## STUDIENABLAUFPLAN B.A. GROWTH HACKING

### FERNSTUDIUM

	mest		Modul	Kurscode	Kursname	ECTS	Prüfungsform
VZ	TZI		Betriebswirtschaftslehre	BBWL01-01	BWLI	5	Klausur
		Semester		BBWL02-01	BWL II		
1. Semester	1. Semester	1. Sem	Einführung in das wissenschaftliche Arbeiten	BWIR01-01 BMAR01-01	Einführung in das wissenschaftliche Arbeiten  Marketing I	5	Basic Workbook
			Marketing	BMAR02-01	Marketing II	5	Klausur Klausur oder
		ster	Grundlagen Growth Hacking	DLBGHGGH01	Grundlagen Growth Hacking	5	Advanced Workbook
		Semester	Konsumentenverhalten	DLBMPS02	Konsumentenverhalten	5	Klausur
		2.	Design Thinking	DLBINGDT01	Design Thinking	5	Projektbericht
2. Semester	2. Semester	ter	Onlinemarketing	DLBMSM01-01	Onlinemarketing	5	Hausarbeit
		Semester	Social-Media-Marketing	DLBMSM02-01	Social-Media-Marketing	5	Advanced Workbook
		3.0	Grundlagen des Produktmanagements	DLBPROGPM01	Grundlagen des Produktmanagements	5	Klausur
	Semester	er	Statistical Computing	DLBDBSC01	Statistical Computing	5	Fallstudie
		Semester	Kollaboratives Arbeiten	DLBKA01	Kollaboratives Arbeiten	5	Fachpräsentation
		4.8	Projekt: Growth Hacking Trends	DLBGHPGHT01	Projekt: Growth Hacking Trends	5	Projektbericht
	3. Se	e	Digitale Business-Modelle	DLBLODB01	Digitale Business-Modelle	5	Klausur
		Semester	Search Engine Optimization - SEO	DLBECSE001	Search Engine Optimization - SEO	5	Fallstudie
Semester	4. Semester	5.5	Web-Analytics	DLBECWC01	Web-Analytics	5	Fallstudie
3. Sem		6. Semester	Medienrecht	DLBMIMR01	Medienrecht	5	Klausur
.,			Interkulturelle und ethische Handlungskompetenzen	DLBIHK01	Interkulturelle und ethische Handlungskompetenzen	5	Fallstudie
			Projekt: Angewandtes Growth Hacking	DLBGHPAGH01	Projekt: Angewandtes Growth Hacking	5	Projektpräsentation
	5. Semester	er	Customer Relationship Management	DLBCRM01	Customer Relationship Management	5	Klausur
		Semester	Search Engine Advertising - SEA	DLBECSEA01	Search Engine Advertising - SEA	5	Fallstudie
ester		7.5	Marketing Controlling	DLBMAMC01	Marketing Controlling	5	Klausur
4. Semeste		er	Grundlagen der Web-Programmierung	DLBECGP01	Grundlagen der Web-Programmierung	5	Fallstudie
		Semester	Produkt- und Markttests	DLBPROPUM01	Produkt- und Markttests	5	Fallstudie
		8. S	Projekt: Growth Hack Analyse	DLBGHPGHA01	Projekt: Growth Hack Analyse	5	Projektbericht
5. Semester	6. Semester	. Semester	Digital and Mobile Campaigns	DLBDBDMC01	Digital and Mobile Campaigns	5	Klausur
			Data Driven Marketing	DLBIMADDM01	Data Driven Marketing	5	Fachpräsentation
			Projekt: Suchmaschinenmarketing	DLBOMPSM01	Projekt: Suchmaschinenmarketing	5	Portfolio
	7. Semester	10. 9.	Seminar: IT im Growth Hacking	DLBGHSITGH01	Seminar: IT im Growth Hacking	5	Seminararbeit
			WAHLPFLICHTMODUL A *		z.B. Markt- und Wirtschaftspsychologie	10	
Ę			WAHLPFLICHTMODUL B *		z.B. Digitale Produktentwicklung	10	
Semester		11.	WAHLPFLICHTMODUL C *		z.B. User Testing und Prototyping	10	
e. Sel	œ	12. 1	Bachelorarbeit	BBAK01	Bachelorarbeit	9	Bachelorarbeit
	Total	1		BBAK02	Kolloquium	1	Prüfung mündlich

# INTERNATIONALE HOCHSCHULE

₫

Du hast bereits eine genaue Vorstellung zu Deinem idealen Studienablaufplant Superi Die UI Internationale Hochschule bietet Dir die nötige Fleeblität samtliche Module aus allen Semestern frei nach Deinem Geschmack zu wählen. Du kannst mehrere Module gleichzeitig bearbeiten oder auch einfach ein Modul nach dem anderen.

ℴ

Wähle am Anfang Module, die Dich besonders interessieren oder die Du unmittelbar in Deinem Job nutzen Kannst. Das motivert und verschaftt gleich zu Beginn Erfolge. ACHTUNG:
Steht das Ergebnis der Anerkennungsprüfung noch aus, solltest Du keine Kurse wählen, welche Du zur Prüfung beantragt hast. Wird Kurs! angerechnet, Schreibst Du nur noch eine Prüfung über Kurs III.

Ein Modul mit zwei Kursen besteht aus einer Einführung und einer Vertiefung. Ob du das Modul mit einer Modulprüfung statt zwei Klausuren erfolgreich abschließen kannst steht im Modulhandbuch.

\* Wahlpflichtmodule: Drei Module zur Auswahl, jedes Wahlpflichtfach kann nur einmal gewählt werden

VZ: Vollzeit Modell, 36 Monate TZ I: Teilzeit I Modell, 48 Monate TZ II: Teilzeit II Modell, 72 Monate

Empfohlene Spezialisierungstracks	Wahlpflichtmodul A:	Wahlpflichtmodul B:	Wahlpflichtmodul C:
Customer Centricity	Markt- und Wirtschaftspsychologie	Preispolitik und Cross Media Marketing	User Testing und Prototyping
Sales & E-Commerce	Online Sales Management und Distribution	E-Commerce	Online Retailing
Innovation & Entrepreneurship	Unternehmensgründung	Entrepreneurial Management	Methoden und Management von Innovationen
Produktmanagement	Marktforschung und -einführung	Produktmanagement und -entwicklung	Methoden im Produktmanagement
Digitalisierung in der Industrie	Industrie 4.0	Digitale Produktentwicklung	Smart Services
Softwareentwicklung	Grundlagen der Softwareentwicklung	IT-Anforderungsmanagement	Programmierung: Java und Web-Anwendungsoberflächen
UX/UI	Medienpsychologie und User Research	User Experience und UX-Prototyping	Applikationsdesign
Content Creation	Applied Content Marketing	Handwerkszeug in der Medienpädagogik	Konfliktmanagement und Meinungsbildung in Social Media
Social Media	Community Management	Influencer Marketing und Social Selling	Social Media Ads und Kampagne
Data Analysis	Big Data und Datenschutz	AI Specialist	Data Analyst

### Alle verfügbaren Wahlpflichtmodule

Markt- und Wirtschaftspsychologie
Online Sales Management und
Distribution
Unternehmensgründung
Marktforschung und -einführung
Industrie 4.0
Grundlagen der Softwareentwicklung
Medienpsychologie und User Research
Applied Content Marketing
Community Management
Big Data und Datenschutz

Preispolitik und Cross Media Marketing Preispolitik und Cross Media Marketing E-Commerce
Entrepreneural Management
Produktmanagement und-entwicklung
Digitale Produktentwicklung
T-Anforderungsmanagement
User Experience und UX-Prototyping
Handwerkszeug in der Medienpädagogik
Influencer Marketing und Social Selling
Al Specialist

User Testing und Prototyping Online Retailing

Methoden und Management von Innovationen Methoden im Produktmanagement Smart Services Programmierung: Java und Web-Anwendungsoberflächen Applikationsdesign Konfliktmanagement und Meinungs-bildung in Social Media Social Media Ads und Kampagne Data Analyst Salesforce Platform Management Salesforce Platform Development Salesforce Platform Development Fremdsprachen Supply Chain Management Entrepreneurial Management Froduktmanagement und -entwicklung Digitale Produktentwicklung IT-Anforderungsmanagement Luthverkehsmanagement Immobilienmanagement

Eventmanagement
Unternehmerisches Hotelmanagement
Tourismusmanagement
Facility Management
Studium Generale
Markt- und Wirtschaftspsychologie
Online Sales Management und Distribution
Unternehmensgründung
Marktforschung und -einführung
Industrie 4.0
Grundlagen der Softwareentwicklung
Medienpsychologie und User Research
Applied Content Marketing
Community Management Applied Content Marketing
Community Management
Big Data und Datenschutz
Preispolitik und Cross Media Marketing
E-Commerce
User Experience und UX-Prototyping
Handwerkzeug in der Medienpädagogik
Influencer Marketing und Social Selling
Al Specialist

Weitere Informationen zu Deinem Studiengang findest Du im Modulhandbuch auf unserer <u>Website</u>.

Außerdem kannst Du häufig gestellte Fragen und Antworten rund ums