



STARTPLATZ

SALES MANAGER

VOLLZEIT (M/W/D)

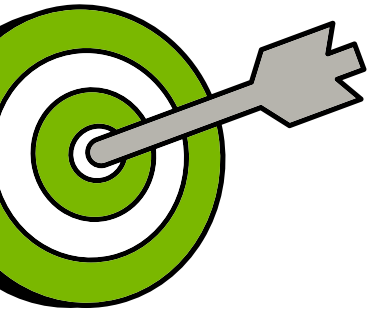

Dein Herz brennt für die spannende Welt der Startups und Innovateure? Dann bist du bei uns genau richtig! Wir sind STARTPLATZ und sind mit unserem Inkubator & Accelerator bereits **die** Anlaufstelle für Gründer im Rheinland. Und wir suchen DICH! Werde Teil der STARTPLATZ Family und verbreite mit uns den STARTPLATZ-Spirit - jetzt in ganz Deutschland!

BEWIRB DICH JETZT BEI JOBS@STARTPLATZ.DE

Deine Aufgaben

-  • Du **akquirierst** für den STARTPLATZ neue **Kooperationspartner**
-  • Du **entwickelst Strategien** für die Verknüpfung von Corporates & dem Mittelstand mit Startups
-  • Du bist für die **Gewinnung von Partnern** für den STARTPLATZ Business Club zuständig
-  • Du **entwickelst Sales- und Marketingstrategien** und treibst diese aktiv voran
-  • Du unterstützt uns bei der **Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen**

Du bist verantwortlich für das Gewinnen von neuen Partnerschaften & das Umsetzen einer Sales- und Marketingstrategie



Deine Must Haves

- du hast bereits einige Jahre Berufserfahrung sammeln können
- du bringst mindestens ein abgeschlossenes Bachelorstudium in den Bereichen BWL oder ähnliches mit
- du bringst Eigenverantwortung, Selbstständigkeit & Motivation mit
- Du hast sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Nice to Haves

- Du begeisterst dich für die Startup-Szene und hast richtig Lust in die Startup-Welt einzutauchen
- Du bist eine aufgeschlossene und kommunikative Person und arbeitest gerne im Team

Warum STARTPLATZ?

- *Freiraum* – viele Gestaltungsmöglichkeiten und Raum für eigene Ideen
- *Events* – etwa unser monatliches veggie-freundliches BBQ
- *Innovation* – Zugang zu einer Welt voll spannender Startups
- *Environment* – ein hammer Ausblick und so viel Kaffee, wie dein Herz begehrt



Bewirb dich jetzt unter

jobs@startplatz.de