

¿QUÉ ES?



Es una disciplina que identifica oportunidades actuales y futuras de los consumidores basándose en el análisis integral de datos en diferentes canales de mercadeo.



Optimiza la presentación de resultados canal por canal para comunicar oportunamente recomendaciones estratégicas a los líderes organizacionales.



Un Licenciado en International Marketing and Business Analytics es capaz de evaluar la efectividad de las distintas actividades de comunicación y publicidad, y de ajustar las distintas campañas publicitarias con base al análisis de mercadeo.

DESARROLLARÁS TU POTENCIAL EN:



ANÁLISIS DE MERCADO Y DATA MINING

Transforma datos de negocioes en informaci´øn que lleva a la acción, presentándola en forma de modelos predictivos y patrones que descubren el comprortamiento del consumidor.



VISUALIZACIÓN DE DATOS E INTELIGENCIA DE NEGOCIOS

Presenta la información en plataformas visuales para facilitar el monitoreo de procesos internos y externos, logrando la identificación de oportunidades y la defensa oportuna contra amenazas potenciales.



CAMPAÑAS INTEGRADAS DE MERCADEO TRADICIONAL Y DIGITAL EN CONTEXTOS LOCALES E INTERNACIONALES

Desarrollo de campañas en múltiples medios, basadas en la definición de la estrategia, selección de la mezcla de medios, integración del producto con el mensaje, ejecución y evaluación de resultados en contextos internacionales.



GESTIÓN DE NEGOCIOS

Crea y qestiona innovación disruptiva en proyectos de negocios en las industrias tecnológicas y creativas.

PLAN DE ESTUDIOS

AÑO 1

- · Razonamiento cuantitativo
- · Comunicación efectiva
- · Contabilidad 1
- · Coaching para la excelencia
- · Introducción a International Marketing and Business analytics
- · Guatemala en el contexto mundial
- · Inalés*
- · Ciencias de la Vida
- · Contabilidad 2
- Microeconomía
- · Anthropology, culture and business
- · Herramientas de Estadística 1
- · Cálculo para los negocios 1

AÑO 2

- · Macroeconomía
- · Matemática financiera **Design Thinking**
- · Herramientas de Estadística 2
- · Cálculo para los Negocios 2
- Marketing 1
- · Algoritmos y programación Básica
- · Retos ambientales y sostenibilidad
- Introducción a las neurociencias
- · Investigación y pensamiento científico · Álgebra matricial
- Administración financiera

AÑO 3

- · Customer Relationship
- · Management (CRM)
- · Bases de datos aplicadas a los negocios
- · Investigación de proyectos e Ingeniería
- Económica
- · Modelos financieros y optimización
- · Selectivo de desarrollo profesional
- · Data Mining
- · Emprendimiento e Innovación
- · Investigación de Mercado
- Forecasting
- Tenría de Inversiones
- Selectivo de desarrollo Profesional 2

AÑO 4

- · Entorno legal de negocios
- Análisis estadístico de datos y simulación
- Inteligencia de negocios
- · Estrategias de ventas
- · Comercio Internacional
- · Finanzas Corporativas Internacionales
- Visualización de datos
- Práctica profesional
- Mercadeo Digital
- Diseño e Innovación en Ingeniaría 1
- Campañas Integradas al Mercadeo
- Administración de Empresas Familiares

AÑO 5

- · Mercadeo y analítica de redes sociales
- · Analítica Web
- · Dirección de Marketing Estratégico · Estrategia de precios para la
- · captura de valor
- Planeación estratégicay operacional
- Trabaio de Graduación



EQUIPO DE ADMISIONES

admisiones@uvg.edu.gt 🖂

Directo: 2368-8410 &

www.uvg.edu.gt/admisiones

4969-0286 / 4969-0294 / 4968-8765

BMS BUSINESS AND MANAGEMENT SCHOOL

Director de carrera

- MFa Ing. Qco. Rolando Estuardo Orellana López
- reorellana@uvg.edu.gt
- PBX: 2507-1500