



## SALES MANAGEMENT

### **PRAKTIKANT\*INNEN**

---

**STARTPLATZ goes Germany - die größte Startup Community in NRW expandiert und ermöglicht Innovation, Wissenstransfer und Vernetzung deutschlandweit. Sei dabei!**

Dein Herz brennt für neue Technologien, Innovation und Startups? – Dann bist du bei uns genau richtig. Der STARTPLATZ ist Inkubator, Accelerator, Coworking Space und die Anlaufstelle für Gründer im Rheinland. Neben 6.500qm Bürofläche im Kölner Mediapark und Düsseldorfer Medienhafen haben wir das letzte Jahr genutzt und mit dem DIGITALEN STARTPLATZ eine Plattform für Gründer, Innovationstreiber und Interessierte zum Austausch und Vernetzung in der Pandemie geschaffen. Dort bieten wir täglich digitale Networking-Events, Workshops und Austausch-Veranstaltungen an, um Gründer und Gründerinnen auf ihrem Weg zu begleiten und zu unterstützen.

Doch wir wollen mehr! Bist du die richtige Person, uns dabei zu unterstützen, neue Märkte und Regionen zu erschließen, unser Produktportfolio zu erweitern und Gründern und Unternehmen aus ganz Deutschland den STARTPLATZ Spirit näher zu bringen? Denn wir wollen nicht nur der Anlaufpunkt für Innovateure im Rheinland, sondern in ganz Deutschland werden!

**Sei dabei, wenn es heißt: STARTPLATZ goes Germany!**

## MEHR ERFAHREN & BEWERBEN!

---

*Infos zum STARTPLATZ*

- [STARTPLATZ goes Germany](#)
- [jobs@startplatz.de](mailto:jobs@startplatz.de)

*Folge uns*

-  [STARTPLATZ Instagram](#)
-  [STARTPLATZ LinkedIn](#)

# STARTPLATZ



## **DAS SIND DEINE AUFGABEN:**

- Du unterstützt uns bei der Generierung neuer Leads über Xing, LinkedIn etc.
- Du bist für die Pflege und Qualitätssicherung unserer Corporates Datenbank zuständig
- Du förderst unser Customer Relationship Management durch die Betreuung unserer Corporates
- Du unterstützt uns bei der Vertriebsprozess Optimierung
- Du entwickelst Sales- und Marketingstrategien und treibst diese aktiv voran
- Du unterstützt uns bei der Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen

## **DAS SOLLTEST DU MITBRINGEN:**

- Du suchst idealerweise ein Praktikum im Bereich Sales und/oder CRM
- Du begeisterst dich für die Startup Szene und bist mit aktuellen Trends vertraut
- Du arbeitest eigenständig, motiviert und hast richtig Lust in die Startup Welt einzutauchen
- Du stehst für einen "can-do approach" sowohl von Deiner Mentalität als auch von Deiner Einstellung her •
- Du bist eine aufgeschlossene, kommunikative Person, welche gerne im Team arbeitet
- Du hast sehr gute Deutsch und Englischkenntnisse

## **DAS BIETEN WIR DIR:**

- Den Zugang in die spannende Welt der Startups
- Spannende, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgaben mit viel Handlungsfreiraum
- Die Möglichkeit eigene Ideen durchzusetzen
- Die Gelegenheit in einem innovativen Umfeld zu lernen und zu wachsen
- Ein leistungsstarkes, engagiertes, offenes und querdenkendes Team
- Zugang zu allen Veranstaltungen vom STARTPLATZ, sowohl online, als auch offline
- Wir leben Agilität, unter anderem durch flexible Arbeitszeiten, Homeoffice, kurze Entscheidungswege und offene Kommunikation

## **JETZT BEWERBEN!**

***Du brennst für die Startup-Szene?*** Dann schicke deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Starttermins an Veronika Lisov unter jobs at startplatz.de. Es ist dir überlassen, wie du dich bewirbst-Ob Video oder Anschreiben.

*Entscheidend ist, dass du uns überzeugst! **Mehr Infos findest du auf***

***<https://www.startplatz.de/startplatz-goes-germany>***