STUDIENABLAUFPLAN B.A. MARKETING

-	F	R	N	5	TI		D	IJ	M	
		П	I	J	1	J	v	v	IAI	

Sen	nest	er	Modul	Kurecodo	Kurenama	ECTS	Driifungsform
ZT	TZI	TZ II	Modul	Kurscode	Kursname	ECTS	Prüfungsform
	1. Semester	ter	Betriebswirtschaftslehre	BBWL01-01 BBWL02-01	BWL II	5	Modulklausur
		Semester	Marketing	BMAR01-01 BMAR02-01	Marketing I Marketing II	5	Modulklausur
Semester		1. S	Einführung in das wissenschaftliche Arbeiten	BWIR01-01	Einführung in das wissenschaftliche Arbeiten	5	Basic Workbook
1. Sem		er	Wirtschaftsmathematik	BWMA01-01	Wirtschaftsmathematik	5	Klausur
		Semester	Digital Skills ¹	DLBDS-01	Digital Skills	5	Advanced Workboo
		2. S	Buchführung und Bilanzierung²	BBUB01-01 BBUB02-01	Buchführung und Bilanzierung I Buchführung und Bilanzierung II	5	Modulklausur
	2. Semester	ter	Onlinemarketing	DLBMSM01-01	Onlinemarketing	5	Hausarbeit
		3. Semester	Kosten- und Leistungsrechnung	BKLR01-01 BKLR02-01	Kosten- und Leistungsrechnung I Kosten- und Leistungsrechnung II	5	Modulklausur
Semester			Sales und Distribution	DLBMASD01	Sales und Distribution	5	Klausur
2. Sen	emester	ter	Konsumentenverhalten	DLBMPS02	Konsumentenverhalten	5	Klausur
		Semester	Kollaboratives Arbeiten	DLBKA01	Kollaboratives Arbeiten	5	Fachpräsentation
		4. 9	Statistik	BSTA01-01	Statistik	5	Klausur
	3. Ser	Semester	Einführung in die Medien- und Kommunikationswissenschaften	DLBMDEMKW01	Einführung in die Medien- und Kommunikationswissenschaften	5	Klausur oder Advanced Workboo
			Interkulturelle und ethische Handlungskompetenzen	DLBIHK01	Interkulturelle und ethische Handlungskompetenzen	5	Fallstudie
Semester	4. Semester	5.5	Marktforschung	BMFO01	Marktforschung	5	Klausur
3. Serr		Semester	Social-Media-Marketing	DLBMSM02-01	Social-Media-Marketing	5	Advanced Workboo
			Marktpsychologie	DLBWPMUW01	Marktpsychologie	5	Klausur
		6.5	Managerial Economics	DLBBWME01	Managerial Economics	5	Klausur
	5. Seme	ster	Dienstleistungsmanagement	BDMG01-01	Dienstleistungsmanagement	5	Klausur oder Advanced Workboo
		Semester	Marketing Seminar	DLBMMS01	Marketing Seminar	5	Seminararbeit
nester		7. 9	Preispolitik	DLBMPP01	Preispolitik	5	Klausur
_		Semester	Werbepsychologie	DLBWPMUW02	Werbepsychologie	5	Klausur
			Projektmanagement	BPMG01-01	Projektmanagement	5	Klausur oder Advanced Workboo
		8.8	Marketing Controlling	DLBMAMC01	Marketing Controlling	5	Klausur
	6. Semester	9. Semester	Customer Relationship Management	DLBCRM01	Customer Relationship Management	5	Klausur
ter			Medienrecht	DLBMIMR01	Medienrecht	5	Klausur
Semester			Internationales Marketing	BWMI01-01	Internationales Marketing	5	Klausur
٠.	Semester		Operatives Medienmarketing	DLBMMWMMA01	Operatives Medienmarketing	5	Klausur
		10.	WAHLPFLICHTMODUL A *		z.B. Search Engine Marketing	10	
_	8. 7. S	1(WAHLPFLICHTMODUL B *		z.B. Sales and Procurement	10	
Semester		11.	WAHLPFLICHTMODUL C *		z.B. Applied Content Marketing	10	
6. S		12.	Bachelorarbeit	BBAK01 BBAK02	Bachelorarbeit Kolloquium	9	Bachelorarbeit Prüfung mündlich

INTERNATIONALE HOCHSCHULE

\checkmark

Du hast bereits eine genaue
Vorstellung zu Deinem idealen
Studienablaufplan? Super!
Die IU bietet Dir die nötige Flexibilität
sämtliche Module aus allen
Semestern frei nach Deinem
Geschmack zu wählen.
Du kannst mehrere Module
gleichzeitig bearbeiten oder auch
einfach ein Modul nach dem anderen.

\checkmark

Wähle am Anfang Module, die Dich besonders interessieren oder die Du unmittelbar in Deinem Job nutzen kannst. Das motiviert und verschafft gleich zu Beginn Erfolge.

ACHTUNG:
Steht das Ergebnis der Anerkennungsprüfung noch aus, solltest Du keine Kurse wählen, welche Du zur Prüfung beantragt hast. Wird Kurs I angerechnet, schreibst Du nur noch eine Prüfung über Kurs II.

V

Ein Modul mit zwei Kursen besteht aus einer Einführung und einer Vertiefung. Ob du das Modul mit einer Modulprüfung statt zwei Klausuren erfolgreich abschließen kannst steht im Modulhandbuch.

* Wahlpflichtfächer: Drei Module zur Auswahl, jedes Wahlpflichtfach kann nur einmal gewählt werden

VZ: Vollzeit Modell, 36 Monate TZ I: Teilzeit I Modell, 48 Monate TZ II: Teilzeit II Modell, 72 Monate

Wahlpflichtmodul A: Wahlpflichtmodul B+C:

Applied Contet Marketing
E-Commerce
Kommunikation und PR
Sales and Procurement
Search Engine Marketing

180 ECTS

Advanced Leadership
Angewandter Vertrieb
Applied Content Marketing
Big Data und Web Analytics
Business Consulting
Business-Controlling
Digitales Sportmarketing und PR
E-Commerce
Eventmanagement

Fremdsprachen

IT-Management

International Management

Kommunikation und PR
Marketing Campaigns
Negotiation
Personalwesen Spezialisierung
Printmedien und -produktion
Sales and Procurement
Salesforce Platform Management
Search Engine Marketing
Supply Chain Management
Tourismusmanagement
UX und Experience Psychology
Studium Generale

(i)

Weitere Informationen zu Deinem Studiengang findest Du im Modulhandbuch auf unserer <u>Website</u>.

Außerdem kannst Du häufig gestellte Fragen und Antworten rund ums Fernstudium <u>hier</u> nachlesen.

¹ Alternativ kann auch Content Management Systeme gewählt werden.

² Diese Module können auch nach österreichischen Rechtsgrundlagen gewählt werden.