

1899



WIEN ENERGIE

Offizieller Hauptsponsor

32 x österr. Meister
14 x österr. Cupsieger
3 x Supercupsieger
1996/1985 Europacupfinale

1951 Zentropacupsieger
1941 Deutscher Meister
1938 Deutscher Cupsieger
1930 Mitropacupsieger

SK Rapid GmbH
Gerhard-Hanappi-Platz 1
1140 Wien

Telefon: +43 (0)1 72743-0
info@skrapid.com
skrapid.at

FN: 56977s, HG Wien
UID: ATU 41362707

Der SK Rapid ist der populärste Fußballverein Österreichs und als Rekordmeister weit über die Landesgrenzen hinaus bekannt.

Zum ehestmöglichen Eintritt suchen wir für unsere Abteilung *Commercial & Marketing* eine erfahrene Führungspersönlichkeit als

HEAD OF COMMERCIAL & MARKETING (M/W/D)

WIEN | 40 Wochenstunden

Verantwortungsbereich

In dieser verantwortungsvollen Position übernimmst du die strategische und operative Gesamtverantwortung für den Bereich Commercial & Marketing. Du führst und entwickelst dein Team, gestaltest die Commercial-Strategie der SK Rapid GmbH aktiv mit und sorgst durch den Aufbau neuer Partnerschaften sowie die Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen für nachhaltiges Wachstum.

Deine Aufgaben

- Du führst den Fachbereich Commercial & Marketing und trägst die fachliche sowie personelle Verantwortung für das Team Commercial & Marketing
- Gemeinsam mit deinem Team entwickelst du den Bereich strategisch und operativ weiter inklusive Zielsetzung, Budgetkontrolle, Forecasting in laufender Abstimmung mit der Geschäftsführung und schaffst die Rahmenbedingungen für eine motivierte, leistungsstarke Zusammenarbeit
- Durch regelmäßiges Feedback, Coaching und Mentoring entwickelst du deine Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter gezielt weiter und etablierst eine offene und wertschätzende Führungskultur
- Du entwickelst die Commercial-Strategie kontinuierlich weiter, identifizierst neue Geschäftsfelder und Partnerschaften und bringst Markt- und Kundenfeedback aktiv in die Weiterentwicklung des SK Rapid ein
- Auf C-Level-Ebene baust du nachhaltige Beziehungen zu potenziellen und bestehenden Partnern auf und verantwortest die Gewinnung sowie strategische Weiterentwicklung von Sponsoring- und Commercial-Partnerschaften
- Gemeinsam mit dem Partnership Management stellst du die langfristige Betreuung und Weiterentwicklung unserer Bestandskunden sicher und verantwortest dabei unter anderem Vertragsverhandlungen, Verlängerungen sowie Cross- und Upselling
- Als Repräsentant des SK Rapid pflegst du bei Spieltagen, Veranstaltungen und B2B-Events bestehende Netzwerke, knüpfst neue Geschäftskontakte und stärke die Positionierung des SK Rapid
- Die Qualität unserer Customer Experience hast du dabei stets im Blick, holst regelmäßig Kundenfeedback ein und leitest daraus konkrete Verbesserungsmaßnahmen ab
- Du leitest bereichsübergreifende Commercial- und Marketing-Projekte und stellst deren strukturierte, termingerechte und erfolgreiche Umsetzung sicher
- Mit einem laufenden Blick auf Prozesse und Strukturen treibst du deren Digitalisierung, Automatisierung und Effizienzsteigerung aktiv voran
- Durch die Beobachtung nationaler und internationaler Markt- und Branchentrends stellst du sicher, dass der SK Rapid seine Commercial- und Marketing-Aktivitäten kontinuierlich weiterentwickelt



SK Rapid GmbH
Gerhard-Hanappi-Platz 1
1140 Wien

Telefon: +43 (0)172743-0
info@skrapid.com
skrapid.at

FN: 56977s, HG Wien
UID: ATU 41362707

Dein Profil

■ Ausbildung & Qualifikation

- Abgeschlossenes Studium mit Schwerpunkt Commercial und/oder Marketing oder eine vergleichbare Ausbildung vorausgesetzt
- Bereichsspezifische Zertifizierungen von Vorteil
- Zusätzliche Zertifizierungen von Vorteil

■ Berufserfahrung und Fachkompetenz

- Mehrjährige einschlägige Berufserfahrung im Bereich Commercial und/oder Marketing vorausgesetzt
- Fundierte Fachkenntnisse im Bereich Commercial und Marketing vorausgesetzt
- Erfahrung mit Prozessoptimierung und Digitalisierung vorausgesetzt
- Erfahrung in Budgetplanung, Ressourcensteuerung und KPI-basiertem Management (je nach Funktion) vorausgesetzt

■ Persönliche Kompetenzen

- Eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise
- Kommunikations- und Organisationsstärke
- Ausgeprägte Leadership-, Entscheidungs- und Umsetzungsstärke
- Hohe Sozial- und Konfliktlösungskompetenz
- Fähigkeit, Prioritäten zu setzen, Ressourcen effizient zu steuern und komplexe Projekte erfolgreich umzusetzen
- Ergebnisorientierte Arbeitsweise kombiniert mit strategischem Weitblick

■ Führungskompetenzen

- Mehrjährige Führungserfahrung mit nachweisbarer Entwicklung und Förderung und stärkender Zusammenarbeit in Teams
- Fähigkeit, Teams zu motivieren, zu verbinden und eine konstruktive, wertschätzende und ergebnisorientierte Teamkultur zu schaffen
- Erfahrung in der strategischen Ausrichtung und Weiterentwicklung eines Fachbereichs sowie in der gemeinsamen Entwicklung von Zielen und Lösungen im Team
- Erfahrung im Change Management sowie in der erfolgreichen Begleitung von Transformationsprojekten
- Unternehmerisches Denken sowie ausgeprägtes betriebswirtschaftliches Verständnis
- Erfahrung im Stakeholder-Management sowie in der Zusammenarbeit mit Geschäftsführung und Führungskräften
- Ausgeprägte Kompetenz in der Entwicklung & Coaching von Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern und teamorientierter Führung
- Change-Management-Kompetenz



SK Rapid GmbH
Gerhard-Hanappi-Platz 1
1140 Wien

Telefon: +43 (0)172743-0
info@skrapid.com
skrapid.at

FN: 56977s, HG Wien
UID: ATU 41362707

Unser Angebot

- Mitarbeit in einem dynamischen Team in der Fußballbranche
- Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter Benefits, wie z.B. Essenszuschuss, Sport- und Wellbeing-Angebote
- Ticketbudget für die Heimspiele des SK Rapid
- Übernahme bzw. Teilrückerstattung deiner Jahreskarte für öffentliche Verkehrsmittel oder Dienstauto
- Direkte öffentliche Verkehrsanbindung
- u.v.m.

Für diese Position gilt ein Bruttoentgelt von EUR 4.000,00 pro Monat auf Vollzeitbasis (All-In). Darüber hinaus sind wir bereit eine marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikation und Erfahrung zu bezahlen.

Wenn du Interesse an dieser Position hast und deine Fähigkeiten dem Profil entsprechen, übermittle bitte deine Bewerbungsunterlagen an jobs@skrapid.com mit dem Betreff „HEAD OF COMMERCIAL & MARKETING“.

Werde Teil der Rapid-Familie und lege mit uns den Grundstein für weitere Erfolge.