP	Sportello Unico per le Attività Produttive del Comune: riceve la SCIA e la gira agli uffici competenti (ASL compresa).
Requisiti igienico-sanitari	Le regole del regolamento comunale e della ASL su superfici, aerazione, lavabi, bagni, sterilizzazione: variano da Comune a Comune.
D.M. 206/2015	Il decreto che elenca le apparecchiature elettromeccaniche ad uso estetico e le loro schede tecniche; il laser per epilazione è una di queste.
ROA	Radiazioni Ottiche Artificiali: la valutazione del rischio richiesta per il laser, inserita nel DVR.
DVR	Documento di Valutazione dei Rischi: obbligatorio appena c'è una collaboratrice; include il rischio ROA se c'è il laser.
Interblocco	Il dispositivo che spegne il laser se la porta della cabina si apre durante la seduta.
Classe B (autoclave)	La classe di sterilizzazione che tratta anche strumenti cavi e imbustati: quella richiesta per frese e strumenti.
Linea dedicata	Un circuito elettrico con il suo interruttore per una sola tecnologia: evita cali di tensione e blocchi.
Layout	La distribuzione degli ambienti sulla piantina: cabine, consulenza, reception, servizi, percorsi.
Cabina tipo	La cabina di 3,50 × 2,70 m (9,45 m^2) quotata a pag. 10: lettino, mobile, tecnologia, prese, luce, porta. Mai sotto i 9 m^2.
Percorso	Un ciclo di sedute vendute insieme (6-10) con un obiettivo misurabile: è l'unità di vendita del centro tecnologico.
SAL	Stato Avanzamento Lavori: la verifica con cui l'ente del bando eroga le tranche successive.
Fondo perduto	La parte del contributo pubblico che non si restituisce, a differenza del prestito agevolato.
Riserva di proprietà	Nella vendita rateale la tecnologia resta di proprietà del venditore fino all'ultima rata, ma lavora nel tuo centro dal primo giorno.
Verbale di prova e accettazione	Il documento firmato alla consegna, dopo installazione e prova: da lì partono garanzia e assistenza.
Crediti formativi	I crediti maturati con gli acquisti EbeautyTech da spendere nei corsi dell'Academy.
Co-marketing	Accordi con attività vicine (farmacie, palestre, fisioterapisti) per scambiarsi clienti con offerte incrociate.

HAI UN DUBBIO CHE NON È IN QUESTA LISTA?

Scrivilo su WhatsApp al **+39 351 770 5333**: rispondiamo noi o il consulente giusto. Le domande più frequenti entrano nel prossimo numero.

PROSSIMO NUMERO

Il secondo numero sarà dedicato alla **consulenza che vende i percorsi**: come si usa VISION e l'ANALIZZATORE MIRROR 3D nel primo appuntamento, gli script, i listini a percorso e il rinnovo.



Il progetto si scrive a tavolino: piantina, preventivi veri e un calendario realistico.

BEAUTY TECH

Il progetto del tuo centro è gratuito.

Piantina, layout, dotazione e preventivo in 48 ore. Vieni in showroom a Lecce o mandaci la planimetria: ti rispondiamo con un progetto, non con un listino.

Centri estetici chiavi in mano
www.ebeautytech.it

Scrivici su WhatsApp
+39 351 770 5333

Showroom e Academy	Via Ada Cudazzo 63, 73100 Lecce
Telefono	+39 0832 1550013
WhatsApp	+39 351 770 5333
Email	info@ebeautytech.it
Sito	www.ebeautytech.it
Instagram	@ebeautytech

BEAUTY GROUP

«Apri il tuo centro estetico» è una pubblicazione gratuita di EbeautyGroup Srl · Lecce. I dati tecnici si riferiscono alle tecnologie a catalogo al momento della stampa; metrature, tempi, esempi economici e strumenti di finanza agevolata sono indicativi e vanno verificati sul singolo progetto. Vismara Professional è un marchio dei rispettivi titolari. Le immagini degli ambienti sono render di progetto.