## STUDIENABLAUFPLAN B.A. CUSTOMER CENTRICITY

	UD	

/Z TZ	este Z I	er TZ II	Modul	Kurscode	Kursname	ECTS- Punkte	Prüfungsform
1. Semester 1. Semester			Einführung in das wissenschaftliche Arbeiten für Wirtschaft, Management und Kommunikation	BWIRWMK	Einführung in das wissenschaftliche Arbeiten für Wirtschaft, Management und Kommunikation	5	Basic Workbook
	Semester	Nachhaltigkeit aus Konsumentenperspektive	DLBCCNKP01	Nachhaltigkeit aus Konsumentenperspektive	5	Hausarbeit	
	1.5	Internationales Konsumentenverhalten	DLBIMAIK01	Internationales Konsumentenverhalten	5	Klausur oder Advanced Workbook	
1. Sen	1.5	ter	Internationales Brand Management	BWMI02	Internationales Brand Management	5	Klausur
		2. Semester	Einführung in User Research	DLBUXEUR01	Einführung in User Research	5	Klausur
			Projekt: Nachhaltigkeit aus Konsumentenperspektive	DLBCCPNKP02	Projekt: Nachhaltigkeit aus Konsumentenperspektive	5	Projektpräsentation
, det	2. Semester	ter	Customer Relationship Management	DLBCRM01	Customer Relationship Management	5	Klausur
200	7. Sen	Semester	Kollaboratives Arbeiten	DLBKA01	Kollaboratives Arbeiten	5	Fachpräsentation
		č,	Digital Skills	DLBDS01-01	Digital Skills	5	Advanced Workbook
2. Semester		ter	Customer-Centered Data	DLBCCCCD01	Customer-Centered Data	5	Hausarbeit
	Ę.	Semester	Digitale Konsumentenpsychologie	DLBWPDMKP01	Digitale Konsumentenpsychologie	5	Klausur
50	3. Semester		Projekt: Customer Journey	DLBCCPCJ01	Projekt: Customer Journey	5	Projektbericht
~		ter	Digital and Mobile Campaigns	DLBDBDMC01	Digital and Mobile Campaigns	5	Klausur
		Semester	Customer Centric Transformation	DLBCCCCT01	Customer Centric Transformation	5	Hausarbeit
ester		5,	Marktpsychologie	DLBWPMUW01	Marktpsychologie	5	Klausur
3. Semester	ester	ter	Change Management	DLBWPOCM02	Change Management	5	Klausur
200	4. Semester	Semester	Web-Analytics	DLBECWC01	Web-Analytics	5	Fallstudie
		9	Design Thinking	DLBINGDT01	Design Thinking	5	Projektbericht
		ře	Storytelling	DLBPRST01	Storytelling	5	Fachpräsentation
à	5. Semester	emes	User Experience	DLBMIUEX01	User Experience	5	Klausur
ester		7.5	Medienpsychologie	DLBMIMPS01	Medienpsychologie	5	Klausur
4. Semester		ře	Data Driven Marketing	DLBIMADDM01	Data Driven Marketing	5	Fachpräsentation
`	Semester	Business Intelligence	IWBI01	Business Intelligence	5	Klausur	
		80	Projekt: Marketing Analytics	DLBDBPMA01	Projekt: Marketing Analytics	5	Projektbericht
5. Semester 7. Semester 6. Semester		Einführung in New Work	DLBNWENW01	Einführung in New Work	5	Klausur	
	6. Sen	Semester	Interkulturelle und ethische Handlungskompetenzen	DLBIHK01	Interkulturelle und ethische Handlungskompetenzen	5	Fallstudie
		9. Sen	Seminar: Customer Centric Organisation	DLBCCSCC001	Seminar: Customer Centric Organisation	5	Seminararbeit
	ř		Agiles Projektmanagement	DLBDBAPM01	Agiles Projektmanagement	5	Projektbericht
	emes		WAHLPFLICHTMODUL A *		z.B. Online Sales Management und Distribution	10	
		10.	WAHLPFLICHTMODUL B *		z.B. E-Commerce	10	
Semester		11.	WAHLPFLICHTMODUL C *		z.B. Online-Retailing	10	
.w I	∞i⊦		Bachelorarbeit	BBAK01	Bachelorarbeit	9	Bachelorarbeit

•	
INTERNATIONALE	
HOCHSCHULE	

₫

Du hast bereits eine genaue Vorstellung zu Deinem idealen Studienablaufplan? Superl Die IU biete Dri die nötige Flexibilität sämtliche verfügbare Module aus allen Semestern frei nach Deinem Geschmack zu wählen. Du kannst mehrere Module gleichzeitig bearbeiten oder auch einfach ein Modul nach dem anderen.

Wähle am Anfang Module, die Dich besonders interessieren oder die Du unmittelbar in Deinem Job nutzen Kannst. Das motivert und verschaft gleich zu Beginn Erfolge. ACHTUNG:
Steht das Ergebnis der Anerkennungsprüfung noch aus, Solltest Du keine Kurse wählen, welche Du zur Prüfung beantzgaf hast. Wird Kurs! angerechnet, schreibst Du nur noch eine Prüfung über Kurs II.

Ein Modul mit zwei Kursen besteht aus einer Einführung und einer Vertiefung. Ob du das Modul mit einer Modulprüfung statt zwei Klausuren erfolgreich abschließen kannst steht im Modulhandbuch.

VZ: Vollzeit Modell, 36 Monate TZ I: Teilzeit I Modell, 48 Monate TZ II: Teilzeit II Modell, 72 Monate

Empfohlene Wahlpflichtkombination	Wahlpflichtmodul A:	Wahlpflichtmodul B:	Wahlpflichtmodul C:	
Sales & E-Commerce	Online Sales Management und Distribution	E-Commerce	Online-Retailing	
Data Analysis	Big Data und Datenschutz für nicht-technische Studiengänge	Al Specialist	Data Analyst	
IX/UI	User Testing und Evaluation	User Experience und User Interface Design	Applikationsdesign	
ocial Media	Community Management	Influencer Marketing und Social Selling	Social Media Ads und Kampagne	
rowth Hacking	Growth Hacking Trends	Growth Hack Analyse	Digital Entrepreneurship	
nnovation & Entrepreneurship	Unternehmensgründung	Entrepreneurial Management	Methoden und Management von Innovationen	
roduktmanagement	Digitiale Marktforschungsmethoden	Produktmanagement und -entwicklung	Produkt- und Brand Management	
ontent Marketing	Content Marketing und Markteinführung	Search Engine Marketing	Content Management	
IR	Personalpsychologie und Digital HR	Organizational Behavior und neue Formen der Zusammenarbeit	Konfliktmanagement und Meinungsbildung in Social Media	
		Online Sales Management und Distribution Big Data und Datenschutz User Testing und Evaluation Community Management Growth Hacking Tends Unternehmensgründung Digitale Markforschungsmethoden Content Marketing und Markteinführung Personalpsychologie und Digital HR	Agiles Management und Leadership Grundlagen der Arbeits- und Organisationspsychologie Psychologie der Kommunikation und Überzeugung Fremdsprache Italienisch Fremdsprache Französisch Fremdsprache Französisch Fremdsprache Französisch Fremdsprache Spanisch Fremdsprache Französisch Fremdsprache Englisch E-Commerce I Al Specialist Microsoft ERP- Dynamics 365 Business Central - Functional Consultant SAP-SAP SIAPAHAN Business Process Integration - Application Associate Mastering Prompts Karrier-Entwicklung User Experience und User Interface Design Influencer Marketing und Social Selling Growth Hack Analyse Entrepreneurial Management Produktmanagement und -entwicklung Search Engine Marketing Organizational Behavior und neue Formen der Zusammenarbeit Online Sales Management und Distribution Big Data und Datenschutz User Testing und Evaluation Community Management Growth Hacking Trends Unternehmensgründung Digitale Marktforschungsmethoden Personalpsychologie und Digital HR Studium Generale	

Weitere Informationen zu Deinem Studiengang findest Du im Modulhandbuch auf unserer <u>Website</u>.

Außerdem kannst Du häufig gestellte Fragen und Antworten rund ums Fernstudium <u>hier</u> nachlesen.

Empfohlene Wahlpflichtkombinationen
Um Dir bei der Auswahl Deiner Module eine Richtung zu geben, haben wir einige mögliche Wahlpflichtkombinationen zusammengestellt, an denen Du Dich ofentieren kannat. Wenn Du Dir Deime Module völlig frei zusammenstellen willst, ist das selbstverständlich auch möglich.