

MACH MIT BEI NACHHALTIGEN IOT UND DATA-SCIENCE-LÖSUNGEN

Wir bei KIOTERA, dem nachhaltigen IoT-Lösungsanbieter, sind ein offenes, neugieriges, respektvolles Team und nutzen Sensoren, Daten und Software, um Prozesse und Geschäftsmodelle effizienter und nachhaltiger zu machen. Dabei unterstützen wir unsere Kunden von Beratung über Implementierung bis zum Betrieb, von Industrie 4.0 und Predictive Maintenance bis Energiemanagement und Smart City. Unsere Kolleg:innen und Kund:innen lieben unser tiefes und breites Wissen und unsere Begeisterung für das, was wir tun. Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir:

IOT SALES MANAGER:IN (M/W/D)**DEINE AUFGABEN**

- > Akquise von Neukunden für IoT- und Data-Science-Projekte mit Schwerpunkt auf den Branchen Chemie- und Fertigungsindustrie sowie Infrastruktur
- > Durchführung des gesamten Verkaufsprozesses von der Akquise bis zum Abschluss
- > Mitgestaltung bei Verbesserungen unseres Vertriebs- und Kundenmanagements
- > Mitgestaltung des Berichtswesens über Vertrieb und Kunden
- > Repräsentation unserer Kunden im Unternehmen, so dass ihre Bedürfnisse optimal abgedeckt werden
- > Definition von Kundenanforderungen mit Product Ownern und Klärung ihrer Umsetzbarkeit

DEINE QUALIFIKATIONEN

- > Du liebst es, Menschen anzusprechen und zu überzeugen. Netzwerken und Beziehungen managen liegt dir im Blut.
- > Du hast mindestens drei Jahre Erfahrung im Lösungsvertrieb in IT, Digitalisierung oder Automatisierung. Dabei hast du sowohl neue Kunden gewonnen als auch das Geschäft bei Bestandskunden ausgebaut.
- > Du verstehst Produktions- und Instandhaltungsprozesse in mindestens einer Branche so gut, dass du Kunden beraten kannst, wie sie mithilfe von digitalen Technologien verbessert werden können
- > Du hast Erfahrung damit, Angebote zu erstellen und Kundenprofitabilität im Auge zu behalten
- > Du lernst schnell neue Technologien kennen und verstehst, wie man sie einsetzen kann
- > Du teilst dein Wissen gerne mit anderen und bist immer offen Neues zu lernen
- > Du sprichst und schreibst fließend Englisch und Deutsch (Sprachniveau C1 oder höher)

WIR BIETEN DIR

- > Flexible Arbeitszeiten und -orte, abhängig der betreuten Aufgaben. 30 Urlaubstage bei einer 40h-Woche und Teilzeit-Möglichkeit. Wokation im EU-Ausland möglich.
- > Büro im Start-Up-Umfeld im Medienhafen Düsseldorfs mit Blick auf den Rhein
- > Deutschlandticket für regelmäßigen Austausch mit deinen Kolleg:innen im Büro
- > Kostenlose Fitnessstudiomitgliedschaft
- > Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben mit hoher Verantwortung und Möglichkeiten, eigene Ideen einzubringen und umzusetzen
- > Ein großartiges, diverses Team mit motivierten Kolleg:innen mit flachen Hierarchien und DuZ-Kultur
- > Regelmäßige Team-Events und Team-Lunches
- > Offener, freundlicher und respektvoller Umgang im Team

Werde Teil des Teams und bewirb dich [hier](#).

Ansprechpartner: Michael Büßelmann

KIOTERA GmbH, Speditionsstr. 15a, 40221 Düsseldorf