Bayern, Deutschland, München Seite 28

Geschäft im Verborgenen

Die Menschen werden dicker, der Markt für Plus-Size-Mode wächst. Aber in den Schaufenstern stehen weiter dünne Modelle, in den meisten Läden hängen nach wie vor keine großen Größen. Warum schließen Modefirmen viele Kunden aus?

VON SOPHIE BURFEIND

iffany La, 23 Jahre alt, Konfekti-onsgröße 46, hatte sich auf die-sen Tag gefreut. Endlich mal wie-der shoppen! Sie war in Berlin, eider snoppen: Sie war in Berin, ei-ne Freundin besuchen, sams-tags wollten sie in die Stadt. Die Sonne strahlte, kein Wölkchen am Himmel, um-so bewölkter war Tiffany Las Laune schon nach kurzer Zeit. In den Geschäften fand sie nämlich nichts. Alles zu klein. Und einen kaschierenden Überwurf, wie sie ihn in den Übergrößen-Ecken einiger Läden sah, wollte sie auch nicht haben. Wenn man sehen will, wie sehr das An-

gebot die Realität verleugnet, muss man wie Tiffany La nur mal in die Fußgängerzo-ne einer größeren Stadt fahren. Die Klei-dung, die dort an den Stangen hängt, hört dung, die dort an den Stangen hangt, hort meist bei Größe 42 auf – da fängt die Standardkonfektionsgröße von Frauen in Deutschland an. Sie liegt bei 42 bis 44. Bei Männern ist es nicht anders. Was als Plus-Size gilt, entspricht also eigentlich der Norm – wer größere Größen braucht, muss entweder in spezielle Plus-Size-Ecken und Übergrößengeschäfte verschwinden oder gleich online bestellen.

Plus-Size-Trägerinnen würden gern mehr Geld ausgeben, wenn das Angebot besser wäre

Die Gesellschaft legt an Gewicht zu, die Die Geseilschaft legt an Gewicht zu, die Kleidung wächst aber nicht mit. Zumin-dest nicht in den Schaufenstern und in den Kollektionen großer Modekonzerne. Es gibt zwar mittlerweile etliche Online-Shops, die sich auf große Größen speziali-Snops, die sich auf größe Größen Spezian-siert haben; Unternehmen wie H&M oder C&A haben Übergrößen-Ecken eingerich-tet, und Firmen wie Mango haben Übergrö-ßen-Linien eingeführt. Auch Zara führt XXL-Jeans – die muss man allerdings on-XXL-Jeans – die muss man allerdings om ine bestellen. Esi ste in Markt, der wächst. Aber: Er wächst im Verborgenen, in eigenen Ecken und im Internet. "Wiese mussich in speziellen Ecken gucken, wenn ich shoppen gehe?", fragt Tiffany La. Sie hat sich geärgert und dann den Online-Shop Wundercurves gegründet.

In Deutschland wurden dem Bundesverband des Deutschen Textileinzelhandels zufolge 2016 insgesamt 64,9 Milliarden Euro mit Bekleidung umgesetzt, davon

Euro mit Bekleidung umgesetzt, davon 33,8 Milliarden für Damen- und 16,9 Milli-arden für Herrenmode. Laut der Deut-schen Gesellschaft für Ernährung sind 67 Prozent der Männer und 37 Prozent der Frauen übergewichtig. Zum Plus-Size-Ge-schäft gibt es keine Zahlen. Was es aber gibt, sind Umfragen, nach denen mehr als die Hälfte der Frauen mit dem Große-Größen-Angebot unzufrieden sind und mehr

Seil-Angebot unzurneden sind und intelle Geld ausgeben würden, wenn sie könnten. Normalerweise ist die Industrie sehr be-müht, Produkte für jedes Geschlecht und für jede Altersgruppe zu entwickeln. Wenn es um Kleidung geht, scheint es für viele Firmen aber lukrativer zu sein, einen Großteil der Bevölkerung auszuschließen, statt



einfach größere Größen ins Sortiment ih rer Filialen aufzunehmen. Wie kann das

sein?

Es gibt verschiedene Gründe dafür. Einer von ihnen lautet: Es ist schwieriger und teurer, große Größen herzustellen – und somit nicht massentauglich. Eva Lutz ist seit 35 Jahren Modedesignerin, sie entwirft Normalgrößen und Übergrößen und sagt: "Die regulären Größen können Sie skalieren, also den Schnitt einfacher vergrößern! Bei größeren Größen sei das nicht möglich, weil ein Körper dann völlig unterschiedliche Formen annehmen könne. Man brauche also andere Schnitte, manchmal andere Materialien und natürlich mehr Stoff. "So gesehen ist das etwas lich mehr Stoff. "So gesehen ist das etwas teurer", sagt Lutz.

Unsichtbar gemacht: Größere Größen finden Kundinnen oft nur in speziellen Ecken oder in Online-Shops. ILLUSTRATION: JULIA HECHT

Javier Seara, Fashion-Experte von der Boston Consulting Group, sagt, es habe äs-thetische Gründe, warum die großen Grö-ßen nicht in Schaufenstern oder zwischen normalen Größen hängen. "Prauen, die Plus-Sizetragen, wollen nicht in Ecken ver-bannt werden. Aber die anderen Frauen wollen die großen Größen nicht sehen." Schnitte sähen in kleinen Größen besser aus, erklärt er, deswegen präsentierten Modefirmen ihre Teile gern mit "S" oder

"XS" - und nicht mit "XL". Zehn Prozent der Frauen in Deutschland tragen Größe S, zweieinhalb Prozent XS und mehr als 60 Prozent L, XL und alles darüber hinaus. Junge und sehr schlanke Frauen seien vielleicht in der Unterzahl, sagt Seara, aber sie seien die Treiber der Industrie, die wiederum andere Frauen in die Geschäfte lockten. "Deswegen konzentrieren sich Modefirmen darauf, in erster Linie sie anzusprechen."

Es ist ja auch so: Der Körper ist zum Aus-hängeschild, zum Statussymbol gewor-den, mit dem wir demonstrieren, wie gut wir uns im Griff haben. Denn der Körper, so wird es suggeriert, ist eine Oberfläche die wir mit Sit-ups und Superfood so ge-stalten können wie der Bildhauer seiner

Marmorblock. Wer dick ist, ist selbst dran Marmornock. Wer dick ist, ist senset and schuld und vermutlich faul; unförmige Körper passen nicht zu leistungsstarken Menschen. Mit diesen Vorurteilen haben dickere Menschen erwiesenermaßen zu kämpfen – aber so gut wie alle anderen auch. Denn wer schafft es schon, sich in ei-ne perfekte Statue zu verwandeln? Oder das umzusetzen, was Anhänger der Body-Acceptance und Body-Positivity-Bewegunacceptante uit obuy-Fostinty-Peweguir-gen als Gegenmaßnahme propagieren: Je-der Körper ist schön. Also find dich schön, verdammt noch mal! In der Branche will es einem niemand of-fen sagen, aber vielleicht lässt es sich so zu-sammenfassen: An den großen Größen mit-verlieben vielle viel. Wid offeren nich

verdienen wollen viele Modefirmen, sich mit realistischen Körperbildern identifizie-ren aber nicht. Aus ökonomischer Sicht ist es ja auch nicht abwegig, Kunden zu haben, die mit sich nicht zufrieden sind. Schließlich verkauft sich nichts so gut wie Träume. Wenn eines Morgens plötzlich alle rundum mit sich zufrieden wären, würde nicht nur die gesamte Schönheitsindustrie zusammenbrechen, es wäre auch der Beginn ei-ner Weltwirtschaftskrise.

Die "jahrzehntelange optische Gehirnwäsche" habe Ideale fest verankert, sagt die Expertin

Und die Frage ist ja auch: Würden mehr XXL-T-Shirts in den Läden wirklich etwas an unseren Körperidealen verändern? Dagmar Pauli ist skeptisch. "Wir haben

verlernt, normale Körper schön zu fin-den", sagt sie. Pauli ist Chefärztin an der Psychiatrischen Universitätsklinik Zürich und Expertin für Essstörungen. "Wir sind einer jahrzehntelangen optischen Gehirn-wäsche unterzogen worden." Die Bilder von idealen Körperformen seien sehr stark in unseren Köpfen verankert, wie stark, habe zum Beispiel die Dove-Werstark, habe zum Beispiel die Dove-Werbung mit normalen Frauen gezeigt. "Auch wenn alle gesagt haben, dass das gut war, hat diese Werbung nicht dazu geführt, dass die Verkaufszahlen gestiegen sind, im Gegenteil." Klar, sei es gut, dass die Körperbilder vielfältiger werden. Bis sie die alten ersetzen, werde es aber noch dauern. Vom Begriff "Plus-Size" hält sie nichts, weil unter diesem Begriff normalgewichtige Frauen als "Plus" und damit übergewichtig gelabelt würden. Besser sei etwas wie "Diverse-size", um wirklich verschiedene Körperformen zu umfassen.

Im Grunde seien die Plus-Size-Körper ja auch nur eine Vergrößerung und Fortset-

ja auch nur eine Vergrößerung und Fortsetzung der bestehenden Ideale, sagt Paula Irene-Villa, Soziologin und Körperforscherin an der LMU in München. Straffe, haarlose und auf gewisse Weise trainierte und makellose Körper. Und eines könne man sich sowieso abschminken: Dass wir ganz ohne Körperideale auskommen. "Es gibt keinen Körper, der frei von sozialen Nor-men wäre. Menschen nehmen sich und ihre Körper immer auch durch Ideale und Normen wahr; aber diese Normen sind im-mer auch umkämpft."