



Stylique ist eine Plattform für Interior Design. User finden Inspiration zum Nachkaufen und können Services über Architekten und Handwerker beauftragen. Wir vernetzen die wichtigsten Akteure der Baubranche über Produkte und ermöglichen so einfachere Prozesse im Innenausbauprozess. STYLIQUE beschäftigt sich mit klassischen Bau-/Vertriebsprozessen mit einem starken Design-Fokus und verbindet damit das Beste aus zwei Welten.

Ein offener und kollegialer Umgang und Leidenschaft an der Arbeit ist bei uns im Fokus. In einem innovativen Umfeld und interdisziplinären Team hast du die Möglichkeit an neuen Herausforderungen zu wachsen und dein Netzwerk in kürzester Zeit aufzubauen.

## **Junior Sales Manager\*in (m/w/d)**

*Standort Düsseldorf*

Dein Aufgabenbereich:

Für viele Hersteller und Händler ist STYLIQUE die einzige/erste Möglichkeit ihre Produkte Online zu verkaufen. Für die Akquise von Herstellern und Händlern von Premium Bauprodukten bauen wir ein Sales-Team auf.

Deine Aufgaben

- Mit Begeisterung und fundierten Kenntnissen unserer Lösung überzeugst Du Interessenten von unserem Marktplatz
- Du Akquirierst Neukunden und betreust Bestandskunden
- Du kümmerst Dich um die Partnerakquise und das Partnermanagement
- Du beobachtest kontinuierlich den Markt und unsere Wettbewerber
- Du stehst im stetigen Austausch mit der Technologie im Hinblick auf die Weiterentwicklung des Produkts und bringst die Kundenwünsche mit ein
- Du arbeitest eng mit dem Marketing und dem Projekt Manager zusammen
- Du begleitest unseren erfahrenen Sales Manager auf Kundenterminen und unterstützt ihn bei der Vorbereitung von Präsentationen und dem Aufbereiten von Unterlagen
- Du besuchst Messen, Events etc. im In- und Ausland

Dein Profil

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Ausbildung mit Berufserfahrung
- Du hast bereits Erfahrung in Account Management & Sales - optimalerweise im E-Commerce, von SaaS-Produkten oder bei Marktplätzen
- Du bist technisch affin
- Du hast schon mal mit CRM-Tools wie Hubspot oder Salesforce gearbeitet

- Dich zeichnet Kommunikationsgeschick, Durchsetzungsstärke, Begeisterungsfähigkeit und Überzeugungskraft auf Augenhöhe mit Entscheidern, Inhabern und Geschäftsführern aus
- Du liebst es zu reisen und neue Kontakte zu knüpfen
- Du arbeitest eigenverantwortlich und zielorientiert
- Du bist ein Team-Player und tauschst dich gerne auch mit deinen interdisziplinären Kollegen aus
- Ein Plus: Du hast Erfahrung in der Baubranche oder im Handel mit Bauprodukten und bringst eine Leidenschaft für qualitativ hochwertige Interior-Produkte mit

Das bieten wir dir

- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Position in einem kleinen Team mit offenen Strukturen
- Lust auf Neues: die Möglichkeit unser neues Software-as-a-Service-/Plattform- Geschäftsmodell mitzugestalten
- Transparenz und Kollegialität, Team Building, flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungen
- Start-Up-Strukturen die hohe Gestaltungsspielräume garantieren und es dir ermöglichen von Anfang an Verantwortung zu übernehmen
- eine angenehme, wertschätzende Arbeitskultur
- Mitarbeit an einem stark wachsenden und einzigartigen Marktplatz
- Flexible Arbeitszeitgestaltung
- Möglichkeit zur Arbeit im Home-Office für eine gesunde Work-Life-Balance

Wenn dieser Job wie für Dich gemacht ist, bewirb Dich gerne mit deinen vollständigen Unterlagen bei uns unter [team@stylique.de](mailto:team@stylique.de).

Falls Du noch Fragen hast, melde Dich gerne bei uns!

Manan Voskanian  
 0178 6930744  
[www.stylique.de](http://www.stylique.de)