

Das richtige Seminar, wenn ...
... Sie planen, Ihre Apotheke in Kürze oder
im Laufe der nächsten Jahre zu verkaufen.



Apothekenverkauf

Apothekenverkauf in oder nach der Pandemie

Die frühzeitige Planung einer Apothekenabgabe ist der Schlüssel für eine erfolgreiche Abwicklung. Besondere Zeiten können besondere Maßnahmen erfordern. Wir zeigen Ihnen kurz, wie Sie wichtige Einflussfaktoren erkennen und auch den Besonderheiten der Pandemie begegnen können.

Seminarinhalte:

- Entwicklungen und Trends im Apothekenmarkt
- Die Suche nach dem geeigneten Käufer
- Wertermittlung und Preisfindung, Besonderheiten
- zeitliche und inhaltliche Planung
- Personal und Mietvertrag, rechtliche Stolpersteine
- steuerliche Fallstricke und Gestaltung

Die Teilnahme ist kostenlos.

Die Möglichkeit zur Online-Anmeldung für die gemeinsame Veranstaltung mit der Deutschen Apotheker- und Ärztekbank finden Sie auf www.treuhand-hannover.de/seminare.

Online-Seminar 14.07.2021

Uhrzeit: 16.30 – 17.30 Uhr

Referenten:



Silke Wolff,
Rechtsökonomin (VWA),
Fachberaterin im ambulanten
Gesundheitswesen (IHK)
Treuhand Hannover GmbH
Steuerberatungsgesellschaft



Gabriele Amoriello,
Steuerberater, Rechtsanwalt
Niederlassungsleiter Köln
Partner
Treuhand Hannover GmbH
Steuerberatungsgesellschaft



Tolga Yalcin
Leiter Selbständige Heilberufe
Deutsche Apotheker- und
Ärztekbank



Deutsche Apotheker- und Ärztekbank
www.apobank.de



Treuhand Hannover GmbH Steuerberatungsgesellschaft
www.treuhand-hannover.de