



VACATURE:

INSIDE SALES REPRESENTATIVE – AVIT GROUP

Samenwerken en verantwoordelijkheid nemen! Intensief samenwerken doe je met accountmanagers, pre-sales consultants, en backoffice collega's. Zo neem je de verantwoordelijkheid voor het zelfstandig afhandelen van offerte aanvragen en bestellingen. Dagelijks contact met klanten en onze leverancier (Cisco) hoort daar natuurlijk ook bij.

WAT GA JE DOEN?

- Opstellen, uitbrengen en opvolgen van offertes
- Inventariseren van klantbehoeften en deze vertalen naar oplossingen
- Bewaken van voortgang, kwaliteit en doorlooptijden
- Afstemming met interne teams en externe partijen
- Zorgdragen voor een correcte overdracht naar order entry
 - Key User – Sales Force Ondersteunen van collega's
 - Signaleren en testen van proces- en systeemverbeteringen

WAT MAAKT DEZE ROL NOU ZO LEUK?

- Samenwerken, persoonlijk contact, pragmatisch handelen
- Eigen verantwoordelijkheid hebben en houden

- Meten is weten: targets, deadlines, KPI's en SLA-afspraken
- Afwisseling tussen commercie, coördinatie en procesverbetering
- Zichtbaar resultaat van je werk

WAT MAAKT DAT JE SUCCESVOL BENT?

- Gestructureerd werken, prioriteiten stellen, verantwoordelijk zijn
- Relaties kunnen leggen, bouwen en onderhouden
- Overzicht hebben en houden in een dynamische werkomgeving
- Zichtbaar, bereikbaar en benaderbaar zijn!

WAT BRENG JE MEE?

- Pragmatisch ingesteld, snelle denker, slim (HBO werk- en denkniveau)
- Affiniteit met IT (MUST HAVE!)
- Ervaring in Inside Sales of Sales Support
- Kennis van en ervaring met Salesforce is een pré
- Ervaring binnen een Cisco-omgeving is ook een pré

WAT BIEDT AVIT GROUP?

- Fulltime functie met uitzicht op vast dienstverband
- Marktconform salaris en goede arbeidsvoorwaarden
- Telefoon en laptop van de zaak
- Opleidings- en doorgroeimogelijkheden
- Flexibel werken vanuit Vianen / Emmeloord
- Wekelijks sporten samen met onze Personal Trainer
- Dagelijks vers fruit en een uitgebreide gezamenlijke lunch
- Jaarlijks terugkerende team- en organisatie-events



GOED OM TE WETEN

Kandidaten die geen Key User-rol ambiëren, maar wel interesse hebben in Inside Sales? Direct reageren!

GEÏNTERESSEERD?

Klaar om de Inside Sales naar een hoger niveau te tillen? **Solliciteer nu en groei mee met AVIT!** Stuur je CV met een persoonlijk berichtje met wat je graag voor je collega's wil betekenen naar **hr@avitgroup.com** of klik op de button hieronder.

SOLLICITEER HIER →