

PRESSEMITTEILUNG

## **Rock Tech Lithium Inc. gibt Ergebnisse von technischer Studie über Lithiumhydroxidkonverter bekannt**

**Vancouver, 29. November 2021.** Rock Tech Lithium Inc. (TSX-V: RCK, OTCQX: RCKTF, FWB: RJIB – WKN: A1XF0V) („Rock Tech“ oder das „Unternehmen“) freut sich, die Ergebnisse einer technischen Studie (die „technische Studie über den Konverter“) über die Errichtung und den Betrieb der vom Unternehmen geplanten hochgradigen Lithiumhydroxidkonverter- und Raffinerieanlage (der „Konverter“) in Guben in Deutschland bekannt zu geben.

### **Höhepunkte**

- **Geschätzte anfängliche Investitionskosten von ca. 462 Mio. EUR**
- **Geschätzte nominelle LMH-Produktionskapazität von ca. 24.000 t/Jahr**
- **Geschätzter Umsatz von ca. 6,273 Mrd. EUR während der 20-jährigen Lebensdauer des Projekts**
- **Geschätzter Kapitalwert nach Steuern (Diskontsatz von 8 %) von ca. 234 Mio. EUR**
- **Geschätzter interner Zinsfuß nach Steuern von 14,5 % Details der technischen Studie über den Konverter**

Die technische Studie über den Konverter wurde von Wave International Pty. („Wave“) durchgeführt und enthält eine wirtschaftliche Bewertung, einschließlich Schätzungen der Investitions- und Betriebskosten, hinsichtlich der Errichtung und des Betriebs des Konverters. Die Ergebnisse der technischen Studie über den Konverter basieren auf einem Handelskonverter mit einer einzigen Anlage, der für die Produktion von bis zu 24.000 Tonnen (t) an hochreinem Lithiumhydroxid-Monohydrat („LHM“) in Batteriequalität pro Jahr konzipiert wurde.

Wie am 18. Oktober 2021 bekannt gegeben, hat das Unternehmen kürzlich ein Pilottestprogramm durchgeführt, das zur erfolgreichen Produktion von hochreinem LHM in Batteriequalität führte und das geplante Design der Verarbeitungsanlage des Konverters unterstützt. Da es sich um einen kommerziellen Konverter handelt, wurde ein solides Fließschema entwickelt, das für eine Reihe von Spodumenzufuhrmaterialien geeignet ist, weshalb die relevanten Prozesse des Geräts in den Investitions- und Betriebskostenschätzungen enthalten sind.

Wave erstellte die technische Studie über den Konverter gemäß den Anforderungen einer Kostenschätzung der Klasse 4, wie sie im *American Association of Cost Engineers' Cost Estimation and Classification System* definiert ist.

Die Ergebnisse der technischen Studie über den Konverter unterstützen die laufende technische Front-End-Design-Studie (*Front End Engineering Design, FEED*) des Unternehmens für den Konverter auf Basis einer Klasse-2-Schätzung. Die *FEED*-Studie wird voraussichtlich folgende Arbeiten beinhalten:

- Fortsetzung der metallurgischen Testarbeiten
- Finalisierung des Prozessfließschemas
- Weiterentwicklung der technischen Planung, um die Genauigkeit der Kostenschätzungen zu unterstützen

- Wesentliche Beschaffungsaktivitäten, einschließlich der grundlegenden technischen Planung für entscheidende Lieferpakete
- Auswahl der Hauptauftragnehmer und Ausverhandlung der wesentlichen Vertragsbedingungen
- Weiterentwicklung der Genehmigungsverfahren

### Wichtige Kennzahlen

Im Folgenden sind die wichtigsten Kennzahlen der technischen Studie über den Konverter für den angenommenen Basisfall dargestellt:

<b>Wichtige Kennzahlen</b> <sup>(1)(2)</sup>	
Kapitalwert vor Steuern <sup>(3)</sup>	354,3 Mio. EUR / 429,6 Mio. USD
Kapitalwert nach Steuern <sup>(3)</sup>	233,9 Mio. EUR / 284,6 Mio. USD
Interner Zinsfuß vor Steuern	17,0 %
Interner Zinsfuß nach Steuern	14,5 %
Amortisationszeit	64 Monate
Anfängliche Investitionskosten	462,1 Mio. EUR / 560,2 Mio. USD
Investitionskosten während der Lebensdauer des Projekts <sup>(4)</sup>	544 Mio. EUR / 659,6 Mio. USD
Umsatz während der Lebensdauer des Projekts	6,2734 Mrd. EUR / 7,6061 Mrd. USD
Betriebskosten während der Lebensdauer des Projekts	3,2617 Mrd. EUR / 3,9546 Mrd. USD
Durchschnittsgewichtete C1-Kosten pro t LMH <sup>(5)</sup>	6.950,4 EUR / 8.427,0 USD
Durchschnittsgewichtete C2-Kosten pro t LMH <sup>(6)</sup>	8.130,8 EUR / 9.858,1 USD
Durchschnittsgewichteter Preis pro t Spodumenkonzentrat <sup>(7)</sup>	473 EUR / 573 USD <sup>(8)</sup>
Durchschnittsgewichteter Preis pro t Lithiumhydroxid („LiOH“)	10.950 EUR / 13.276 USD <sup>(8)</sup>

Anmerkungen:

1. Siehe Abschnitt „Wesentliche Annahmen und Sensitivitätsanalyse“ unten für weitere Details.
2. Die wichtigen Messwerte werden auf Basis einer nominellen Produktion von 24.000 t LHM pro Jahr während der 20-jährigen Lebensdauer des Projekts (sofern anwendbar) berechnet.
3. Diskontsatz von 8 %
4. Einschließlich Unterhaltskosten
5. Einschließlich aller Investitionskosten
6. Einschließlich aller Investitionskosten und Wertverlust
7. 5,8 % Li<sub>2</sub>O
8. Auf Basis von Marktprognosen, die für die 20-jährige Lebensdauer des Projekts prognostiziert werden

Anhand der Ergebnisse der technischen Studie über den Konverter schätzt das Unternehmen, dass der Konverter zwischen 2024 und 2043 ein durchschnittliches jährliches EBITDA<sup>1</sup> von etwa 112 Millionen USD erwirtschaften wird.

### Investitionskostenschätzungen

In der technischen Studie über den Konverter werden die gesamten anfänglichen Investitionskosten für die Implementierung des Konverters auf etwa 462 Millionen EUR geschätzt (ermittelt mit einer nominalen Genauigkeit von +/- 25 %), einschließlich etwa 223 Millionen EUR an direkten Investitionskosten, 77 Millionen EUR an indirekten Investitionskosten, 80 Millionen EUR an Eigentumskosten sowie gewichteter Rücklagen von 17,9 %. Die Schätzung der anfänglichen Investitionskosten umfasst den Kapitalbedarf für die Planung, Beschaffung, Errichtung und Inbetriebnahme des Konverters und deckt die Kosten für die Projektdurchführung in der Zeit von der endgültigen Investitionsentscheidung bis zur Inbetriebnahme des Konverters ab. Sie beinhaltet auch eine frühe Beschaffung von Langläuferteilen und FEED-Kosten. Die Schätzungen der anfänglichen Investitionskosten wurden auf Basis des vorläufigen Designs, der Angebote der Lieferanten und der Marktdaten

<sup>1</sup> 1 Siehe Abschnitt „Nicht GAAP-konforme Kennzahlen“ unten.

zum Basisdatum 14. Mai 2021 erstellt.

Eine Aufschlüsselung der geschätzten Investitionskosten aus der technischen Studie über den Konverter ist in der nachfolgenden Tabelle dargestellt:

<b>Geschätzte anfängliche Investitionskosten<sup>(1)(2)</sup></b>	
Erdarbeiten	1.044.383 EUR
Bau/Beton	7.918.393 EUR
Struktur	23.784.204 EUR
Architektur	10.789.683 EUR
Bahn/Bahnverladung	14.090.000 EUR
Mechanik/Verlegearbeiten	95.600.468 EUR
Verrohrung und Ventile	28.076.043 EUR
Elektrik	32.371.011 EUR
Steuerungen und Instrumentation	3.013.293 EUR
Erwerb von Ausrüstung	5.030.000 EUR
Landerwerb	1.130.877 EUR
<b>Zwischensumme direkte Investitionskosten<sup>(3)</sup></b>	<b>222.848.355 EUR</b>
Erdarbeiten	292.427 EUR
Bau/Beton	234.047 EUR
Struktur	6.659.577 EUR
Bahn/Bahnverladung	1.549.900 EUR
Mechanik/Verlegearbeiten	26.768.131 EUR
Verrohrung und Ventile	4.649.114 EUR
Elektrik	15.538.085 EUR
Steuerungen und Instrumentation	843.722 EUR
Verkäuferunterstützung	750.000 EUR
Lieferung	11.848.501 EUR
Kommissionierung von Ersatzteilen	1.664.381 EUR
Strategie/Wartung von Ersatzteilen	3.883.555 EUR
Erste Aufschüttung	2.219.174 EUR
<b>Zwischensumme indirekte Investitionskosten<sup>(4)</sup></b>	<b>76.900.614 EUR</b>
<b>Eigentumskosten<sup>(4)</sup></b>	<b>80.928.145 EUR</b>
<b>Rücklagen</b>	<b>81.383.553 EUR</b>
<b>Gesamte anfängliche Investitionskosten</b>	<b>462.060.667 EUR</b>

Anmerkungen:

1. Siehe Abschnitt „Wesentliche Annahmen und Sensitivitätsanalyse“ unten für weitere Details.
2. Es wird davon ausgegangen, dass der Konverter mit einer Ausführungsstrategie hinsichtlich der Detailplanung, Beschaffung und Errichtung (*Engineering, Procurement and Construction Management, EPCM*) entwickelt wird.
3. Die meisten Schätzungen der direkten Kosten wurden aus Kostenvoranschlägen, Ausschreibungen oder statutenmäßigen Anforderungen abgeleitet.
4. Schätzungen von indirekten und Eigentumskosten wurden von Faktoren und Erfahrungen abgeleitet, die die aktuelle Schätzgenauigkeit widerspiegeln.

### Betriebskostenschätzungen

Die durchschnittlichen jährlichen Betriebskosten des Konverters werden auf etwa 164 Millionen EUR pro Jahr geschätzt (ermittelt mit einer nominellen Genauigkeit von +/- 25 %).

Die Preise, die zur Entwicklung der Betriebskostenschätzungen verwendet wurden, basieren auf vorläufigen Marktuntersuchungen und Analystenberichten. Wave ermittelte alle Arbeiten in Zusammenhang mit der Beschaffung von Materialien, dem Transport und der Verarbeitung zur Herstellung eines LHM-Produkts ab Werk. Eine Aufschlüsselung der geschätzten durchschnittlichen jährlichen Betriebskosten während der Lebensdauer des Konverters ist in der nachfolgenden Tabelle dargestellt:

<b>Geschätzte jährliche Betriebskosten<sup>(1)(2)</sup></b>				
<b>Wesentliche Kostenpunkte</b>	<b>EUR/t LHM</b>	<b>EUR/Jahr</b>	<b>USD/t LHM</b>	<b>USD/Jahr</b>
Rohstoffe	3.444,90	82.677.556	4.176,70	100.240.800
Arbeitskräfte	452,30	10.854.960	548,40	13.161.600
Strom <sup>(3)</sup>	633,20	15.196.533	767,70	18.424.742
Diesel	55,90	1.342.514	67,80	1.627.705
Benzin	157,20	3.773.760	190,60	4.574.400
Wartung	217,10	5.211.243	263,30	6.319.200
Reagenzien <sup>(4)</sup>	683,70	16.409.254	829,00	19.896.000
Transport	635,90	15.260.403	770,90	18.501.600
Vertrags- bzw. allgemeine Aufwendungen	564,00	13.535.438	683,80	16.410.779
<b>Gesamte geschätzte jährliche Betriebskosten</b>	<b>6.844,20</b>	<b>164.261.661</b>	<b>8.298,20</b>	<b>199.155.867</b>

Anmerkungen:

1. Siehe Abschnitt „Wesentliche Annahmen und Sensitivitätsanalyse“ unten für weitere Details.
2. Die Betriebskosten werden auf Basis einer nominellen Produktion von 24.000 t LHM pro Jahr während der 20-jährigen Lebensdauer des Projekts berechnet.
3. Einschließlich Rücklagen von 5 %
4. Einschließlich Rücklagen von 10 %

### Wesentliche Annahmen und Sensitivitätsanalyse

Die technische Studie über den Konverter basiert auf bestimmten Annahmen, einschließlich:

- Lebensdauer des Konverters von 20 Jahren
- Nominelle Jahresproduktion von ca. 24.000 t LMH aus ca. 178.000 t Spodumenkonzentrat, das von mehreren Drittanbietern über Rohstoffverträge bezogen wird
- Gewichteter Durchschnittspreis von 573 USD/t Spodumenkonzentrat, der von einem Spitzenpreis von 697 USD/t im Jahr 2023 zurückgeht (aktueller Spodumenpreis: 2.600 USD)<sup>2</sup>
- Gewichteter Durchschnittspreis von 13.276 USD/t LiOH, der von einem Spitzenpreis von 17.695 USD im Jahr 2023 zurückgeht (aktueller LiOH-Preis: 29.000 USD)<sup>3</sup>
- Wechselkurse: USD/EUR = 0,8248, CAD/USD = 0,8042 (aktuelle Wechselkurse: USD/EUR = 0,8834, USD/CAD = 0,7817)<sup>4</sup>

Im Rahmen der technischen Studie über den Konverter wurde eine Sensitivitätsanalyse für den Kapitalwert und den internen Zinsfuß des Konverters vor Steuern in Bezug auf wesentliche Variablen wie den Preis von Spodumenkonzentrat und LiOH durchgeführt. Unter Anwendung des Basisfalls wurden die wesentlichen Variablen in 10-%-Schritten um +/- 30 % verändert,

<sup>2</sup> Quelle: S&P Global Platts, CIF North Asia (Stand: 26. November 2021)

<sup>3</sup> Quelle: S&P Global Platts, FOB Australia (Stand: 26. November 2021)

<sup>4</sup> Quelle: Bloomberg Market Data (Stand: 25. November 2021).

während die anderen Variablen konstant blieben. Die Sensitivitäten der Preise für Spodumenkonzentrat und LiOH sind im Folgenden dargestellt:

Preis von Spodumenkonzentrat – Sensitivitätsanalyse							
	70,00 %	80,00 %	90,00 %	100,00 %	110,00 %	120,00 %	130,00 %
<b>Kapitalwert vor Steuern</b>	566.714.106 EUR	495.896.959 EUR	425.079.811 EUR	354.262.663 EUR	283.445.515 EUR	212.628.367 EUR	141.811.220 EUR
<b>Interner Zinsfuß vor Steuern</b>	21,49 %	20,03 %	18,53 %	16,98 %	15,37 %	13,68 %	11,91 %
<b>Kapitalwert nach Steuern</b>	388.375.756 EUR	336.907.459 EUR	285.431.195 EUR	233.935.657 EUR	182.377.676 EUR	130.770.643 EUR	79.126.263 EUR
<b>Interner Zinsfuß nach Steuern</b>	18,14 %	16,97 %	15,76 %	14,50 %	13,19 %	11,82 %	10,38 %

LiOH-Preis – Sensitivitätsanalyse							
	70,00 %	80,00 %	90,00 %	100,00 %	110,00 %	120,00 %	130,00 %
<b>Kapitalwert vor Steuern</b>	(313.145.900 EUR)	(90.676.379 EUR)	131.793.142 EUR	354.262.663 EUR	576.732.184 EUR	799.201.705 EUR	1.021.671.226 EUR
<b>Interner Zinsfuß vor Steuern</b>	0,00 %	5,15 %	11,64 %	16,98 %	21,73 %	26,09 %	30,18 %
<b>Kapitalwert nach Steuern</b>	(313.145.900 EUR)	(100.357.003 EUR)	71.993.336 EUR	233.935.657 EUR	395.607.485 EUR	557.217.735 EUR	718.822.762 EUR
<b>Interner Zinsfuß nach Steuern</b>	0,00 %	4,71 %	10,17 %	14,50 %	18,32 %	21,82 %	25,09 %

### Nebenprodukte

In der nachfolgenden Tabelle ist eine Aufschlüsselung der Nicht-Lithium-Nebenprodukte angegeben, die voraussichtlich bei den Produktionsarbeiten im Konverter anfallen werden:

Nicht-Lithium-Nebenprodukte	Geschätzte Produktion (t/Jahr)
Aluminiumoxid-Silicat-Nebenprodukt	260.000
Gips	24.000
Natriumsulfat	46.500
Zero Liquid Discharge (ZLD) - Nebenprodukt	7.500

Die Ergebnisse der technischen Studie über den Konverter basieren auf der Annahme, dass die Entsorgungskosten für alle diese Nicht-Lithium-Nebenprodukte etwa 18 EUR pro Tonne betragen – ausgenommen Natriumsulfat, das als kostenneutral angesehen wird.

Vorläufige Tests, die im Rahmen der technischen Studie über den Konverter durchgeführt wurden, haben jedoch ergeben, dass das Aluminiumoxid-Silicat-Nebenprodukt, das voraussichtlich das größte Volumen des bei der Produktion im Konverter anfallenden Nicht-Lithium-Nebenprodukts darstellt, für die Zementherstellung geeignet ist. Weitere potenzielle Verwendungszwecke für das Aluminiumoxid-Silicat-Nebenprodukt sind das Baugewerbe und andere potenzielle Herstellungsprodukte wie Zeolithe oder Kaolinite.

Das Unternehmen hat ein Forschungs- und Entwicklungskooperationsabkommen mit GP Papenburg unterzeichnet, um gemeinsam Anwendungen und potenzielle Abnehmer für das Aluminiumoxid-Silicat-Nebenprodukt zu identifizieren. Zur Risikominderung wurde das Aluminiumoxid-Silicat-Nebenprodukt in Tests als Abfall der Klasse D0 eingestuft, der niedrigsten Abfallklasse in Deutschland, und kann daher gegebenenfalls in Abfallentsorgungsanlagen entsorgt werden.

### **Der Konverter im Überblick**

Der geplante Konverter wird in Guben in Deutschland, in einem eigenen und historischen Industriegebiet aufgestellt werden. Wie das Unternehmen am 10. Oktober 2021 bekannt gab, hat Rock Tech ein Abkommen hinsichtlich des Erwerbs eines 12 ha großen Standorts im Industriepark Guben Süd unterzeichnet. Der Abschluss des Erwerbs des Standorts wird für April 2022 erwartet, vorbehaltlich der Erfüllung der üblichen Abschlussbedingungen, einschließlich der Zahlung des Kaufpreises in Höhe von 1.130.877 EUR durch Rock Tech.

Der Standort Guben wurde nach einer gründlichen Standortbewertung ausgewählt. Angesichts des Zugangs zur bestehenden Versorgungs- und Verkehrsinfrastruktur sowie der Nähe zu potenziellen Kunden befindet sich der Industriepark Guben Süd in einer günstigen Position, um die steigende Nachfrage nach LHM auf dem europäischen Markt für die Herstellung von Elektrofahrzeugen zu decken. Am geplanten Standort des Konverters werden etwa 500 m Eisenbahngleise benötigt, um die geplante Anlage mit dem bestehenden Schienennetz der Region zu verbinden. Es ist davon auszugehen, dass der Konverter von den strukturellen und logistischen Vorteilen profitieren wird, die mit dem langfristigen Zugang zu Rohstoffen durch die gut entwickelte Verkehrsinfrastruktur der Region und der Nähe zu Automobilherstellern einhergehen, die ihre Lieferkette im Umfeld europäischer Produktionsanlagen lokalisieren möchten.

Es ist davon auszugehen, dass der Konverter für die Verarbeitung von Spodumenkonzentrat von mehreren potenziellen Quellen unter Anwendung der Sulfidationsverätzungs-Verfahrensrouten ausgelegt sein wird, um das technische Risiko zu mindern und die Markteinführung zu beschleunigen. Dieses chemische Basisverfahren wurde in den 1950er-Jahren entwickelt und wird zurzeit nahezu ausschließlich in China für die Herstellung von Lithiumhydroxid aus Spodumenkonzentraten verwendet. Es wurde auch für drei zurzeit in der Entwicklung befindliche Projekte in Australien eingesetzt.

Das Unternehmen hat damit begonnen, in Zusammenhang mit der Bewertung potenzieller Projektfinanzierungsabkommen hinsichtlich des Konverters gezielt Kreditgeber, einschließlich internationaler Banken, anzusprechen. Über seinen Unternehmensberater Blackbird Partners hat das Unternehmen ein weltweit führendes Beratungsunternehmen der Mineralienindustrie mit der Erstellung eines unabhängigen Expertenberichts (der „UEB“) über den geplanten Konverter beauftragt. Die Ergebnisse des UEB werden potenziellen Kreditgebern bei ihrer Kaufprüfung helfen, indem sie die technische Studie des Konverters und die laufende *FEED*-Studie des Unternehmens bewerten. Es ist davon auszugehen, dass der UEB und die *FEED*-Studie in der ersten Jahreshälfte 2022 abgeschlossen werden und eine endgültige Investitionsentscheidung für den Konverter bis Mitte 2022 getroffen wird. In Abhängigkeit des Erhalts der erforderlichen behördlichen, umweltbezogenen und internen Genehmigungen wird die Errichtung des Konverters voraussichtlich Mitte bis Ende 2022 beginnen, während die Produktion im Jahr 2024 beginnen soll.

**Dirk Harbecke, Chief Executive Officer von Rock Tech Lithium, sagte:** „Wir freuen uns über die Ergebnisse der technischen Studie über den Konverter, die unsere Pläne für die Errichtung des ersten qualitativ hochwertigen Lithiumhydroxidkonverters für den Handel in Europa unterstützen. Eine *FEED*-Studie, die die Projektfinanzierung unterstützt, ist im Gange und wird voraussichtlich in der ersten Jahreshälfte 2022 abgeschlossen werden. Abgesehen

von der Auswahl des Standorts in Guben haben wir auch mit dem Aufbau unseres Projektausführungsteams begonnen, das in der Niederlassung des Unternehmens in Ratingen in Deutschland ansässig ist. Dieses Team ist für die Finalisierung und Implementierung der Vertrags- und Konstruktionsstrategie für die Errichtung und Inbetriebnahme des Konverters verantwortlich, die Ende nächsten Jahres beginnen sollen.“

## Über Rock Tech Lithium Inc.

Rock Tech Lithium ist ein Cleantech-Unternehmen mit Standorten in Kanada und Deutschland, das bestrebt ist, die Automobilindustrie mit qualitativ hochwertigem Lithiumhydroxid „made in Germany“ zu beliefern. Das Unternehmen plant, den ersten Lithiumkonverter in Europa mit einer Produktionskapazität von 24.000 t/Jahr bereits 2024 in Betrieb zu nehmen. Dies entspricht jenem Volumen, das benötigt wird, um etwa 500.000 Elektroautos mit Lithium-Ionen-Batterien auszustatten.

Das Cleantech-Unternehmen hat sich das Ziel gesteckt, den weltweit ersten geschlossenen Kreislauf für Lithium zu schaffen und somit die Rohstofflücke auf dem Weg zur sauberen Mobilität zu schließen. Rock Tech besitzt das Lithiumprojekt Georgia Lake in der kanadischen Provinz Ontario und bereits im Jahr 2030 sollen etwa 50 % der verwendeten Rohstoffe aus dem Recycling von Batterien stammen.

## Rock Tech Lithium - Der Treibstoff für das Batteriezeitalter

[www.rocktechlithium.com](http://www.rocktechlithium.com)

Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

### Thomas Rolfes

Head of Public Relations

Rock Tech Lithium Inc.

777 Hornby Street, Suite 600

Vancouver, B.C., V6Z 1S4

Telefon: (778) 358-5200

Fax: (604) 670-0033

E-Mail: [trolfes@rocktechlithium.com](mailto:trolfes@rocktechlithium.com)

### Vorsorglicher Hinweis in Bezug auf zukunftsgerichtete Informationen

Die folgenden Warnhinweise gelten zusätzlich zu allen anderen Warnhinweisen und Haftungsausschlüssen, die an anderer Stelle in dieser Pressemitteilung enthalten sind oder auf die in dieser Pressemitteilung verwiesen wird.

Bestimmte Informationen in dieser Pressemitteilung enthalten „zukunftsgerichtete Informationen“ und „zukunftsgerichtete Aussagen“ (zusammenfassend als „zukunftsgerichtete Informationen“ bezeichnet) im Sinne der geltenden Wertpapiergesetze, die auf den aktuellen Erwartungen, Schätzungen und Annahmen von Rock Tech angesichts seiner Erfahrungen beruhen und historische Trends berücksichtigen. Alle Aussagen, die nicht auf historischen Fakten beruhen, können zukunftsgerichtete Informationen darstellen. Zukunftsgerichtete Informationen sind häufig an der Verwendung von Wörtern oder Phrasen wie „schätzen“, „projizieren“, „antizipieren“, „erwarten“, „beabsichtigen“, „glauben“, „hoffen“, „können“ und ähnlichen Ausdrücken sowie an „werden“, „sollen“ und allen anderen Begriffen, die auf die Zukunft gerichtet sind, zu erkennen. Alle in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Informationen sind in ihrer Gesamtheit ausdrücklich durch die in diesem Abschnitt genannten Warnhinweise qualifiziert.

Diese neue Pressemitteilung enthält insbesondere zukunftsgerichtete Informationen in Bezug auf: die Merkmale des vorgeschlagenen Konverters; Aussagen zu den zukünftigen Plänen, Schätzungen und Zeitplänen des Unternehmens in Bezug auf das Konverterprojekt; die Erwartungen von Rock Tech in Bezug auf die FEED-Studie, den UEB, einschließlich der damit verbundenen Aktivitäten, Ergebnisse und Verwendungen; potenzielle Finanzierungsvereinbarungen; die erwartete wirtschaftliche Leistung des Konverters und die erwartete Produktion von LHM und die damit verbundenen Verarbeitungsmethoden; die Kapital- und Betriebskosten des Konverters; der voraussichtliche Zeitpunkt einer endgültigen Investitionsentscheidung, die Bauaktivitäten und das potenzielle Inbetriebnahmedatum des Konverters; die Erwartungen in Bezug auf Nicht-Lithium-Nebenprodukte und deren Produktion; die voraussichtlichen Eigenschaften des Standorts Guben und die erwarteten Vorteile daraus; die Nachfrage nach und die Preisgestaltung von LMH und die daraus resultierenden Vorteile; die Meinungen, Überzeugungen und Erwartungen von Rock Tech in Bezug auf die Geschäftsstrategie des Unternehmens, die Entwicklungs- und Explorationsmöglichkeiten und -projekte sowie die Pläne und Ziele des Managements für die Betriebe und Konzessionsgebiete des Unternehmens.

Die in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Informationen enthalten auch Finanzprognosen und andere zukunftsgerichtete Kennzahlen in Bezug auf das Unternehmen, einschließlich Verweisen auf die finanziellen und geschäftlichen Aussichten des vorgeschlagenen Konverters und künftige Ergebnisse des Betriebs und der Leistung, einschließlich Kapitalwert, IZF und EBITDA. Diese zukunftsgerichteten Kennzahlen sollen dem Leser helfen, die erwarteten finanziellen und operativen Betriebsergebnisse des geplanten Konverterprojekts zu verstehen. Die Leser werden jedoch darauf hingewiesen, dass diese Informationen möglicherweise nicht für andere Zwecke geeignet sind und dass man sich nicht unbedingt auf sie als Indikator für zukünftige Ergebnisse verlassen sollte und dass die tatsächlichen Ergebnisse erheblich von diesen Prognosen abweichen können.

Zukunftsgerichtete Informationen basieren auf bestimmten Schätzungen, Erwartungen, Analysen und Meinungen des Unternehmens und in bestimmten Fällen von Experten Dritter, die von der Geschäftsleitung der Rock Tech zum Zeitpunkt ihrer Erstellung als angemessen erachtet werden. Diese zukunftsgerichteten Informationen wurden unter Verwendung zahlreicher Annahmen abgeleitet, die sich unter anderem auf das Angebot und die Nachfrage nach Lithium-Zwischen- und -Endprodukten, die Lieferungen sowie die Höhe und die Volatilität der Preise für diese Produkte, das erwartete Wachstum, die Leistung und den operativen Betrieb, die künftigen Rohstoffpreise und Wechselkurse, die Aussichten und Möglichkeiten, die allgemeinen

geschäftlichen und wirtschaftlichen Bedingungen, die Ergebnisse der Erschließung und Exploration sowie die Fähigkeit von Rock Tech zur Beschaffung von Rohstoffen und anderen für den Betrieb erforderlichen Ausrüstungen beziehen. Die vorstehende Auflistung ist keine vollständige Aufzählung aller Annahmen, die bei der Entwicklung der zukunftsgerichteten Informationen zugrunde gelegt wurden. Obwohl Rock Tech diese Annahmen auf der Basis der derzeit verfügbaren Informationen für angemessen hält, können sie sich als falsch erweisen. Zukunftsgerichtete Informationen sollten nicht als Garantie für zukünftige Leistungen oder Ergebnisse verstanden werden.

Darüber hinaus beinhalten zukunftsgerichtete Informationen bekannte und unbekannt Risiken und Ungewissheiten sowie andere Faktoren, von denen viele außerhalb der Kontrolle von Rock Tech liegen und die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ereignisse, Ergebnisse, Leistungen und/oder Errungenschaften von Rock Tech wesentlich von denjenigen abweichen, die in solchen zukunftsgerichteten Informationen zum Ausdruck gebracht oder impliziert wurden. Zu den Risiken und Unwägbarkeiten, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ereignisse, Ergebnisse, Leistungen und/oder Errungenschaften wesentlich abweichen, gehören die Ergebnisse der Validierungsstudie, die Fähigkeit des Unternehmens, die für Investitionen in verfügbare Gelegenheiten und Projekte (einschließlich des vorgeschlagenen Konverters) erforderlichen Finanzmittel zu zufriedenstellenden Bedingungen zu erhalten, die aktuellen und potenziellen negativen Auswirkungen der COVID-19-Pandemie, einschließlich künftiger Ausbrüche und damit verbundener Richtlinien oder Geschäftsbeschränkungen, das Risiko, dass Rock Tech nicht in der Lage sein wird, seinen finanziellen Verpflichtungen bei Fälligkeit nachzukommen, sowie Veränderungen der Rohstoff- und anderer Preise, die Fähigkeit von Rock Tech, qualifiziertes Personal zu halten und anzuwerben und Rohstoffe von Drittanbietern zu beschaffen, unvorhergesehene Ereignisse und andere Schwierigkeiten im Zusammenhang mit dem Bau, der Erschließung und dem Betrieb des Konverters, die Kosten für die Einhaltung aktueller und zukünftiger Umwelt- und anderer Gesetze und Vorschriften, Rechtsmängel, der Wettbewerb durch bestehende und neue Konkurrenten, Änderungen der Wechselkurse und der Marktpreise der Wertpapiere von Rock Tech, die Verlusthistorie von Rock Tech, die Auswirkungen des Klimawandels und andere Risiken und Unwägbarkeiten, die von Zeit zu Zeit in den öffentlichen Offenlegungsdokumenten von Rock Tech beschrieben werden, die auf dem SEDAR-Profil des Unternehmens unter [www.sedar.com](http://www.sedar.com) abrufbar sind, einschließlich jener, die unter der Überschrift „Finanzinstrumente und andere Risiken“ im zuletzt eingereichten Lagebericht (*Management Discussion and Analysis*) von Rock Tech erörtert werden. Diese Risiken und Ungewissheiten stellen keine vollständige Liste aller Risikofaktoren dar, die dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Ereignisse, Ergebnisse, Leistungen und/oder Erfolge wesentlich von den zukunftsgerichteten Informationen abweichen.

Wir können nicht versichern, dass die tatsächlichen Ereignisse, Ergebnisse, Leistungen und/oder Erfolge mit den zukunftsgerichteten Informationen übereinstimmen werden, und die Annahmen des Managements können sich als falsch erweisen. Zukunftsgerichtete Informationen spiegeln die Ansichten des Managements von Rock Tech zu dem Zeitpunkt wider, an dem die Informationen erstellt werden. Sofern nicht gesetzlich vorgeschrieben, übernimmt Rock Tech keine Verpflichtung und lehnt ausdrücklich jede Verantwortung, Verpflichtung oder Zusage ab, zukunftsgerichtete Informationen zu aktualisieren oder zu revidieren, sei es aufgrund neuer Informationen, zukünftiger Ereignisse oder aus anderen Gründen, um eine Änderung der Erwartungen von Rock Tech oder eine Änderung der Ereignisse, Bedingungen oder Umstände, auf denen diese Informationen basieren, widerzuspiegeln.

In Anbetracht dieser Ungewissheiten werden die Leser darauf hingewiesen, sich nicht auf die zukunftsgerichteten Informationen in dieser Pressemitteilung zu verlassen.

#### **Nicht GAAP-konforme Kennzahlen**

Diese Pressemitteilung bezieht sich auch auf nicht GAAP-konforme Finanzkennzahlen, einschließlich EBITDA, die nicht nach den IFRS definiert sind, aber von der Geschäftsleitung verwendet werden, um die Leistung von Rock Tech und seinem Geschäft zu bewerten. Solche nicht GAAP-konforme Kennzahlen haben keine standardisierte, von den IFRS vorgeschriebene Bedeutung und sind daher möglicherweise nicht mit ähnlichen, von anderen Unternehmen vorgelegten Kennzahlen vergleichbar und sollten nicht isoliert betrachtet oder als Ersatz für nach den IFRS erstellte Leistungskennzahlen verwendet werden.

Das EBITDA ist eine nicht GAAP-konforme Kennzahl, die als Nettogewinn vor Finanzierungskosten, Ertragssteuern und Abschreibungen berechnet wird und folgende Posten vom Nettogewinn (der am ehesten vergleichbaren Kennzahl nach den IFRS) ausschließt: Ertragssteueraufwand, Finanzierungskosten und Finanzierungserträge. Das Management ist der Ansicht, dass das EBITDA den Investoren nützliche Informationen als Indikator für die Fähigkeit eines Unternehmens liefert, durch das investierte Kapital Liquidität zu generieren. Das EBITDA wird auch von Anlegern und Analysten zur Bewertung der finanziellen Leistungsfähigkeit verwendet, einschließlich der Berechnung von Finanz- und Verschuldungskennzahlen.

#### **Haftungsausschluss**

Die technische Studie über den Konverter stellt keine vorläufige wirtschaftliche Bewertung, vorläufige Machbarkeitsstudie oder Machbarkeitsstudie im Sinne der Definitionen des Canadian Institute of Mining, Metallurgy and Petroleum dar, da sie sich auf einen eigenständigen Lithiumhydroxid-Konverter bezieht und kein Mineralprojekt von Rock Tech betrifft. Infolgedessen sind die Offenlegungsstandards gemäß National Instrument 43-101 - *Standards of Disclosure for Mineral Projects* nicht auf die wissenschaftlichen und technischen Informationen anwendbar, die in der technischen Studie über den Konverter oder dieser Pressemitteilung enthalten sind.

Die Ausgangssprache (in der Regel Englisch), in der der Originaltext veröffentlicht wird, ist die offizielle, autorisierte und rechtsgültige Version. Diese Übersetzung wird zur besseren Verständigung mitgeliefert. Die deutschsprachige Fassung kann gekürzt oder zusammengefasst sein. Es wird keine Verantwortung oder Haftung für den Inhalt, die Richtigkeit, die Angemessenheit oder die Genauigkeit dieser Übersetzung übernommen. Aus Sicht des Übersetzers stellt die Meldung keine Kauf- oder Verkaufsempfehlung dar! Bitte beachten Sie die englische Originalmeldung auf [www.sedar.com](http://www.sedar.com), [www.sec.gov](http://www.sec.gov), [www.asx.com.au/](http://www.asx.com.au/) oder auf der Firmenwebsite!