

UNSER PAKET FÜR  
**IHREN ERFOLG**



**InXpress**®



## INHALT

Willkommen zur nächsten Etappe Ihrer Zukunft	3
Ein global agierendes Unternehmen aufbauen	4
Die Erfolgsgeschichte eines erprobten Modells	5
Ein wachsender Markt	6
Ihr Unternehmen, nach Ihrem Gusto	7
Wohin führt der Weg zusammen mit InXpress?	8
Unser Training zum Gipfel Ihres Erfolgs	9
Mit unserer Unterstützung Ihre Ziele erreichen	10
Sind Sie bereit den Weg zu gehen?	11
Wo führt Ihre Reise Sie hin?	12
Das Gesamtpaket liefern	13
Ein erfüllteres Leben	14
Diese Gelegenheit dürfen Sie nicht verpassen	15

## WILLKOMMEN ZUR NÄCHSTEN ETAPPE IHRER ZUKUNFT

Willkommen bei InXpress. Wir freuen uns, dass Sie sich entschlossen haben, die nächsten Schritte Ihrer Reise gemeinsam mit uns zu unternehmen. Unser Franchisekonzept bietet kaufmännischen Naturen voller Elan und Energie eine großartige Gelegenheit, ein erfolgreiches und profitables Unternehmen aufzubauen.

Unser Team steht Ihnen zur Seite, um Ihre Fragen zu beantworten und Sie bei jedem Schritt Ihrer Franchisereise und darüber hinaus zu unterstützen. Mit unserem Geschäftsmodell erreichen Sie Ihre Ziele und bauen ein Unternehmen auf, das für Sie arbeitet.

In diesem Prospekt finden Sie alle notwendigen Informationen um herauszufinden, ob InXpress die richtige Wahl für Sie ist. Sollte die Entscheidung positiv ausfallen, freuen wir uns auf Ihren Besuch in unserer in unserer Zentrale in Deutschland, aber gerne auch in unserem Headquarter in Großbritannien, wo Sie, wo Sie mehr erfahren werden über unsere Unterstützung auf Ihrem Weg zum Erfolg.

Mit freundlichen Grüßen,

*Roger Krog*

Geschäftsführer Deutschland, InXpress Global Ltd

MEHRFACH  
AUSGEZEICHNETES  
FRANCHISEKONZEPT



**1999**  
gegründet

## EIN GLOBALES UNTERNEHMEN AUFBAUEN

Wir bei InXpress wissen, wie schwer es sein kann, ein Unternehmen aus dem Boden zu stampfen. Deshalb möchten wir unser Geschäftsmodell mit anderen teilen und dabei zusehen, wie Sie die Früchte des Erfolgs ernten. Wir begleiten Sie auf Ihrem Weg zum Erfolg. Mit unserem skalierbaren Franchise-Konzept erhalten Sie ein Unternehmen, das Sie Ihrem Lebensstil anpassen können.

InXpress ist einer der größten Franchisegeber der Welt für die globale Expresszustellung von Paketen und Transportdienstleistungen. Wir sind die Nummer 1 unter den Wiederverkäufern von Eilkurierdienstleistungen mit Lösungen in diesem Bereich im In- und Ausland. Unsere Franchise-Partner bieten Express-, Fracht- und Postdienstleistungen erstklassiger Transportunternehmen an, die unseren Kunden bekannt sind und einen ausgezeichneten Ruf genießen. InXpress bietet Unternehmern und gestandenen Managern an, ihre vorhandenen Kompetenzen einzusetzen und auszubauen, um ein skalierbares, flexibles Unternehmen mit hohem Ertragspotential aufzubauen.

Wir haben in den vergangenen 15 Jahren unser Geschäft optimiert. Wir sind damit in der besten Lage, Ihnen alles zur Verfügung zu stellen, was Sie benötigen, um Ihr Geschäft aufzubauen und erfolgreich zu betreiben. Wir bieten Ihnen laufende Schulungen und Unterstützung an, damit Sie für die Veränderungen am Markt und bei der Technologie stets gewappnet sind.

Unser Franchise-Modell hat seit 1999 unseren Franchise-Partnern Gewinne beschert und wir sind stolz darauf, dass 93 Prozent aller Partner über diesen langen Zeitraum erfolgreich sind. Wir haben unser Franchisekonzept durch eine stetige Expansion weiterentwickelt und sind inzwischen in 14 Ländern etabliert.

Wir sind ein respektierter Partner globaler Transportunternehmen und liefern tolle Ergebnisse und Kundenservice. Mit einer langen Historie beim Führen erfolgreicher Unternehmen, sind wir in der einzigartigen Lage, unsere Franchise-Partner zu schulen und beim erfolgreichen Aufbau einer Vertriebs- und Management-Franchise zu unterstützen. Mit über 300 Franchise-Partnern weltweit können Sie sicher sein, dass wir die Systeme und Prozesse haben, um Ihnen zu helfen, Ihren Kunden die beste Dienstleistung in allen Teilen der Welt anzubieten.

**ICH LIEBE MEIN UNTERNEHMEN. ES HAT MIR UND MEINER FAMILIE ZU EINEM GROSSARTIGEN LEBENSSTIL VERHOLFEN, DEN ICH SEHR GENIESSE.**

*Neil Hatt - seit 2006 Franchise-Partner in der Region Birmingham South*



## DIE ERFOLGSGESCHICHTE EINES ERPROBTEN MODELLS

Wenn Sie als Franchise-Partner zu InXpress kommen, treten Sie einem Unternehmen mit langer Tradition und umfassender Erfahrung beim Managen erfolgreicher Franchisebetriebe bei. Wir kennen die Transportbranche wie kein zweites Unternehmen und können Lücken in Ihrer Kenntnis und Ihrem Wissen schließen. Wir wissen, wie man jedem einzelnen Kunden erstklassige Transportlösungen anbietet. Das wird immer unser Kerngeschäft bleiben.

Bei InXpress stehen die Kunden im Mittelpunkt. Ihre Aufgabe als Franchise-Partner besteht darin, die richtigen Kunden zu finden. Wir nutzen unsere globalen Verträge mit renommierten Transportunternehmen, um Vorzugspreise auszuhandeln und unseren Kunden erstklassige Expressdienstleistungen sowie Fracht- und Postdienstleistungen anzubieten.

Ihre Aufgabe als Franchise-Partner ist es, unsere Vorzugspreise an die Kunden weiterzugeben, unsere Transportdienstleistungen zu verkaufen, die Kundenbeziehungen zu pflegen und die damit verbundenen Ein global agierendes Unternehmen aufbauen. Die Transportunternehmen holen die von Ihren Kunden in Auftrag gegebenen Sendungen ab, transportieren diese und liefern sie aus. Das ist schon alles! Der Kunde erhält eine erstklassige Leistung und spart Geld. Sie gewinnen bei jeder Sendung. Sie benötigen lediglich eine Internetverbindung in Ihrem Home-Office. Sie können allein arbeiten oder mit einem ganzen Vertriebsteam im Rücken schneller expandieren.

InXpress bietet Menschen mit Hingabe und Unternehmergeist die Basis für ein Unternehmen mit hohem Gewinnpotential. Es generiert ein passives Einkommen und eine damit verbundene Freiheit, von der Sie immer geträumt haben.

**INXPRESS HATTE ALLES, WAS ICH BENÖTIGTE. ES PASSTE ZU MEINER KENNNTIS DER BRANCHE UND ICH BRAUCHTE NUR NOCH DIE UNTERSTÜTZUNG DER TRANSPORT-UNTERNEHMEN – DAS WAR DAS LETZTE PUZZLESTÜCK.**

*David Murray - seit 2008 Franchise-Partner in Coventry*



über  
**300**  
Franchisepartner

## EIN WACHSENDER MARKT

Unser Markt ändert und entwickelt sich ständig. Wir innovieren und verbessern unsere Leistungen ständig, damit unsere Franchise-Partner dem Wettbewerb immer einen Schritt voraus sind. Unsere Technologie wird regelmäßig aktualisiert, um sie der wachsenden Nachfrage und den Änderungen anzupassen. Die Prozesse gestalten wir so einfach wie möglich, um unseren Franchise-Partnern mehr Zeit für die aktive Kundenakquise zu geben. Der Expresssektor ist schnell gewachsen. Wir mussten uns diesem Tempo und dem ständig wandelnden Markt anpassen. Mit der unaufhaltsamen Expansion von Onlinehändlern kaufen immer mehr Menschen im Internet ein. InXpress wächst somit weiter. Unternehmen wollen sicher sein, dass sie die besten Preise erhalten, dann kommen sie immer und immer wieder. Bei InXpress geht es darum, langfristige Beziehungen zu den Kunden zu pflegen und im eigenen Tempo einen Kundenstamm aufzubauen.

### Im Jahr 2015 wurden in Deutschland im Kurier-, Express- und Paketbereich:

- ✓ 2,95 Mrd. Sendungen (+5,9 %) verschickt,
- ✓ Umsätze in Höhe von 17,4 Mrd. Euro erzielt (+4,6 %),
- ✓ Deutlich mehr B2C-Sendungen auf den Weg gebracht (+10,1 %).

Die Nachfrage nach Transportleistungen in Deutschland steigt, nicht zuletzt wegen des boomenden Onlinehandels, der im Jahr 2018 auf 53,4 Mrd. Euro (+9,7%) wachsen soll. Wir wissen, wie man jedem einzelnen Kunden erstklassige Transportlösungen zu günstigen Preisen anbietet. Das wird immer unser Kerngeschäft bleiben. Als Franchise-Partner besteht Ihre Aufgabe darin, Kunden zu finden, denen Sie den besten Service & Support in der Transportbranche bieten können.

Wir haben bereits über 95 Franchisees in Großbritannien, die sich alle durch einzigartigen Service, hervorragenden Kundendienst und wettbewerbsfähige Preise auszeichnen. Unsere Franchise-Partner haben die Wahl: Wollen Sie schlicht ein angenehmes Leben führen oder streben Sie nach Reichtümern, mit denen Sie Ihre Ziele und Träume verwirklichen können? Starkes Marktwachstum, enormes Gewinnpotenzial und niedriges Risiko ist somit eine perfekte Chance für Sie, um Ihre Fähigkeiten und Erfahrungen bestens einzusetzen.

**ICH HABE MICH FÜR INXPRESS ENTSCHEIDEN, WEIL ICH WUSSTE, DASS DAS PAKETGESCHÄFT WACHSEN WÜRD. ICH HABE MICH ÜBER DIE BRANCHE SCHLAU GEMACHT UND HERAUSGEFUNDEN, DASS SIE TROTZ REZESSION GEWACHSEN IST. MIR HABEN PROFIL UND UMSETZUNG GUT GEFALLEN. ICH FÜHLE MICH ALS TEIL DES FAMILIENUNTERNEHMENS, WIRKLICH FANTASTISCH!**

*Mark Fry - seit 2013 Franchise-Partner in Bournemouth*



## IHR UNTERNEHMEN, NACH IHREM GUSTO

Nachdem Sie in Ihre InXpress-Franchise investiert haben, können Sie Ihr Unternehmen nach Ihren Wünschen auf- und ausbauen. Solange Sie unserem Modell folgen, das Sie auf Ihrem Weg zum Erfolg unterstützt, können Sie Ihr Geschäft betreiben, wie es Ihren persönlichen Zielen und Ihrem Lebensstil entspricht. Unser Franchisesystem ist skalierbar, d.h. Sie können Ihr Geschäft von zu Hause aus aufbauen und nach dem ersten Wachstum einen Verkäufer einstellen. Alternativ können Sie vom ersten Tag an ein Verkaufsteam 'anheuern'. Unser Franchise-Partner Nummer 1 hat mit nur vier Angestellten ein erfolgreiches Geschäft aufgebaut, darunter eine Kundendienstmitarbeiterin und einen Außendienstmitarbeiter.

Wie auch immer Sie sich entscheiden, Ihr Geschäft zu entwickeln, wir unterstützen Sie in jeder Hinsicht. Ihre Anfragen zu großen Sendungen oder kleinen Umschlägen können wir schnell und effizient beantworten, so dass Ihr Kunde nicht warten muss. Einer der großen Vorteile unseres Netzwerkes ist es, dass Sie immer auf unsere Unterstützung zählen können.

Von der Expresslieferung von Umschlägen, Dokumenten und kleinen Paketen überall auf der Welt, über palettierte Waren, Luftfracht und Container per Seefracht. Wenn Ihr Kunde ein Etikett darauf kleben kann, können wir dem Kunden unsere Dienstleistungen anbieten! Ihre Kunden buchen und planen ihre Pakete über das InXpress Online Buchungsportal 'Webship'. Transportunternehmen wie DHL holen alle Pakete Ihrer Kunden nach Erhalt der automatisierten Buchungsaufträge ab.

Mit dem Wachstum Ihrer Franchise werden Sie zum Eigentümer eines Unternehmens, das in relativ kurzer Zeit einen bedeutenden Kapitalwert erreichen kann. InXpress ist ein Geschäft mit echtem passiven Einkommen - spannend und finanziell lohnend.

**MEIN LEBEN IST SEHR ANGENEHM. WIR HABEN HOHE GELDEINGÄNGE, ICH MUSS DIE ARBEIT ABER NICHT SELBST ERLEDIGEN. MEIN DIREKTER BEITRAG WIRD GERINGER UND ICH HABE IMMER MEHR FREUDE DARAN, MENSCHEN ZU FÜHREN.**

*Neil Hatt - seit 2006 Franchise-Partner in der Region Birmingham South*





14  
Länder

## WOHIN FÜHRT DER WEG ZUSAMMEN MIT INXPRESS?

Mit einem globalen Geschäft und einer nachgewiesenen Erfolgsbilanz gibt es viele Vorteile für InXpress-Franchise-Partner. Hier sind nur einige:

- ✓ Kompetenz in der Transportbranche
- ✓ Lange Historie
- ✓ Globales Unterstützungsnetzwerk
- ✓ Marktführende Dienstleistungen
- ✓ Erstklassiger Kundenservice
- ✓ Skalierbares Geschäft

Sie können sich darauf verlassen, dass unser Unternehmen selbst harte wirtschaftliche Zeiten überstehen wird. Wir sind auch in der Wirtschaftskrise gewachsen. In Zeiten ökonomischer Unsicherheit schnallen die Menschen den Gürtel enger und suchen nach niedrigen Preisen und Angeboten. Genau diese können wir bieten. Zudem haben Kunden festgestellt, dass Waren online oftmals preiswerter sind als im Geschäft vor Ort; sie wenden sich zunehmend Online-Händlern zu. Auch das trägt zum Erfolg von InXpress bei.

Wir bieten einen erstklassigen Kundenservice. Daher kommen unsere Kunden auch immer wieder. Von unseren Franchise-Partnern erwarten wir, dass Sie unsere Werte leben und den Dienst am Kunden ernst nehmen. Sie können sich darauf verlassen, dass so die Kundenbindung steigt und Sie neue Kunden gewinnen. Sie müssen Ihre Leistungen in Ihrer Region entweder selbst verkaufen oder einen Vertriebsexperten damit beauftragen.

Sie werden von unserer Erfahrung in der Transportbranche profitieren. Vorkenntnisse oder Branchenerfahrung sind nicht notwendig, da wir Ihnen alles vermitteln, was Sie wissen müssen, um ein erfolgreiches, einträgliches Unternehmen aufzubauen.

**INXPRESS IST EIN FERTIGES GESCHÄFT, SO DASS SIE SOFORT LOSLEGEN KÖNNEN. DIE WERKZEUGE SIND ALLE VORHANDEN, ES LIEGT AN IHNEN, SIE ERFOLGREICH ANZUWENDEN.**

*Craig Atkins - seit 2007 Franchise-Partner in Reading*



## UNSER TRAINING ZUM GIPFEL IHRES ERFOLGS

Unser Training ist umfassend und beinhaltet alle Aspekte zum Betrieb einer InXpress-Franchise. Wir teilen unser Geschäftsmodell und unser Wissen mit Ihnen, weil wir möchten, dass Sie die Ihr Geschäft erfolgreich aufbauen.

Wenn Sie zu InXpress kommen, werden Sie Teil eines globalen Unterstützungs-Netzwerks, mithilfe dessen sichergestellt wird, dass jeder einzelne Franchise-Partner einen optimalen Start hat, sein Unternehmen ausbaut und weiterentwickelt. Das anfängliche Training findet in unserem Support Centre in Großbritannien statt. Mithilfe von Weiterbildungen können Sie dann neue Chancen nutzen und Ihr Unternehmen optimieren.

**In der Anfangsschulung erhalten Sie alles Notwendige, um Ihr Unternehmen schnell und erfolgreich auf die Beine zu stellen:**

- ✓ Vertrieb
- ✓ Kundendienst
- ✓ Nutzung unserer Software
- ✓ Effektives Vertriebsmanagement
- ✓ Vermittlung von Produkt- und Branchenwissen
- ✓ Motivationsfertigkeiten
- ✓ Zeit-, Gebiets- und Kundenmanagement

Wir bringen Ihnen alle Aspekte der Betriebsführung bei, damit Sie vom ersten Tag an voll loslegen können. Das bedeutet zudem, dass Sie bei einer möglichen Expansion Ihre Mitarbeiter zu allen Betriebsaspekten schulen und trainieren können.

Der Vertrieb ist ein wichtiger Teil unseres Geschäfts: Wir wollen, dass Sie sicher und startklar sind, wenn Sie Kunden besuchen, anrufen und Ihre Leistungen zahlreichen Unternehmen und Selbständigen anbieten. Wenn Sie Ihr Angebot gut verkaufen können, werden Sie alles erreichen. Sobald Sie einen Vertriebsmitarbeiter eingestellt haben, konzentrieren Sie sich in der freigewordenen Zeit nicht mehr auf das operative Geschäft, sondern auf die Unternehmen auf die Unternehmensentwicklung und Expansionsstrategie.

**DIE SCHULUNG WAR BRILLANT. DIE VERMITTELTEN FERTIGKEITEN EXTREM RELEVANT. SIE WERDEN DAS EINGEFLÖSSTE SELBSTVERTRAUEN BRAUCHEN, UM KALTAKQUISE ZU BETREIBEN UND GESCHÄFT ZU GEWINNEN. NICHT ALLES IST SELBSTVERSTÄNDLICH, ES WAR WIRKLICH HILFREICH, SPEZIFISCHE FÄHIGKEITEN ZU ERLERNEN.**

*Dipak Patel - seit 2013 Franchise-Partner in Canterbury*





**\$145**  
Mio. USD jährlicher  
Umsätze

## MIT UNSERER UNTERSTÜTZUNG IHRE ZIELE ERREICHEN

**Sobald Sie die erste Schulung absolviert und Ihren Betrieb gegründet haben, sind wir stets an Ihrer Seite. Wir unterstützen Sie laufend und sind immer für Sie da:**

- ✓ Außendienst-Unterstützung
- ✓ Franchise-Entwicklungs-Programm
- ✓ Franchise-Mentoring-System
- ✓ Dezentraler Franchise Support
- ✓ Kostenlose Schulungen für Vertriebsmitarbeiter
- ✓ Marketing-Werkzeuge Vernetzung

Unser Team besucht Sie regelmäßig, um alle Ihre Fragen zu beantworten und mit Ihnen die nächsten Schritte Ihrer Geschäftsentwicklung zu besprechen. Durch unsere regelmäßigen Besuche werden Sie kontinuierlich und von Anfang an in unser Netzwerk eingebunden. Gleichzeitig stellen wir sicher, dass Ihr Unternehmen auf Kurs bleibt und seine Ziele erreicht - und wir schauen auch, wie diese übertroffen werden können!

Zusätzlich zur Unterstützung aus der Zentrale können Sie sich auf unser globales Franchise-Partner-Netzwerk verlassen. Umfangreiches Wissen, große Erfahrung und tiefe Kenntnisse machen das Netzwerk zu einer einzigartigen Ressource, mit der Sie Ihr Unternehmen voranbringen können, um in Ihrer Region die Nase vorn zu haben. Egal ob es sich um Ratschläge zu einer bestimmten Lieferung/Versandmöglichkeit handelt oder wie Sie mit Ihrem Unternehmen am besten expandieren, jemand kennt garantiert die Antwort. Sie sind niemals der Erste, der sich einem Problem stellen muss.

Auch wenn Sie Ihr Unternehmen ausbauen und Mitarbeiter einstellen, können Sie auf uns zählen. Jeder Ihrer Vertriebsmitarbeiter erhält in unserer Zentrale kostenlos eine Schulung, damit alle das Geschäftsmodell und die Arbeitsweise von InXpress verstehen. So können Sie Ihr Unternehmen weiterhin führen und Ihre neuen Vertriebsmitarbeiter können ab dem ersten Arbeitstag auch tatsächlich erfolgreich verkaufen..

**INXPRESS BIETET EIN  
EINZIGARTIGES  
NETZWERK FÜR  
RATSCHLÄGE UND  
UNTERSTÜTZUNG.  
MAN FÜHLT SICH WIE  
IN EINEM RICHTIGEN  
FAMILIENBETRIEB. DAS  
SYSTEM FUNKTIONIERT  
SEHR GUT, MAN  
KOMMT SICH NIE  
ALLEINGELASSEN VOR.**

*Bill Carter - seit 2008 Franchise-Partner  
in Liverpool*



## SIND SIE BEREIT DEN WEG ZU GEHEN?

**WIR SUCHEN FRANCHISE-PARTNER, DIE:**

- ✓ Verkaufsorientiert sind
- ✓ Ein eigenes Geschäft führen können
- ✓ Spaß am Vertrieb und Marketing haben

Wenn Sie diese drei Elemente mit Elan, Enthusiasmus und dem Willen verbinden, etwas für sich selbst zu tun, können wir Sie beim Aufbau Ihrer InXpress Franchise unterstützen.

Franchise-Partner in unserem Netzwerk kommen aus allen Bereichen des Lebens, vom Vertriebler über den Buchhalter bis zur Führungskraft und dem Ladenbesitzer sowie Börsenhändler. Sie benötigen keine Erfahrung in der Logistikbranche, um erfolgreich zu sein. Alle unsere Franchise-Partner können aber auf Geschäfts- oder Management-Erfahrung zurückblicken.

Unsere Partner sind verkaufsorientiert mit einer Fähigkeit zur Unternehmensführung. Sie haben Spaß am Verkauf und Marketing. InXpress bietet Geschäftsleuten die Basis für die Gründung eines erfolgreichen Unternehmens mit niedrigen indirekten Kosten und hohem Potenzial. Wir bieten Ihnen ein vollständig integriertes System sowie Schulung und Unterstützung, um Ihr Unternehmen zur Blüte zu bringen. Verbinden Sie Ihre Dynamik, Ihr Engagement und Ihre Begeisterung mit unserem Konzept und unserer Unterstützung, um einen profitablen Betrieb aufzubauen, der Ihnen die Sehnsucht nach Freiheit erfüllt. Das InXpress-Geschäft ist skalierbar, d.h. Sie können wählen zwischen einem komfortablen Leben oder dem anhaltenden Wachstum Ihres Geschäfts, um später Ihre Ziele und Träume zu verwirklichen.

Der Wunsch, mit Menschen zu arbeiten, ein Interesse an der Lösung von Problemen und eine Leidenschaft für den Erfolg sind weitere Eigenschaften unserer Franchise-Partner. Sie müssen auch Geschäftserfahrung mitbringen, das Kapital für die Investition und die Zeit zum Aufbau Ihres Unternehmens.

**WENN MAN TEIL EINES  
FRANCHISE-SYSTEMS IST,  
FÜHLT MAN SICH AN DIE  
HAND GENOMMEN.  
ICH WUSSTE, DASS  
70-80% DER KLASSISCHEN  
EXISTENZGRÜNDUNGEN  
IM ERSTEN JAHR  
SCHEITERN. BEI EINER  
FRANCHISE SIND ES  
DEUTLICH WENIGER. ICH  
WOLLTE NICHT IN ETWAS  
INVESTIEREN, WAS  
VIELLEICHT SCHIEFGEHT.**

*Kully Sahota - seit 2012 Franchise-Partner  
in Peterborough*





## WO FÜHRT IHRE REISE SIE HIN?

Wenn Sie sich sicher sind, dass InXpress das Richtige für Sie ist, können Sie mehr über diese einzigartige Chance herausfinden. Wir führen Sie durch die nächsten Prozessschritte, Sie werden stets einen Ansprechpartner aus unserem Team an Ihrer Seite haben.

Bei einem persönlichen Treffen, sei es bei Ihnen vor Ort, in unserer Zentrale in Deutschland oder auch gerne in unserer Zentrale in Manchester, können wir klären, ob wir zueinander passen und wie Ihre persönliche Reise mit uns weitergehen kann. Wir geben Ihnen detaillierte Informationen über die verfügbaren Märkte und Territorien. Bei einem Besuch unseres Support Centres treffen Sie bereits aktive Franchise-Partner.

Wir geben Ihnen eine vollständige Liste aller Franchise-Partner in Großbritannien, damit Sie mit diesen sprechen sowie mehr über deren Unternehmen und deren Meinung zu InXpress erfahren. So können Sie sich umfassend informieren und unabhängig entscheiden.



**ALS ICH MEIN UNTERNEHMEN GRÜNDETE, WOLLTE ICH DIE FREIHEIT HABEN, MEIN EIGENES GESCHÄFT ZU FÜHREN UND UNTERNEHMERISCH ZU HANDELN, ANSTATT EIN ERTRAGSPOTENTIAL ZU VERFOLGEN. DAS WAREN ZWEI HAUPTFAKTOREN, ABER DASS ICH DER MEISTER MEINES EIGENEN SCHICKSALS SEIN KONNTE, WAR DAS WICHTIGSTE.**

*Andy Mitchell - seit 2002 Franchise-Partner in Guildford*



## DAS GESAMTPAKET LIEFERN

Die InXpress-Einstiegsgebühr beträgt 40.000 Euro. Außerdem benötigen Sie ein Betriebskapital in Höhe von mindestens ungefähr 30.000 bis 40.000 Euro (abhängig von den persönlichen Lebensverhältnissen) sowie einem geringen Betrag für die Geschäftsgründung und -ausstattung, erfahrungsgemäß zu Beginn ca. 5.000 bis 10.000 Euro. Unser Franchisepaket enthält alles, was Sie brauchen, um mit Ihrem Unternehmen schnell und erfolgreich durchzustarten. Sie können Ihr InXpress Franchise von zu Hause oder einem Büro aus betreiben. Parkplätze für Lieferwagen oder Lagerplatz für Pakete brauchen Sie nicht. Dank der geringen Fixkosten können Sie Ihr Unternehmen nach Ihren eigenen Vorstellungen gestalten.

Wir unterstützen Ihr Wachstum und helfen bei der Teamentwicklung. Dabei achten wir stets darauf, dass unsere erstklassigen Standards beim Kundendienst den Kern Ihres Wachstums bilden.

Ein etabliertes InXpress-Franchise-Unternehmen in Großbritannien kann beispielsweise jährlich einen Vorsteuergewinn von mehr als 250.000 GBP erwirtschaften.

**ICH ARBEITE VIEL LIEBER FÜR MICH SELBST, DA NIEMAND MIR DANN SAGEN KANN, WAS ZU TUN IST. ICH LIEBE AUCH DIE FINANZIELLE UNABHÄNGIGKEIT. AM WICHTIGSTEN ABER IST, DASS NIEMAND KOMMEN UND EINEN EINFACH FEuern KANN, WENN MAN ÜBER 65 IST. DAS IST SO VIEL MEHR SICHERHEIT.**

*Colin Baldwin - seit 2007 Franchise-Partner in der Region North Surrey*





## EINE LOHNENSWERTE LEBENSWEISE

### DEBBIE SIMPKINS

Inxpress sorgte dafür, dass Debbie mit einer fachkundigen Ausbildung, einem Experten-Training und den notwendigen Ressourcen ausgestattet wurde, die ihr das Vertrauen gaben, zu starten und sich zu entwickeln. Franchisenehmer sind in der Regel verkaufsorientiert, die gerne auf potentielle Kunden zugehen, um Ihre Dienstleistungen zu vermarkten und den Verkauf zu machen.

*“Ein bedeutender Teil beim Aufbau eines Unternehmens besteht darin, für sich selbst zu werben, ohne Angst zu haben, auf Menschen zuzugehen und mit ihnen zu sprechen. Meine größte Herausforderung, die aber gleichzeitig auch mein größtes Sprungbrett war, war das “Networking”!”, sagt Sie.*

Inxpress übergibt den Franchisenehmern ein bewährtes Geschäftsmodell, um ein erfolgreiches Unternehmen mit niedrigen Fixkosten und hohem Ertragspotenzial aufzubauen. Es bietet Ihnen ein voll integriertes System, kombiniert mit Schulung und Unterstützung, damit Ihr Unternehmen floriert. Debbie glaubt, dass es speziell dieses Niveau der Unterstützung ist, welches jedem Einzelnen hilft, seine Inxpress Franchise erfolgreich aufzubauen. *“Es gibt ein starkes Gemeinschaftsgefühl innerhalb von Inxpress. Es werde enge Beziehungen zu anderen Franchisenehmern des Systems aufgebaut, man lernt von ihnen, hört ihnen zu und nimmt deren Rat an. Es liegt dann an Ihnen, als selbstständiger Inxpress-Franchisebesitzer, Ihr Unternehmen zu formen, wie Sie es gerne nutzen wollen.”*

Um in dieser Branche zu arbeiten, die sehr männlich dominiert ist, sagt Debbie, habe sie gelernt, sich anzupassen, wie Sie mit ihren Kunden spricht. *“Ich arbeite hauptsächlich mit Männern. Sie wollen harte Fakten, sind zielorientiert – Sie wollen keine feinen Details, deshalb habe ich gelernt, genau zu ermitteln, was meine Kunden wollen”, erklärt sie. “Ich habe im Rahmen der Zusammenarbeit mit Männern auch gelernt, genau zuzuhören und zu verarbeiten, was gesagt wird, bevor ich einen Kommentar mache. Jede einzelne Sendung eines jeden Kunden ist ihnen wichtig – unabhängig davon, ob es sich um ein persönliches Geschenk oder um ein Dokument handelt, welches enorme Bedeutung für den Unternehmensprozess hat, so ist es wichtig zuzuhören und Souveränität anzubieten. Hierbei kommen meine Stärken als Frau zum Vorschein und ich kann diese gewinnbringend einsetzen.”*

Keine Angst davor zu haben, die eigenen Grenzen zu überschreiten, so ist Debbie nicht eingeschüchtert, in einer so männlich dominierten Branche zu arbeiten. *“Ich denke, es gibt viel Platz für mehr Frauen in dieser Branche. Frauen sind verständnisvoller, welches ein integraler Bestandteil im Umgang mit Kunden darstellt und dies bietet einen Ausgleich zum Kundenservice, den wir anbieten. Allenfalls hat mich die Arbeit bestärkt, als Person zu wachsen. Vor neun Jahren wäre ich hinter meinen Kollegen gestanden, jetzt stehe ich Ihnen selbstbewusst gegenüber. Ich genieße jeden Tag in meinem Job und meine “Worklife-Balance” war noch nie besser. Ich freue mich sehr auf die Zukunft.”*



## EINE GELEGENHEIT, DIE MAN NICHT VERPASSEN SOLLTE

### KULLY SAHOTA

Kully Kully Sahota betreibt seit 2012 sein Inxpress-Franchise in Peterborough. Als einer der jüngsten Franchisenehmer im Netz hat Kully sicherlich bewiesen, dass das Alter nur eine Zahl ist, wenn es darum geht, ein Franchise zu betreiben. Mit einem tollen Team von Mitarbeitern um ihn herum hat Kully das weitere Wachstum seines Geschäftsbetriebs fest im Blick.

*“Ich habe bereits während meines Studiums vom “Franchising” erfahren, aber mein Vater ist der Hauptgrund, warum ich nun diesen Weg eingeschlagen habe. Als ich jünger war, hatte mein Papa sein eigenes IT-Geschäft geführt. Ich habe gesehen, wie er sein eigenes Geschäft betreibt und schöne Autos fährt, was mich dazu brachte, mein eigenes Ding zu machen. Als ich die Universität verließ, wollte ich daher nicht in ein Angestelltenverhältnis und einen normalen Job gehen, aber mein Papa riet mir, dies zunächst zu machen und zu lernen, wie es ist, zuerst für jemand anderen zu arbeiten.”*

Ohne Erfahrung in der Führung eines Unternehmens, wusste Kully, dass Franchising eine viel “sicherere Wette” für ihn war und wollte sein Geld in ein sicheres und bewährtes Modell investieren. *“Ich habe mich für das Franchising entschieden, anstatt mein eigenes Unternehmen von Grund auf neu zu gründen, weil es so ist, als ob jemand seinen Arm um dich legt. Ich wusste, dass 70-80% der klassischen Startups im ersten Jahr scheitern und dass der Prozentsatz in einem Franchise massiv reduziert wird. Ich wollte mein Geld daher lieber in ein Franchise investieren als in Etwas, das instabil und unsicher ein könnte.”*

Nachdem er sein Unternehmen gegründet und einige Mitarbeiter beschäftigt hat, genießt Kully nun das Wachstum seines Unternehmens und die Freiheit sowie Flexibilität, die es für ihn bringt.

*“Inxpress ist nicht wie ein Einzelhandelsgeschäft, in dem man jeden Tag bis spät in die Nacht arbeiten muss. Es ist eigentlich ein “9-5-Job” und Sie können die Stunden wählen, die Sie arbeiten. Ich habe mittlerweile einen zusätzlichen Verkäufer und einen Assistenten für den Kundensupport und -service eingestellt, welche für mich arbeiten. Das hilft mir wirklich dabei, mich auf das Wesentliche des Geschäfts und den alltäglichen Dingen zu konzentrieren, so dass ich mich nicht im “Klein-Klein” verliere und gibt mir die Freiheit, mich auf andere Dinge zu konzentrieren wie beispielsweise die bereits bestehenden Geschäftsbeziehungen weiter auszubauen.”*



# WEITERE INFORMATIONEN ZU UNSEREM FRANCHISE-NETZWERK ERHALTEN SIE BEI UNS.



info@inxpress.de | + 49 (0)176 45370162 | inxpress.de