

MAESTRÍA EN COMPORTAMIENTO NO VERBAL Y DETECCIÓN DEL ENGAÑO

OBJETIVO

Formar analistas de comportamiento no verbal que estén en disposición de interpretar la conducta humana observada con rigor científico y de aplicarlo a su entorno profesional, quedando a su vez capacitados para impartir formación en la materia, así como expertos en la detección del engaño desde la perspectiva de la investigación científica llevada a cabo con rigor y seriedad.

LA MENTIRA ES, TAMBIÉN, UN ARMA DE DESTRUCCIÓN MASIVA

Por su parte, la detección del engaño es un área que desde hace unos años está ocupando un espacio de interés dentro de la psicología por la gran utilidad que tiene en diferentes entornos profesionales. En la actualidad hay numerosas universidades dedicadas a la investigación científica en este ámbito, de las cuales podremos obtener un contenido riguroso que permita utilizar herramientas de detección de la mentira y la veracidad que procedan de la ciencia y no de la intuición o el sentido común.

PLAN DE ESTUDIOS

- Uso de Herramientas Virtuales
- La Emoción como Base del Comportamiento no Verbal
- Introducción al Comportamiento no Verbal
- Expresión Facial
- Expresión Gestual, Proxémica y Prosódica
- CNV en el Ámbito Profesional
- Informe Pericial
- Diseño de Estudios y Metodología de Investigación
- Detección de la Mentira (I)
- Detección de la Mentira (II)
- Praticum
- Detección Temprana del Riesgo Delictivo
- Herramientas de Valoración del Riesgo del Comportamiento Delictivo

DIRIGIDO A:

- Egresados de la Maestría en Gestión del Talento Humano y profesionales que se dediquen a reclutamiento, selección y gerencia de RRHH.
- Ministerio Público, Organismo Judicial u otras instituciones cuyos profesionales pretendan adquirir estos conocimientos como herramienta para su trabajo diario.
- Profesionales del mundo empresarial a los que les interese profundizar en el conocimiento del comportamiento no verbal como forma de mejorar la relación con sus equipos, clientes y proveedores.
- Profesionales de la relación de apoyo (coaches, terapeutas, etc.) que entiendan que el estudio de esta materia contribuye a mejorar sus competencias profesionales.
- Médicos y psicólogos que deseen profundizar en la comprensión de la relación con sus pacientes.
- Formadores o futuros formadores en comunicación no verbal, que deseen incorporar esta materia a su portafolio de cursos.

Hay partes del cerebro poco conscientes que están equipadas con la arquitectura necesaria para detectar bien la mentira.