



TIPs FINANCIEROS PARA EMPRENDEDORES

Tomás Rosada

Mayo 20 de 2019



Contenido

- Emprender (...en un país como Guatemala)
- ¿Por qué emprender?
- No morir en el intento
- Conversatorio

Emprender en Guatemala

6 de 10 son **pobres**

4 de 10 viven en **espacios rurales**

4.5 de 10 son **indígenas**

7 de 10 están en la **informalidad**

1 de 3 es **joven** (15 a 29 años)



Del sueño a la realidad

El círculo virtuoso del desarrollo

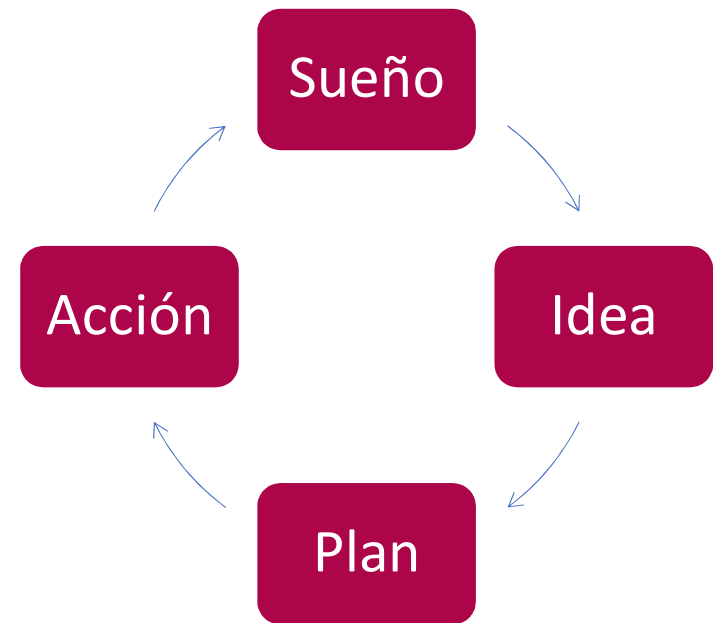
...de personas

...hogares

...empresas

...y países.

¿En dónde está usted hoy?



¿Por qué emprender?

- Todos emprendemos... la pregunta es ¿por qué lo decidió hacer usted ahora?
- Preguntas del emprendedor:
 - Qué **disfruta** hacer (es lo que hará mejor)
 - Qué **hace mejor** que otros (ventaja comparativa)
 - Qué **necesidad hay** por satisfacer (qué mercado; algo que se necesite; algo con demanda creciente)



Algunas "reglas de pulgar" para no morir en el intento

No es lo mismo pero es igual...

- ✓ Las finanzas de su negocio → ¿cómo lleva sus finanzas personales?
- ✓ Como agua y aceite → separe las finanzas personales de las del negocio. Tenga cuentas bancarias y tarjetas de crédito separadas.
- ✓ Educación financiera es importante. Administrar el dinero es algo que **se aprende** y en lo que hay que invertir.



Algunas "reglas de pulgar" para no morir en el intento

- ❖ Haga un presupuesto
 - ✓ Pesimista (ingresos tardíos, gastos inmediatos)
 - ✓ Completo (impuestos, prestaciones)
 - ✓ Útil (antes, durante, después)
- ❖ Control de ingresos y gastos diarios
- ❖ Al inicio mantenga los gastos fijos lo más bajo posible

PRESUPUESTO DE PRODUCCION			
Unidades a vender			
Punto fino	500 000		
Punto mediano	800 000		
Punto grande	400 000		
Inventario final deseado		Total de producción	
Punto fino	175 000	Punto fino	675 000
Punto mediano	420 000	Punto mediano	1 220 000
Punto grande	105 000	Punto grande	505 000
Inventario inicial		Total a producir	
Punto fino	125 000	Punto fino	550 000
Punto mediano	300 000	Punto mediano	920 000
Punto grande	75 000	Punto grande	430 000

Algunas "reglas de pulgar" para no morir en el intento

- Ahorro
 - el que ahorra siempre tiene
 - constrúyalo de a poco con **método y disciplina**: póngase una meta: 10 a 20% de sus ingresos mensuales
- En un buen **colchón** se duerme mejor
 - Países: 3 meses de importaciones
 - Negocios: 15% de gastos previstos
 - Personas: 6 meses sin trabajar



Algunas "reglas de pulgar" para no morir en el intento

- Deuda → el que nada debe nada tiene...
 - El financiamiento más barato es el interno, es decir, como empresa debe generar suficientes utilidades y reinvertirlas para crecer
 - Al inicio puede ser una buena idea tomar una deuda, pero una que se pueda pagar incluso si por un tiempo no hay ingresos (un mes o dos)
 - No se endeude de más → priorice y distribuya gastos en el tiempo
 - Gestión del endeudamiento → pague primero las deudas más caras



Algunas "reglas de pulgar" para no morir en el intento

- **Familia, socios, y redes**
 - muchos (la mayoría) de emprendimientos son familiares
 - haga redes pero recuerde que los mejores socios están en casa.
 - aproveche las habilidades que ya hay en casa.
- Para crecer hay que estar en **internet**
 - Fuente de información
 - El mercado puerta a puerta se agota pronto (familia, amigos, conocidos, referidos)
- Aproveche la **tecnología** al máximo
- Asesórese, **asesórese**, y vuélvase a asesorar →
técnicamente, contablemente, financieramente

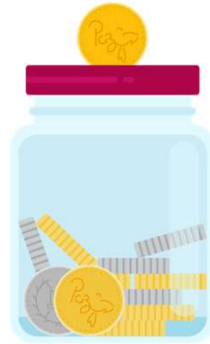


El poder de las ideas



En el mundo hay **escasez de ideas,**
no de dinero.

Las buenas ideas siempre encuentran **capital**
que las financie.



Muchas gracias por
permitirme estar aquí con
usted hoy.