

SALES PRAKTIKUM

(M/W/D)

Werde Teil des
STARTPLATZ Teams!



Das bieten wir:

☀️ Ein einzigartiges Arbeitsumfeld

Bei uns arbeitest du mitten im Startup-Ökosystem – kreativ, vielfältig, inspirierend.

🎯 Gestaltungsspielraum & Verantwortung

Du kannst den STARTPLATZ aktiv mitprägen und echte Impulse setzen.

📈 Persönliche & berufliche Weiterentwicklung

Wir fördern deine Ideen, geben dir Raum zum Wachsen und unterstützen dich dabei, neue Wege zu gehen.

💛 Ein motiviertes Team mit Herz

Wir sind engagiertes, offenes Team, das Zusammenarbeit großschreibt und gemeinsam Erfolge feiert.

🌐 Ein innovatives Netzwerk

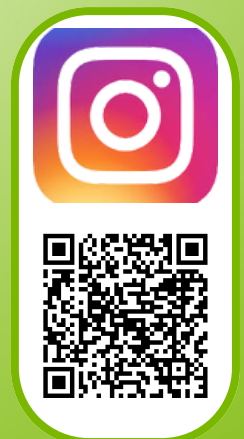
Tauch ein in unser riesiges Netzwerk aus Gründer:innen, Expert:innen & Macher:innen.

💬 Eine wertschätzende Kultur & flache Hierarchien

Wir leben Teamgeist, Vertrauen und kreative Freiheit – bei uns zählt jede Meinung.



Catch the vibe



Das solltest du mitbringen:

Interesse an Startups

Du brennst für Innovation und die Startup-Welt.

Erfahrung in Vertrieb

Oder du steigst motiviert ein.

Eigeninitiative

Du packst an und arbeitest selbstständig.

Organisationstalent &


Teampayer-Mentalität


Du bist strukturiert, kooperativ und organisiert.


Offene Persönlichkeit


Du bringst Energie und gute Laune ins Team.


Deine Aufgaben und Verantwortlichkeiten:


 **Kundenakquise:** Neue Leads über Xing und LinkedIn generieren, Netzwerk ausbauen

 **Datenbank-Management:** Unternehmens-Datenbank pflegen und Qualität sicherstellen

 **Kundenbetreuung:** Unternehmen betreuen und Beziehungen intensivieren

 **Verkaufsgespräche:** Verkaufsprozesse optimieren und Abschlüsse unterstützen

 **Strategieentwicklung:** Verkaufs- und Marketingstrategien mitentwickeln und umsetzen

 **Marktanalyse:** Markt- und Wettbewerbsanalysen durchführen.

Klingt nach deinem
nächsten
Karriereschritt?
Dann bewirb dich
jetzt hier!

Kontakt:

Alexandra Thelen
jobs@startplatz.de
www.startplatz.de

